

Hacienda pone el foco en falsas residencias y plataformas digitales

P23

Grifols presenta cuentas sin auditar y se hunde en Bolsa

Grifols presentó ayer sus cuentas de 2023 sin auditar –lo justificó por un problema de plazos– y mantuvo una reunión con analistas en la que no logró despejar todas las dudas. El resultado fue un desplome en Bolsa del 35%, con lo que la empresa ya ha perdido la mitad de su valor desde el 1 de enero. También se conoció ayer que una filial del grupo pagó un dividendo de 266 millones a Scranton, sociedad ligada a la familia Grifols. **P3/LA LLAVE**

El grupo afirma que tuvo un beneficio de 59 millones en 2023, con una caída del 70%



El valor cayó ayer un 35% y ha perdido la mitad de su capitalización desde el 1 de enero

La empresa dice que KPMG emitirá una auditoría “sin salvedades”, aunque aún no la tiene

Thomas Glanzmann, presidente de Grifols.

IAG gana 2.655 millones y “pronto” volverá al dividendo

La dueña de Iberia, Vueling y British Airways ganó 2.655 millones en 2023, seis veces más que el año anterior. Su consejero

delegado, Luis Gallego, dijo que si la positiva tendencia se mantiene “podríamos anunciar dividendos pronto”. **P4/LA LLAVE**

ACS sube un 17% el beneficio por Hochtief y Abertis

P6

Cellnex crece un 15% y logra por primera vez caja positiva

P13/LA LLAVE

Resultados de todas las empresas del Ibex en 2023

P5

Banca March entra en fotovoltaicas con Alantra y Solarig

P10

Abanca crea la marca digital B100 y ofrece una cuenta al 3,4%

P16



José Ignacio Goirigolzarri, presidente de CaixaBank.

CaixaBank lanza una hipoteca con reformas ‘llave en mano’

La ‘Hipoteca Eficiente’ incluye la compra de la vivienda, las reformas para ahorro energético y la mano de obra

P17

prodware
Apps

Inteligencia Artificial
a la medida de tu negocio

RevolucionCopilot.es

LOS MEJORES

Subida en el mes, en %

Rovi	15,61
Indra	7,29
Repsol	7,17
Fluidra	7,16
Aena	6,64
Unicaja	6,42

Ocho valores del Ibex suben más del 5% en febrero **P20**

El Nasdaq Composite marca récord

P19



CASAS Y ESTILO

Castillos a la venta



TOM
BURNS

El ‘reality check’ de Occidente **P28**

INFLACIÓN

El IPC baja al 2,8% por el freno de los alimentos **P26**

Editorial

Presupuestos: órdago insensato al Senado

La mayoría parlamentaria que sostiene al Gobierno de Sánchez volvió a avalar sin cambios la senda de déficit que fue rechazada por el Senado el pasado 7 de febrero. Una medida de fuerza que contrasta con la fragilidad que muestra el Ejecutivo estos días. No sólo a propósito de su indigna subordinación a los intereses de sus socios separatistas, sino también por las investigaciones judiciales a cuenta de la presunta corrupción con los contratos firmados por varios ministerios y gobiernos regionales controlados por el PSOE para la compra de material sanitario de emergencia durante los momentos más críticos de la pandemia del Covid. La Guardia Civil sitúa al exministro de Fomento y secretario de organización de los socialistas hasta julio de 2021, José Luis Ábalos, como “intermediario” de la trama que se habría lucrado gracias a estas operaciones autorizadas sin los controles preceptivos debido a la emergencia del momento. Este clima político enrarecido debería haber llevado a la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, a buscar un entendimiento con el principal partido de la oposición, que tiene mayoría absoluta en el Senado, para evitar la mayor inestabilidad institucional que se derivaría de un nuevo rechazo al cronograma presupuestario para el conjunto de las Administraciones Públicas por parte de la Cámara Alta. Sin embargo, la también vicepresidenta primera parece buscar de forma intencionada el choque con el PP, negándose siquiera a negociar las medidas reclamadas por el partido que lidera Alberto Núñez Feijóo para dar luz verde al plan de consolidación fiscal. Montero incluso ha amenazado a los populares con privar a sus gobiernos autonómicos del margen extra de déficit otorgado en la senda que sirve como base para elaborar los Presupuestos de este ejercicio si los senadores del partido vuelven a votar en contra de la misma. Todo con tal de no tener que renegociar con sus aliados nacionalistas y separatistas el recorte de los elevados niveles de gasto público proyectados para este año en aras de satisfacer sus demandas. Tampoco desde una óptica puramente fiscal se sostiene la tozudez de Hacienda, puesto que ayer mismo el ente fiscalizador de las finanzas públicas, la AIREF, instó a “actuar ya” para evitar que los mayores gastos derivados del envejecimiento disparen la deuda pública, que debe reducirse los próximos ejercicios de forma imperativa por la reimplantación de las reglas fiscales europeas.

La causa a Puigdemont encarece la amnistía

Los planes de Sánchez para borrar por ley los delitos cometidos por Puigdemont en el *procés* y obtener el salvoconducto para toda la legislatura se complican sobremanera con la decisión del Tribunal Supremo de abrir causa por presuntos actos de terrorismo al fugado líder de Junts. En un bien fundamentado y prolijo auto, los magistrados validan las investigaciones de la Guardia Civil y de la Audiencia Nacional, que situaron al expresidente de la Generalitat catalana en el cénit de Tsunami Democràtic, la organización responsable del sabotaje a infraestructuras críticas de Cataluña en octubre de 2019 como reacción a la sentencia del Alto Tribunal por la intentona golpista perpetrada dos años antes. La resolución unánime de la Sala se fundamenta en la pertinencia de que los investigados que gozan de inmunidad parlamentaria (tanto Puigdemont como el diputado autonómico Rubén Wagensberg, que hace unas semanas decidió abandonar España por temor a ser procesado) comparezcan en sede judicial para dar su versión de los hechos “con todos los derechos y garantías previstas en nuestro ordenamiento jurídico”. El proceso abierto en el Supremo empaña el periplo judicial del todavía eurodiputado de Junts, que perderá el aforamiento en las próximas semanas una vez disuelto el Parlamento Europeo, y desacredita los intentos de Sánchez por evitar el procesamiento de su socio, instrumentalizando de forma vergonzosa en favor de sus intereses a instituciones como la Abogacía del Estado, y tratando de condicionar a los magistrados al declarar públicamente que no hubo terrorismo en el *procés*.

La Llave

IAG coge velocidad de crucero

En 2023 el desempeño de IAG, propietaria de Aer Lingus, British Airways, Iberia, Vueling y Level, fue muy positivo y apunta a nuevas mejoras en 2024. El avance estuvo alimentado por el mercado de ocio en tanto que el de negocios está todavía a la espera de una recuperación. El grupo tuvo ingresos de 29.453 millones (+27,7%), multiplicando su beneficio operativo por 2,8 veces hasta 3.507 millones y el atribuido por 6,1 veces hasta 2.655 millones. El beneficio operativo fue un 7,8% superior al de 2019, y el *cash flow* libre positivo de 1.320 millones permitió al grupo continuar reduciendo su deuda neta hasta 9.245 millones, con un apalancamiento de 1,7 veces, inferior al objetivo de 1,8 veces. El margen de explotación del 11,9% más que duplicó situándose ya muy cerca del objetivo a medio plazo del 12%-15%, en tanto que la rentabilidad del capital Roic se disparó al 14,8% frente a un objetivo del 13%-16%. Destaca el buen desempeño en España, con una clara mejora de Iberia, que aportó 1.400 millones al beneficio operativo, el 40% del total. El nivel de ocupación fue del 85,3%, 3,5 puntos más que el año anterior, aumentando los pasajeros un 22% hasta 115,5 millones. En 2023 IAG ofreció un 23% más de capacidad, con el aumento muy focalizado en las rutas americanas. Así, en el Atlántico norte ofrece 150 vuelos diarios con una cuota del

45% y en el Atlántico central y sur 45 vuelos diarios, con una cuota del 32%. Las inversiones brutas sumaron 3.544 millones y en el trienio 2024-26 se prevé una media anual de 4.500 millones, lo que permitirá una muy importante renovación de la flota. A cierre de 2023, de los 582 aviones en servicio, 193 eran de largo recorrido y en 2024 espera la entrega de 21 aviones. IAG capitaliza 8.700 millones y la plantilla media ascendió a casi 70.000 personas en 2023. Las perspectivas en 2024 son positivas teniendo en cuenta la normalización del tráfico aéreo, la perspectiva de un buen año turístico en España y la mejorada estructura de costes frente a antes de la pandemia.

Sacyr sube los márgenes

La fortaleza de Sacyr de los últimos años está apoyada en el negocio concesional que alimenta el conjunto de la compañía y hace más previsible la evolución del grupo al ser actividades con ingresos recurrentes a muy largo plazo, con tiempos de vida media de más de 20 años. Este factor es el que contribuye a que Sacyr sea una de las empresas de su sector con un mayor margen bruto sobre ventas, superior al 30%, y a que buena parte de los ingresos de construc-

ción provengan de trabajos para su filial de concesiones que no para de crecer, con una media de dos o tres nuevos contratos al año. Ayer, su presidente, Manuel Manrique, indicó que la tasa de éxito del grupo es del 33%, lo que significa que Sacyr gana uno de cada tres proyectos por los que puja. El horizonte parece expedito para la empresa, ya que la cartera de oportunidades detectada es muy holgada. Sacyr persigue en el mundo una treintena de concursos de agua, carreteras, ferrocarriles y hospitales, entre otros activos, muchos de ellos localizados en los mercados donde se quiere hacer fuerte en los próximos años. La constructora española ha puesto el foco en las geografías anglosajonas, especialmente EEUU, Australia, Canadá y Reino Unido. La división de concesiones ha elevado su valoración a casi 3.200 millones de euros y el objetivo es llegar a los 3.800 millones en 2025. La otra gran meta de la empresa es reducir aún más la deuda corporativa hasta que sea prácticamente inexistente.

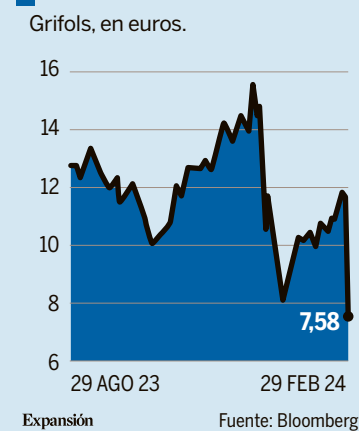
Cellnex mantiene su plan de bajar deuda

El grupo Cellnex, líder europeo de torres de *telecos*, ha mantenido en 2023 el fuerte crecimiento de ingresos y ebitda de los últimos años. Es lógico porque, por ejemplo, ha consolidado los 12 meses completos del negocio de Hutchison en Reino Unido, cuando en 2022 sólo lo hizo a partir de noviembre. Y, además, ha seguido invirtiendo masivamente para seguir desplegando emplazamientos que ya tiene comprometidos con sus clientes, las *telecos*. Esos nuevos emplazamientos también generan ingresos adicionales y ebitda. El plan de despliegues llevará a Cellnex de las 123.000 torres actuales a unas 130.000 en 2030, aunque el grueso de las nuevas se construirá hasta 2027. Todos esos factores han llevado a que la deuda neta se haya elevado un 2%, a pesar de que en 2023 ha realizado desinversiones por unos 1.400 millones. Con todo, el peso relativo de la deuda ha bajado, porque el ebitda ha crecido mucho más rápido, al 14%. Para apreciar bajadas más significativas de deuda habrá que esperar a las ventas de Irlanda y probablemente Austria. La primera se está negociando en estos días mientras que la austriaca está aún mucho más verde. Pero también se notará que a partir de 2027, previsiblemente, el grueso de las inversiones orgánicas de construcción de nuevos emplazamientos se habrán finalizado. El grupo prepara además la venta de un paquete minoritario en Polonia aunque esa operación es para financiar nuevas inversiones en el negocio.

Nuevo desplome en Grifols tras los resultados

Grifols presentó ayer los resultados de 2023, sorprendentemente todavía pendientes del informe del auditor KPMG, que muestran ingresos de 6.592 millones (+11% a divisa constante), ebitda ajustado de 1.474 millones (+26%) y deuda neta de 9.420 millones. El beneficio atribuido de 56 millones estuvo por debajo del consenso, que lo estimaba en 110 millones. El apalancamiento financiero se situó en 6,3 veces y en 5,4 veces proforma posventa del 20% de Shangai Raas, en proceso de ejecución, que procurará aproximadamente 1.600 millones brutos de caja, que serán destinados a reducir deuda. Este año Grifols prevé crecer por encima del 7% y generar un ebitda ajustado superior a 1.800 millones (+22%). El objetivo de bajar el apalancamiento a 4 veces parece realista: asumiendo una deuda neta proforma de 7.800 millones y dando por buena la estimación de ebitda, se situaría en 4,3 veces a finales de año. El *cash flow* libre ordinario en el cuarto trimestre alcanzó 15 millones, pero en todo 2023 fue 189 mi-

> EN BOLSA



llones negativo, por lo que la capacidad de reducir deuda sigue siendo muy limitada. En sus resultados enfatizó la renovación del equipo directivo y el reforzamiento del gobierno corporativo con la separación de propiedad y gestión y la simplificación de la estructura. Los resultados, lejos de afianzar la revalorización en Bolsa de las últimas semanas, provocaron un desplome del 35% hasta un nuevo mínimo anual.

EMPRESAS

Grifols se hunde un 35% en Bolsa tras publicar los resultados sin auditar

EL BENEFICIO CAE UN 70%/ La multinacional afirma que KPMG emitirá el informe "sin salvedades" la semana que viene, pero no logra aplacar la desconfianza del mercado tras la crisis de Gotham.

G. Trindade / R. Casado.

Barcelona / Madrid

Nueva jornada negra en el parque para Grifols. La multinacional de hemoderivados había avanzado en las últimas semanas que los resultados de 2023 serían sólidos, por lo que su presentación ayer podía convertirse en un catalizador para espolear el valor de la acción tras la crisis de Gotham. Sin embargo, ocurrió justo lo contrario. La farmacéutica catalana se hundió un 35% en Bolsa; lo que supone haber perdido más de 2.000 millones de euros de capitalización, tras presentar unas cuentas sin la firma del auditor y sembrar muchas dudas en la conferencia con analistas.

A primera hora de la mañana, Grifols ya trató de aplacar el mercado al señalar que, si bien las cuentas no habían sido firmadas por el auditor, KPMG, éste lo haría dentro del plazo legal, que acaba la semana que viene. Además, avanzó que la firma de servicios financieros presentará un documento sin salvedades, aunque el laboratorio todavía no tiene la auditoría entre manos porque no está acabada. Grifols también justificó que el consejero independiente James Costos no haya firmado las cuentas, al señalar que no se encontraba en Barcelona.

Sin embargo, ese no fue el único factor que generó dudas en el mercado. Durante la conferencia con analistas financieros, la compañía reconoció que tal vez se quede corta para alcanzar su objetivo de apalancamiento y sembró dudas sobre su capacidad de generación de caja. Si hasta ahora se quería llegar a una proporción de deuda financiera neta de cuatro veces el ebitda, ayer se abrió la puerta a situarse en 4,5 veces. En este sentido, la compañía aseguró que se estudiarán nuevas desinversiones para tratar de alcanzar el compromiso inicial.

Los analistas preguntaron insistentemente sobre la capacidad de generación de flujo

Los analistas financieros dudan de la capacidad de generación de flujo de caja libre

LA COTIZACIÓN SE DESPLOMA TRAS LA APERTURA DE WALL STREET

Intradía de Grifols, en euros.



Expansión

Fuente: Bloomberg

Una filial pagó un dividendo de 266 millones a Scranton

R. Casado / G. Trindade

Una de las cuestiones planteadas por el inversor bajista Gotham City en su último informe crítico con Grifols era la existencia de un "activo financiero con partes vinculadas" de 321 millones de euros a junio de 2023. El *short seller* se preguntaba si el receptor de ese dinero era Scranton, la sociedad neerlandesa vinculada a la familia fundadora de la farmacéutica y que posee alrededor del 8% del capital de ésta.

En su informe de 2023, todavía no auditado, Grifols desvela que ese activo corresponde principalmente

a un acuerdo para "compartir tesorería" (*cash pooling*) entre Scranton y las empresas recolectoras de plasma sanguíneo BPC y Haema, pero que en buena parte ha sido cancelado mediante la entrega de un dividendo al conglomerado familiar.

BPC y Haema son propiedad de Scranton pero Grifols las consolida al llevar su gestión y tener una opción de compra.

"BPC Plasma ha distribuido un dividendo sin salida de caja compensando otros activos financieros no corrientes. El dividendo corresponde al resultado de

los 4 ejercicios anteriores por valor de 266,4 millones a Scranton. Dicha distribución ha tenido un impacto contra las reservas de las participaciones no dominantes del grupo", dice Grifols.

En sus cuentas de 2022, la farmacéutica indicó que el acuerdo de financiación por el que BPC y Haema compartían su tesorería con Scranton tenía un tipo de interés del 3,75% y vencía en 2024. En las cuentas de 2023, se señala que dicha deuda (o buena parte de ella) habría sido cancelada mediante el pago del citado dividendo.

de caja libre (*free cash flow*). Pese a las mejoras del segundo semestre, la compañía obtuvo un flujo negativo. Al respecto, el director financiero, Alfredo Arroyo, dijo que el objetivo de este año es alcanzar el punto de equilibrio. Cuando se pidieron aclaraciones, se zanjó la cuestión sin responderlas. Los analistas se mostraron sorprendidos con este dato ya que prevén unas necesidades de entre 400 y 500 millones.

Gotham City se mofó de la situación en varios mensajes en la red X.

Durante la conferencia de analistas, Grifols lanzó varios mensajes positivos. El primero es que existe un compromiso para no volver a realizar operaciones con sociedades vinculadas a la familia fundadora. El segundo fue la decisión del presidente, Thomas Glanzmann, de abandonar sus funciones ejecutivas a partir

de 2025, una vez el nuevo consejero delegado, Nacho Abia, lleve varios meses de rodaje.

El tercero, que Haier ha finalizado de forma positiva la *due diligence* para comprar Shanghai Raas a Grifols por 1.800 millones de dólares (1.650 millones de euros), una operación imprescindible para reducir la deuda.

Justo cuando la conferencia de analistas llegaba a su fin a las 15.30, se produjo la apertura

La venta de ADR en Nueva York precipitó el valor de la acción al término de la reunión con analistas

ra de la contratación de los ADR de Grifols en la Bolsa de Nueva York. Este factor explica en buena parte el duro castigo, según fuentes del mercado. En esos momentos, Grifols cotizaba por encima de los 11 euros en la Bolsa española, tras haber recuperado parte de la corrección del 10% sufrida durante la mañana. Tras el sonido de la campana, los inversores se lanzaron a vender estos instrumentos y bajaron al entorno de los 8 dólares y luego a 6 dólares, haciendo que los títulos en España se desplomaran de forma similar.

Una explicación para el desplome es que al existir una liquidez limitada en los ADR, las ventas de los accionistas estadounidenses insatisfechos habrían llevado a ese agudo declive al abrirse la sesión. Una teoría más conspirativa es que bajistas como Gotham podrían haber animado esa salida del papel al mercado.

En cuanto a los resultados, la farmacéutica cerró el año con un beneficio de 59 millones, un 70% menos. Sin embargo, logró enderezar un año marcado por los costes extraordinarios del plan de reestructuración. El ebitda se situó por encima de las previsiones, con 1.474 millones (+26,3%). Esta mejora se debe a la buena evolución de la división de *biofarm* y el impacto positivo del plan de mejoras operativas. En 2023, los ingresos aumentaron un 8,7% (10,9% a cambio constante) y se situaron en 6.592 millones, con crecimiento en todas las unidades de negocio y regiones clave.

El desapalancamiento sigue siendo el reto pendiente. El ratio de deuda sobre ebitda se redujo hasta 6,3 veces impulsado, principalmente, por la mejora de la rentabilidad. En total, la deuda financiera neta asciende a unos 9.400 millones. Si finalmente se cerrase la venta de Raas, el ratio de deuda se situaría en 5,4 veces.

La Llave / Página 2

Fluidra sube un 8,6% en el parque al cumplir previsiones

E. Galián, Barcelona

Fluidra ha logrado salvar 2023 en un entorno de mercado muy complicado. Los inversores se lo reconocieron ayer y, tras presentar las cuentas anuales, sus títulos en Bolsa se revalorizaron un 8,61%.

La compañía de material para piscinas registró un beneficio neto de 114 millones el año pasado, un 28,8% menos que en el ejercicio anterior. Pese a esta caída, los resultados están en línea con las previsiones de la empresa.

Fluidra lleva más de un año pilotando el aterrizaje de su negocio. Durante la pandemia, las familias invirtieron más en sus hogares, lo que disparó la demanda de productos relacionados con las piscinas. Este hecho, y la incipiente inflación, impulsó a los distribuidores a acaparar existencias para satisfacer a la clientela y evitar precios más caros en el futuro. Resultado: almacenes llenos.

Con el fin de las restricciones, la demanda de material para piscinas comenzó a caer, y mientras los distribuidores reducían el inventario, las ventas de Fluidra se resintieron. En 2023, la empresa logró unos ingresos de 2.051 millones, un 14% menos que en el año anterior. "El descenso estuvo dentro de las expectativas, con volúmenes más bajos y un tipo de cambio desfavorable compensado con precios más altos", informó el grupo. El beneficio bruto de explotación (ebitda) se situó en 445 millones (-13%), "apoyado por un margen bruto 190 puntos básicos más alto y por los beneficios del programa de simplificación". El beneficio de caja neto descendió hasta los 211 millones.

Reducción de deuda

Fluidra redujo la deuda neta en 150 millones, "principalmente gracias a la rigurosa gestión del capital circulante", sin embargo, mantuvo estable el ratio de deuda/ebitda en 2,6 veces porque el ebitda también bajó. La multinacional anunció, asimismo, sus previsiones para 2024, que han sido bien recibidas por el mercado. Fluidra espera unas ventas de entre 2.000 y 2.150 millones, un ebitda de entre 440 millones y 490 millones y un beneficio de caja neto por acción de entre 1,07 euros y 1,25 euros.

IAG gana 2.655 millones y pagará “pronto” dividendos

AEROLÍNEAS/ La matriz de Iberia crecerá un 7% en 2024 y sigue viendo fuerte la demanda. Gallego cree que es cuestión de tiempo volver a remunerar al accionista.

A. Zanón. Londres

IAG se sitúa cerca de las metas de rentabilidad que se había impuesto y está a punto de pagar dividendos. La matriz de Iberia ganó 2.655 millones de euros el año pasado, seis veces más que en 2022 y un 55% más que en 2019. No fueron sus resultados récord –en 2018 cosechó 2.897 millones–, pero sí muestran que la tendencia, que sigue en 2024, es la esperada.

“Si esto se mantiene, no vemos motivos para no anunciar dividendos pronto, pero todavía no decimos cuándo”, apuntó ayer el consejero delegado de IAG, Luis Gallego. El mercado reaccionó con un recorte del 3,3%, hasta los 1,727 euros por título, con una capitalización de 8.586 millones.

Al cierre de 2023, las diferentes aerolíneas del grupo dejaron de tener restricciones en el pago de dividendos a la matriz, salvo British Airways, en este caso derivadas de las líneas de financiación que tiene abiertas y los compromisos por los planes de pensiones.

La matriz de Iberia movió a 115,6 millones de personas, cerca de los 118,25 millones de 2019, y se anotó un beneficio de explotación antes de atípicos de 3.507 millones, en línea con las previsiones. Los analistas fijan este parámetro en 2024 en 3.287 millones (-6%).

Gallego no quiso avanzar previsiones, más allá de que la capacidad aumentará un 7%, de manera que IAG en 2024 se situará en torno al 2% de la actividad previa a la pandemia. Los ingresos se dispararon hasta los 29.453 millones un 27,6% más que en el ejercicio anterior y un 15,5% más que en 2019.

Negocio español

El negocio español registró el mejor comportamiento, con un beneficio de explotación disparado de 600 millones en 2022 a 1.400 millones en 2023, el 40% del total. Iberia y Vueling son las dos únicas aerolíneas con un beneficio de explotación superior al de antes del Covid.

Iberia se centrará en América Latina y recibirá dos aviones para el largo radio este ejercicio



Marco Sansavini presidirá Iberia desde abril.

CABALLO GANADOR
Marco Sansavini era el recambio natural de Fernando Candela en Iberia, el mismo paso que dio Javier Sánchez-Prieto.



Carolina Martinoli estará al frente de Vueling en abril.

LA PRIMERA
Carolina Martinoli se pondrá al frente de Vueling en abril y será la primera mujer en presidir una aerolínea en España.

Sansavini, de Vueling a Iberia

A. Z. Londres

Iberia y Vueling han vuelto a pescar dentro de IAG para designar a sus nuevos presidentes y consejeros delegados, como ya sucedió en el pasado.

Marco Sansavini (Bologna, 1967), hasta ahora presidente y consejero delegado de Vueling, ocupará estas mismas funciones en Iberia a partir de abril, en sustitución de Fernando Candela, que se puso al frente de la aerolínea en mayo de 2023, procedente

de Level, para relevar de forma interina a Javier Sánchez-Prieto tras su repentina salida de Iberia (recaló en IVI-RMA). El propio Candela seguirá como CEO de Level.

Vueling ha elegido como presidenta a Carolina Martinoli (Argentina, 1969), la directora de personas, asuntos corporativos y sostenibilidad de IAG, la matriz del grupo.

Ambos tienen una trayectoria de más de diez años en IAG.

Iberia ganó 940 millones, un 89% más que en 2019, mientras que Vueling creció un 59%, hasta los 280 millones. BA volvió a situarse como la aerolínea con más beneficios (1.650 millones de euros), si bien un 24% por debajo de 2019. En Aer Lingus, los 225 millones de ganancias se quedaron a un 18% de 2019. Ibe-

ria ingresó 6.958 millones, un 26% más que en 2022, y se convirtió en la aerolínea más rentable, con un margen del 13,5% –dentro del objetivo entre el 12% y el 15%–, por encima del 12,4% de Vueling, cuya cifra de negocio fue de 3.198 millones, un 23% más.

Tras incorporar 34 aviones en 2023, en 2024 IAG espera

recibir 21 unidades. El grueso de la inversión de 3.700 millones planificada para 2024 se centrará en la flota.

De esas aeronaves, 14 irán a British Airways, dentro de su voluntad de recuperar los niveles de 2019, y las otros siete se distribuirán entre Aer Lingus (2), Level (1) e Iberia (2), con dos más pendientes de adjudicar. Vueling, a la espera de firmar el acuerdo con pilotos y tripulación, no tiene asignada ninguna unidad.

Dos aviones para Iberia

Iberia, que espera cerrar la compra de Air Europa en el segundo semestre de este año, recibirá un A350 para reforzar su operativa en Sudamérica y un Airbus A321XLR para iniciar sus vuelos con aviones de un solo pasillo hacia ciudades medianas de la costa este de América situadas a seis o siete horas de Madrid. La compañía, que transportó a 24 millones de pasajeros –un 7% más que en 2019 y un 20% más que en 2022– volverá a Tokio el próximo invierno.

Vueling, con 36,76 millones de pasajeros, está un 6,4% por encima de 2019. A falta de un acuerdo laboral –Gallego volvió a ser muy tajante ayer en este requisito–, su crecimiento en 2024 procederá de un uso más eficiente de los aviones, una reducción de la estacionalidad y una concentración de sus operaciones en Barcelona, Bilbao, París y el corredor España-Londres.

Sobre Level, la enseña de vuelos de largo radio que opera en El Prat, Gallego detalló que IAG trabaja con Aviación Civil para obtener el certificado de operador aéreo (AOC) español para vuelos de largo radio e independizarse de Iberia. También podría regresar al corto y medio radio.

El grupo sigue viendo “sólida” la demanda, sobre todo en los viajes de ocio, y ya tiene cubiertos el 62% de los ingresos previstos para el tercer trimestre del año, por encima de los niveles del año pasado, otra muestra más de la recuperación de los pasajeros, que anticipan sus compras y viajan más. Aena, el gestor aeroportuario, también destacó anteayer que la demanda en España sigue siendo fuerte.

La Llave / Página 2

Meliá mejora un 8% su beneficio con ingresos récord

Rebeca Arroyo. Madrid

La sólida demanda turística ha impulsado a Meliá, que cerró 2023 con ingresos récord de 1.929 millones, casi un 15% más que en 2022, y un beneficio neto de 130 millones, con un incremento del 8,3%. Una vez excluidos los intereses a minoritarios, el resultado neto atribuido fue de 117 millones, un 6,4% más.

La compañía supera así las expectativas del mercado con un beneficio bruto de explotación (ebitda) de 490 millones de euros, un 14% más.

Esta mejora en los resultados de 2023 ha llevado al consejo de administración de la compañía a proponer en junta la vuelta en 2024 del dividendo, tras cancelarlo en 2020 por el estallido del Covid. Pese a cerrar 2022 con beneficios, la empresa decidió no repartir dividendos a fin de fortalecer la solvencia y liquidez del grupo.

“La compañía aspira a ofrecer un dividendo atractivo, predecible y sostenible en el tiempo. Esta política es compatible con la máxima prioridad asignada de mantenimiento de un nivel de recursos propios que garantice las inversiones para el crecimiento futuro de la compañía y asegure la creación de valor”, explica la compañía en sus cuentas.

En cuanto a la situación financiera, la cadena redujo en 60 millones de euros su deuda neta en 2023 con generación de caja, hasta los 2.615 millones de euros –1.163 millones sin considerar el efecto de la NIIF16 (norma contable sobre arrendamientos)–.

La compañía comunicó la pasada semana la venta de una participación en tres de sus hoteles a Santander por 300 millones de euros, en el marco de su objetivo de desprenderse de ladrillo para reforzar la solidez de su balance. Meliá asegura en sus cuentas que en los últimos meses ha trabajado en la refinanciación de su deuda para alargar los vencimientos previstos para 2024 y 2025, y recuerda



Gabriel Escarrer, CEO de Meliá.

El consejo de Meliá propondrá la vuelta en 2024 del dividendo que canceló tras el Covid

Plantea vender más hoteles para reducir este año su deuda hasta una ratio de 2,5 veces ebitda

que mantiene una liquidez superior a los 330 millones de euros.

El objetivo del grupo es mejorar su posición financiera con la generación de caja y la rotación de activos con el objetivo de que a cierre de 2024 se recupere el nivel de 2,5 veces la ratio de deuda financiera neta frente a ebitda (antes del NIIF16).

“Los vientos de cola de la demanda turística internacional han ayudado sin duda a conseguir los resultados que presentamos, combinados con una exigente hoja de ruta estratégica que prioriza consolidar el crecimiento cuantitativo y cualitativo de nuestro por folio e impulsar la eficiencia de nuestra gestión, contribuyendo a sostener nuestros márgenes a pesar del contexto inflacionista”, explica Gabriel Escarrer, consejero delegado de Meliá.

Plan de crecimiento

● Con 250 hoteles y 92.057 habitaciones, estima abrir al menos 23 hoteles con 4.200 habitaciones en 2024.

● A cierre de 2023, contaba con 64 hoteles y 13.524 habitaciones en ‘pipeline’ que irá sumando a su cartera en los próximos años.

Los grupos del Ibex ganan 50.000 millones y cierran un trienio récord

2023/ El beneficio neto cae un 7% por el 'efecto Arcelor', pero las ganancias históricas de banca, turismo y algunas energéticas cierran tres años donde las grandes cotizadas han pulverizado todos los registros.

A.Fernández. Madrid
Los grupos del Ibex han recortado ligeramente el beneficio en 2023 por el desplome de Arcelor, pero han cerrado otro ejercicio brillante con ganancias de más de 50.000 millones de euros gracias al fuerte empuje de banca, turismo, energéticas y construcción.

Las grandes cotizadas han cerrado el trienio 2021-2023, tras el golpe del Covid en 2020, dando carpetazo a la pandemia con resultados históricos en cada ejercicio. En los tres años han acumulado unas ganancias de 164.400 millones de euros, un hito nunca alcanzado por las empresas estrella de la Bolsa española. De la cifra total, 60.200 millones correspondieron al beneficio de 2021 y 54.030 millones a 2022.

El año pasado, las compañías del Ibex ganaron cerca de 50.200 millones de euros, un 7% menos, por el efecto Arcelor, aunque consiguieron aumentar los ingresos totales un 5,3%, hasta 618.370 millones de euros. La siderúrgica ArcelorMittal hundió el beneficio un 90% (ganó 7.785 millones menos que en 2022), por la caída de la demanda y los atípicos. Excluyendo a esta empresa del cómputo total, las grandes cotizadas habrían ganado 49.320 millones, un 9% más.

Comparativa con 2019
Con los datos de Acciona y Acciona Energía del semestre y de Inditex de nueve meses, los grupos del Ibex duplicaron las ganancias respecto a 2019 (26.352 millones), lo que refleja la fortaleza general de sus cuentas en un momento de ralentización económica, inflación y conflictos geopolíticos. A este escenario hay que añadir el impuesto especial a banca y energéticas aprobado por el Gobierno.

2023 ha estado marcado por resultados récord (o casi) de los grandes bancos; de energéticas como Iberdrola, Naturgy y Solaria, de empresas de turismo como Aena, Amadeus o IAG; y de compañías como Inditex o Indra.

En las entidades financieras, la subida de tipos ha permitido por primera vez en la historia que las tres empresas que lideran el ránking de be-

RESULTADOS DE LAS GRANDES COTIZADAS EN EL EJERCICIO 2023

En millones de euros y variación en porcentaje

Ibex 35	Facturación			Ebitda			Beneficio neto		
	2023	2022	Variación (%)	2023	2022	Variación (%)	2023	2022	Variación (%)
Acciona ⁽³⁾	7.056,0	5.177,0	36,3	924,0	1.064,0	-13,2	467,0	201,0	132,3
Acciona Energía ⁽³⁾	1.759,7	2.205,7	-20,2	686,0	909,0	-24,5	405,1	389,9	3,9
Acerinox	6.608,0	8.688,5	-23,9	703,0	1.276,0	-44,9	228,1	556,1	-59,0
ACS	35.737,8	33.615,2	6,3	1.909,0	1.747,0	9,3	780,1	668,2	16,7
Aena	5.039,8	4.182,2	20,5	3.022,6	2.078,9	45,4	1.630,8	901,5	80,9
Amadeus	5.441,2	4.485,9	21,3	2.063,2	1.589,2	29,8	1.117,6	664,4	68,2
ArcelorMittal	63.406,0	74.150,0	-14,5	7.047,0	13.151,0	-46,4	853,5	8.638,6	-90,1
Banco Sabadell	8.658,8	4.988,6	73,6	-	-	-	1.332,2	889,4	49,8
Banco Santander	105.252,2	71.430,2	47,3	-	-	-	11.075,9	9.605,1	15,3
Bankinter	3.677,7	1.767,6	108,1	-	-	-	844,8	560,2	50,8
BBVA	47.850,1	31.432,2	52,2	-	-	-	8.019,1	6.357,9	26,1
CaixaBank	18.223,0	9.197,0	98,1	-	-	-	4.816,0	3.128,0	54,0
Cellnex	3.804,1	3.247,7	17,1	3.008,0	2.630,0	14,4	-297,2	-297,1	(0,1)
Colonial	377,0	354,0	6,5	316,0	283,0	11,7	-1.019,0	8,0	-
Enagás	907,6	957,1	-5,2	780,3	797,4	-2,1	342,5	375,8	-8,8
Endesa	25.070,0	32.545,0	-23,0	3.777,0	5.565,0	-32,1	742,0	2.541,0	-70,8
Ferrovial	8.514,0	7.551,0	12,8	991,0	728,0	36,1	460,0	185,0	148,6
Fluidra	2.050,7	2.389,2	-14,2	445,0	511,7	-13,0	113,8	159,9	-28,8
Grifols	6.592,0	6.064,0	8,7	1.251,2	1.221,0	2,5	59,3	208,3	-71,5
IAG	26.965,7	21.073,2	28,0	5.570,0	3.348,0	66,4	2.654,7	431,4	515,3
Iberdrola	49.334,9	53.949,4	-8,6	14.417,4	13.228,1	9,0	4.802,8	4.338,6	10,7
Inditex ⁽¹⁾	25.609,0	23.055,0	11,1	7.429,0	6.520,0	13,9	4.102,0	3.095,0	32,5
Indra	4.343,1	3.851,4	12,8	446,0	400,0	11,5	205,8	171,9	19,7
Logista ⁽²⁾	3.166,2	2.986,0	6,0	114,2	106,5	7,2	72,6	59,6	21,8
Mapfre	18.841,3	17.145,9	9,9	-	-	-	677,2	563,6	20,2
Meliá	1.932,2	1.692,0	14,2	489,8	430,8	13,7	117,7	110,7	6,4
Merlin Properties	464,8	439,0	5,9	367,0	334,7	9,7	-83,5	263,1	-
Naturgy	22.617,0	33.965,0	-33,4	5.475,0	4.954,0	10,5	1.986,0	1.649,0	20,4
Redeia (Red Eléctrica)	2.064,1	2.015,0	2,4	1.507,8	1.491,3	1,1	689,6	664,7	3,7
Repsol	58.948,0	75.153,0	-21,6	9.254,0	13.813,0	-33,0	3.168,0	4.251,0	-25,5
Rovi	829,5	817,7	1,4	244,5	278,9	-12,3	170,3	199,7	-14,7
Sacyr	4.609,4	4.977,0	-7,4	1.523,3	1.428,1	6,7	153,2	110,5	38,6
Solaria	191,3	139,3	37,4	200,0	147,1	36,0	107,5	90,1	19,4
Telefónica	40.652,4	39.992,8	1,6	11.390,0	12.852,0	-11,4	-891,6	2.010,5	-
Unicaja Banco	1.776,0	1.606,0	10,6	-	-	-	267,0	278,0	-4,0
Total	618.370,4	587.285,8	5,3	85.351,3	92.883,8	-8,1	50.171,1	54.028,6	-7,1

En facturación se recoge el importe neto de la cifra de negocio y en los bancos, los ingresos por intereses. Los bancos y Mapfre no presentan ebitda (resultado bruto de explotación). El resultado neto es el atribuido a la sociedad dominante. Los porcentajes de variación entre paréntesis indican un aumento o disminución de pérdidas. Notas: **(1)** Los resultados de Inditex corresponden a los nueve primeros meses de su ejercicio fiscal. **(2)** Los resultados de Logista corresponden al primer trimestre fiscal. **(3)** Los resultados de Acciona y de Acciona Energía son del primer semestre, últimos presentados hasta la fecha. Fuente: CNMV y elaboración propia

neficios sean bancos. El primer puesto es de Santander, con 11.076 millones de euros, seguido de BBVA (8.019 millones) y CaixaBank (4.816 millones).

Iberdrola ocupa la cuarta plaza, con un resultado de 4.803 millones de euros (+10,7%), y Naturgy ganó cer-

ca de 2.000 millones (+20%). El repunte del sector turístico ha sido otro gran pilar. IAG sextuplicó las ganancias, hasta 2.655 millones de euros, impulsada por Iberia y Vueling. Aena disparó el beneficio un 81% (1.631 millones) y Amadeus lo elevó un 68% (1.117 millones).

En construcción, la buena marcha de las autopistas en Norteamérica y la mejora de Heathrow duplicaron con creces el resultado de Ferrovial, hasta 460 millones. ACS ganó un 17% más (780 millo-

nes), impulsada por Hochtief y Abertis; y Sacyr disparó el beneficio un 38%. Indra cerró el año con un resultado récord de 206 millones.

Repsol ganó 3.168 millones, un 25% menos respecto a un 2022 por el descenso de los precios del crudo, pero el

resultado ajustado es uno de los mejores de su historia.

Sombras
Colonial (-1.019 millones) y Merlin (-83 millones) entraron en números rojos por la devaluación de activos, y Cellnex igualó pérdidas, pero elevó un 14% el ebitda. Telefónica perdió 892 millones por deterioros y el ERE en España, pero facturó un 2% más. Endesa, Grifols, que presentó las cuentas sin auditar, y Acerinox hundieron el beneficio.

Los ingresos de las empresas del Ibex suben más del 5% y marcan un hito de 618.370 millones

PROTAGONISTAS DEL AÑO PASADO



Ana Botín, presidenta de Santander.

SANTANDER, LÍDER
La entidad financiera preside da por Ana Botín lidera el ránking con un resultado neto récord de 11.076 millones, un 15% más. Le siguen BBVA, con 8.019 millones (+26%), y CaixaBank, que ganó 4.816 millones (+54%). A muy poca distancia se sitúa Iberdrola, con 4.803 millones (+10,7%).



Ignacio Sánchez Galán, presidente ejecutivo de Iberdrola.

IBERDROLA, EN EBITDA
La eléctrica obtuvo un resultado bruto de explotación (ebitda) de 14.417 millones, un 9% más. Telefónica logró un ebitda de 11.390 millones (-11%) y el de Repsol bajó un 33%, hasta 9.254 millones, por el descenso del crudo. En nueve meses, Inditex tuvo un ebitda de 7.429 millones, un 14% más.



Juan José Brugera, presidente de la Socimi Colonial.

COLONIAL, FAROLILLO
La Socimi Colonial perdió 1.019 millones por la devaluación de activos. Telefónica anotó números rojos de 892 millones por el deterioro del fondo de comercio de su filial británica y el coste del ERE en España. Cellnex repitió pérdidas de 297 millones y Merlin perdió 83,5 millones.

ACS eleva su beneficio a 780 millones por el tirón de Hochtief y Abertis

C.Morán. Madrid

ACS finalizó 2023 con un beneficio de 780 millones de euros, lo que supone un aumento del casi el 17%, apoyada en la fortaleza de Hochtief y en la mejoría de Abertis. La cifra está por encima de lo previsto por la compañía y cada vez más cerca del objetivo de los 1.000 millones de beneficio.

ACS cobrará en abril 300 millones de dividendos de Abertis y una cifra similar por su 78% de Hochtief, que repartirá un dividendo de 4,4 euros por acción, un 10% más que el año pasado. La multinacional que preside Florentino Pérez obtuvo un resultado bruto de explotación (ebitda) de 1.909 millones de euros, un 9,2% más, mientras que el ebit subió casi un 20%, hasta 1.326 millones de euros. Las ventas alcanzaron 35.738 millones de euros, un 6,3% más que el año anterior.

La cartera de producción se sitúa en 73.538 millones de euros, un aumento del 6,6% gracias al volumen de adjudicaciones que sumaron 45.104 millones, un 44% relacionadas con proyectos de infraestructuras de nueva generación. Entre los contratos de mayor volumen en el año sobresalen la construcción de diez centros de datos a gran escala en Estados Unidos, una nueva fábrica de baterías para vehículos eléctricos para Panasonic en Kansas y el proyecto de transmisión eléctrica de alta tensión HumeLink en Australia.



Florentino Pérez, presidente de ACS.

Las plusvalías por la venta de su 57% en la SH-288 a Abertis ascienden a 180 millones de euros

Por divisiones, la actividad de construcción ganó 434 millones de euros, un 23,8% más, gracias a la contribución de Hochtief, que asciende a 314 millones de euros, mejorando su rentabilidad por encima del 30% debido a la buena evolución operativa, sobre todo de Norteamérica. Las perspectivas de la filial alemana para este año mantienen el optimismo de 2023 con una previsión de crecimiento del resultado del 10%, hasta los 610 millones de euros.

El presidente de Hochtief,

Juan Santamaría (presidente de Abertis y CEO de ACS), que hoy presentará los resultados de la española, reiteró la semana pasada los planes de crecimiento de la constructora en los sectores de digitalización y de renovables, donde la empresa prevé captar más negocio y mejores márgenes con bajos riesgos de ejecución con más contratos de colaboración.

Por su parte, el área de concesiones obtuvo un beneficio neto ordinario de 206 millones de euros, frente al resultado de 194 millones de euros del año anterior, contribuyendo Abertis con 179 millones.

Entre los acuerdos con su participada, ACS acordó transferir a Abertis por 1.532 millones de dólares una participación del 57% de la autopista SH-288 en Houston. La transacción se cerró en diciembre con una plusvalía neta de 180 millones de euros. La compañía conserva el 43% del peaje que podría vender en los próximos meses junto a otras concesiones.

ACS también se encuentra en el proceso de venta de Clece, la división de servicios que en 2023 ingresó 1.928 millones de euros, un 6% más. El beneficio neto de Clece se elevó a 28 millones de euros, un 1,3% más, con una cartera de 2.913 millones de euros.

En el capítulo financiero, la caja neta de la compañía española se eleva a 400 millones de euros, casi 200 millones más que en 2022.

Sacyr prevé más de 220 millones de dividendo de sus concesiones

RENTABILIDAD/ La compañía, que gana 153 millones en 2023, sacrifica ventas por proyectos con mayores márgenes.

C.Morán. Madrid

Sacyr volvió en 2023 a superar los 100 millones de euros de beneficio. En concreto, ganó 153 millones de euros, con un crecimiento del 39%, apoyada en la buena marcha de todas sus divisiones, especialmente del área de concesiones, el corazón de su negocio. La compañía ha elevado el valor de su cartera de activos concesionales a 3.254 millones de euros, 443 millones de euros más que la valoración de 2021. Las concesiones van a ser la estrella del próximo *Día del Inversor* de Sacyr, en primavera, encuentro en el que la compañía va a desvelar sus principales objetivos hasta 2027. La empresa ha detectado 32 oportunidades de crecimiento en los sectores de transporte, edificios sociales y agua que suman inversiones por varios miles de millones de euros. Del lado de la generación de caja, el grupo prevé aumentar año tras año los ingresos procedentes de los dividendos de sus activos. En 2024, Sacyr prevé cobrar más de 220 millones de euros al entrar en servicio dos más: el Ferrocarril Central de Uruguay y la autopista colombiana Pamplona-Cúcuta.

El resultado bruto de explotación (ebitda) de Sacyr aumentó un 7% en 2023, has-



Manuel Manrique, presidente de Sacyr.

Los márgenes del grupo constructor se sitúan en el 33%, los más altos de su sector

ta los 1.523 millones de euros, mientras que el margen sobre ventas creció en 430 puntos básicos, hasta un récord del 33% sobre ventas. El flujo de caja operativo se disparó el 20% y se situó en 848 millones de euros.

El peor dato es la cifra de negocios, que se situó en 4.609 millones, con una caída

del 7%. La compañía justifica el descenso al centrarse más en la rentabilidad que en el volumen. Sacyr acaba de reestructurar la cúpula directiva en la que Pedro Sigüenza, responsable de construcción, pasa a llevar concesiones.

La deuda con recurso, uno de los objetivos del plan estratégico, bajó un 51% al pasar de 546 millones a 269 millones en 2023. La ratio de deuda neta con recurso sobre ebitda se sitúa en 0,8 veces. Sacyr cerró ayer en Bolsa a 3 euros por acción, un 1,3% más.

La Llave / Página 2

OHLA deja los números rojos y refinanciará 200 millones

C.Morán. Madrid

OHLA recuperó en 2023 la senda del beneficio tras ganar 5,5 millones frente a las pérdidas de casi 97 millones en 2022. La buena marcha ha animado a la empresa a acelerar el proceso de refinanciación de deuda corporativa por 200 millones de euros que vencen en 2025. La intención es colocar un nuevo bono "más atractivo" que sustituya al actual.

La constructora participada por la familia Amodio mejora en todas las magnitudes

operativas, especialmente en rentabilidad y beneficio operativo. El resultado bruto de explotación (ebitda) avanzó un 23%, al superar los 126 millones, mientras que las ventas alcanzaron los 3.131 millones, un 9,3% más, lo que supone un salto en la rentabilidad hasta el 5,1%.

Además de la venta de Ingesan, OHLA quiere vender el 50% de Canalejas y el 25% del CHUM

Destaca la buena marcha de la contratación con adjudicaciones récord que suman 4.120 millones y que elevan la cartera total a 7.781 millones. En los resultados, la actividad de servicios que OHLA realiza a través de Ingesan se contabiliza como interrumpida ya que se encuentra en proceso de desinversión. OHLA lleva negociando meses con Serveo, pero no ha llegado a un acuerdo sobre el precio. También está en venta el 50% de Canalejas y el 25% del hospital CHUM de Canadá.

C.Morán. Madrid

Técnicas Reunidas ha cerrado 2023 con ingresos estables, mejora de márgenes y un aumento de la caja que le permitirá este año consolidar el crecimiento, con un alza de ventas previsto del 10%, y estabilizar los márgenes sobre ebit en el 4%, desde el 2% de hace dos años. Así describió ayer la compañía el horizonte a corto plazo, tras cerrar 2023 con un beneficio neto de 59,7 millones de euros en 2023, frente a los números rojos de 34,5 millones de 2022.

La compañía, que en febrero comenzó a amortizar el préstamo de la Sepi de 340 millones de euros, ha conseguido un resultado de explotación (ebit) de 156,6 millones de euros, frente a los 9 millones de 2022.

Las ventas totales de Técnicas Reunidas alcanzaron los 4.135 millones de euros, con un descenso del 2% respecto a 2022. La empresa ha vuelto progresivamente a ventas superiores a 4.000 millones y espera que este umbral se mantenga en los próximos

años con una cartera de casi 12.000 millones.

La ingeniería de los Lladó sigue inmersa en su plan de mejora de la eficiencia y reducción de riesgos, donde una herramienta clave será la realización de más proyectos basados en sus trabajos previos Feed y alianzas como la firmada con Sinopec. Técnicas Reunidas y su socio chino ya han ganado trabajos en Arabia Saudí por 3.000 millones y han presentado o van a presentar ofertas por otra docena de contratos.

Técnicas Reunidas espera crecer un 10%, hasta 4.500 millones



Preparados para afrontar el futuro

Zurich Seguros para empresas



Zurich Insurance Europe AG, sucursal en España

EMPRESAS

Prosegur eleva un 15% el dividendo en plena opa de Revoredo

Carlos Drake. Madrid

La compañía española de seguridad Prosegur consiguió mejorar su beneficio en un año complicado a causa del entorno "hiperinflacionario". Por ello, su consejo de administración propondrá en la junta general ordinaria de accionistas del 25 de abril el reparto de un dividendo con cargo a reservas voluntarias de 0,15 euros por título, lo que supone elevar la retribución total por encima de 83 millones, un 15% de incremento.

El mayor reparto de dividendo de Prosegur se produce en plena opa por un 15% de la compañía lanzada por su presidenta, Helena Revoredo, que también es la máxima accionista, con casi un 60% del capital. Revoredo espera alcanzar un 75%, al abonar 1,83 euros por título, hasta unos 150 millones de euros.

Prosegur consiguió mejorar, aunque un leve 1,3%, su beneficio neto anual, al ganar 66 millones, mientras que su facturación se elevó un 3,3% en la comparativa interanual, hasta un volumen de 4.310 millones de euros.

La división de Security fue la que más contribuyó al volumen de negocio del grupo, con 2.178 millones, un 8% de incremento, gracias a su consolidación en Estados Unidos y las mayores eficiencias en Latinoamérica. La filial de efectivo, Prosegur Cash, por su parte, redujo un 0,6% sus ventas anuales, hasta 1.861 millones, a causa del impacto del tipo de cambio de divisa.

En cuanto a Prosegur Alar-



Helena Revoredo, principal accionista de Prosegur.

Prosegur ganó 66 millones el año pasado, un 1,3% más, y repartirá 0,15 euros de dividendo

mas, experimentó un retroceso en su cifra de negocio del 9%, hasta 166 millones. Este fenómeno se explica por la caída de las altas netas de clientes, que pasaron de casi 200.000 en 2022 a 163.400 durante el pasado ejercicio. De su lado, las firmas tecnológicas Tech y Cipher mostraron evoluciones dispares, con crecimiento del 4,8% (90 millones) para Tech y caída del 9,1%, hasta 15 millones de euros, para Cipher.

Prosegur mira con optimismo a 2024, ejercicio en el que baraja "buenas expectativas de crecimiento" y se enfocará en ganar eficiencia en sus operaciones y en mejorar sus márgenes y su liquidez.

Atresmedia logra un ebitda de 173 millones

J.M. Madrid

Atresmedia obtuvo unos ingresos de 971 millones en 2023, un 2,2% más que el año anterior. La facturación publicitaria, el grueso del negocio, creció un 1,2%, con un mercado en contracción, mientras que los ingresos de producción y distribución alcanzan 76,1 millones, con un incremento del 7,4%. Los gastos de explotación aumentaron un 2,6% y el resultado bruto de explotación (ebitda) se mantuvo en 173 millones.

El beneficio neto alcanzó 171,2 millones, un 51,6% más,

impulsado por un menor gasto por impuesto de sociedades al contabilizar créditos fiscales a compensar. Sin los atípicos, el beneficio neto habría crecido un 5%. La posición financiera neta del grupo es positiva por 23,1 millones, mejorando en 46,8 millones respecto a diciembre de 2022.

Por otra parte, Atresmedia ha nombrado a José Antonio Antón director general de Atresmedia Televisión, en sustitución de Carlos Fernández, que será adjunto al consejero delegado, Javier Barrajá.

Acciona sube un 22% el beneficio pese a las renovables en España

BENEFICIO DE 541 MILLONES/ La filial de energía reduce ventas y resultado operativo por la bajada de precios del 'pool'.

C.Morán. Madrid

Acciona cerró 2023 con un beneficio neto de 541 millones, un 22,6% más. El crecimiento es fruto del área de infraestructuras que compensa la peor marcha del negocio energético. Acciona Energía, la filial de renovables, presentó ayer resultados anuales de 2023 sensiblemente peores que los de 2022 con una caída del beneficio del 30%, hasta los 524 millones de euros.

La fuerte caída del resultado es fruto del comportamiento del negocio en España. "En España, la bajada de precios del pool se ha visto acrecentada por la modificación extemporánea de los parámetros retributivos para el semiperíodo regulatorio 2023-25, llevada a cabo en julio", señala la empresa.

Los ingresos de Acciona ascendieron a 17.021 millones, un 52% más. Infraestructuras facturó 7.723 millones, con una mejora del 28,4%. El ebitda de la corporación se situó en 1.981 millones, con un descenso del 4,2%. La división de Infraestructuras compensó la mala marcha de energía y cerró un ejercicio muy sólido con un ebitda de 551 millones, un 49% más, impulsado por una mayor producción y por una mejora de la rentabilidad constructora.



José Manuel Entrecañales, presidente de Acciona.

Empeora el ebitda del grupo, que cae un 4% en 2023 por los menores precios de la energía en España

Por su parte, la cifra de negocio de la filial de renovables cayó un 18% hasta 3.547 millones, mientras que su resultado bruto de explotación (ebitda) bajó a 1.285 millones, un 22% menos. Según Acciona, en España el ebitda de energía fue de 739 millones, frente a los 1.255 millones de un año antes. La producción

creció un 9,4% alcanzando 10.146 GWh gracias, principalmente, "a la consolidación de la filial Renomar que compensa un recurso excepcionalmente bajo".

Frente al mal comportamiento del negocio energético doméstico, destaca la buena marcha de la actividad internacional. El ebitda de las renovables en el exterior subió un 37,3%, hasta 547 millones con mejores ingresos. En los resultados de 2023, destaca la plusvalía por la toma de control de Renomar por valor de 145 millones.

La compañía cerró el año con una deuda financiera neta de 6.551 millones, lo que representa una ratio de 3,31 veces ebitda. La deuda financiera neta de Acciona Energía asciende a 3.726 millones frente a 2.021 millones a diciembre de 2022, un aumento que refleja la fuerte inversión durante el periodo y "el pago del dividendo, parcialmente financiado con *cash flow* operativo", señala el grupo presidido por José Manuel Entrecañales.

Las inversiones sumaron 3.327 millones, un incremento del 66%. La filial de energía invirtió 2.321 millones; Nordex, 376 millones; Infraestructuras, 267 millones; e Inmobiliaria, 205 millones.

FCC gana 590 millones de euros por el extra de Metrovacesa

C.Morán. Madrid

FCC fue ayer una de las cotizadas españolas con mayor crecimiento del beneficio gracias al cambio contable de su participación en la inmobiliaria Metrovacesa (perdió 22 millones en 2023), donde ha invertido hasta sumar el 21,2% del capital. Gracias a su entrada en el consejo de la participada, FCC se ha anotado como resultado 142 millones que junto a la actividad ordinaria ha disparado el beneficio hasta 590 millones de euros, un 87,5% más.

La constructora de Carlos Slim mejoró el resultado bruto de explotación (ebitda) un 16,6%, hasta 1.530 millones gracias, según la compañía, a la estabilidad registrada en todas las áreas de negocio y ala mejora de cemento que pasa de 30 millones a 139 millones en 2023. El margen operativo se mantiene en el entorno del 16,9%.

La cifra de negocios de FCC ascendió a 9.026 millones de euros, un 17% más por el tirón constructor. La división facturó un 43% más, hasta 2.823 millones, con un ebitda de 169 millones, casi un 40% más. Destaca el buen comportamiento de la constructora en España, donde la cifra de negocio de la división aumentó un 27,4% hasta 1.108 millones de euros. En América, el crecimiento fue de 88,6% hasta 819 millones de euros, gracias a la mayor contribución del proyecto del Tren Maya (México) y el inicio de obras ferroviarias en Toronto (Canadá) y EEUU.

El ebit del grupo se elevó un 49% hasta los 910 millones.

En el área inmobiliaria, además del impacto extraordinario en el resultado de Metrovacesa, FCC ha visto caer tanto la cifra de negocio (un 6,3% menos) como el ebitda (-27%) entre otros factores, porque la compañía no ha realizado en 2023 ninguna operación de suelo y ha tenido que dotar un deterioro de 25 millones en la división de promoción. La pata inmobiliaria también se ha visto sensiblemente afectada por las variaciones de tipos de interés con lo que ha provocado un desplome del ebit del 66%, hasta 55 millones de euros.

La deuda financiera neta de FCC descendió a 3.100 millones de euros, la mayor parte localizada en los negocios de agua y de medioambiente.

Corporación Alba reduce sus ganancias un 46%, a 235 millones

P.B. Madrid

Corporación Alba, el holding inversor de la familia March, cerró 2023 con un resultado consolidado neto de 235 millones de euros, un 46% menos que un año antes, como consecuencia de los peores resultados aportados por la cartera de empresas participadas, el descenso del valor razonable de las inversiones inmobiliarias y las menores plusvalías obtenidas por la venta de activos.

Además, como resultado de la venta de su 77% en la gestora de capital riesgo Artá

Capital por 6 millones de euros, el grupo ha dejado de consolidar Nuadi, Grupo Facundo y Gesdocument.

El valor neto de los activos de Alba en el conjunto del ejercicio se incrementó un 9,6% el año pasado, alcanzando los 5.797 millones de euros al cierre de 2023, equivalente a 96,12 euros por acción.

En 2023, Alba invirtió 209 millones de euros y vendió activos por importe total de 34 millones de euros, reduciendo su posición neta de tesorería hasta 16 millones de euros en 2023.

Las inversiones realizadas por el holding de los March en 2023 fueron la compra de un 2% adicional en la italiana Technoprobe por 83 millones de euros, la adquisición de un 2,5% adicional en Colonial por 77 millones y un préstamo de 29 millones de euros a Profand para la compra de una planta en EEUU.

La cartera de empresas cotizadas de Alba está compuesta, entre otras, por Acerinox (19,3%), Befesa (8,7%), Cie (13,7%), Ebro (14,5%), Global Dominion (5,6%), Colonial (5%) y Naturgy (5,4%).



ENCE ENERGÍA Y CELULOSA, S.A.

CONVOCATORIA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS

El consejo de administración de ENCE ENERGÍA Y CELULOSA, S.A. (la "**Sociedad**") convoca a los accionistas a la junta general ordinaria, que se celebrará en el Auditorio de Uría Menéndez, en la calle Príncipe de Vergara, 187 - Plaza Rodrigo Uría, 28002, Madrid, el próximo día 3 de abril de 2024, a las 12:30 horas, en primera convocatoria o, en su caso, al día siguiente, el 4 de abril de 2024, a la misma hora y en el mismo lugar, en segunda convocatoria, de acuerdo con el siguiente

ORDEN DEL DÍA

- Primero.** Examen y aprobación de las cuentas anuales y del informe de gestión, tanto de ENCE ENERGÍA Y CELULOSA, S.A. como de su grupo consolidado correspondientes al ejercicio social cerrado el 31 de diciembre de 2023.
- Segundo.** Examen y aprobación del estado de información no financiera consolidado (Informe de Sostenibilidad 2023) correspondiente al ejercicio social cerrado el 31 de diciembre de 2023.
- Tercero.** Examen y aprobación de la propuesta de aplicación del resultado del ejercicio social cerrado el 31 de diciembre de 2023 de ENCE ENERGÍA Y CELULOSA, S.A.
- Cuarto.** Examen y aprobación de la gestión del consejo de administración de ENCE ENERGÍA Y CELULOSA, S.A. durante el ejercicio cerrado el 31 de diciembre de 2023.
- Quinto.** Reelección de miembros del consejo de administración:
Quinto A: Reelección de D. José Ignacio Comenge Sánchez-Real como consejero dominical.
Quinto B: Reelección de D. Gorka Arregui Abendivar como consejero dominical.
Quinto C: Reelección de D. Javier Arregui Abendivar como consejero dominical.
Quinto D: Reelección de D. Oscar Arregui Abendivar como consejero dominical.
Quinto E: Reelección de D^a Rosa María García Piñeiro como consejera independiente.
Quinto F: Reelección de D^a. María de la Paz Robina Rosat como consejera independiente.
- Sexto.** Reelección de auditores de la Sociedad y de su grupo consolidado
- Séptimo.** Delegación de facultades para interpretar, complementar, subsanar, ejecutar y formalizar los acuerdos adoptados por la junta general de accionistas
- Octavo.** Votación consultiva del informe anual sobre remuneraciones de los consejeros correspondiente a 2023.

COMPLEMENTO DE LA CONVOCATORIA Y PRESENTACIÓN DE PROPUESTAS DE ACUERDO

Los accionistas que representen, al menos, el tres por ciento del capital social podrán solicitar que se publique un complemento a la presente convocatoria, incluyendo uno o más puntos en el orden del día (siempre que los nuevos puntos vayan acompañados de una justificación o, en su caso, de una propuesta de acuerdo justificada); y presentar propuestas fundamentadas de acuerdos sobre asuntos ya incluidos o que deban incluirse en el orden del día de la Junta General convocada.

El ejercicio de estos derechos deberá hacerse mediante notificación fehaciente (que incluirá la correspondiente documentación acreditativa de la condición de accionista) que habrá de recibirse en el domicilio social (Madrid, Calle de Beatriz de Bobadilla nº 14, Planta 4ª, 28040) dentro de los cinco días siguientes a la publicación de esta convocatoria, con indicación de la identidad de los accionistas que ejercitan el derecho y del número de acciones de que son titulares, así como de los puntos a incluir en el orden del día o el contenido de las propuestas de acuerdo, acompañando, en su caso, cuanta otra documentación resulte procedente.

Lo anterior se entiende sin perjuicio del derecho de cualquier accionista durante el desarrollo de la Junta General a formular, cuando proceda, propuestas alternativas o sobre puntos que no precisen figurar incluidos en el orden del día en los términos previstos en la Ley de Sociedades de Capital.

El complemento de la convocatoria y las propuestas de acuerdo se difundirán con los requisitos y la antelación establecidos en la Ley.

DERECHO DE INFORMACIÓN

Desde la publicación de esta convocatoria los accionistas tienen derecho a examinar y obtener en el domicilio social, Madrid, Calle de Beatriz de Bobadilla nº 14, Planta 4ª, 28040, Departamento de Relación con Inversores, así como consultar en la página web de la Sociedad (www.ence.es), o solicitar a la Sociedad en la dirección postal antes indicada o través del correo electrónico ir@ence.es, que les sea remitida, de forma inmediata y gratuita, copia de los siguientes documentos:

- El presente anuncio de convocatoria.
- El texto íntegro de las propuestas de los acuerdos que se someterán a la junta general de accionistas.
- El texto íntegro de las cuentas anuales e informe de gestión referidos al ejercicio social cerrado el 31 de diciembre de 2023, tanto de la Sociedad como de su grupo consolidado, junto con los correspondientes informes del auditor de cuentas.
- Estado de información no financiera consolidado (Informe de Sostenibilidad 2023).
- En relación con las propuestas de reelección de consejeros:
 - informe del consejo de administración sobre los consejeros propuestos para su reelección que incluye su identidad, y currículo; e
 - informe de la comisión de nombramientos y retribuciones sobre los consejeros propuestos para su reelección.
- Informe Anual de Gobierno Corporativo correspondiente al ejercicio 2023.
- Informe Anual sobre Remuneraciones de los Consejeros, correspondiente al ejercicio 2023.
- Informe de la comisión de auditoría sobre la independencia del auditor.
- Informe de funcionamiento de la comisión de auditoría.
- Informe de funcionamiento de la comisión de nombramientos y retribuciones.
- Informe de funcionamiento de la comisión de sostenibilidad
- Modelo de tarjeta de asistencia, delegación y voto.

Asimismo, desde la fecha de la convocatoria se publicará ininterrumpidamente en la página web de la Sociedad (www.ence.es) el número total de acciones y derechos de voto existentes en la fecha de la convocatoria y, en su caso, a medida que se reciban, las propuestas de acuerdo presentadas por los accionistas de conformidad con lo legal y estatutariamente previsto.

A los efectos del ejercicio del derecho de información previo a la celebración de la junta general en los términos previstos en los artículos 197 y 520 de la Ley de Sociedades de Capital, y de acuerdo con el artículo 29 de los estatutos sociales y 8 del reglamento de la junta general de accionistas, hasta el quinto día anterior, inclusive, al previsto para la celebración de la junta, los accionistas además de poder ejercitar el derecho de información sobre los asuntos comprendidos en el orden del día, podrán solicitar informaciones o aclaraciones o formular preguntas por escrito acerca de la información accesible al público que se hubiera facilitado por la sociedad a la Comisión Nacional del Mercado de Valores desde la celebración de la última junta general y acerca del informe del auditor. Lo anterior se entiende sin perjuicio del derecho de cualquier accionista durante el desarrollo de la Junta a solicitar verbalmente, en caso de haber asistido físicamente al lugar de celebración de la Junta, o por escrito, en caso de asistencia a través de medios telemáticos, las informaciones o aclaraciones que consideren convenientes acerca de la información referida anteriormente.

Las solicitudes de información podrán realizarse mediante la entrega de la petición en el domicilio social (Madrid, Calle de Beatriz de Bobadilla nº 14, Planta 4ª, 28040) o el envío de la petición por correspondencia en el domicilio social (Madrid, Calle de Beatriz de Bobadilla nº 14, Planta 4ª, 28040), mediante correo electrónico a la dirección ir@ence.es o través de la plataforma de asistencia telemática. El solicitante deberá acreditar su identidad y su condición de accionista. Corresponderá al accionista la prueba del envío de solicitud en forma y plazo.

A fin de garantizar la inmediatez en la remisión de la documentación por parte de la Sociedad, se recomienda a los accionistas que deseen obtener copia de los documentos antes indicados remitan su solicitud mediante correo electrónico dirigido a la dirección ir@ence.es.

Para cualquier aclaración sobre la entrega de documentación y otros extremos referentes a esta convocatoria, los accionistas pueden dirigirse al Departamento de Relación con Inversores en la dirección antes indicada o bien en el teléfono de información al accionista 91 337 85 53, de 9 a 13 horas, de lunes a viernes.

DERECHO DE ASISTENCIA

En los términos previstos en el artículo 26 de los estatutos sociales y 11 del reglamento de la junta general de accionistas, podrán asistir a la junta general convocada todos los accionistas de la Sociedad cuyas acciones figuren inscritas a su nombre en los correspondientes registros contables con cinco días naturales de antelación a la fecha en que haya de celebrarse la junta. Para ejercitar el derecho de asistencia, deberán proveerse de la correspondiente tarjeta de asistencia, expedida por las entidades participantes en la Sociedad de Gestión de los Sistemas de Registro, Compensación y Liquidación de Valores, S.A. (entidades depositarias). Alternativamente, podrán asistir a la junta general provistos de la tarjeta de asistencia que se encuentra a su disposición en la página web de la Sociedad, preparada para su impresión y utilización por aquellos que lo deseen. Por su parte, las entidades depositarias deberán enviar a la Asesoría Jurídica de ENCE ENERGÍA Y CELULOSA, S.A. (Madrid, Calle de Beatriz de Bobadilla nº 14, Planta 4ª, 28040) antes de la fecha establecida para la junta, relación de las tarjetas que hayan expedido a solicitud de sus respectivos clientes.

Los accionistas, dentro del plazo antes reflejado, podrán obtener también la referida tarjeta en el domicilio social de la Sociedad (Madrid, Calle de Beatriz de Bobadilla nº 14, Planta 4ª, 28040) efectuando el depósito del certificado de las entidades depositarias acreditativo de la inscripción de sus acciones en el correspondiente Registro de Anotaciones en Cuenta. La tarjeta de asistencia proporcionada por la Sociedad contempla igualmente la posibilidad de conferir la representación del accionista a los efectos que a continuación se indican.

El consejo de administración ha aprobado el contenido de la tarjeta de asistencia que se pone a disposición de los accionistas con la convocatoria de la junta en donde se incluyen las reglas relativas a los derechos de asistencia personal, la delegación del voto y el voto a distancia.

El registro de tarjetas de asistencia y voto comenzará en el lugar de celebración previsto a las 11:30 horas y las acreditaciones se aceptarán hasta las 12:30 horas, momento señalado para el comienzo de la junta. Se agradecería a los accionistas que, para facilitar el registro y organización de la junta, asistieran con suficiente antelación.

Asistencia remota a la Junta

En este sentido, en los términos previstos en el artículo 32 de los Estatutos Sociales y en el artículo 31 del reglamento de la junta general de accionistas de la Sociedad, los medios establecidos por el consejo de administración de la Sociedad para instrumentar la asistencia remota y la emisión del voto electrónico a distancia durante la celebración de la Junta son los siguientes:

- Acreditación previa:** los accionistas que deseen asistir telemáticamente a la Junta, deberán registrarse previamente accediendo a la página web corporativa (www.ence.es) y acreditar su identidad en la plataforma informática dispuesta al efecto en la forma que se indica en el apartado "REGLAS COMUNES" de este anuncio. Con este fin, los accionistas deberán acreditar su identidad en la plataforma informática, antes de las 24 horas antes del día previsto para la celebración de la Junta. No se considerará presente al accionista que se acredite transcurrida la hora límite establecida.
- Retransmisión en directo:** La retransmisión en directo de la junta comenzará a las 12:30 horas del 3 de abril de 2024 en primera convocatoria o a la misma hora del 4 de abril de 2024 en segunda convocatoria. El enlace para poder seguir la retransmisión a tiempo real de la Junta estará disponible en la página web de la Sociedad (www.ence.es).
- Intervenciones durante la Junta:** Los accionistas (o sus representantes) que, en ejercicio de sus derechos, pretendan intervenir en la junta y, en su caso, solicitar informaciones o aclaraciones en relación con los puntos del orden del día o solicitar aclaraciones sobre la información accesible al público que la Sociedad hubiese facilitado a la Comisión Nacional del Mercado de Valores desde la celebración de la última junta general o acerca del informe de auditor, las podrán remitir por escrito en el momento de su registro, o posteriormente durante la celebración de la junta y hasta el inicio de la votación de las propuestas de acuerdos, siempre que se hubiera validado su identificación como accionista, a través del espacio habilitado al efecto en la plataforma informática. Los accionistas que pretendan realizar propuestas de acuerdos en los casos previstos en la ley deberán remitirlas por escrito en el momento de su registro en la plataforma informática o durante la celebración de la junta y hasta el momento en que comience la votación de las propuestas de acuerdos. Las solicitudes de información o aclaración formuladas por los asistentes remotos en la forma señalada en el párrafo anterior serán contestadas por escrito en el plazo de siete días, sin perjuicio de la posibilidad de hacerlo durante el transcurso de la reunión. El asistente remoto que desee que su intervención conste en el acta de la junta habrá de indicarlo expresamente en el texto de aquélla.
- Votaciones durante la Junta:** La emisión del voto sobre las propuestas relativas a puntos comprendidos en el orden del día durante la celebración de la Junta de Accionistas podrá realizarse desde el momento en que el presidente declare la válida constitución de la junta, siempre que se hubiera validado la identificación del asistente tras su registro en la plataforma informática según el procedimiento previsto. En todo caso, el proceso de votación remota respecto de todas las propuestas sometidas a la junta finalizará en el momento inmediatamente anterior a la proclamación de los acuerdos en la Junta de Accionistas. Los accionistas que emitan su voto a distancia en los términos indicados en este apartado serán considerados como presentes a los efectos de la constitución de la junta. En consecuencia, las delegaciones realizadas por ellos con anterioridad se entenderán revocadas.

DERECHO DE REPRESENTACIÓN

En los términos previstos en el artículo 27 de los estatutos sociales y 10 del Reglamento de la junta general de accionistas de la Sociedad, los accionistas que no asistan a la junta podrán delegar la representación en otra persona, aunque ésta no sea accionista.

Sin perjuicio de lo establecido en la Ley para los casos de representación familiar y de otorgamiento de poderes generales, la representación deberá conferirse por escrito y con carácter especial para esta junta, cumplimentando debidamente y firmando con firma autógrafa la tarjeta de asistencia y delegación facilitada por la entidad depositaria o la proporcionada por la propia Sociedad, encontrándose a su disposición en la página web de la Sociedad y preparada para su impresión y utilización por aquellos que lo deseen.

La representación conferida o notificada por este medio habrá de recibirse por la Sociedad en su domicilio social (Madrid, Calle de Beatriz de Bobadilla nº 14, Planta 4ª, 28040) antes de las veinticuatro horas del tercer día hábil al previsto para la celebración de la Junta en primera convocatoria, entendiendo por hábiles los días de lunes a viernes no festivos en la localidad del domicilio social. En caso contrario, la representación no será válida y se tendrá por no otorgada. La persona en quien se delegue el voto sólo podrá ejercerlo asistiendo personalmente a la junta general. En el caso de que no se hubieran impartido instrucciones de voto en relación con asuntos no comprendidos en el orden del día, el representante podrá votar en la forma que estime más conveniente para el interés de su representado. La representación es siempre revocable. La asistencia a la junta del representado supone la revocación de cualquier delegación, sea cual fuere la fecha de aquélla.

Los accionistas que deseen otorgar su representación por medios electrónicos con anterioridad a la celebración de la Junta de Accionistas deberán acceder a la página web corporativa (www.ence.es) y acreditar su identidad en la plataforma informática dispuesta al efecto, en la forma que se indica en el apartado "REGLAS COMUNES" de este anuncio.

Los accionistas debidamente acreditados, deberán seguir los pasos que aparecen especificados en la plataforma informática para el otorgamiento de la representación.

Las delegaciones electrónicas solo podrán conferirse a favor del presidente o el secretario de la junta u otra persona que sea consejero o accionista de la Sociedad y que asista de forma telemática. En este último caso, deberán ser aceptadas por el representante, sin lo cual no podrán ser utilizadas. A estos efectos, se entenderá que el representante acepta la delegación si, en la plataforma informática dispuesta por la Sociedad en la página web, se acredita y adjunta escaneados su documento nacional de identidad o pasaporte o, en su caso, CIF, así como la tarjeta de asistencia y delegación, debidamente cumplimentada por el accionista, o la escritura de poder en caso de haberse otorgado poderes generales.

Para conferir la representación a favor del presidente, los consejeros o el secretario de la Junta, el accionista deberá acreditarse en la plataforma informática dispuesta por la Sociedad en la página web y adjuntar escaneados su documento nacional de identidad o pasaporte o, en su caso, CIF, así como la tarjeta de asistencia y delegación, debidamente cumplimentada y firmada por el accionista.

Para su validez, la representación conferida o notificada por este medio habrá de recibirse por la Sociedad antes de las veinticuatro horas del tercer día hábil al previsto para la celebración de la Junta en primera convocatoria, entendiendo por hábiles los días de lunes a viernes no festivos en la localidad del domicilio social.

VOTO A DISTANCIA PREVIO A LA JUNTA GENERAL

En los términos previstos en el artículo 31 de los estatutos sociales y 25 del reglamento de la junta general de accionistas, los accionistas con derecho de asistencia a la junta general podrán emitir su voto sobre las propuestas relativas a los puntos del orden del día mediante correspondencia postal, remitiendo al domicilio social (Madrid, Calle de Beatriz de Bobadilla nº 14, Planta 4ª, 28040) la tarjeta de asistencia y voto facilitada por la entidad depositaria, debidamente completada y firmada al efecto con firma autógrafa.

En el supuesto de que las tarjetas expedidas por las citadas entidades no contemplaran la posibilidad de emisión de voto a distancia por correspondencia postal, los accionistas con derecho de asistencia a la junta general que deseen emitir su voto por tal medio podrán obtener dicha tarjeta en el domicilio social (Madrid, Calle de Beatriz de Bobadilla nº 14, Planta 4ª, 28040), encontrándose asimismo a su disposición en la página web de la Sociedad, preparada para su impresión y utilización por aquellos que lo deseen. Esta tarjeta, debidamente cumplimentada y firmada con firma autógrafa, deberá ser remitida a la Sociedad en el señalado domicilio junto con la tarjeta de asistencia facilitada por la entidad depositaria o la proporcionada por la propia Sociedad en los términos que anteriormente se señalan.

El voto emitido mediante correspondencia postal habrá de recibirse por la Sociedad antes de las veinticuatro horas del tercer día hábil al previsto para la celebración de la Junta en primera convocatoria, entendiendo por hábiles los días de lunes a viernes no festivos en la localidad del domicilio social. En caso contrario, el voto no será válido y se tendrá por no emitido.

Los accionistas con derecho de asistencia que emitan su voto en los términos indicados serán considerados como presentes a los efectos de la constitución de la junta y, en consecuencia, las delegaciones efectuadas con anterioridad se tendrán por revocadas y las conferidas con posterioridad se tendrán por no efectuadas. El voto emitido por correspondencia postal quedará sin efecto por revocación posterior y expresa efectuada por este mismo medio y dentro del plazo establecido para su emisión, por la asistencia física a la reunión del accionista que lo hubiera emitido y por la enajenación de las acciones en relación con las cuales se hubiese ejercitado el derecho de voto, todo ello previo conocimiento por parte de la Sociedad.

Los accionistas que deseen emitir su voto por medios electrónicos con anterioridad a la celebración de la Junta deberán acceder a la página web corporativa (www.ence.es) y acreditar su identidad en la plataforma informática dispuesta al efecto en la forma que se indica en el apartado "REGLAS COMUNES" de este anuncio.

Los accionistas debidamente acreditados conforme al plazo y procedimiento establecido, deberán seguir los pasos que aparecen especificados en la plataforma informática para la emisión del voto electrónico.

Para su validez, el voto emitido por este medio habrá de recibirse por la Sociedad antes de las veinticuatro horas del tercer día hábil al previsto para la celebración de la Junta en primera convocatoria, entendiendo por hábiles los días de lunes a viernes no festivos en la localidad del domicilio social.

REGLAS COMUNES PARA LA ACREDITACIÓN DEL ACCIONISTA O REPRESENTANTE POR VÍA TELEMÁTICA

Los accionistas que pretendan asistir por vía telemática deberán acreditar su identidad en la plataforma informática antes de las 24 horas antes del día previsto para la celebración de la Junta, mientras que los accionistas que pretendan delegar su representación o votar con carácter previo a la junta deberán acreditar su identidad en la plataforma informática antes de las 24 horas del tercer día hábil al previsto para la celebración de la Junta en primera convocatoria, entendiendo por hábiles los días de lunes a viernes no festivos en la localidad del domicilio social. Dichos trámites se realizarán a través de cualquiera de los siguientes medios: i) el Documento Nacional de Identidad Electrónico o ii) un certificado electrónico de usuario reconocido, válido y vigente, de conformidad con lo previsto en la Ley 6/2020, de 11 de noviembre, reguladora de determinados aspectos de los servicios electrónicos de confianza, y emitido por la Autoridad Pública de Certificación Española (CERES), o iii) adjuntando a la plataforma electrónica, en la forma indicada en la misma, copia escaneada del documento nacional o pasaporte o CIF (en caso de personas jurídicas), así como la tarjeta de asistencia y delegación escaneada, debidamente cumplimentada y firmada por el accionista. En este último caso, una vez validada la acreditación por la Sociedad, el accionista debidamente acreditado recibirá un número de usuario y contraseña para poder acceder a la plataforma informática.

La delegación, el voto o la asistencia telemática sólo se considerarán válidos si se confirma la condición de accionista, comprobando que la titularidad y el número de acciones que proporcionen cada una de las personas que asistan telemáticamente o emitan su representación o voto por medios de comunicación a distancia coincidan con los datos proporcionados por Iberclear. Es responsabilidad exclusiva del accionista la custodia de las claves para acceder y utilizar el servicio de delegación y voto electrónicos. La Sociedad se reserva el derecho de solicitar a los accionistas los medios de identificación adicionales que considere necesarios para comprobar su condición de accionistas y garantizar la autenticidad del voto, de la delegación o de la asistencia telemática. La Sociedad se reserva el derecho de contrastar la información proporcionada por cada accionista con la que facilite Iberclear, entidad encargada del registro contable de las acciones de la Sociedad. En caso de discrepancia entre el número de acciones comunicado por el accionista que emite su delegación o voto mediante comunicación electrónica o a través de las tarjetas puestas a su disposición en la web corporativa (www.ence.es) y el que conste en los registros de anotaciones en cuenta que comunique Iberclear, se considerará únicamente válido a efectos de quórum y votación el número de acciones que conste en el Registro de Iberclear.

FORO ELECTRÓNICO DE ACCIONISTAS

De conformidad con el artículo 539.2 de la Ley de Sociedades de Capital, desde la publicación de esta convocatoria se habilitará en la página web de la Sociedad un foro electrónico de accionistas al que podrán acceder con las debidas garantías tanto los accionistas como las asociaciones voluntarias constituidas e inscritas en el registro especial habilitado al efecto en la Comisión Nacional del Mercado de Valores.

En el foro podrán publicarse propuestas que pretendan presentarse como complemento del orden del día anunciado en la convocatoria, solicitudes de adhesión a tales propuestas, iniciativas para alcanzar el porcentaje suficiente para ejercer un derecho de minoría previsto en la ley, así como ofertas o peticiones de representación voluntaria.

El foro no constituye un canal de comunicación entre la Sociedad y sus accionistas y se habilita únicamente con la finalidad de facilitar la comunicación entre los accionistas de ENCE ENERGÍA Y CELULOSA, S.A. con ocasión de la celebración de la junta general.

El acceso al foro y los términos y condiciones de su utilización y funcionamiento se regirán por lo previsto en el presente anuncio de convocatoria y en las normas de funcionamiento del foro, que pueden consultarse a través de la página web (www.ence.es).

INTERVENCIÓN DE NOTARIO EN LA JUNTA

El consejo de administración ha acordado requerir la presencia de notario para que levante acta de la junta, de conformidad con lo dispuesto en el artículo 203 de la Ley de Sociedades de Capital.

TRATAMIENTO DE DATOS DE CARÁCTER PERSONAL

Los datos de carácter personal que los accionistas faciliten a la Sociedad para el ejercicio o delegación de sus derechos de acceso al foro electrónico, asistencia y voto en la junta general, o que sean facilitados a estos efectos por las entidades bancarias y sociedades y agencias de valores en las que dichos accionistas tengan depositadas o custodiadas sus acciones, serán tratados por **ENCE ENERGÍA Y CELULOSA, S.A., como responsable del tratamiento**, con la finalidad de gestionar el desarrollo, cumplimiento y control de la relación accionarial existente en lo relativo a la convocatoria y celebración de la junta general.

Al objeto de cumplir con la normativa de aplicación en este ámbito, quedan reflejados los siguientes datos:

- Empresa Titular: Ence Energía y Celulosa, S.A. en adelante "Responsable del Tratamiento"
- Dirección: C/ Beatriz de Bobadilla 14, 4ª Planta, 28040, Madrid.
- Información de Contacto: info@ence.es o +34 91 337 85 00
- CIF: A-28212264
- Datos Registrales: Registro Mercantil de Madrid, Hoja nº M-31131, Folio 157, Tomo 27285

La base legítima del tratamiento para todas las anteriores finalidades es el interés legítimo de los accionistas.

Los datos personales obtenidos serán conservados durante un plazo de 7 años.

Le informamos de que sus datos pueden ser cedidos o transferidos a otras empresas del grupo o terceros que presten servicios relacionados con los fines de tratamiento para los que fueron recogidos los datos, y sujeto a su consentimiento.

Además, sus datos no serán transferidos a países fuera de la Unión Europea, salvo por motivos de prestación de servicios técnicos, como puede ser, que los servidores de los proveedores de sistemas o recursos tecnológicos se encuentren alojados fuera de la Unión Europea.

No obstante, Ence puede transferir sus datos a terceros si dicha transferencia es requerida por la ley, por una disposición reglamentaria o por un fallo judicial, o si esta divulgación es necesaria para garantizar la protección y defensa de sus derechos.

De acuerdo con las leyes y regulaciones españolas y europeas relativas a la protección de datos, en cualquier momento usted puede ejercitar sus derechos de Acceso, Rectificación, Cancelación u Olvido, Oposición, Oposición Automatizada, Portabilidad y Limitación del Tratamiento.

El ejercicio de estos derechos se podrá realizar siguiendo el procedimiento establecido en el documento "Instrucciones para el Ejercicio de los Derechos del Interesado" disponible en la página web de Ence. Dicho procedimiento consiste en rellenar el formulario contenido en el documento citado y enviarlo vía correo electrónico a la dirección lodp@ence.es o por correo postal a la dirección fiscal de la compañía (C/ Beatriz de Bobadilla 14, 4ª Planta, 28040, Madrid).

En caso de que el interesado ejerza sus derechos, Ence deberá responder a las solicitudes del interesado sin dilación indebida y a más tardar en el plazo de un mes, y a explicar sus motivos en caso de que no fuera a atenderlas. Dicho plazo podrá prorrogarse otros dos meses en caso necesario, teniendo en cuenta la complejidad y el número de solicitudes. El responsable informará al interesado de cualquiera de dichas prórrogas en el plazo de un mes a partir de la recepción de la solicitud, indicando los motivos de la dilación.

Adicionalmente puede dirigirse a la Agencia Española de Protección de Datos, Calle Jorge Juan, 6, 28001 Madrid, en relación a cualquier cuestión relacionada con el tratamiento de sus datos por parte de Ence.

INFORMACIÓN ADICIONAL CELEBRACIÓN DE LA JUNTA EN SEGUNDA CONVOCATORIA

Se llama la atención a los accionistas acerca de que, de no mediar anuncio expreso en contrario a través de la prensa diaria, **se prevé la celebración de la junta en segunda convocatoria el día 4 de abril de 2024, a las 12:30 horas** en el Auditorio de Uría Menéndez, en la calle Príncipe de Vergara, 187 - Plaza Rodrigo Uría, 28002, Madrid.

ASISTENCIA FÍSICA: Desde la hora anterior al comienzo de la reunión de la junta y en el lugar en que ésta ha sido convocada, los accionistas o quienes válidamente les representen podrán presentar al personal encargado del registro de accionistas sus respectivas tarjetas de asistencia y delegaciones, así como documento acreditativo de su identidad (DNI o pasaporte) y, en su caso, los documentos que acrediten la representación legal.

ASISTENCIA TELEMÁTICA: Los accionistas (o sus representantes) que deseen asistir telemáticamente a la junta general podrán registrarse en la plataforma informática puesta a su disposición hasta 24 horas antes de que dé comienzo la junta, esto es, hasta las 12.30 horas del día 2 de abril de 2024, en caso de que se celebre en primera convocatoria y en su caso, del día siguiente 3 de abril de 2024, en caso de que se celebre en segunda convocatoria. Para cualquier aclaración sobre los extremos referidos en este anuncio, los accionistas pueden dirigirse al Departamento de Relación con Inversores en el correo electrónico ir@ence.es o al teléfono de información al accionista 91.337.85.53 de 9 a 13 horas, de lunes a viernes.

Madrid, 29 de febrero de 2024
El secretario del consejo de administración
José Antonio Escalona de Molina

Elecnor eleva el beneficio antes de la plusvalía de Enerfin

Miguel Á. Patiño. Madrid

El grupo de ingeniería Elecnor tuvo un beneficio neto de 110 millones de euros en 2023, lo que supone un 7% por encima de la cifra lograda en el ejercicio anterior. Las ventas se situaron en 3.792 millones de euros, un 11,8% más que en 2022. Tanto el mercado nacional (que supone un 39% del total de los ingresos) como el internacional (con un 61%) experimentaron un notable avance, del 6,1% y 15,8%, respectivamente.

Esta “positiva evolución en todas las magnitudes del grupo”, explican en la empresa, ha sido posible “gracias al incremento en el volumen de las actividades relacionadas con servicios esenciales que la compañía desarrolla en Estados Unidos y en países europeos, fundamentalmente España e Italia, y a la ejecución de proyectos en Australia, Brasil y Chile”.

El resultado bruto operativo (ebitda) se situó en 204 millones de euros, un 38,8% sobre el año anterior.

Estas cuentas aún no reflejan las multimillonarias plusvalías que va a obtener por la venta al grupo Statkraft de su filial Enerfin, que se ha materializado este año.

800 millones por Enerfin

El grupo cifró las plusvalías netas por la venta de Enerfin en 800 millones de euros, una cifra que marca un hito en la historia de la compañía y también un récord a nivel empresarial.

La junta extraordinaria que Elecnor celebró el pasado mes de enero aprobó la venta de esa filial y dejó abierta la puerta a entregar un dividendo extra a los inversores a cuenta de la venta de Enerfin.

Enerfin, que aporta más de un tercio del resultado del grupo, ganó 39,6 millones de euros en 2023, frente a los 44,7 millones de 2022. Todo ello debido a los altos precios de la energía que marcaron el ejercicio 2022, y que permitieron obtener unas magnitudes por encima de las contempladas en los presupuestos.

Enerfin participa en 1.734 megavatios (MW) de energía renovable en explotación y construcción en España, Brasil, Canadá y Colombia. Además, tiene una cartera de proyectos que en la actualidad supera los 10.000 megavatios.

Banca March entra en fotovoltaicas con Alantra y Solarig

‘N-SUN’ El banco y sus clientes, que invertirán inicialmente 50 millones, irrumpen en instalaciones “híbridas” de sol y baterías.

Miguel Á. Patiño. Madrid

Banca March ha anunciado el lanzamiento del fondo de capital riesgo March SolEnergy, un nuevo producto de “co-inversión” en colaboración con Alantra y Solarig. El objetivo es crear “una plataforma diversificada de más de 40 plantas fotovoltaicas en España e Italia”. De esas instalaciones, un porcentaje relevante contará con hibridación, es decir, con baterías, con una capacidad de 1.800 megavatios.

La entidad explica que aportará, junto a sus clientes –por regla general patrimonios de cierto nivel– cincuenta millones de euros. Con este movimiento, Banca March “refuerza” su estrategia de apoyar el “crecimiento de compañías que desarrollan soluciones sostenibles para la transición energética”.

Con Amundi y Reichmuth

El banco y sus clientes “co-inversores” participarán en las plantas fotovoltaicas a través del vehículo FCRE (Fondo de Capital Riesgo Europeo), con formato de sociedad anónima, paralelo al vehículo que ya ha estado estructurando Alantra y Solarig, que se suma a los inversores estratégicos Reichmuth Infrastructure y Amundi Energy Transition.

Tanto el vehículo de Banca



Juan March de la Lastra es presidente de Banca March.

Banca March y sus clientes participarán en N-Sun para desarrollar proyectos en España e Italia

March como el de Alantra participarán en el capital de N-Sun Energy, compañía que adquirirá de manera progresiva más de 40 plantas fotovoltaicas, de las cuales cerca de un 70% están localizadas en Italia y un 30% en España.

Las plantas, ya identificadas y en exclusividad, se in-

corporarán a la cartera en fase *ready to build* (RTB, listas para construir).

Gran “binomio”

Banca March afirma que ha elegido para este proyecto a Alantra Solar como socio de referencia por su “binomio de conocimiento financiero e industrial”. Alantra Solar es la gestora de Alantra especializada en la inversión en energías renovables e infraestructuras, que cuenta con Solarig como socio. Solarig es el grupo de renovables que desarrolló los proyectos.

Ecoener gana 12 millones tras el impacto regulatorio

Miguel Á. Patiño. Madrid

El grupo de renovables español Ecoener obtuvo un beneficio neto de 12 millones de euros en 2023, un 40% menos que en el ejercicio anterior, debido a la modificación legislativa del mercado eléctrico nacional. Excluyendo su efecto, habría alcanzado unas ganancias de 29,5 millones, superando el dato de 2022.

Las cuentas presentadas por la compañía ayer muestran unos ingresos de 64 millones de euros, lo que supone un 12% menos que en el año anterior. Sin embargo, estos se habrían situado en los 87,4 millones de euros sin la mencionada reforma legislativa, por encima de la facturación de 2022. Esa reforma redujo la remuneración de determinadas instalaciones de renovables.

La cifra de negocio creció un 19% en el segundo semestre del año, hasta los 35 millones, debido principalmente a la entrada en servicio de las instalaciones de Colombia y República Dominicana. El resultado bruto de explotación (ebitda) alcanzó los 32,4 millones de euros, con una caída interanual del 24%, mientras el flujo de caja operativo se situó en 11,8 millones de euros y el saldo de caja final fue de 75,5 millones.

Más inversión

La inversión en activos de la compañía se situó en 124 millones de euros en el último ejercicio, por encima de los 121,4 millones al cierre de 2022. El presidente de la em-



Luis de Valdivia es presidente de Ecoener.

El grupo se apoya en su desarrollo exterior en países como Colombia para crecer en ingresos

presa, Luis de Valdivia, ha destacado que “la compañía crece a buen ritmo, con solidez y estabilidad de ingresos”. Ecoener ha recordado que sus plantas acogidas a ingresos regulados en España cuentan con una rentabilidad garantizada durante una media de 10 años más.

Salto internacional

Ecoener ha experimentado en 2023 “un gran salto en su dimensión internacional” gracias a la entrada en producción de nuevos activos con una capacidad de 140 megavatios (MW) y a la apuesta por nuevos mercados, como República Dominicana y Colombia.

Marcelino Oreja sella la alianza Ardian-Enhol

Miguel Á. Patiño. Madrid

GreenYellow, firma participada por el fondo Ardian, y el grupo empresarial de origen navarro Enhol, con amplia experiencia en renovables, han formado una alianza para invertir 200 millones de euros en proyectos energéticos en España. Su objetivo es “operar una capacidad total de 300 megavatios (MW) en cinco años”.

Es la primera gran alianza de GreenYellow en España y lleva el sello de Marcelino Oreja. El que fuera consejero delegado de Enagás entre 2012 y 2022 es ahora presidente de GreenYellow para

España y Portugal. Con este acuerdo, la firma avanza en su estrategia de “crecimiento orgánico e inorgánico en España, un mercado en ebullición que ofrece un amplio abanico de oportunidades gracias a su apuesta decidida por el sector energético y las inversiones sostenibles”, explica Oreja.

Crecer exponencialmente

“Responde a nuestra voluntad de seguir creciendo exponencialmente en Europa y a nivel global, con el apoyo de nuestro socio Ardian”, añade.

La alianza invertirá en proyectos de eficiencia energéti-

ca hasta generar aproximadamente 100 gigavatios hora (GWh) de ahorro de energía.

La nueva sociedad, que operará bajo la marca GreenYellow, ofrecerá a los clientes comerciales e industriales en España una plataforma integral de “ofertas de descarbonización gracias a las sinergias de ambas compañías”.

La alianza estratégica podrá proporcionar “soluciones

El proyecto común contempla inversiones de 200 millones de euros para 300 megavatios

energéticas para la descarbonización de sus clientes, mediante contratos a largo plazo (los llamados PPAs) en autoconsumo”.

“Ecosistema renovable”

El director general de GreenYellow Iberia, Nicolas Daurin, se mostró ayer “encantado de unir fuerzas con uno de los actores más relevantes en el ecosistema renovable de España”.

Ismael García, director de desarrollo de negocio en el área de energía del grupo Enhol, señala que “esta alianza con GreenYellow como socio estratégico es un punto

de inflexión en la próxima etapa de crecimiento de la división de Generación distribuida de Grupo Enhol”.

Algo “novedoso”

El grupo “está convencido de que esta sociedad aportará algo novedoso al mercado del autoconsumo en España como la posibilidad de adquirir instalaciones en funcionamiento, entre otras cuestiones, para estructurar nuevos PPA añadiendo almacenamiento y así poder vender energía en las horas pico a un precio fijo”.

GreenYellow opera ya en 17 países.

Acerinox sube el dividendo pese a bajar un 59% el resultado

A. Medina. Madrid

Acerinox registró un beneficio neto consolidado de 228 millones de euros el año pasado, un 59% menos, en un contexto marcado por la baja actividad del mercado de aceros inoxidables, debido al ajuste de inventarios iniciado en la segunda mitad de 2022, compensado, en parte, por el buen comportamiento del sector de aleaciones de alto rendimiento. El resultado bruto de explotación (ebitda) retrocedió un 45%, hasta 703 millones de euros, mientras las ventas netas lo hicieron un 24%, con 6.608 millones, acusando también el contexto macroeconómico y los incidentes en las cadenas de suministro. El margen ebitda se situó en el 11%, cuatro puntos menos que el 15% del cierre de 2022. La producción de acería cayó un 11%, hasta 1,94 millones de toneladas.

El grupo español ha destacado que estos resultados han sido posibles gracias a la mejora de los últimos años y a su entrada del grupo en el sector de aleaciones de alto rendimiento, que le han permitido un nuevo umbral de rentabilidad en un contexto de gran caída de la demanda.

Caída del consumo

“Estimamos que el consumo aparente en Estados Unidos y Europa bajó en torno al 20%; por el contrario, el sector de aleaciones de alto rendimiento mantuvo un comportamiento positivo”, aseguró el consejero delegado, Bernardo Velázquez. “2023 fue un año

El consumo de acero cayó un 20%, compensado por la buena evolución del área de aleaciones

desafiante, pero positivo para Acerinox”, añadió, destacando que la compañía logró reducir su deuda hasta situarla en 341 millones de euros, 99 millones menos.

El fabricante de acero inoxidable está presente en el negocio de aleaciones de alto rendimiento desde 2020, cuando adquirió la alemana VDM. Acerinox se reforzará en esta actividad con la compra de la empresa americana Haynes International, anunciada a principios de febrero, por 798 millones de dólares, que pagará en efectivo. La operación está pendiente de aprobación de los accionistas de Haynes y de las autoridades de la competencia.

El consejo de administración de Acerinox propondrá a la próxima junta de accionistas el pago de un dividendo de 0,62 euros por título, lo que supone un aumento del 3,33%, tras haber reducido además el número de títulos como resultado del último plan de recompra. En enero ya abonó 0,31 euros a cuenta del ejercicio 2023. El año pasado Acerinox retribuyó a sus accionistas con 0,60 euros brutos por acción, un 20% más que en 2022.

Acerinox cerró ayer la sesión de Bolsa a 10,13 euros, un 0,64% menos.

Colonial ingresa un 8% más y ajusta activos por 1.000 millones

EN 2023/ Logra un beneficio operativo récord pero el resultado neto contable se hunde por la caída del valor de las oficinas.

Gabriel Trindade. Barcelona

El negocio de Colonial avanza a toda vela, pese a tener el viento en contra. La inmobiliaria catalana cerró el ejercicio 2023 con cifras operativas de récord que conllevarán una mayor retribución al accionista, según la información remitida a la CNMV. Sin embargo, el escenario de elevados tipos de interés y el freno inversor ha pasado factura a la cartera de activos. En total, Colonial ajusta su valor en 1.000 millones de euros, un tijereazo del 9%.

La inmobiliaria especializada en el segmento de oficinas cerró el ejercicio con un beneficio operativo de 172 millones de euros, récord de la empresa. La cifra supone un incremento del 7% respecto al año anterior y se produce en un entorno de contratación elevada, precios en máximos y ocupación técnicamente plena. El resultado operativo del grupo (ebitda) se incrementó un 12%, hasta los 316 millones de euros. Con estos resultados, el consejo de administración propondrán un incremento del dividendo hasta 0,27 euros por acción, un 8% más.

Colonial facturó un 8% más, hasta los 377 millones de euros. El consejero delegado de la inmobiliaria, Pere Viñolas,



Pere Viñolas, CEO de Colonial.

El consejo propondrá elevar el dividendo un 8%, hasta los 0,27 euros por acción

las, ha explicado que la empresa ha cerrado alquileres por 158.000 metros cuadrados. “Históricamente, en Colonial consideramos que en un buen año se deben cerrar unos 100.000 metros cuadrados y, con este 2023, ya van tres ejercicios con cifras muy superiores”, comentó. En este

sentido, las rentas aumentaron un 7%. Además, la compañía obtuvo una tasa de ocupación del 97% en los tres mercados donde opera (París, Madrid y Barcelona).

De cara al futuro, Viñolas se mostró interesado en seguir explorando negocios más allá de las oficinas, como ha hecho con Méndez Álvaro, donde ha desarrollado viviendas. “Estudiaremos proyectos donde pueda existir un mix de usos”, comentó. Entre los proyectos, destaca la transformación de un edificio en un hospital en Barcelona.

Lar tiene 240 millones para comprar centros comerciales

Rebeca Arroyo. Madrid

Lar España busca aprovechar el aluvión de procesos en venta de centros comerciales para salir de compras y dispone casi de 240 millones para potenciales inversiones. En concreto, cerró 2023 con una posición de liquidez de 245 millones que, una vez excluidos los 7,5 millones que destinará al pago de dividendos extraordinarios, coloca a la empresa en una posición privilegiada para analizar oportunidades.

La Socimi cerró 2023 con un aumento del 14% en ventas, hasta los 95 millones, y un beneficio neto de 36,8 millones, casi la mitad frente a los 72,9 millones de 2022, por el ajuste del valor en activos. Sin tener en cuenta el efecto contable de las valoraciones, el beneficio neto recurrente de Lar fue de 77,2 millones, un 92% más.

La compañía ha señalado en varias ocasiones que su objetivo pasa por rotar activos con la desinversión de centros no estratégicos para el grupo, como los parques comerciales de Rivas Futura (Madrid) y Vistahermosa (Alicante) que vendió a AEW el pasado año por 129 millones, y la adquisición de centros con potencial de crecimiento.

Lar España destacó ayer que este año pagará un dividendo ordinario récord con el reparto de 66,2 millones, con una rentabilidad del 12,9% sobre la capitalización, a los que se añadirán 7,5 millones del dividendo extraordinario.

Tubos Reunidos gana un 30% más

M.F. Bilbao

Tubos Reunidos (TR) mejoró sus resultados en 2023 gracias al tirón del primer semestre, que le permitió cerrar el año con alzas del 3,7% en ventas, hasta 533 millones de euros, y del 30% en beneficios, que alcanzaron los 56,6 millones. Este aumento de rentabilidad responde a la moderación de costes y a la mayor eficiencia, según la empresa, que destaca que la demanda –y en consecuencia los pedidos– se redujeron en la segunda mitad del año por la

presión de precios y los altos inventarios de los clientes.

Este ejercicio, TR confía en que la demanda se recuperará en el segundo semestre, aunque no a los niveles de precios del último año. “2024 se ha iniciado con un alto nivel de incertidumbre y un entorno macroeconómico caracterizado aún por una inflación relativamente elevada y por la apuesta por unos tipos de interés altos más tiempo de lo previsto”, dice la empresa. Sus títulos cerraron ayer a 0,69 euros, un 7,7% menos.

Vidrala aumenta un 53% su beneficio

Expansión. Bilbao

Vidrala logró un beneficio de 233,4 millones de euros en 2023, un 53,5% más; y sus ventas aumentaron un 15,8%, hasta 1.558,8 millones. El fabricante de envases, que el miércoles anunció la venta de su filial italiana y unas plusvalías de 100 millones, destaca que las operaciones corporativas marcaron el ejercicio. Su deuda ascendió a 472,2 millones tras destinar 420 millones a compras (The Park y Vidroporto), incluyendo deuda. Un año antes, la deuda era de 167

millones. Este dato representa una ratio de apalancamiento equivalente a 1,1x veces el ebitda pro-forma de los últimos doce meses.

El grupo alavés ha aumentado un 20% el dividendo anual para 2024, considerando que las nuevas acciones asignadas gratuitamente tendrán pleno derecho de percepción. El 15 de febrero ya repartió 1,0180 euros por acción. Y el segundo reparto, en forma de complementario, sería de 0,3875 euros a desembolsar el 15 de julio.

Tubacex logra pedidos récord

Marian Fuentes. Bilbao

Tubacex cerró un 2023 con récord de ventas y de pedidos, y con una fuerte mejora de rentabilidad, adelantando un año buena parte de los objetivos estratégicos fijados para 2025, según sus responsables.

El grupo tubero tuvo un beneficio neto atribuido de 36,3 millones, un 79,5% más; su facturación creció un 19%, hasta 852,4 millones; y su ebitda alcanzó 125 millones, un 35,6% más. Con cargo a estos resultados, repartirá un dividendo de 14,5 millones

brutos, con un pay out del 40%. La compañía destaca los niveles históricos de su cartera de pedidos (1.600 millones), impulsada por sus productos de valor añadido y por su apuesta multi-sector y de diversificación, sobre todo en el área de descarbonización. Estos pedidos permiten la “visibilidad del negocio” en años venideros, dijo. En un encuentro con inversores, sus directivos dieron por hecho la “continuidad” de los buenos resultados y de la evolución positiva de la cartera.

Ence pierde dinero en 2023, pero alcanza beneficio trimestral

Carlos Drake. Madrid

La papelera española Ence ya ve la luz al final del túnel de los bajos precios de la celulosa, una situación que está marcando sus operaciones en los últimos años. La compañía logró ganar dinero en el último trimestre de 2023, con un beneficio neto de 3,5 millones, tras dos trimestres consecutivos en rojo por la inflación en las materias primas. La razón es la recuperación del precio de la celulosa desde agosto y las medidas de ahorro de costes implementadas.

En los últimos tres meses de 2023 se produjo un incremento del 50% en la producción de celulosa, hasta más de 266.000 toneladas, y en todo el año la firma logró reducir en 180 euros por tonelada el coste de la celulosa.

La mejora en el último cuarto no permitió a Ence cerrar en positivo el ejercicio, puesto que se anotó unas pérdidas netas de 24,7 millones, en comparación con un 2022 atípico en el que ganó 247 millones a causa del alto precio de la celulosa y de la reversión de 169 millones en la provisión realizada ante el posible cierre de la planta de Pontevedra tras la sentencia del Tribunal Supremo.

Pese a las pérdidas netas anuales, Ence logró cerrar en positivo su resultado bruto de explotación (ebitda) del ejercicio, hasta 88,8 millones de

La empresa perdió 25 millones en 2023 respecto a las ganancias atípicas de un año atrás

euros, aunque anotándose un fuerte descuento del 64% respecto a 2022.

La cifra de negocio neta anual también se resintió por el menor precio de venta, alcanzando los 829,6 millones al cierre del ejercicio, un 17,3% de reducción en comparación con los más de 1.000 millones facturados un año antes. En el último trimestre, los ingresos bajaron un 7,5%.

La mayor parte de la cifra de negocio del grupo papelero se concentra en el área de celulosa, con unas ventas anuales de 623 millones, un 12,6% más. El área de renovables recortó un 28,9% sus ingresos, hasta 209 millones de euros.

En términos operativos, el resultado anual fue negativo por 2 millones –en 2022 obtuvo beneficio de 278 millones por los extraordinarios–.

La empresa continúa diversificando su negocio, con la intención de aprovechar las diferentes oportunidades de mercado. Así, está potenciando la venta de celulosas especiales y de tipo *fluffy* y en energía apostará por la térmica renovable y el biometano.

Dia estudia vender su filial en Brasil tras duplicar sus pérdidas

GANAN 122 MILLONES EN ESPAÑA/ El grupo pierde 30 millones a nivel global en 2023, pero aspira a tener beneficios “en breve”.

Víctor M. Osorio. Madrid

Dia se queda a las puertas de lograr beneficios, pero enlaza su sexto ejercicio consecutivo en números rojos tras cerrar 2023 con unas pérdidas de 30 millones, cuatro veces menos que un año antes. El grupo está ya en positivo en España y Argentina, donde ganó 122 millones y 6 millones de euros, respectivamente, el año pasado. No obstante, las pérdidas acumuladas en Brasil, donde registró unos números rojos de 154 millones, el doble que en 2022 –incluyendo un deterioro de activos de 60 millones–, provocó que la cadena se mantenga por ahora en pérdidas a nivel global. El grupo indicó ayer que trabaja para dar beneficios “en breve”.

Salida de Brasil

La buena noticia para Dia es que está obteniendo resultados en los mercados donde sus cambios van más avanzados. El mejor ejemplo es España. La compañía ha seguido reduciendo su parque de tiendas con cierres y ventas hasta los 2.318 establecimientos, 500 menos que hace dos años, y ha renovado su marca



Martín Tolcachir, consejero delegado de Dia.

Espera un ejercicio “muy promocional” en España en 2024 y destinará 150 millones a este fin

propia, que supone ya el 54,4% de las ventas. El resultado es un 9,3% más de tickets y un crecimiento de ventas comparables. En dos años, Dia ha duplicado su ebitda en España, pasando de 92 a 184

millones de euros, y ha pasado de perder 177 millones a ganar 122 millones.

La situación en Argentina también ha mejorado con respecto a 2021, aunque se deterioró el año pasado por la devaluación del peso. El agujero está en Brasil, donde Dia redujo en 2023 sus ventas comparables un 12% en 2023, su ebitda empeoró hasta 55 millones negativos y sus pérdidas se duplicaron hasta 154 millones. “Teniendo en cuenta el desempeño de Brasil, el grupo está analizando alternativas estratégicas con el objetivo de tomar una decisión en 2024”, señaló ayer Dia, abriendo la puerta a la venta de este negocio. La empresa señaló que no hay más desinversiones en estudio, tras vender Clarel, Portugal y 223 tiendas a Alcampo en 2023.

Dia registró unas ventas netas de 6.759 millones el pasado año, un 7,2% menos. En España, facturó 4.046 millones, un 10% más, excluyendo las desinversiones.

La mejora del negocio y las ventas de activos llevaron al grupo a reducir su deuda neta de 542 a 422 millones.

Viscofan sube un 54% el dividendo en 2024, hasta 3 euros

C.D. Madrid

Viscofan, líder mundial en el mercado de las envolturas cárnicas, aumentará un 54% la retribución a sus accionistas con cargo a los positivos resultados económicos contabilizados en 2023.

La compañía propondrá una retribución total a sus accionistas durante este año de 3 euros por título, que se desglosan en 2 euros ordinarios por cada acción, un 2,6% de subida en comparación con el año previo, y en un euro de retribución extraordinaria.

Viscofan obtuvo un beneficio neto de 140,9 millones de euros el año pasado, un 1,1% de incremento, en un entorno de mercado que se contrajo un 4%, la mayor caída de los últimos 24 años, con motivo de la debilidad del consumo y por el proceso de ajuste de inventarios.

En este contexto, la empresa logró ingresos por 1.225 millones, un 2,1% de subida, al tiempo que el ebitda se elevó un 0,5%, hasta 268,4 millones. Sólo el margen de ebitda, con un 21,9% (tres décimas menos), y el resultado de explotación, con 184,6 millones (una bajada del 2,3%), descendieron en la comparativa.

Viscofan anticipa un 2024 muy positivo, con subidas de ingresos (+3/+5%), ebitda (+8%/+12%) y también de resultado neto (+10%/+15%).

Ebro reorganizará su huella geográfica tras un año récord

C.D. Madrid

Los mejores resultados de su historia. Así, valoró ayer Ebro Foods sus cuentas de 2023. El grupo de alimentación español consiguió estos datos récord por medidas como la reducción de los costes logísticos y energéticos, la actividad de una cadena logística “sólida”, una gestión eficiente de los inventarios o una política comercial orientada a productos de mayor valor añadido y a introducir incrementos de precio individualizados que le permitieron “corregir desajustes coyunturales”.

Todos estos factores ayudaron a que la empresa disparase un 53,2% su beneficio neto atribuido anual, hasta

186,9 millones, mientras que el beneficio operativo se impulsó un 36,4%, hasta 276,2 millones de euros.

Además, la compañía elevó también sus ventas, al facturar más de 3.000 millones (3.084 millones), es decir, un 3,9% de aumento.

Los resultados positivos anuales motivaron que Ebro Foods vaya a proponer para su votación en la próxima junta general de accionistas de un dividendo ordinario de 0,66 euros por título, un 15,8% más que el año pasado.

Reorganización

La empresa confirmó ayer, con motivo de la publicación de sus cuentas de 2023, que

va a iniciar un proceso de reorganización en los mercados de Benelux, Reino Unido y Canadá, con el objetivo de ahorrar costes y de obtener sinergias operativas.

De esta forma, ejecutará una “simplificación y reordenación” de la estructura en las plataformas en las que, como en dichos mercados, cuenta con más de un negocio. Por ello, la firma española aplicará medidas de “simplificación y optimización”.

Ebro mostró también su incertidumbre de cara a 2024 por los conflictos entre Israel y Ucrania y la crisis del Mar Rojo, lo que impide tener visibilidad, aunque espera un nuevo “excelente ejercicio”.

Deoleo: “Recibimos unas 20 muestras de interés de compra”

C.D. Madrid

La empresa aceitera española Deoleo está sondeando el mercado en busca de un posible comprador, aunque el proceso se ha ralentizado por el entorno económico complicado. Sin embargo, la compañía no se ha echado atrás, como confirmó ayer su presidente y CEO, Ignacio Silva, que subrayó que el ebitda actual de la empresa, de 30 millones (-30%), “no refleja el valor real de la compañía”.

Silva confirmó que sólo habrá una venta cuando el comprador esté dispuesto a pagar lo que va a valer Deoleo cuando se recupere el mercado del aceite, lo que espera que pase en 2025, cuando aspira a un

ebitda de unos 50 millones.

Deoleo, explicó ayer Silva en un encuentro con periodistas, ha despertado el interés de muchos compradores, ya que se han firmado entre 15 y 20 cartas de confidencialidad, aunque no se ha suscrito ninguna *due diligence*.

Fin de la racha

La firma publicó ayer unas cuentas de 2023 que suponen romper con tres años consecutivos de beneficio neto, ya que perdió 34 millones de euros, frente a los 6,2 millones que ganó un año antes.

Este retroceso se explica por la mayor subida de la historia del precio del aceite por las malas y escasas cosechas,

que está afectando al consumo y derivando clientes a la marca de distribuidor.

Los ingresos de la empresa rozaron los 838 millones al cierre del año y se elevaron un 1,2%. En 2023, la firma sufrió un deterioro de sus activos contables por 24,3 millones, en un proceso denominado como *impairment*, que fue el principal motivo de las pérdidas anuales.

Deoleo, a raíz del momento por el que atraviesa, realizará desde mediados de año una revisión de su plan estratégico para adaptar sus objetivos a la realidad del mercado. No tiene previsto hacer cambios radicales en su hoja de ruta, confirmó su presidente.

Reduce un 24% su beneficio

INSUR La promotora andaluza cerró 2023 con un beneficio neto de 11,5 millones, un 24% menos, aunque mejoró ligeramente sus ingresos hasta los 120 millones. El pasado año la empresa invirtió 90,8 millones en la compra de nuevos solares y ejecuciones de obra.

Dividendo de 8,7 millones de euros

AZKOYEN La multinacional tecnológica española obtuvo un beneficio neto récord de 17,5 millones de euros en 2023, un 16,5% más, y prevé destinar 8,7 millones a repartir dividendo. Los ingresos también aumentaron un 12,7%, hasta superar los 192,5 millones de euros.

Vuelve a números negros y se reorganiza en las divisiones de Defensa y Energía

AMPER La tecnológica española vio en 2023 los frutos del plan de transformación que está llevando a cabo. La empresa, bajo la dirección de Enrique López como CEO, volvió a la senda del beneficio el año pasado, al contabilizar un resultado neto de 2,1 millones, frente a las pérdidas de 4,5 millones de un año antes —la CNMV hizo que reformulara la cuentas de 2021 y 2022 para aplicar otro criterio de contabilidad en un contrato en Brasil—. Amper también ha reorganizado su estructura, pasando de tres a dos áreas de negocio: Defensa, Seguridad y Comunicaciones, y Energía y Sostenibilidad.

Los ingresos suben un 26% en 2023

GAM La compañía elevó su resultado neto un 14% el año pasado, hasta 9 millones. El ebitda (73,7 millones) creció un 26,4%, mientras los ingresos (280,9 millones) lo hicieron un 25,8%. El valor contable del parque de maquinaria superaba los 300 millones a cierre de año.

El grupo deja los números rojos

EZENTIS El grupo ha logrado dejar las pérdidas en 2023, tras tener un beneficio neto de 194,1 millones, debido principalmente al registro de los impactos derivados de la reestructuración de la deuda y reorganización societaria. Los ingresos cayeron un 20,4%, con 17,9 millones.

Cellnex crece un 15% y logra caja positiva por primera vez

'TELECOS' Alcanza en 2023 el objetivo de tener flujo de caja positivo que esperaba en 2024. Las amortizaciones y gastos financieros provocan 297 millones de pérdidas.

Ignacio del Castillo, Madrid
Cellnex, el gigante europeo de las infraestructuras de *telecos*, facturó 4.053 millones en 2023, un 16% más que en 2022. Si se excluyen los ingresos provenientes de la refacturación de la energía a clientes, la facturación de 3.659 millones habría crecido un 15% interanual. El margen bruto de explotación (ebitda) se situó en 3.008 millones, con un aumento del 14%. Cellnex cerró 2023 con un flujo de caja libre positivo por primera vez en los últimos años, registrando 150 millones de euros, frente a los 1.115 millones negativos de 2022, consolidando así este objetivo, inicialmente previsto para 2024.



Marco Patuano, consejero delegado de Cellnex.

297 millones de pérdidas
Tras las amortizaciones (+10% respecto a 2022) y los costes financieros (+11% frente al año anterior), ambos asociados a los activos adquiridos, el resultado neto conta-

ble es de 297 millones de pérdidas. La deuda financiera neta asciende a 17.287 millones de euros, lo que supone 200 millones menos que en el trimestre anterior. El 76% de la deuda está a tipo fijo.

En 2023, Cellnex empezó a implantar la nueva estrategia de recorte de inversiones en nuevas empresas y desinversiones para acelerar el desendeudamiento y asegurar el logro del grado de inversión por

parte de S&P. Con esta política, que ha implantado ya el nuevo CEO, Marco Patuano —elegido el pasado junio— Cellnex cerró la venta en Francia —obligada por la autoridad de Competencia— de 2.353 emplazamientos por 631 millones. Además, en noviembre, vendió al fondo Stonepeak el 49% en Cellnex Suecia y Cellnex Dinamarca por 730 millones. También se desprendió de su filial finlandesa Edzcom, especializada en redes privadas industriales, por 30 millones. Así, a lo largo de 2023 ha realizado desinversiones por valor de 1.391 millones.

Otras desinversiones

Además, Cellnex ultima la venta de su filial en Irlanda y estudia la venta de un paquete minoritario de su filial polaca para invertir más en ese país sin elevar su deuda.

La Llave / Página 2

Wible obtiene ingresos récord y cierra con ebitda positivo

Daniel G. Lifona, Madrid

La empresa de alquiler y uso compartido de vehículos Wible, lanzada por Kia y Repsol en 2018, registró unos ingresos récord en 2023 y logró cerrar su primer año con ebitda positivo, convirtiéndose en la primera empresa española de *carsharing* que obtiene beneficios en un año completo.

“Ha sido un ebitda muy ajustado, pero nos refuerza en la idea de ampliar la flota y en el apoyo de nuestros socios”, dijo el CEO de Wible, Alberto Gómez, tras anunciar unos ingresos de 6,5 millones de euros, un 12% más que en 2022 y un 18% más que en 2019.

Uso compartido

Wible creció en todas sus líneas de negocio, especialmente el *carsharing* de trayectos cortos por minutos, horas o un día completo, que experimentó un aumento del 17% en el número de viajes y del 10% en la facturación.

Este crecimiento estuvo impulsado por la incorporación de 150 nuevos coches Kia Xceed híbrido enchufable, lo



Un coche de alquiler de Wible.

que supuso un aumento del 30% en el tamaño de la flota hasta los 500 vehículos, todos eléctricos o híbridos enchufables con etiqueta Cero.

Otro hito de Wible fue el lanzamiento del servicio de suscripción mensual sin permanencia ni entradas con una cuota fija desde 599 euros al mes, que registró un crecimiento mensual de ingresos del 17%. Además, en julio se cumplía un año de la llegada de Wible al aeropuerto de Madrid-Barajas con un aumento de viajes del 47% y una factura media de 18,17 euros.

SAP eleva un 15% su facturación en España, hasta 641 millones de euros

Miriam Prieto, Madrid

SAP registró en 2023 en España unos ingresos de 640,9 millones de euros, lo que supone un crecimiento interanual del 15,4%, según se recoge la multinacional tecnológica en la memoria corporativa anual que acaba de publicar. La filial del proveedor alemán de software empresarial se anotó un beneficio después de impuestos de 29,1 millones de euros, un 79,6% más que en el ejercicio 2023.

En cuanto a la plantilla, la filial española de la multina-

cional alemana cerró el año con un total de 959 profesionales, lo que supone un incremento del 5,15%.

SAP sigue avanzando en su viaje hacia el *cloud computing*. La compañía asegura que el 30% de los clientes que estaban en un modelo tradicional de consumo de su software (lo que se conoce como *on premise*) han migrado ya a la nube a través de RISE with SAP. El resto abordará esta transformación durante los dos próximos años.

La filial española logró re-

novar el año pasado el 89% de los contratos en la nube, superando el objetivo previsto, que se situaba en 80. Asimismo, la compañía sumó siete nuevos socios a su ecosistema y certificó a 700 consultores.

SAP ha anunciado recientemente que trasladará el próximo verano su sede de

La compañía disparó un 80% su beneficio después de impuestos, hasta 29 millones de euros

Madrid al edificio Ruíz Picasso 11, en la zona empresarial de Azca, desde su actual emplazamiento en la calle Torrelaguna.

Las nuevas instalaciones albergarán la oficina de Madrid y el Centro Internacional de Soporte.

La multinacional tecnológica tiene otra sede en Barcelona, donde además se ubica el Digital Hub de EMEA, un centro internacional desde el que se ofrecen servicios digitales a pymes ubicadas en todo el mundo.

Renta Corporación pierde 15,9 millones

G.T. Barcelona

Renta Corporación registró el año pasado unas pérdidas netas de 15,9 millones de euros, frente a las ganancias de 3,6 millones de euros que obtuvo en 2022, según la información remitida a la CNMV. La empresa dice que la inflación y los tipos de interés han supuesto un alza de los costes y de las rentabilidades exigidas, lo que ha conllevado una caída significativa de las transacciones y de la inversión.

De este modo, los ingresos de la compañía ascendieron a

42 millones de euros en 2023, un 22% menos que en 2022. De esta cantidad, 38,5 millones de euros correspondieron al negocio transaccional (venta de inmuebles y gestión de proyectos inmobiliarios), con un retroceso del 9,3%. La gestión de sus Socimis generó unos ingresos totales de 2,1 millones.

El resultado bruto de explotación (ebitda) de Renta Corporación arrojó unos números rojos de 13,6 millones en 2023, frente al ebitda positivo de 9,7 millones de 2022.

EMPRESAS

Julio Triana, al comité de dirección y presidente de la división de consumo

BAYER Julio Triana ha sido nombrado miembro del consejo de dirección del grupo farmacéutico alemán, así como presidente de la división de 'consumer health', en sustitución de Heiko Schipper, que deja la compañía. Los cambios serán efectivos el próximo 1 de abril. Triana (58 años), que tiene un MBA por la Universidad Antonio de Nebrija (Madrid), es actualmente responsable de las operaciones comerciales regionales de la división farmacéutica de Bayer y miembro del comité ejecutivo de esta división, así como representante senior de Bayer en Japón y presidente de Bayer Holding.

La farmacéutica gana 9,4 millones de euros, un 16% más, y eleva las ventas un 17%

REIG JOFRE La farmacéutica catalana ganó el año pasado 9,4 millones de euros, un 16 % más que en el ejercicio anterior, y aumentó sus ventas un 17 %, hasta los 316 millones. Reig Jofre atribuyó la buena evolución del negocio a la recuperación de la demanda de antibióticos, la utilización de la capacidad de fabricación de la nueva planta de Barcelona y la expansión de las filiales en Polonia y Suecia. Por otra parte, también destacó la buena marcha del negocio osteoarticular y el crecimiento de la marca Forté Pharma. El ebitda alcanzó los 35,1 millones de euros en 2023, un 15 % más.

Los menores precios de la electricidad lastran los resultados

EDP RENOVABLES La filial de renovables del grupo portugués EDP redujo a la mitad su beneficio neto, hasta 309 millones de euros, debido a los menores precios de venta de la electricidad, que sólo se vieron parcialmente compensados por el aumento de la generación. El ebitda fue de 1.835 millones, un 15 % menos, y los ingresos se situaron en 2.239 millones, un 6 % menos por el menor precio de venta medio de la electricidad, que fue un 6 % inferior. El grupo ingresó el año pasado 460 millones de euros en plusvalías por la venta de activos en España, Polonia y Brasil por 658 megavatios (MW).

Covestro reduce las pérdidas pese a la caída de la demanda

A. Medina. Madrid

Covestro redujo sus pérdidas un 27,2% el año pasado, hasta 198 millones de euros. El grupo químico indicó, sin embargo, que los resultados se vieron afectados por el entorno económico, ya que las crisis geopolíticas tuvieron un impacto negativo en la demanda mundial y en los precios de venta, así como en los costes de la energía y las materias primas. El ebitda se redujo un 32,2%, hasta 1.060 millones, mientras que los ingresos se situaron en 14.377 millones, un 20% menos.

En el cuarto trimestre, las pérdidas se multiplicaron por más de cuatro, con 899 millones, y el ebitda fue negativo en 89 millones. Las ventas subieron un 18,5%, hasta 3.964 millones de euros. "2023 fue uno de los años más difíciles para la industria química de las últimas décadas", aseguró el consejero delegado de Covestro, Markus Steilemann.

Sin dividendo

Debido a los resultados netos negativos, el consejo de administración de Covestro ha tomado la decisión de no distribuir dividendos con cargo al



Markus Steilemann, consejero delegado de Covestro.

ejercicio 2023. Esta decisión se tomó de acuerdo con la política de dividendos del grupo, que prevé una ratio de reparto de entre el 35% y el 55%. Tampoco distribuyó dividendo con cargo a 2022.

Previsiones

De cara a 2024, el grupo químico espera que las condiciones económicas sigan siendo desafiantes. Así, prevé un ebitda de entre 1.000 millones y 1.600 millones de euros. Para este primer trimestre, anticipa un ebitda entre 180 millones y 280 millones.

Galderma crece un 8,5% antes de su OPV

A. Medina. Madrid

El grupo suizo Galderma facturó 4.082 millones de dólares (3.770 millones de euros) en 2023, un 8,5% más, favorecido por la demanda de sus productos dermatológicos y de medicina estética. El ebitda básico fue de 942 millones de dólares, con un crecimiento interanual del 21,4% a tipos de cambio constantes.

Los resultados llegan en un momento en el que Galderma, que se separó de Nestlé

en 2019 y fue comprada por 11.600 millones de dólares por un consorcio liderado por EQT, se prepara para una próxima OPV, que ha retrasado en varias ocasiones por las condiciones del mercado. Esta colocación podría ser una de las mayores de Europa, valorando a la compañía en cerca de 20.000 millones de dólares, según varias fuentes.

Para 2024, Galderma espera un crecimiento de las ventas de entre 7% y el 10%.

El CEO de Uber gana 136 millones de dólares en 'stock options'

ACUERDO/ La compensación estaba vinculada a superar un objetivo de valoración de 120.000 millones de dólares.

C. Hodgson. Financial Times

El CEO de Uber, Dara Khosrowshahi, recibirá opciones sobre acciones por valor de unos 136 millones de dólares tras alcanzar el objetivo de valoración de 120.000 millones de dólares. Desde la salida a Bolsa de Uber, en 2019, parecía improbable que se cumplieran los objetivos, ya que la empresa acumulaba pérdidas de miles de millones.

Sin embargo, los resultados de Uber han mejorado notablemente con Khosrowshahi. La empresa declaró hace poco que el objetivo de rendimiento del ejecutivo se había cumplido después de que el valor de sus acciones alcanzara 120.000 millones de dólares durante 90 días de cotización hasta el 6 de febrero.

Khosrowshahi fue reclutado en 2017 procedente de Expedia, donde llegó a ser el CEO mejor pagado del S&P 500. Para compensarle por los 160 millones de dólares en opciones a las que renunció al dejar Expedia, Uber acordó que recibiría opciones sobre 1,75 millones de acciones si se alcanzaba el citado objetivo de valoración y permanecía en el cargo cinco años. Otros ejecutivos también recibieron compensaciones millonarias vinculadas a esa cifra.

La empresa de transporte de pasajeros explicó que la oferta era "necesaria dados los desafíos a los que Uber se enfrentó en 2017 y el papel fundamental que desempeñaría en el plan de transformación de la empresa".

El rendimiento de Uber en la última etapa contrasta con su salida a Bolsa en 2019, cuando no logró cumplir las esperanzas de una valoración



El CEO de Uber, Dara Khosrowshahi.

Uber explicó que la oferta al CEO era necesaria dados los desafíos a los que se ha enfrentado

de 100.000 millones de dólares ante la preocupación por las fuertes pérdidas y las batallas con los reguladores.

Durante años, la acción cotizó por debajo del precio de salida a Bolsa de 45 dólares, lo que dio a la compañía una capitalización de 82.000 millones de dólares. Pero la acción de Uber ha registrado un repunte de casi un 150% en los últimos 12 meses. Desde que llegó al cargo, Khosrowshahi ha recortado costes para aumentar los márgenes, ha vendido negocios no esenciales, como los vehículos autónomos, y ha encontrado ingresos en nuevas áreas, como la publicidad. A principios de mes, Uber anunció su prime-

ra recompra de acciones.

Esto ha contribuido a elevar el valor de mercado de Uber a más de 160.000 millones de dólares. Según los documentos presentados, Khosrowshahi, así como el director jurídico, Tony West, y el director de personal, Nikki Krishnamurthy, tienen ahora derecho a comprar 2,25 millones de acciones por valor de unos 175 millones de dólares a entre 33 y 41 dólares.

Las opciones de Khosrowshahi tienen un precio de 33,65 dólares cada una.

El paquete salarial de Khosrowshahi es habitual entre los directivos de las grandes tecnológicas. El CEO de Apple, Tim Cook, cobró casi 100 millones de dólares en 2021. El salario del CEO de Alphabet, Sundar Pichai, aumentó a 226 millones de dólares en 2022. Andy Jassy, de Amazon, recibió más de 200 millones de dólares cuando sustituyó a Jeff Bezos.

Air France KLM supera los 30.000 millones en ingresos

A. Zanón. Londres

Air France se anotó el año pasado unos ingresos récord de 30.019 millones, un 13,7% más que en 2022, que le llevaron a incrementar sus beneficios hasta 934 millones, un 28% más, aunque menos de la mitad que IAG, que tiene un margen operativo que duplica el de su rival.

El grupo de aerolíneas transportó a 93,6 millones de viajeros, un 12% más, y consiguió reducir su deuda neta de los 6.337 millones de finales de 2022 a los 5.041 millones a cierre de 2023.

El consejero delegado de Air France-KLM, Benjamin Smith, se felicitó por haber cumplido el "compromiso de un desarrollo fuerte en la operativa y las finanzas" a la vez que se ha "fortalecido más el balance". Con 500 millones de euros, el *equity* se situó en términos positivos al cierre de 2023 por primera vez desde que estalló la pandemia.

El grupo está embarcado en un proceso para renovar su flota, que pasará de ser de nueva generación en un 80% a finales de esta década, frente al 21% actual.

Sus previsiones para 2024 pasan por elevar la capacidad en un 5%, por que los costes unitarios suban entre un 1% y un 2% y por realizar inversiones entre 3.000 millones y 3.200 millones de euros, básicamente para nueva flota, conformada ahora por 551 aviones, 36 unidades más que el ejercicio anterior.

Cabinas premium

Aunque todavía no ha recuperado la actividad pre-Covid, Air France-KLM ya registra una ocupación dos puntos superior a la de 2019 en el uso de sus cabinas premium.

Desde 2019, los ingresos auxiliares por pasajero (selección de asiento, maletas...) se han disparado un 59%, hasta los 950 millones en total.

FINANZAS & MERCADOS

Santander, Sabadell, CaixaBank y BBVA tienen liquidez récord: 700.000 millones

EL COLCHÓN SIGUE SUBIENDO/ Los bancos añaden 53.000 millones en 2023 sin hacer nada por atraerlos ni luchar por los depósitos. La factura con el BCE está casi repagada y el colchón ya no les cuesta dinero.

Inés Abril. Madrid

Los grandes de la banca española nadan en liquidez. Santander, Sabadell, CaixaBank y BBVA sumaban activos líquidos por 700.757 millones de euros a cierre de 2023 y pulverizan todos los récords que habían marcado hasta ahora.

El logro se ha alcanzado sin pretenderlo. Una de las formas tradicionales de conseguir recursos es pagar por los depósitos, pero los grandes se han negado a entrar en una guerra por el pasivo, especialmente en España.

Solo han hecho ofertas selectivas para no perder a determinados clientes, salvo en CaixaBank, que cuenta con un depósito para toda la clientela que puede llegar a remunerar hasta el 2%.

Eso no les ha impedido captar más de 53.000 millones en activos líquidos en 2023, muy por encima de los poco más de 2.000 millones de 2022.

Los depósitos han llegado sin pelear por ellos, los préstamos siguen muy contenidos y los bancos han emitido deuda por exigencias regulatorias, aunque estén llenos de dinero. Todo ello contribuye a elevar los recursos, señalan fuentes financieras.

Sin necesidad

“Nuestra posición de liquidez no nos obliga precisamente a retener depósitos a cualquier precio”, señaló a los analistas en la última reunión que tuvo con ellos el consejero delegado de CaixaBank, Gonzalo Gortázar, para justificar la baja o nula remuneración del pasivo minorista.

Reconoció que el banco preferiría prestar más. “Tenemos un montón de liquidez que estaríamos encantados de utilizar para dar más crédito, pero la demanda es limitada”, añadió.

La buena noticia es que ahora la liquidez da dinero. Los bancos llevan haciendo acopio de recursos líquidos desde que estalló el Covid y lo hicieron en contra de sus cuentas de resultados, porque entonces el Banco Central Europeo (BCE) cobraba por dejar depositados los fondos y no había activo seguro alguno que dieran un



Ana Botín, presidenta de Banco Santander.



César González-Bueno, CEO de Sabadell.



José Ignacio Goirigolzarri, presidente de CaixaBank.



Carlos Torres, presidente de BBVA.

Santander es el principal artífice del colchón de liquidez de los bancos: tiene 348.000 millones

BBVA está intentando reducir su bolsa de recursos tras la venta de su banca minorista en EEUU

mínimo de rentabilidad.

Ahora que los tipos han subido, el BCE paga y también otras muchas de las inversiones que computan para las ratios de liquidez que exigen los reguladores. Estas remuneraciones han ayudado al margen de intereses, según Santander. “El Centro Corporativo registra menores pérdidas por la mayor rentabilidad del colchón de liquidez ante la subida de tipos de interés”, explica Santander en sus resultados de 2023.

Este banco es el gran artífice del récord de liquidez que tiene la banca en sus manos. Más de 348.000 millones de los 700.757 millones totales

son suyos. La entidad ha sumado 36.600 millones en el último año, con lo que ha incrementado su hucha hasta batir su anterior récord de 334.300 millones del tercer trimestre de 2022.

Nivel histórico

Sabadell es la otra entidad entre las grandes que está en niveles históricos de activos líquidos. Los 61.783 millones con los que ha cerrado el año suponen un crecimiento de más de 4.700 millones en 2023 y vuelven a aupar al banco al primer puesto por su esfuerzo en blindarse frente a imprevistos en relación con su tamaño.

Los grandes bancos han rehusado entrar en una guerra por los depósitos. Aseguran que no lo necesitan

CaixaBank aspira a que la reactivación del crédito les permita consumir más recursos

CaixaBank tiene 160.204 millones en sus bolsillos, tras acumular más de 21.000 millones en 2023. Pero no es su récord.

Tenía más dinero a principios de 2022, poco después de consumar la fusión con Bankia. Desde ahí fue ajustando el exceso hasta dejar sus activos líquidos en 133.000 millones de euros nada más comenzar el año pasado, pero las condiciones de los últimos meses, en las que el dinero llega sin pretenderlo y no hay demasiada actividad en la que gastarlo, han propiciado un nuevo aumento.

Reducir el colchón

BBVA es el único que ha reducido su colchón en 2023. Los 130.770 millones con los que termina el año son 9.530 millones menos que doce meses antes, pero es una caída intencionada. Esta entidad también está intentado reducir su liquidez después de que la venta de su banca minorista en Estados Unidos en 2021 le inyectara en vena 9.600 millones de euros.

No hay amenazas en el horizonte para ninguno de ellos. Los deberes con el BCE están prácticamente hechos porque los cuatro bancos han devuelto ya o están muy cerca de hacerlo las cantidades milmillonarias que les prestó durante la pandemia para hacer frente a los efectos de los confinamientos.

CaixaBank ha pagado por adelantado lo poco que le quedaba para este año. A Sabadell le faltan 5.000 millones por retornar y tiene depositada en el BCE cuatro veces esta cifra, mientras que BBVA ha zanjado el 90% de la deuda y debe ya menos de 4.000 millones.

Kutxabank dispara su beneficio un 54% y gana 510 millones

Marián Fuentes. Bilbao

El alza de los tipos de interés y el buen ritmo de la actividad comercial dispararon en 2023 los resultados de Kutxabank, que aumentó un 54% su beneficio neto, hasta los 510,7 millones de euros.

El pasado fue un “muy buen ejercicio” para el banco vasco, según su presidente, Antón Arriola, quien destaca el pago de un dividendo de 306 millones entre las tres fundaciones accionistas: BBK, Kutxa y Vital, de acuerdo con el compromiso de un pay-out del 60%. En diciembre, las excajas recibieron 231 millones; y ayer mismo, otros 75 millones. En total, la vizcaína BBK, que controla el 57% de Kutxabank, ha ingresado 174,4 millones; la guipuzcoana Kutxa (32%), 98; y la alavesa Vital (11%), 33,6 millones.

Kutxabank aumentó un 83% el margen de intereses, y su negocio típico creció un 41%, rebasando los 1.791 millones. Todos los márgenes crecieron, y el negocio asegurador aportó 167 millones a la cuenta de resultados.

Siguiendo una política de “máxima prudencia”, el banco destinó a provisiones 384 millones, un 65% más, pese a que su ratio de morosidad cerró 2023 en el 1,39%, por debajo de la media del sector financiero y repitiendo prácticamente el 1,37% de 2022. Su solvencia mejoró, con un ratio CET1 phased-in del 18%.

Negocio

Durante el pasado ejercicio, Kutxabank incrementó un 6,3% los recursos de clientes gracias al tirón de los productos fuera de balance y a la banca mayorista, hasta alcanzar 79.716 millones. Los fondos de inversión crecieron un 21% —con entradas netas de 2.769 millones de euros y una cuota de mercado del 7,5%—; el ahorro a plazo y los planes de ahorro lo hicieron un 32%, y los productos de previsión rozaron un alza del 10%.

La inversión crediticia se mantuvo estable, ligeramente por encima de los 46.000 millones, con alzas de los nuevos préstamos hipotecarios —3.253 millones, un 2,5% más— y al consumo, que crecieron un 12%. La financiación a empresas aumentó un 0,5%, con 8.641 millones en nuevas formalizaciones.

Abanca crea la marca digital B100 y ofrece una cuenta al 3,4% TAE

ASPIRA A CAPTAR 500.000 CLIENTES/ Al frente del proyecto está Jorge Mahía, que participó en la creación de Evo Banco.

R. Lander. Madrid

La iniciativa es un *spin off* de Abanca, que gira en torno a una *app* móvil que premia con incentivos el cumplimiento de retos ligados a la salud y la sostenibilidad.

B100 ofrece a sus clientes recompensas económicas si cumplen ciertos hábitos saludables, como caminar o correr. Por ejemplo, remunera con un 3,4% TAE el logro de determinados retos, en función del número de pasos que el usuario camine cada día.

Al frente del proyecto está Jorge Mahía, directivo de Abanca, quien participó en la creación de Evo Banco hoy propiedad de Bankinter.

Abanca ha invertido 25 millones, que espera recuperar dentro de tres años.

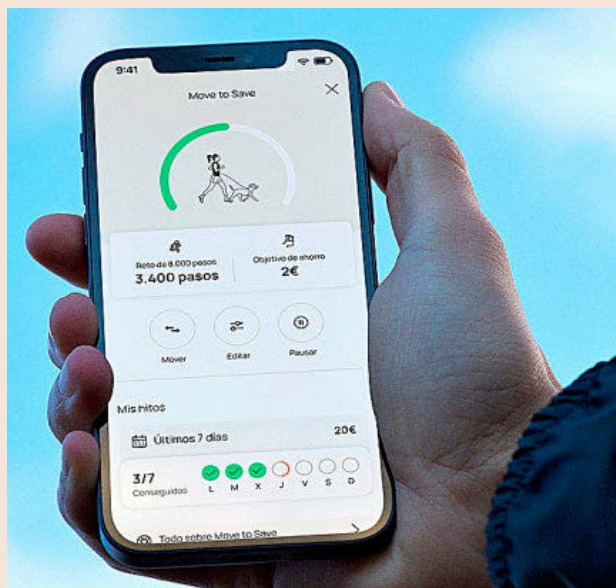
El plan es captar al creciente segmento de población sensibilizada con el cuidado de la salud y del planeta.

Productos

B100 sale hoy al mercado con cuatro productos sin comisiones ni condiciones: tres cuentas bancarias (dos de ellas remuneradas) y una tarjeta de débito.

La Cuenta Health ofrece la remuneración más alta: un 3,4% si el usuario cumple los retos de actividad física diarios que establezca de antemano. El cliente podrá vincular B100 con las aplicaciones Apple Health y Google Health Connect, que calculan los pasos caminados.

Los clientes deben fijarse una meta diaria de pasos y seleccionar una cantidad de dinero que, de cumplir ese objetivo, se traspasará automáticamente desde su cuenta principal a la Cuenta Health. Ese dinero se remunerará al



Interfaz de la 'app'.

La iniciativa se dirige a aquel segmento de público sensibilizado con el cuidado de la salud y del planeta

3,4%, con un saldo máximo de 50.000 euros.

Por ejemplo, si el usuario camina 6.000 pasos diarios, la entidad traspasará de la principal a esta cuenta de ahorro cuatro euros por cada día que cumpla con ese objetivo. Por cada 15.000 pasos se transferirán 15 euros. El máximo sube a 30 euros diarios si se dan 20.000 pasos. Por tanto, el máximo de saldo que se podrá mover a esa cuenta de ahorro retribuida al 3,4% serán casi 11.000 euros. El cliente ganará hasta 370 euros al año.

“Es una de las mejores, si no la mejor, cuentas remuneradas del mercado. Y el primer producto que vincula la salud con la banca”, asegura Mahía.

La *app* ofrece herramientas que ayudan a los usuarios a “ahorrar sin esfuerzo”, como diferentes tipos de redondeo, traspasos periódicos programados o la posibilidad de dividir su Cuenta Save, también remunerada, en diferentes huchas.

Recogida de plástico

B100 destinará uno de cada cuatro euros de la tasa de intercambio que cobra la entidad financiera cada vez que se hace una compra con su tarjeta a la lucha contra la contaminación de plásticos en el mar. Donará el dinero a la empresa Gravity Wave, que recoge redes marinas de puertos y mares. En la *app* de B100, los clientes tienen un contador que les mostrará el plástico recogido en su nombre. B100 aspira a recoger con sus propias aportaciones hasta 500 toneladas de plástico al año, el equivalente a 56,5 millones de botellas de plástico.

Unicaja deja a Menéndez y a Rubiales sin el bonus variable de 2023

R. Lander. Madrid

Manuel Menéndez cobró el año pasado una retribución de 842.000 euros como consejero delegado de Unicaja hasta su cese, que fue efectivo el 20 de septiembre. Esta cifra supera en un 11% la percibida el año anterior debido a que incluye parte de la indemnización por cese.

Por contrato, esa compensación se eleva a un año de sueldo fijo. En su caso, a 524.000 euros. De esa cifra, ya ha cobrado 211.655 euros, la mitad de ellos en acciones.

Menéndez también tiene derecho a otros 524.000 euros en concepto de pago de no competencia poscontractual. Es decir, a cambio de que no fije por un competidor durante un año.

Según detalla el informe de retribuciones publicado ayer, la comisión de retribuciones aprobó antes de su cese abonarle 110.018 euros como bonus con cargo a 2022, una vez verificado el cumplimiento de todos los objetivos. De esa cifra ya ha percibido 44.000 euros.

También informó a favor de una aportación a su plan de pensiones de 30.000 euros.

Por el contrario, el consejo, previo informe favorable de la comisión de retribuciones, acordó no pagar a Menéndez el bonus correspondiente a 2023. Tampoco a Isidro Rubiales. “El consejo ha concluido que no se ha cumplido una de las condiciones llave, la restricción de autofinanciación, por lo que no se ha devengado derecho a la percepción de la retribución variable de 2023, pese a que el cumplimiento de los objetivos corporativos se ha situado por encima del 90%”, explica el informe.

El ex consejero delegado de Unicaja tampoco cobró en 2023 el incentivo plurianual contemplado para los consejeros ejecutivos.

Menéndez tenía al cierre del año pasado 270.000 euros acumulados en el plan de pensiones de Unicaja, que empezará a cobrar cuando alcance la edad de jubilación.

Rubiales y Azuaga

Durante los pocos más de tres meses que Isidro Rubiales ejerció como CEO el año pasado percibió 153.000 euros. Esta cifra se divide en 18.000 euros de sueldo y dietas por



Sede de Unicaja.

Menéndez ya ha cobrado el 40% de los 524.000 euros de la indemnización por cese de contrato

sus labores como consejero y 134.000 euros por sus labores ejecutivas.

El presidente Manuel Azuaga, que a diferencia de José Sevilla sí tiene la condición de ejecutivo, cobró el año pasado una retribución total de 780.000 euros. Se trata de un 13,2% menos que el año anterior. Esta cifra se divide en 551.000 euros percibidos en metálico y otros 229.000 euros por sistemas de ahorro a largo plazo.

Junta de accionistas

La junta anual de Unicaja, que se celebrará el 5 de abril en Málaga, aprobará el nombramiento de José Sevilla, ex

consejero delegado de Bankia, como consejero independiente del banco. Se trata del paso previo necesario para su designación como presidente no ejecutivo en sustitución de Manuel Azuaga. Este puesto estará retribuido con alrededor de 300.000 euros anuales.

Azuaga, de 76 años, se había comprometido con el BCE a salir de la entidad malagueña a finales de 2023 o principios de 2024, una vez clarificadas las fuerzas de poder en el consejo tras la compra de Liberbank.

Los accionistas votarán también la reelección de María Luisa Arjonilla como consejera independiente. El orden del día recoge además el nombramiento de un nuevo consejero dominical en representación de la Fundación Cajastur. El abogado Víctor Covián Regales sustituirá a Felipe Fernández, a quien le ha vencido el mandato.

Dividendo de 0,049 euros por acción

Unicaja repartirá el 19 de abril un dividendo total de 132 millones de euros con cargo a 2023. La cifra es un 3% superior a la abonada el año anterior. Cada accionista percibirá 0,049 euros por acción. Unicaja reparte entre los inversores el 50% del beneficio. Esta retribución en efectivo se completará con una recompra de acciones de 100 millones, que arranca precisamente hoy. La duración máxima del programa será de un año. El banco tiene previsto recomprar un máximo de 100,88 millones de acciones propias, el 3,8% de su capital social.

Keith Metters, nuevo presidente de Fidelity International

SUSTITUCIÓN Fidelity International ha nombrado a Keith Metters como presidente de la entidad, que reportará a la presidenta de la junta directiva, Abigail Johnson.

La Bolsa de Londres reduce su beneficio un 36,4%

1.100 MILLONES London Stock Exchange Group (LSEG) obtuvo un beneficio neto de 948 millones de libras (1.110 millones de euros) en 2023, es un 36,4% inferior a un año antes.

Fintonic nombra a Elena Grande consejera delegada

PLATAFORMA La plataforma de préstamos y finanzas Fintonic ha nombrado a Elena Grande González como nueva consejera delegada para pilotar la nueva era de la compañía.

CaixaBank lanza una hipoteca con reformas llave en mano

'HIPOTECA EFICIENTE' / El préstamo financia la compra de vivienda y las reformas destinadas a ahorro energético. Ofrece un servicio opcional de gestión de la obra.

M. Martínez. Madrid.

CaixaBank refuerza su oferta hipotecaria, centrada en los últimos años en *Casa Fácil*, su préstamo para vivienda a tipo fijo.

Como complemento a este producto, el banco ha empezado a comercializar dos nuevos créditos: la *Hipoteca Eficiente* y la *Hipoteca Eficiente Plus*. Permitirán financiar la compra de una vivienda y, dentro de la misma operación, el coste de reformas que mejoren la eficiencia energética del inmueble.

Junto a la propuesta financiera, la nueva gama hipotecaria incluirá una oferta de valor a través de servicios opcionales como la gestión de la obra. Este catálogo de servicios será superior en la *Hipoteca Eficiente Plus*.

Los dos préstamos tendrán un tipo de interés bonificado a un plazo de 30 años del 4,6% TAE (Tasa Anual Equivalente, que incluye todos los gastos de la operación).

Para obtener este precio, CaixaBank exige a los clientes una elevada vinculación: domiciliación de la nómina y recibos, uso de tarjetas y contratación de seguros.

El tipo de interés de las nuevas hipotecas es cinco puntos básicos inferior al del préstamo *Casa Fácil* a tipo fijo a 30 años (4,65% TAE).

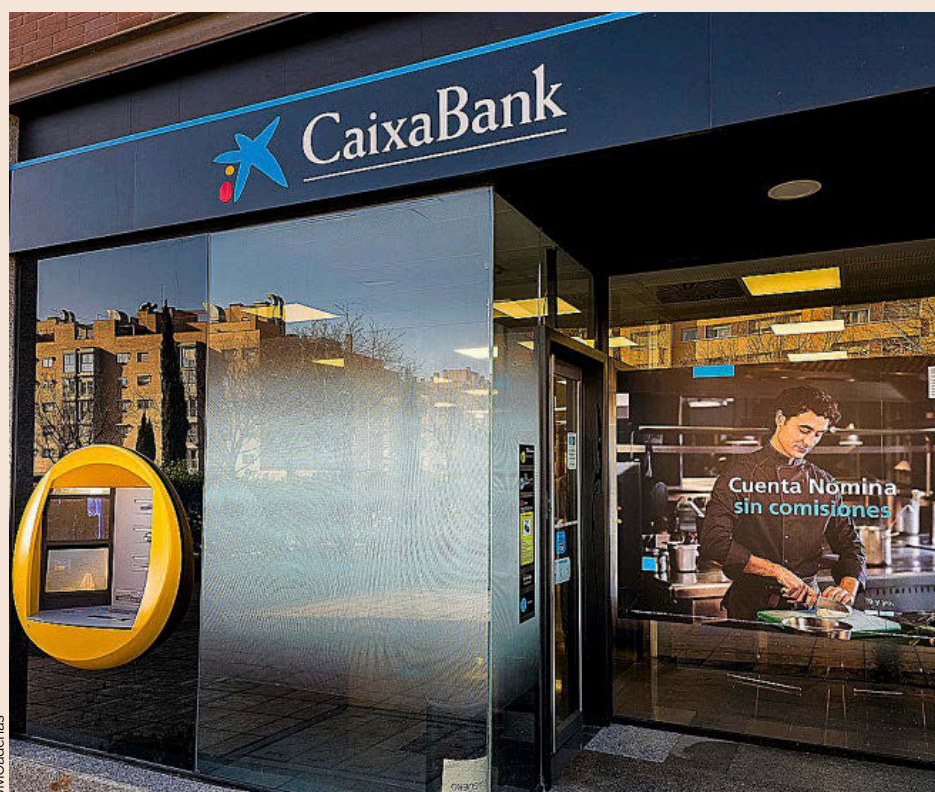
Gancho

Los clientes podrán incluir en la hipoteca el coste de reformas para mejorar el consumo energético de la casa. CaixaBank permite ampliar la financiación en un importe equivalente al menor de estos dos valores: el 80% del presupuesto de la reforma sin IVA o el 80% del incremento del valor de la vivienda tras la reforma proyectada.

La posibilidad de acceder a esta financiación extra a tipos de interés hipotecarios, más reducidos que los del crédito al consumo, es uno de los ganchos comerciales de la nueva gama de préstamos. El tipo del préstamo personal para reforma de vivienda de CaixaBank es el 12,57% TAE.

Las dos hipotecas tienen seis meses de carencia total.

Dentro de la oferta de valor, CaixaBank ofrece al



Oficina de CaixaBank.

Quiere acelerar el logro de los objetivos de negocio 'verde' incluidos en su plan estratégico

cliente gestionarle, a través de proveedores especializados, las subvenciones y la obtención de los certificados de eficiencia energética.

En el caso de la *Hipoteca Eficiente Plus*, el particular también podrá acceder al servicio llave en mano. Esta

La oferta hipotecaria del banco ha girado hasta ahora en torno a la hipoteca a tipo fijo 'Casa Fácil'

prestación incluye el contacto con un experto que gestionará la reforma.

El servicio llave en mano no incluye la ejecución y el seguimiento del día a día de la obra. CaixaBank no cobra comisiones ni un margen por la prestación de estos servi-

cios opcionales. El coste que repercutirá al cliente irá dirigido a cubrir el servicio por parte del proveedor.

Con el lanzamiento de las nuevas hipotecas, CaixaBank quiere acelerar la consecución del objetivo de negocio sostenible incluido en el plan estratégico que inició en 2022 y que concluye este año.

La entidad ha movilizado hasta ahora 50.813 millones de euros, lo que representa un 79% de la meta proyectada hasta finales de 2024 (64.000 millones).

La oferta sostenible del sector

M.M. Madrid.

Los productos sostenibles han ido ganando protagonismo en el sector. Santander comercializa una hipoteca 'verde' con una bonificación del 0,10% TIN (tipo de interés nominal) si la vivienda tiene certificado energético A o B.

En el escaparate tiene un préstamo personal sostenible al 6,11% TAE (tasa anual equivalente, que incluye todos los gastos de la operación). Está abierto para clientes de la compe-

tencia a tipos del 5,95% bajo contratación online.

BBVA no publicita el tipo de interés de las hipotecas destinadas a la adquisición de viviendas eficientes. En los créditos para compra de coches ecológicos y para financiar proyectos de ahorro energético aplica un 5,09% TAE si el cliente tiene domiciliada la nómina y un 6,14% en caso contrario.

La financiación dirigida a comunidades de propietarios para rehabilitación

de inmuebles también está disponible en todas las entidades. Sabadell oferta un préstamo verde para la instalación de puntos de recarga, colocación de paneles solares y contenedores individuales, y cambio de calderas, entre otros fines.

La *Hipoteca Casa Eficiente* de Bankinter no tiene comisión de apertura. Su tipo de interés para el plazo de 25 años es el 4,78% TAE en el caso de clientes vinculados.

Allfunds ingresa más de lo previsto y dispara el beneficio un 74%

Sandra Sánchez. Madrid

La plataforma de fondos de inversión española Allfunds terminó 2023 con unos ingresos récord y disparó el beneficio. La *wealthtech* presentó ayer unos ingresos de 545,7 millones de euros, un 10% por encima de lo registrado un año antes, y un beneficio neto de 85,7 millones, un 74,2% más que en 2022.

Las cuentas sorprendieron ayer al mercado, al batir las previsiones de analistas. Las acciones de Allfunds, que llegaron a subir un 9,4% a primera hora de la mañana, cerraron con un alza del 3,57% en la Bolsa de Ámsterdam, hasta los 6,56 euros.

"Las cifras de 2023 fueron sólidas, con unos ingresos en el segundo semestre un 2% por encima del consenso", decían ayer los analistas de Citi, que destacaban el aumento de los activos bajo gestión, también por encima de las previsiones de mercado, gracias al crecimiento de las bolsas en 2023 y los flujos de entrada positivos en fondos.

A cierre del año pasado, Allfunds incrementó sus activos bajo gestión el 7%, hasta los 1,38 billones de euros. También aumentó el número de nuevos clientes, tras incorporar a su plataforma 81 nuevas gestoras de fondos de inversión y 53 nuevos distribuidores.

Por otra parte, Allfunds anunció ayer que prevé repartir 100 millones de euros a sus accionistas con cargo a 2023 en concepto de dividendo y recompra de acciones. De cara a 2024, el *pay out* será del 27%, lo que implica un reparto de 0,0935 euros por acción. Esto es, un 11% más que el dividendo del año anterior.

"Hemos alcanzado ingresos récord y hemos mejorado nuestra rentabilidad con un margen de ebitda ajustado del 66% y un ebitda récord de 319 millones de euros, a pesar de un entorno desafiante", aseguró ayer a analistas Juan Alcaraz, CEO de Allfunds.

De cara a 2024, las perspectivas "también son alentadoras, ya que son ligeramente mejores que el consenso", dicen desde Citi.

Allfunds espera un crecimiento de los ingresos de doble dígito alto y asegura que cualquier salida de fondos durante el primer semestre del año será compensada con entradas a lo largo de la segunda mitad del ejercicio.



Juan Alcaraz, consejero delegado de Allfunds.

Allfunds espera un crecimiento de los ingresos de doble dígito para 2024

La publicación de cuentas coincide con un momento importante para Allfunds a nivel corporativo: está bajo el foco de varios actores del mercado que analizan la compañía para lanzar una oferta por ella.

Futuro

Tal y como publicó EXPANSIÓN el pasado miércoles, la firma especializada en la liquidación de transacciones de valores, Euroclear, y varios fondos de capital riesgo, entre ellos Brookfield, han mantenido conversaciones con el equipo directivo o los accionistas para lanzar una posible opa sobre Allfunds.

Allfunds está controlada por el fondo de *private equity* Hellman&Fridman, el fondo soberano de Singapur (GIC) y BNP, que tienen en conjunto la mayoría del capital y buscan una salida de la compañía.

Los analistas preguntaron por la posible opa sobre Allfunds, pero los directivos de la firma declinaron hacer comentarios.

Allfunds salió a Bolsa en 2021, valorada en 7.250 millones de euros. La compañía, que llegó a cotizar a 18 euros, ha perdido, alrededor de un 40% de su valor desde el estreno bursátil.

Santander lanza una plataforma de depósitos en Países Bajos

FINANCIACIÓN/ Santander Consumer Bank se estrena en Países Bajos ofreciendo tipos del 3,6%. Se suma al alemán Suresse Bank, lanzado por el grupo en 2022.

M. Martínez. Madrid
Santander da nuevos pasos para reforzar la base de depósitos minoristas de Consumer, su negocio de crédito al consumo, y reducir así su dependencia de la financiación institucional, con un coste más elevado.

El grupo ha lanzado una plataforma digital de captación de ahorro en Países Bajos, que operará con la marca Santander Consumer Bank.

Esta rama de actividad se suma a los otros dos negocios que la entidad ya tiene en ese mercado: la concesión de crédito para coches y personal a través de Consumer Finance y la banca comercial online de Openbank.

Oferta de depósitos

La nueva plataforma ha empezado a operar en Países Bajos con un catálogo de dos productos de ahorro que ofrecen una rentabilidad anual de hasta el 3,6%.

Este tipo de interés está en línea con el 3,65% TAE (Tasa Anual Equivalente) que paga en ese mercado Openbank, aunque a un plazo de seis meses.

El nuevo vehículo de pasivo se suma a Suresse Direkt Bank, la entidad online que Santander lanzó hace año y medio en Alemania para captar depósitos.

Suresse está publicitando



José Luis de Mora, responsable global del negocio de Consumo de Santander.

tipos del 3,9% para nuevos clientes. Aquellos que ya operan con el banco pueden contratar depósitos a un año al 3,5%.

En España, Santander Consumer también trabaja desde hace meses en el próximo lanzamiento de cuentas y depósitos.

Como estrategia, Santander ha decidido utilizar la marca Suresse en aquellos mercados en los que ya tiene un banco, y Consumer Bank, en caso contrario.

El grupo quiere captar en los próximos años 30.000 mi-

Santander Consumer quiere captar 30.000 millones en depósitos minoristas en toda Europa

llones de euros en depósitos en Europa a través de plataformas. Pretende mejorar el perfil de financiación de Consumer y elevar el concesión de crédito.

Digital Consumer Bank tiene una cartera de préstamos de 135.000 millones. Están concentrados en buena parte

en Alemania (30%), Francia (14%) y Países Nórdicos (13%).

Por su parte, los depósitos de clientes rozan los 70.000 millones, tras registrar un aumento del 19% en el último año. Las imposiciones a plazo fijo se han duplicado en 2023 hasta alcanzar los 22.700 millones a cierre de año.

La ratio de crédito sobre depósitos de Digital Consumer Bank está en el 191%. Es la más elevada del grupo, donde la media está en el 99%. En Santander España, el porcentaje se sitúa en el 74%.

Hacienda cree que Rato evitó declarar 770.000 euros en 2005

N. Sarriés. Madrid

Los técnicos del Ministerio de Hacienda que formaron parte del equipo que investigó al exvicepresidente del Gobierno y ex director gerente del FMI Rodrigo Rato analizaron más de 150.000 movimientos de dinero, según declararon ayer durante su comparecencia en el juicio que se celebra en la Audiencia Provincial de Madrid en el que se acusa al expresidente de Bankia de once delitos fiscales, uno de corrupción entre particulares, y otro de blanqueo.

Los técnicos de Hacienda se centraron en los presuntos delitos fiscales. En este contexto, señalaron que, a su juicio, Rato dispuso un entramado societario destinado a ocultar lo más posible el origen de su fortuna.

Los expertos de la Agencia Tributaria, a preguntas de la Fiscalía, describieron sintéticamente este conglomerado. Así, señalaron que Rato contaba con empresas en paraísos fiscales como Panamá, Bahamas, Gibraltar y Suiza, así como con *trusts* a través de los cuales canalizaba sus fondos de manera que presuntamente eludía el pago de impuestos.

Con estas sociedades en el extranjero, los testaferros y la operativa que llevaba a cabo a través de éstos, el expresidente de Bankia logró constituir hasta “ocho capas de opacidad”, según declararon los técnicos de Hacienda, que explicaron cómo el alto número



Rodrigo Rato, en la Audiencia Provincial de Madrid.

Los técnicos de Hacienda hablan de “ocho capas de opacidad” con la operativa del acusado

de movimientos de dinero suponían un obstáculo adicional para que las autoridades no pudieran conocer la fortuna de Rato.

Declaración de 2005

Los técnicos de la Agencia Tributaria detallaron también durante el careo cómo el exvicepresidente presuntamente evitó declarar unos ingresos de 770.000 euros en el ejercicio 2005 por medio de sus sociedades. Una declaración que le salió a devolver al exministro.

GCO gana 552 millones, un 13% más

E. del Pozo. Madrid

GCO (Grupo Catalana Occidente) gana un 13,4% más en 2023, con un resultado atribuido de 551,8 millones. El beneficio consolidado es de 615 millones, un 13,4% más también, según la información remitida a la CNMV.

La aseguradora aumenta un 10% su dividendo complementario (0,539 euros), que se pagará el próximo 8 de mayo, con lo que la retribución total al accionista con cargo a 2023 crece un 8,67%, hasta 1,117 euros por acción. El importe total desembolsado por la aseguradora como dividendo es de 134 millones, señala la entidad.

El seguro de crédito, con el

que GCO trabaja en 50 países, aporta un beneficio de 365,6 millones de euros, tras crecer un 3,1%.

El negocio de ramos tradicionales en España arroja una ganancia de 261,1 millones, con una subida del 1,3%. Esta actividad se canaliza a través de Occident, que en 2023 ha aglutinado las aseguradoras Catalana Occidente, Bilbao y Plus Ultra y este año absorberá Nortehispana.

El seguro de automóviles se vio impactado por el aumento de la inflación y de sus costes, lo que lastró la ratio combinada, situada en el 96,3%, tras aumentar 3,6 puntos porcentuales. Esta cota, no obstante, es mejor que la

La aseguradora aumenta un 8,67% su dividendo y paga 1,117 euros por título con cargo a 2023

del sector del ramo coches establecida en el 101,9%.

GCO se anota en 2023 un resultado técnico de 24,8 millones, un 48% menos que el año anterior.

La actividad funeraria dispara un 183% su beneficio al pasar de 4,8 millones en 2022 a 13,6 millones el año pasado. Esta evolución se explica por la incorporación en febrero de 2023 de la funeraria Mé-mora, adquirida por GCO.

En el apartado de ‘no ordinario’, el grupo carga 24,9 millones por los gastos asociados a la implantación de la nueva marca Occident. En 2022 esta partida fue de 74,7 millones por, entre otras cosas, las provisiones destinadas al plan de salidas voluntarias de la empleados.

Los ingresos totales de GCO suman 5.565,6 millones, un 6,1% más que en 2022. El negocio tradicional supera por primera vez los 3.000 millones (3.064,7 millones), un 7,8% más, y el de crédito es de 2.500,9 millones, con un avance del 4,1%.

Los recursos permanentes de GCO a valor de mercado crecen un 16,7% y llegan a

PRINCIPALES MAGNITUDES DE LA ASEGURADORA

En millones de euros

Principales magnitudes	2023	2022	Variac. 23-22
NEGOCIO			
Asegurador	5.565,6	5.245,6	6,1%
- Tradicional	3.064,7	2.842,9	7,8%
- Crédito	2.500,9	2.402,7	4,1%
Funerario	227,0	32,8	592%
Total	5.792,6	5.278,4	9,7%
RESULTADO			
Consolidado	615,5	542,5	13,4%
- Seguro tradicional	261,1	257,8	1,3%
- Seguros de crédito	365,6	354,6	3,1%
- Negocio funerario	13,6	4,8	183,3%
- No ordinario	-24,9	-74,7	-
Resultado atribuido	551,8	486,5	13,4%
Ratio combinado negocio tradicional	92,6%	90,8%	+1,8 p.p.*
Ratio combinado bruto seguro de crédito	74,1%	72,3%	+1,8 p.p.*

*Puntos porcentuales

Fuente: La entidad y elaboración propia

5.738,8 en 2023, y sus provisiones técnicas se sitúan en 12.035,6 millones, un 2,5% más, y sus fondos adminis-

trados alcanzan 15.365 millones al crecer un 3,4%. Ayer subió 0,15% en Bolsa, hasta 33,7 euros.

LA SESIÓN DE AYER

Amadeus y Grifols aguan el día al Ibex

EL ÍNDICE ESPAÑOL CEDE UN 0,67%, PERO SALVA LOS 10.000 PUNTOS/ Entre los dos valores restan más de 60 puntos al Ibex. El buen dato de inflación en EEUU aviva las expectativas de recortes de tipos y los bancos ceden penalizando a la Bolsa española.

A. Stumpf. Madrid
Las bajadas de los tipos de interés siguen sobre la mesa y sólo eso ya elimina una importante preocupación a los inversores. El esperado dato de inflación de Estados Unidos de febrero reflejó un crecimiento de los precios del 2,4%, en línea con lo esperado, lo que parece poner fin al temor a que los bancos centrales no pudieran afrontar la relajación monetaria esperada por un nuevo despertar de la inflación.
Wall Street respondió con alzas en la apertura y puso el broche con nuevo récord del Nasdaq Composite y uno más del S&P 500 (ver texto adjunto).
Sin ser especialmente positivo, el descenso de la inflación sí fue suficiente como para pensar en recortes de tipos en el segundo trimestre del año, en lugar de en la segunda mitad de 2024. Según los expertos, más que tirar al alza de las bolsas, estos datos sirven para evitar que se desencadenen las ventas, aunque en la última hora de negociación hubo más optimismo.

Las tecnológicas estuvieron entre las más beneficiadas, con **Nvidia** (1,87%), **Intel** (2,52%) y **AMD** (9%) como las que más contribuyeron al avance de los índices. Por su parte, la compañía de bebidas energéticas **Monster** se revalorizó más de un 5,8% con unas sólidas cifras de ventas tras la presentación de sus resultados.
En Europa se impuso el signo mixto con los parques pendientes también de los datos de inflación de sus respectivos países –entre ellos España– que fueron positivos en términos generales.
El Dax alemán se anotó un 0,44% y el Ftse 100 británico avanzó un 0,07%. El resto cerró en rojo, con el Cac francés perdiendo un 0,34%, el MIB italiano cayendo un 0,11% y el Euro Stoxx 50 corrigiendo un 0,12%. Estos dos últimos terminan el mes entre los mejores.

Ibex, rezagado. El selectivo español se convirtió de forma irremediable en el farolillo rojo de la jornada. El Ibex cedió ayer un 0,67% aunque logró salvar los 10.000 puntos: cerró en los 10.001 puntos. **Grifols** ejerció una vez más de auténtico lastre para el índice de referencia de la Bolsa española que no consiguió enderezar el rumbo al hundirse el -34,93%.
Grifols no logró despejar las dudas sobre su presunto maquillaje contable al presentar sus cuentas sin auditar, lo que provo-



LOS PROTAGONISTAS DEL DÍA
Los valores que más suben y bajan, en %

LOS MEJORES			LOS PEORES		
Fluidra	8,61		Grifols	-34,93	
Rovi	4,44		Amadeus	-7,33	
Indra	3,45		Solaria	-5,04	
Endesa	3,39		IAG	-3,30	
Acciona	3,14		Acciona Energía	-2,35	
Iberdrola	1,34		Sabadell	-2,09	

Fuente: Bloomberg

El Nasdaq Composite marca nuevo máximo histórico

Las acciones de Estados Unidos están en su mejor comienzo de año desde 2019. Ayer el Nasdaq Composite rebasó por primera vez su récord de noviembre de 2021 (16.057 puntos), tras cerrar por encima de los 16.091 puntos, en una sesión en la que subió el 0,90%. El optimismo de que los tipos de interés bajarán antes del verano inyectó vitaminas en las tecnológicas. Este índice, que está compuesto por cerca de 3.400 valores, se une así al festival de máximos históricos que celebra Wall Street en febrero. El S&P 500 volvió a cerrar en récord, esta vez por encima de los 5.096 puntos, tras subir ayer un 0,52%. También el Nasdaq 100, que terminó en 18.043 puntos, tras sumar el 0,95%. El Dow Jones se anotó el 0,12%, pero no pudo rebasar su cota histórica del pasado día 23. El ánimo comprador llegó en una sesión en la que el bono del Tesoro de EEUU se mantuvo estable en el 4,25% (en octubre rozaba el 5%).

→ COTIZACIONES

	Cierre	Variación (%)	En el día	En el año
Ibex 35	10.001,30	↓	-0,67	-1,00
Euro Stoxx 50	4.877,77	↓	-0,12	7,88
Dow Jones	38.996,39	↑	0,12	3,47
Nikkei 225	39.166,19	↓	-0,11	17,04
Brent	83,62	↑	0,18	8,48

	Cierre	Variación diaria
Euro/Dólar	1,0826	↑ 0,17%
Euro/Yen	162,53	↓ -0,21%
Bono español	3,295%	↓ -0,04pb
Prima de Riesgo	87,8pb	↓ -0,37pb

→ DE UN VISTAZO

Cotización en euros

Título	Última cotización	Variación (%)	Ayer	2023	2024
Acciona	103,450	3,14	-22,45	-22,39	
Acciona Ener	19,100	-2,35	-22,30	-31,98	
Acerinox	10,135	-0,64	15,29	-4,88	
ACS	37,940	0,45	50,02	-5,53	
Aena	175,150	-0,43	39,90	6,73	
Amadeus	54,380	-7,33	33,64	-16,18	
ArcelorMittal	24,130	0,12	4,37	-5,98	
B. Sabadell	1,197	-2,09	26,36	7,55	
B. Santander	3,846	-0,35	34,86	1,75	
Bankinter	5,868	-0,91	-7,53	1,24	
BBVA	9,186	-1,44	46,01	11,67	
CaixaBank	4,170	0,07	1,47	11,92	
Cellnex Telecom	33,270	0,30	15,33	-6,70	
Colonial	5,020	-0,99	8,99	-23,36	
Enagás	13,345	1,33	-1,67	-12,58	
Endesa	16,640	3,39	4,68	-9,86	
Ferrovial Se	34,650	0,58	34,94	4,94	
Fluidra	21,560	8,61	29,82	14,38	
Grifols	7,584	-34,93	43,50	-50,93	
IAG	1,727	-3,30	28,08	-3,03	
Iberdrola	10,620	1,34	8,60	-10,53	
Inditex	41,010	0	58,67	4,01	
Indra	17,670	3,45	31,46	26,21	
Logista	24,840	-1,11	3,73	1,47	
Mapfre	1,959	-0,15	7,35	0,82	
Meliá Hotels Int.	6,590	-1,86	30,19	10,57	
Merlin Properties	8,755	-1,13	14,64	-12,97	
Naturgy	21,880	-0,18	11,07	-18,96	
Redeia	14,700	1,24	-8,30	-1,41	
Repsol	14,725	0,79	-9,43	9,48	
ROVI	74,050	4,44	66,94	23,01	
Sacyr	3,032	0,20	20,23	-3,01	
Solaria	11,020	-5,04	8,70	-40,78	
Telefónica	3,793	-0,91	4,40	7,33	
Unicaja Banco	0,944	-1,97	-13,68	6,12	



eventos
by UNIDAD EDITORIAL
Infórmese de todos los eventos en:
www.eventosyconferenciasue.com

EL MES EN BOLSA

Ocho valores del Ibex suben más del 5% en un febrero bajista

EL ÍNDICE CEDE UN 0,76%/ Rovi lidera las alzas al escalar un 13,5% y marca récord en el mes, al igual que Aena, BBVA, Ferrovial, Inditex, Indra y Logista. Todas celebran máximos.

Susana Pérez. Madrid
El Ibex salda febrero con un descenso del 0,76%. Se queda rezagado respecto al resto de principales índices europeos y de Wall Street, que han asistido a un festival de máximos históricos durante el mes (ver información adjunta). Pero más allá del exiguo marcador que exhibe el selectivo español, el comportamiento de un puñado de los valores que lo integran no desmerece la foto global optimista.

Ocho valores del Ibex cierran febrero con alzas de más del 5%. Sus ganancias oscilan entre el 5,18% que se anota CaixaBank y el 13,5% de Rovi. La farmacéutica corona el mes, además, en una cotización récord (ajustada por operaciones financieras) de 74,05 euros. Es una de las siete compañías del indicador que han alcanzado su máximo histórico durante este periodo. La compañía sufrió un fuerte tropezón el pasado martes tras anticipar una caída de sus ingresos en 2024 durante la presentación de sus resultados del último ejercicio. Las acciones se han recuperado, sin embargo, con brío en las dos últimas sesiones. Algunos analistas consideran que hay margen para que la empresa bata sus previsiones y, por otro lado, su rally se explica por razones de más largo alcance. Las expectativas para el negocio de fabricación han mejorado desde que Moderna prevé iniciar la comercialización en 2024 de una nueva vacuna contra el virus respiratorio sincitial, y también está el interés por comprar activos de fabricación para terceros, sostienen en Bankinter.

Otros tres valores del Ibex comparten con Rovi su presencia en los primeros puestos del ránking por revalorización (ver ilustración) y la consecución de marcas históricas en el mes.

En buena racha
Indra, que acabó ayer en un máximo de 17,67 euros, avanza un 6,79% en febrero y se consolida como el valor más rentable de 2024, con un alza del 26,21%. La compañía tiene su cartera de pedidos en

BALANCE MENSUAL DE LOS PRINCIPALES ÍNDICES					
		Variación en febrero, en porcentaje	Cotización, en puntos	Variación 2024, en porcentaje	
	Nikkei	8,59	39.166	17,04	
	Nasdaq Composite	6,12	16.091	7,20	
	Ftse Mib	5,97	32.580	7,34	
	S&P 500	5,17	5.096	6,84	
	Euro Stoxx 50	4,93	4.877	7,88	
	Dax Xetra	4,58	17.678	5,53	
	Cac 40	3,54	7.927	5,09	
	Dow Jones	2,22	38.996	3,47	
	Ftse 100	-0,35	7.630	-1,33	
	Ibex	-0,76	10.001	-1	

Expansión Fuente: Bloomberg

Las expectativas de tipos de interés altos durante más tiempo favorecen al sector bancario

máximos históricos y se está viendo favorecida por su negocio tecnológico y de defensa, una rareza entre las cotizadas españolas. Juega a favor de su cotización, además, la posible venta de su división tecnológica, Minsait.

El pasado día 23, Aena consiguió pulverizar su récord que databa de junio de 2019, impulsada por la mejora de su valoración (desde 160 a 189 euros) por parte de Citi, y durante la sesión siguiente elevó su techo hasta los 176,3 euros.

Los expertos del gigante financiero esgrimieron la notable recuperación del tráfico aéreo en los últimos meses, el aumento de las tarifas aeroportuarias y el ambicioso plan de inversiones de la compañía. El gestor de aeropuertos anunció el miércoles un beneficio récord de 1.630 millones de euros y un aumento del dividendo del 61%.

Empuje de la banca
BBVA es uno de los tres bancos que supera el 5% de apreciación en febrero, pero es el único que cotiza en máximos históricos. Está recibiendo un formidable respaldo de los inversores tras la presentación de sus cifras de 2024, en las que destacó el buen momento de su negocio en México (su

Repsol saca la cabeza después de anunciar su firme apuesta por el crecimiento del dividendo

principal mercado) y su decisión de mejorar la retribución a los accionistas: repartirá el 50% del resultado del año, tres puntos por encima del 47% de 2022, entre pago de dividendos en efectivo y recompras de acciones. Según Jorge Lage, analista de CM Capital Markets, BBVA se está beneficiando de su temprana apuesta por la digitalización, “por haberse adelantado en la innovación bancaria”.

Unicaja, el banco español que cotiza con más descuent

to sobre su valor en libros (un 60%), ha visto premiadas sus cuentas de 2023 y el anuncio de un plan de recompra de acciones con una revalorización del 6,03% para sus acciones. CaixaBank suma un 5,18%. Su exposición a España y al negocio del cliente minorista, junto con su capacidad para sacar partido a la venta cruzada de producto hace que sea uno de los más beneficiados del entorno actual de tipos.

Saca la cabeza en febrero Repsol. El ascenso del 6,69% de la petrolera se ha fraguado fundamentalmente desde que el día 22 comunicó al mercado va a hacer del crecimiento de los dividendos uno de sus grandes pilares, con un total de 10.000 millones de

El bitcoin vuela hacia máximos

El bitcoin ha sido el activo estrella del mes, con una revalorización de más del 40%. El miércoles atisbó su récord de cierre, los 64.400 dólares, que alcanzó en noviembre de 2021 (su techo intradía es de 69.000 dólares), al tocar un máximo en la jornada de 64.038 dólares, aunque posteriormente se replegó y ayer se intercambiaba en torno a los 61.000 dólares al finalizar la sesión en los mercados europeos. El avance en lo que va de 2024 ronda el 45%. La mayor criptomoneda por capitalización (y la más popular) revive cuando el apetito por el riesgo aumenta. Pero además se ha visto respaldada en las últimas semanas por las continuas entradas de dinero de inversores institucionales en ETF de bitcoin al contado y las esperanzas en torno al próximo ‘halving’ (proceso por el que se reduce a la mitad el número de nuevos bitcoins que se entregan a los mineros que hayan incorporado nuevos bloques válidos a la cadena) previsto entre abril y mayo de este año. Esto es algo que automáticamente incrementa el valor potencial de la criptodivisa.

euros de remuneración de aquí a 2027, entre pagos en efectivo y recompra de acciones. Todo un récord histórico. En las seis sesiones transcurridas se ha disparado un 7,64%.

Otros máximos
También marcan máximos históricos en el último mes Inditex, que llegó a 41,6 euros el día 26; Logista, que escaló a 26,12 euros en la misma jornada; y Ferrovial, cuyo techo quedó fijado en 35,65 euros el día 8.

La cruz de febrero es para Grifols, que con su desplome del 35% de ayer dilapidó su recuperación de las últimas semanas y se anota un retroceso mensual del 33,84%.

Acciona Energía y Solaria añaden pérdidas de más del 19% a sus castigados marcadores de 2024. El sector de renovables no levanta cabeza por el retraso de las expectativas de bajadas de tipos, la caída de los precios de la electricidad y la desaceleración de los planes de transformación energética.

Un festín de récords en Europa y Wall Street

El optimismo reinó en las bolsas en febrero. Los inversores fueron ajustando las expectativas sobre las bajadas de los tipos ante las advertencias de los bancos centrales de que no relajarán sus políticas hasta no estar seguros de tener controlada la inflación. Se reflejó en repuntes de las rentabilidades de los bonos,

pero no mermó el apetito por el riesgo. La mentalidad FOMO (miedo a perderse algo) estuvo presente, con el telón de fondo del entusiasmo generado en torno a Nvidia y las compañías vinculadas a la inteligencia artificial (IA). Los inversores aprovecharon las mínimas correcciones para volver a comprar.

El Dax Xetra de Fráncfort cerró febrero encadenando su séptimo récord (lo fijó en 17.678 puntos) y unas ganancias acumuladas del 4,58%. El Cac 40 de París, que avanzó un 3,54% en el mes, estableció su máximo histórico el día 23 en 7.966 puntos. También el Stoxx 600 alcanzó su techo en esa jornada. El Euro Stoxx 50

sumó un 4,93% y el Ftse Mib de Milán, un 5,97%. El Ftse 100 de Londres cedió un 0,35%. En Wall Street, el Nasdaq Composite superó ayer su récord de 2021 tras subir más del 6% en el mes y el S&P 500 volvió a superar su máximo. Y el Nikkei logró pulverizar su marca histórica de diciembre de 1989.

ASÍ VA EL IBEX		
Variación en Bolsa, en porcentaje.		
	Febrero	2024
Rovi	13,50	23,01
Indra	6,79	26,21
Repsol	6,69	9,48
Fluidra	6,68	14,38
Aena	6,22	6,73
Unicaja	6,03	6,12
BBVA	5,55	11,67
CaixaBank	5,18	11,92
Meliá Hotels	4,63	10,57
Acerinox	3,88	-4,88
Bankinter	3,67	1,24
Inditex	3,57	4,01
ACS	3,56	-5,53
Santander	3,14	1,75
IAG	2,36	-3,03
Telefónica	1,23	7,33
Sabadell	1,07	7,55
Sacyr	0,78	-3,01
Ferrovial	-2,79	4,94
Mapfre	-3,71	0,82
Redeia	-4,68	-1,41
Iberdrola	-4,83	-10,53
Logista	-5,30	1,47
Merlin Properties	-6,92	-12,97
ArcelorMittal	-7,06	-5,98
Cellnex	-8,62	-6,7
Colonial	-9,92	-23,36
Endesa	-11,21	-9,86
Enagás	-12,40	-12,58
Naturgy	-13,12	-18,96
Acciona	-16,02	-22,39
Amadeus	-18,25	-16,18
Solaria	-19,40	-40,78
Acciona Energía	-19,78	-31,98
Grifols	-33,84	-50,93

Santander y Repsol, en la élite europea de las recompras

EL FOCO DEL DÍA

Por Roberto Casado

Las críticas a las recompras de acciones por parte de las cotizadas que la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV) emitió en octubre del año pasado parecen caer en saco roto. Varios de los principales grupos del Ibex han aprovechado el anuncio de resultados del pasado ejercicio para lanzar nuevos programas de adquisición de títulos como una forma de “remuneración al accionista”.

El supervisor de los mercados cuestionó que ese uso de la caja disponible pueda compararse con los dividendos, ya que en realidad solo beneficia los inversores que venden sus acciones. También puso en entredicho la señal de estrategia a medio plazo que envían las empresas al dedicar el capital a esas operaciones, en lugar de invertir en crecimiento.

En realidad, el auge de las recompras no es un fenómeno español. Importado de Estados Unidos, cada vez son más las firmas europeas que las ponen en marcha, normalmente como complemento a los dividendos tradicionales. El principal argumento a favor de estas transacciones es que, al reducir el número de participaciones en circulación, sube el beneficio unitario por acción.

Según Goldman Sachs, las

Barclays crea una selección de los valores con planes de adquisición de acciones propias

Esta cesta bate en un 3% al conjunto del mercado en febrero, pese a los peros del regulador

empresas del Euro Stoxx 600 podrían dedicar unos 175.000 millones de euros a recompras en 2024, lo que implicaría una rentabilidad de alrededor del 1,5% sobre su valor de mercado, adicional a un dividendo del 4%.

Los analistas de Barclays destacan que el número de compañías europeas que van comunicando planes de recompra con sus resultados está en máximos del actual ciclo pospandemia, en su mayor parte en los sectores financiero y energético.

El banco británico ha elaborado una cesta de valores que han comunicado recompras por encima de un 1,5% de su capitalización, siempre que ésta supere los 10.000 millones de euros.

En esa selección hay dos firmas españolas: Santander y Repsol, ambas con programas para adquirir alrededor de un 2,5% de sus acciones,



Santander recompró 40,6 millones de acciones la pasada semana.

según los cálculos de la entidad de la City londinense.

Otros valores en la lista son UniCredit, Heidelberg, Lloyds, Carrefour, InterContinental Hotels, Mercedes Benz, ABN Amro, Stellantis, Nokia, Intesa, Galp, Deutsche Bank, Munich Re, Pandora, Deutsche Telekom, BP, Shell, BNP Paribas, Zurich Insurance y Axa, entre otros.

Barclays señala que, desde que empezara la campaña de presentación de resultados a principios de febrero, ese grupo ha batido al conjunto del Euro Stoxx 600 en un 3%. Un estudio elaborado para la CNMV el año pasado apuntó a que los anuncios de

recompras suelen generar un retorno adicional del 1% a corto plazo, aunque después se diluye.

Según Barclays, “la cesta tiene una alta concentración de nombres del sector financiero y energético, pero también tiene una extensión razonable a otros sectores. Su buena evolución bursátil puede tentar a otras firmas europeas que tienen exceso de caja a hacer lo mismo, como una forma para impulsar las valoraciones. Y con el tiempo, una actitud más favorable con el accionista en Europa puede ser un paso en la buena dirección para el conjunto del mercado”, dicen en ese banco.

MoraWealth venderá deuda privada

Expansión. Madrid
MoraWealth ha entrado en la comercialización de productos de deuda privada en España, en virtud de la alianza entre el Grupo MoraBanc y Goldman Sachs Asset Management.

La entidad explicó ayer que los productos irán dirigidos a inversores profesionales y que hasta ahora solo eran accesibles para clientes con patrimonios muy elevados, y que se abrirán a un segmento más amplio.

La deuda privada, que fi-

nancia a pequeñas y medianas empresas, ha multiplicado por cuatro su volumen a nivel mundial, según Goldman. Los fondos de inversión basados en este activo son productos que tienen, en la mayoría de los casos, un plazo recomendado de inversión largo pero que, sin ser productos líquidos, presentan una mayor liquidez que los de capital riesgo.

MoraWealth y Goldman Sachs AM celebraron ayer analizaron ayer las oportunidades y riesgos del mercado.

MyInvestor facilita invertir en ‘factoring’

Expansión. Madrid
MyInvestor ha llegado a un acuerdo con la firma especializada en inversión alternativa SegoFinance para ofrecer micromecenazgo de *factoring* (crowdfactoring) en su escaparate de productos. Los clientes pueden obtener rentabilidad financiando a empresas o administraciones públicas mediante el adelanto del pago de las facturas.

Pueden acceder desde la app o la página web a la plataforma SegoFactoring y contratar un producto cuya ren-

tabilidad neta esperada se sitúa entre el 4% y el 7,5% anual. La inversión mínima es de 50 euros y el plazo de entre 1 y 6 meses.

El neobanco explica que la mayoría de operaciones que comercialice no tendrán riesgo de pérdidas, dado que contarán con un seguro de cobertura sobre el capital aportado. Es decir, el cliente podría no percibir los intereses, pero mantendrá el capital invertido. Las aseguradoras son Crédito y Caución, Solunion, Credendo, Cesce y Coface.

FT

FINANCIAL
TIMES

LEX COLUMN

Un exótico reducto para los bancos

Ultimamente, una pequeña y tranquila parcela de los mercados financieros está sufriendo un revuelo.

Las transferencias de riesgo significativas (SRT, por sus siglas en inglés), una herramienta utilizada por los bancos para sindicar préstamos, pueden cubrir el riesgo de crédito. Y lo más importante es que estas operaciones también pueden reducir los activos ponderados por riesgo. Según datos de S&P Global, las transacciones de SRT han aumentado, duplicándose con creces a escala mundial hasta alcanzar los 200.000 millones de euros en los dos años hasta 2022.

Reducir los activos de riesgo es una forma de que los bancos liberen capital de sus balances en relación con estos activos (en su mayoría préstamos). El capital liberado puede revertir a los accionistas o destinarse al crecimiento de otros negocios. Durante muchos años, entidades europeas y británicas, como Santander y Barclays, han utilizado las SRT a pequeña escala. Ahora, toca el turno a los bancos estadounidenses.

Así es como suelen funcionar estas operaciones: la venta de la parte más arriesgada de la cartera de préstamos a inversores especializados –fondos de crédito y gestoras especializadas– reduce la ponderación del riesgo de la cartera de préstamos del banco. Esto, a su vez, significa que se necesita menos capital para cubrir estos préstamos. La reducción de las reservas debería mejorar el rendimiento de los fondos propios tangibles de un banco, un factor determinante para las valoraciones bancarias. Un mayor rendimiento debería traducirse en una mejora de las valoraciones. Según Citi, los bancos de la zona euro cotizan siempre con descuento, con una media del 20% por debajo de su valor contable tangible. Sus homólogos de EEUU, con mayor rentabilidad sobre recursos propios, cotizan un 30% por encima de la paridad. En Europa, estas operaciones suelen rondar los miles de millones de euros. Pero con el tiempo



El BCE vigila de cerca la cobertura de activos con riesgo.

podrían suponer una importante liberación de capital. Pero solo mejorará el rendimiento de forma sostenible si se invierte en crecimiento (rentable) y no en más recompras de acciones.

Los bancos de EEUU acaban de descubrir el truco. En Canadá, el total de transacciones ascendió a 87.000 millones de dólares canadienses (59.200 millones de euros) en 2023, según *Bloomberg*, casi nueve veces más que en 2021. La Fed no dio su visto bueno hasta septiembre del año pasado. A finales de 2023, JPMorgan había ofrecido 20.000 millones de dólares, una décima parte del total global del año anterior, en cinco transacciones. El visto bueno de los reguladores a esta actividad está muy condicionado. En Europa, todas las operaciones se examinan para comprobar que la exposición de los bancos a las pérdidas por préstamos se reduce realmente, un proceso que requiere de dos a tres meses. El Banco de Inglaterra no da su aprobación previa, pero puede tardar 18 meses en dar el visto bueno final a la operación. Los recuerdos de la crisis financiera persisten: un senador de EEUU instó el año pasado a los reguladores a examinar estas “transacciones exóticas”. El objetivo de reducir los activos ponderados por riesgo merece la pena, sobre todo para los bancos infravalorados. Se espera que la banca realice más operaciones este año, a menos que su entusiasmo redunde en la voluntad de los reguladores para aprobarlas.

Las tecnológicas apuestan por los bonos convertibles

FINANCIACIÓN A BUEN PRECIO/ Aprovechan el entusiasmo de los inversores por la inteligencia artificial que ha provocado un repunte de sus acciones.

Harriet Clarfelt. Financial Times
Los grupos tecnológicos de riesgo intentan captar dinero barato en el mercado de bonos convertibles gracias a que el entusiasmo de los inversores por la inteligencia artificial ha hecho subir sus acciones.

Según datos de LSE, las empresas estadounidenses han obtenido unos 7.400 millones de dólares con este tipo de deuda en febrero, la cifra mensual más alta desde agosto. Del total, los grupos tecnológicos y financieros representan tres cuartas partes. La semana pasada fue la de mayor negociación del año en ventas de bonos convertibles.

Los tipos de interés de la Reserva Federal están desde julio en el nivel más alto en 22 años, pero los prestatarios de los mercados de convertibles han podido obtener financiación a tipos de interés mucho más bajos con relativamente pocas restricciones sobre cómo gastar el dinero.

Los bonos convertibles son un tipo de deuda que inicialmente paga intereses como un bono normal, pero que se canjea por acciones si la acción del emisor sube hasta un determinado nivel. Al ofrecer el potencial alcista adicional de una conversión en acciones, las empresas pueden endeudarse a un tipo de interés más bajo.

Las emisiones suelen dispararse cuando las valoraciones bursátiles son altas. Si una empresa cree que sus acciones están sobrevaloradas y no es probable que sigan subiendo, los bonos convertibles le



Las emisiones se suelen disparar cuando las cotizaciones de las acciones son altas

permiten pedir prestado dinero a un tipo de interés más bajo sin el riesgo de tener que emitir nuevas acciones. Y si las acciones siguen subiendo, la alta valoración implica que la dilución del valor para los inversores existentes será relativamente baja.

El aumento de los volúmenes de negociación el año pa-

sado estuvo favorecido por un incremento de la captación de fondos por parte de empresas de alta calificación crediticia, que tradicionalmente se habrían endeudado mediante bonos corporativos convencionales.

Sin embargo, en la última oleada de actividad han participado compañías de más riesgo. Super Micro Computer, un fabricante de equipos para servidores sin calificación crediticia, cuya acción se ha más que duplicado desde principios de año, recaudó 1.700 millones de dólares a un tipo de interés de cero. Y

Lyft, la empresa de VTC, consiguió 460 millones de dólares la semana después de presentar resultados, lo que supuso un repunte del 35% en Bolsa. El nuevo bono paga un cupón más bajo que un convertible que emitió en 2020, cuando los tipos de interés eran cercanos a cero. La demanda en ambas operaciones superó la oferta, a pesar de los bajos tipos de interés ofrecidos.

Bryan Goldstein, asesor de Matthews South, que trabajó en la captación de fondos de Lyft, señala que el entorno es similar al de 2021: los precios récord de las acciones fomentan las operaciones oportunistas de empresas que no tienen presiones de financiación inminentes.

El S&P 500 ha alcanzado varios máximos históricos en el último mes y el Nasdaq estuvo a punto de batir su récord esta semana.

Según Michael Youngworth, estratega de bonos convertibles de Bank of America, una caída de la inflación más lenta de lo previsto también ha animado a las empresas a emitir deuda: “Debido a los recientes datos económicos positivos y a las expectativas de que es probable que los tipos sigan subiendo durante más tiempo, resulta poco beneficioso para las empresas esperar para refinanciarse”.

Sin embargo, tanto Goldstein como Youngworth dicen que la mayoría de los inversores sigue siendo más cautos que en el boom anterior.

DE COMPRAS POR EL MUNDO

Por Joaquín Tamames

USS y Nippon pelean juntos

En diciembre pasado, la japonesa Nippon Steel acordó la compra de US Steel (USS) por 14.900 millones de dólares incluida deuda, que supone una de las mayores operaciones de compra transfronteriza de una compañía estadounidense.

Nippon es la cuarta acerera mundial y USS la vigesimocuarta, y segunda de EEUU. La estadounidense Cleve-

land-Cliffs ofreció 7.300 millones por USS en agosto de 2023 pero el consejo acordó explorar otras alternativas, que desembocaron en la oferta de Nippon, ya presente en Estados Unidos, con ocho acereras que emplean a 4.000 personas.

USS fue fundada en 1901 y suministra acero a los sectores del automóvil, construcción, electrodomésticos, ener-

gía, envases y embalaje. La operación supondría crear una compañía más fuerte y muy bien diversificada geográficamente, con capacidad anual de 86 millones de toneladas de acero y objetivo de 100 millones. Nippon se compromete al mantenimiento de la marca, de la sede y de los acuerdos con la plantilla y el sindicato United Steel Workers, entre otros factores, pe-

ro la operación ha generado una fuerte oposición política, que pudiera abortarla. Tanto Nippon como USS han respondido con una vigorosa campaña de relaciones públicas defendiendo la integración, que respeta al 100% la americanidad de USS y garantiza los 65.000 puestos de trabajo. Nippon vale 23.500 millones de dólares y emplea a 106.000 personas.

ECONOMÍA / POLÍTICA

Hacienda pone el foco en plataformas digitales, neobancos y falsas residencias

PLAN DE CONTROL TRIBUTARIO PARA 2024/ La Agencia Tributaria planea reforzar durante este año la supervisión de negocios digitales, criptomonedas, pisos en alquiler, rentas del extranjero y los nuevos impuestos a banca, energéticas o fortunas.

Juande Portillo, Madrid

La lupa de Hacienda se centrará especialmente este año sobre las transacciones a través de plataformas digitales, los neobancos, las falsas residencias fiscales, o los contribuyentes sujetos a los nuevos impuestos a banca, firmas energéticas y grandes fortunas. Así consta en el Plan de Control Tributario para 2024, publicado ayer en el Boletín Oficial del Estado (BOE), en el que la Agencia Tributaria también anticipa que intensificará sus campañas de vigilancia sobre criptomonedas, viviendas en alquiler o rentas en el extranjero.

Una de las principales novedades del plan es el control específico que se anuncia sobre los operadores extranjeros que, como ocurre a menudo con empresarios procedentes de China, venden sus productos en España a través de plataformas de comercio electrónico. Estos operadores, detalla el Fisco, se registran formalmente en España y son sujetos pasivos de IVA por las ventas que realizan a consumidores finales en el país, pero no están establecidos en territorio español, de manera que son ellos en estos casos, y no las plataformas, quienes deben declarar e ingresar el impuesto. “Sin embargo, su no localización efectiva en España dificulta la comprobación de la correcta tributación de sus ventas”, detalla Hacienda.

En respuesta, además de la nueva obligación informativa exigible a plataformas digitales, se intensificará el control sobre pagos transfronterizos requiriendo datos a los servicios de pago. A la espera de que se concreten las condiciones del intercambio internacional de información en este área, Hacienda impulsa un plan que incluye “la revisión censal de los vendedores extranjeros para comprobar el cumplimiento formal de sus obligaciones, contrastes entre los volúmenes importados y las cifras declaradas en Aduana por paquetería, requerimientos internacionales específicos y selección de operadores concretos para comprobaciones inspectoras”.



El Plan de Control Tributario es el documento en el que la Agencia Tributaria fija su hoja de ruta de actuaciones para el ejercicio.

Avisos más claros y subsanación de errores en el IRPF

Más allá de la operativa a desplegar para elevar el control sobre el pago de impuestos, la Agencia Tributaria tiene previsto impulsar una batería de medidas para facilitar al contribuyente el cumplimiento voluntario de sus obligaciones fiscales. Para empezar, Hacienda tiene previsto poner en marcha una campaña de avisos en el IRPF para facilitar la corrección de errores e incidencias cuando la declaración del

contribuyente contenga datos que contrasten con la información que maneja el Fisco. Además, “se facilitará especialmente la navegación por Renta Web para presentar la declaración complementaria de la manera más ágil posible”, a fin de allanar la subsanación de los errores. La Agencia también cuenta con ampliar la campaña de avisos a los potenciales no declarantes que estén obligados a presentar declaración de la Renta.

Por otra parte, tras la puesta en marcha de un proceso de simplificación del lenguaje en los avisos más frecuentes, para facilitar la comprensión por parte del contribuyente, la Agencia Tributaria prevé ampliar esta iniciativa a otros documentos, como es el caso de los acuerdos de aplazamiento y las providencias de apremio. Además, anuncia el plan, en el caso de las diligencias de embargo, estas mejoras también irán unidas a la

puesta en marcha de esquemas de ayuda mediante solicitud de cita telefónica y mediante un nuevo servicio de chat, con el objetivo declarado de lograr una reducción de las cargas administrativas que soportan los ciudadanos. De otra parte, el Fisco planea enviar cartas a los contribuyentes de determinados sectores que declaren cifras de negocio inferiores a las de su entorno por si han de corregir la información aportada.

La Agencia Tributaria también prevé ampliar sus actuaciones en el marco de la economía digital, con especial atención a nuevos modelos de negocio del plano tecnológico y digital en los que prevé mayor “proactividad” y procedimientos específicos ajenos a los de la economía convencional. En este marco, prevé reforzar los controles sobre los llamados neobancos, entidades de pago electrónico y demás sistemas de pago virtual que a menudo están registradas en la UE pero pueden realizar servicios financieros digitales en España sin presen-

cia física alguna y al margen de las obligaciones de suministro de información de pagos por tarjeta de débito o crédito, “lo que podría implicar esquemas de elusión o fraude por parte de quienes utilizan sus servicios de cobro”, apunta el Fisco.

Capítulo especial del Plan de Control Tributario 2024 merece la vigilancia de gran-

Crece el control sobre la venta de hidrocarburos y el uso profesional de bienes de lujo

des patrimonios y falsas residencias fiscales en el extranjero o en comunidades autónomas con menor presión fiscal. Así, la Agencia Tributaria denuncia “la existencia de conductas extremadamente lesivas para los intereses de la Hacienda Pública” relacionadas con “la simulación de la residencia fiscal fuera del territorio español, especialmente en casos de personas físicas, con la principal finalidad de obtener una tributación efectiva inferior a la debida”. Se trata, explica, de contribuyentes que, “residiendo de hecho en España, sitúan

ficticiamente su residencia en otros territorios, señaladamente de baja tributación”.

“Se intensificarán también los controles sobre la regularidad de las rentas obtenidas por los obligados tributarios no residentes, así como sobre aquellas figuras impositivas que gravan la tenencia o la transmisión del patrimonio de los mismos”, agrega, alertando de una “infrarretención de las rentas obtenidas por artistas y deportistas no residentes en territorio español”.

En paralelo, apunta, existen personas no nacionales que estableciendo su residen-

El Fisco vigilará la simulación de domicilio en otros países o autonomías de baja presión fiscal

cia habitual en territorio español, y permaneciendo en él más de los 183 días del año natural que les obligan a tributar en el país por toda su renta mundial, siguen usando el Impuesto sobre la Renta de No Residentes para tributar únicamente por la renta obtenida o generada en España.

Un tercer foco de actuación en este campo será combatir “la simulación de la residencia fiscal de algunos contribuyentes por la diferente tributación existente en una comunidad autónoma distinta de la real, con la intención de aprovecharse indebidamente de una inferior tributación”. Un campo que ya fue prolífico el año pasado, detalla, principalmente entre “grandes patrimonios, que sitúan ficticiamente su domicilio fiscal en un ámbito de tributación distinto de su domicilio real con la única finalidad de reducir indebidamente la tributación en la imposición directa”.

En esta línea, de hecho, la Agencia Tributaria adelanta que otro de sus focos prioritarios de actuación será la vigilancia de los contribuyentes sujetos a los nuevos tributos impulsados por el Gobierno en los últimos años, entre los que destacan precisamente el Impuesto a grandes fortunas, pero también los que afectan a banca y empresas energéticas, la *Tasa Tobin* a transacciones financieras o la *Tasa Google* a negocios digitales.

Finalmente, Hacienda prevé reforzar campañas de control como las que afectan a criptomonedas, inmuebles en alquiler o el control sobre rentas en el extranjero. También se vigilará la falsa afectación a la actividad económica de bienes de lujo (como viviendas, segundas residencias, barcos o automóviles de alta gama), se elevará el control sobre la venta de hidrocarburos y el control de embarcaciones en la lucha contra el narcotráfico.

Hacienda vigilará las devoluciones del alza de Sociedades de Montoro

EL DECRETO ANULADO POR EL CONSTITUCIONAL/ La Agencia Tributaria prevé el uso intensivo de recursos para revisar las solicitudes de reintegro del incremento tributario anulado y la reactivación de créditos fiscales.

J. Portillo. Madrid

Hacienda asume que sufrirá una cuantiosa factura, y una considerable carga de trabajo de comprobación, a causa de la sentencia del Tribunal Constitucional que anula el triple alza fiscal sobre el Impuesto de Sociedades que el exministro del ramo Cristóbal Montoro impulsó en 2016 por Real Decreto-ley.

Así se deriva de la advertencia incluida en el Plan de Control Tributario de la Agencia Tributaria para este año que admite que “la planificación del ejercicio 2024 y previsiblemente de futuros ejercicios va a verse afectada por la sentencia de 19 de enero de 2024 del Tribunal Constitucional dictada en relación con las modificaciones del Impuesto sobre Sociedades introducidas por el Real Decreto-ley 3/2016, de 2 de diciembre”. A partir de ahí, fuentes de la Agencia Tributaria detallan que revisar las peticiones de devolución millonarias presentadas por las empresas afectadas es un trabajo complejo y que consumirá un importante volumen



Cristóbal Montoro, exministro de Hacienda.

de recursos humanos durante los próximos años.

La sentencia, recuerda el plan, deja sin efectos tres modificaciones del Impuesto de Sociedades: la fijación de topes más severos para la compensación de bases imponi-

bles negativas; la introducción *ex novo* de un límite a la aplicación de las deducciones por doble imposición; y la obligación de integrar automáticamente en la base imponible los deterioros de participaciones que hayan sido de-

ducidos en ejercicios anteriores. “Las dos primeras medidas solo son aplicables a las grandes empresas, mientras que la tercera puede afectar a cualquier contribuyente del Impuesto sobre Sociedades”, detalla la Agencia Tributaria.

Conviene recordar que el Constitucional aplicó la misma doctrina que cuando tumbó el Impuesto de Plusvalía y restringió la posibilidad de lograr una indemnización a las empresas que ya tuvieran un recurso vivo a la fecha del fallo. Buena parte de las grandes compañías del país, en todo caso, habían iniciado acciones legales y optan ahora a beneficiarse tanto de la rebaja fiscal a futuro como de la devolución de impuestos y la reactivación de créditos fiscales con los que reducir la factura tributaria futuro a costa de las pérdidas pasadas.

Uno de los ejemplos más paradigmáticos es el de Telefónica, que en su reciente memoria anual anunció que la sentencia del Constitucional le ha supuesto ya un ahorro fiscal de 298 millones en 2023. La firma calculaba, además, que el fallo, junto a la decisión de la Justicia europea de avalar la amortización del fondo de comercio, le permitirá recuperar créditos fiscales por bases imponibles negativas y deducciones por unos 4.559 millones de euros.

Solo Telefónica aspira a rebajar su factura tributaria con créditos fiscales por 4.500 millones

El Fisco ha fijado restricciones sobre las indemnizaciones que van más allá de las del Tribunal

Hacienda, en todo caso, se ha apoyado en la doctrina del Tribunal Supremo, como adelantó EXPANSIÓN, para complicar aún más las devoluciones exigiendo que los recursos empresariales lleven a mención expresa a la inconstitucionalidad del alza fiscal.

Beneficios fiscales

En paralelo, el Plan de Control Tributario 2024 prevé desplegar una campaña de control específica sobre la aplicación de créditos fiscales y deducciones tributarias por parte de las compañías. El foco se pondrá especialmente en el uso de estructuras asociativas para su transmisión. “Dada la naturaleza de los créditos fiscales que se transmiten y su expansión en los últimos años, es imprescindible analizar y comprobar el cumplimiento de los requisitos para la aplicación de las deducciones y los beneficios fiscales que se trasladan”, expone la Agencia Tributaria, alertando de la detección de casos en que los créditos fiscales se simulan o “inflan artificialmente”.

El turismo apunta al mejor primer trimestre de la historia

Carlos Polanco. Madrid

El inicio del año no ha cambiado la muy positiva tendencia del sector turístico, sino que ha seguido cimentando la consistencia de una de las actividades que más aportan a la economía española. Tras un 2023 de récords en métricas tan importantes como el número de visitantes, y otras más importantes aún como el gasto que realizan los mismos, el turismo español marcará el mejor trimestre de la historia este 2024. Esta es la previsión que realiza la Mesa del Turismo, una asociación empresarial que analiza el desempeño de este sector clave, que el pasado año supuso el 13% del PIB nacional.

Buena parte del éxito de este primer cuarto del año se apoya en que en 2024 la Semana Santa, uno de los momentos definitorios del turismo español, será a finales de marzo. “Vamos a tener, probablemente, el mejor trimes-

tre de la historia del turismo español”, confirmó ayer el presidente de la Mesa del Turismo, Juan Mola. Para justificar este optimismo, Molas aseguró que “de momento las ventas están en porcentajes muy elocuentes”. Tanto es así que, para los días con mayor afluencia, los que van del Jueves Santo al Domingo de Pascua, los establecimientos hoteleros de todo el país están “bordeando el 90% de previsión de ocupación”.

La Mesa del Turismo presentó un extenso informe, realizado en colaboración con Observatorio Nacional del Turismo Emisor, (ObservaTUR), en el que analiza los resultados del último ejercicio, así como las perspectivas

Las cuestiones geopolíticas o económicas oscurecen las previsiones de futuro

del sector y los retos con los que se encontrará a futuro. El trabajo, que recoge encuestas a protagonistas del sector, hace acopio del extendido optimismo turístico, que lleva a pensar que en su totalidad 2024 volverá a ser un año récord. No solo en turistas sino también en gasto medio, puesto que los análisis del sector reflejan cómo los turistas que visitan España tienen un nivel adquisitivo cada vez mayor, gracias a la mayor afluencia de turistas procedentes de Norteamérica, de Latinoamérica y de Asia.

Sin embargo, hay ciertos asuntos que suscitan recelos, ya que la incertidumbre aneja el paisaje de los próximos meses. Marcos Franco, socio director de ObservaTUR, señaló que hay “cuestiones geopolíticas o económicas”. En concreto, el informe indica que entre las primeras, destacan “la guerra de Ucrania y el conflicto de Oriente Medio”,

mientras que entre las segundas menciona “la inflación, el incremento generalizado de precios, las subidas registradas en el propio sector o el aumento del precio de la energía”. Incluso la subida del euríbor, que tiene efectos directos indirectos. Directos, como que “las empresas tienen créditos acumulados”; e indirectos, como que las familias con hipotecas variables cuyas mensualidades han subido mucho y pueden destinar mucho menos dinero a ocio vacacional.

Retos del sector

Precisamente ante la perspectiva de que hay ciertos elementos disruptores en el horizonte turístico y que este sector tiene tanto peso en la economía española, Franco opinó que “se echa en falta una atención real al sector porque no se le concede el papel que merece”. Hay, en su opinión, una serie de retos a

los que responder para blindar el sector de cara al futuro. Uno de los más acuciantes tanto para la Mesa del Turismo como para ObservaTUR es la reforma del sistema del Imsero. La temporada 2023-2024 cuenta con más de 880.000, un dato que consideran insuficiente, ya que tiene “cuatro millones de turistas potenciales”. Molas pidió que el sistema se adecúe a la realidad de precios turísticos actuales, porque sino se corre el riesgo de que “los actores hoteleros dejen de participar porque los precios no pueden aguantarse más. No se puede tener una actividad para perder dinero”.

Otro de los asuntos que preocupan al sector es el de

Las principales reclamaciones, la reforma del Imsero y la regulación de la vivienda turística

las viviendas turísticas, que en su opinión no están lo suficientemente regularizadas. Para Molas es “uno de los temas más graves”, puesto que existen “miles” de viviendas turísticas ilegales: “Solo con su control y con una penalización adecuada se podrá solucionar”. Además, pidió una normativa homogénea en toda España, puesto que la regulación de la vivienda turística suele depender más de reglamentos locales. Casualmente, el Parlamento Europeo aprobó ayer una normativa “para mejorar la transparencia en los alquileres de corta duración”.

Por último, el informe recoge algunas otras cuestiones a las que habrá que dedicar atención próximamente, como un plan nacional de recursos hídricos, fomentar la sostenibilidad y la digitalización, incrementar las políticas de desestacionalización y modernizar infraestructuras.

Montero resucita su senda fiscal en el Congreso a la que el PP dará la puntilla

PRESUPUESTOS/ El Congreso aprueba por segunda vez los objetivos de déficit y deuda con el rechazo del PP, que apunta a un veto definitivo en el Senado. Montero insiste: eso no frenará la tramitación de las Cuentas.

J. Díaz, Madrid

En un clima cada vez más crispado y ahora viciado por las posibles consecuencias políticas del caso Koldo, que han relegado a un segundo plano las cuestiones económicas, el Congreso dio luz verde ayer por segunda vez a la senda fiscal planteada por el Gobierno para el periodo 2024-2026. Lo hizo con los votos de la mayoría de investidura (ayer, 176 a favor y 171 en contra), como ya ocurriera en enero pasado, y dos semanas después de que el Consejo de Ministros resucitara, sin cambiar una coma, sus objetivos de deuda y déficit para los próximos años tras haber sido tumbados en el Senado el pasado 7 de febrero con la mayoría absoluta del PP y los votos adicionales de Vox y UPN.

Tras ese primer y fallido intento, el Gobierno de Pedro Sánchez se prepara para naufragar por segunda vez en la Cámara Alta. PP y Vox ya dieron ayer un aviso con su voto negativo en el Congreso de que no están dispuestos a levantar su veto en el Senado a la senda de estabilidad trazada por el Ejecutivo que, junto al techo de gasto (que no está sujeto a votación), representa la antesala de los Presupuestos para 2024. “Votamos no a una política económica y presupuestaria que empobrece a los españoles y votamos sí a una alternativa de política económica mejor, que genere crecimiento y empleo”, afirmó el diputado popular José Vicente Marí Bosó durante su intervención en el pleno, prelu-diando así un nuevo portazo del PP en el Senado a los objetivos de déficit y deuda. Una intervención marcada a fuego por el caso Koldo y las críticas a un Gobierno “débil, descompuerto y cosido por las corruptelas”.

Esas metas fiscales, las mismas que ya fueron rechazadas hace tres semanas, arrojan un déficit del 3% del PIB para este año; del 2,7% para 2025, y del 2,5% para 2026, mientras que dibujan una curva también descendente para la deuda pública, que bajaría al 106,3% del PIB en 2024, al 105,4% el año que viene, y al 104,4% en 2026. Unos objetivos que ponen en tela de juicio los principales organismos económicos. El Banco de Es-



La vicepresidenta primera y ministra de Hacienda, María Jesús Montero, ayer en el Congreso.

paña proyecta que el déficit apenas bajará al 3,4% este año y que repuntará al 3,6% en 2025, donde permanecerá en 2026, incumpliendo así las reglas fiscales europeas, que fijan un desfase máximo del 3%. Una trayectoria al alza que también seguirá la deuda, que fluctuará entre el 106,3% este año (en línea con el Gobierno) y el 108,4% en 2026. Mientras, la Aifef teme que el déficit se estanque en torno al 3% del PIB en los próximos años y la deuda sobre el 100%.

La ministra de Hacienda, María Jesús Montero, consciente de que sus cuentas para 2024, que confecciona en base a un techo de gasto presupuestario de 199.120 millones, un 0,5% más que en 2023 incluyendo los fondos europeos, están abocadas a un nuevo retraso ante el previsible nuevo veto del PP en el Senado, acu-

só a los populares de actuar “con el único objetivo de dilatar y demorar la actuación del Gobierno de cara a la presentación y a la tramitación de los Presupuestos Generales del Estado”. Si ese segundo rechazo en la Cámara Alta se consuma, como todo apunta a que sucederá, los objetivos de estabilidad del Gobierno se verían sepultados definitivamente, algo inédito en democracia.

“Tierra quemada”

Con este telón de fondo, Montero reclamó ayer al PP que no haga política de “tierra quemada” y no vuelva a frenar la senda presentada porque la alternativa será peor para las CCAA y los ayuntamientos, que ahora están gobernados en su mayoría por los populares. Y es que Montero defiende desde hace semanas que el veto a los objetivos de estabili-

dad no impedirá al Gobierno tramitar unos nuevos Presupuestos, cuyos cimientos serían en este caso las metas de déficit y deuda remitidas a Bruselas en abril pasado, que fijan criterios más restrictivos para autonomías y consistorios, que perderían alrededor de 4.500 millones de euros en capacidad de gasto para este año. En concreto, las cifras de abril obligarían a las comunidades al equilibrio presupuestario frente a una décima de déficit y a los ayuntamientos a dos décimas de superávit frente al equilibrio. Precisamente, una de las razones esgrimidas por el PP para justificar su veto es que Montero se ha saltado la legalidad al decidir una senda que no ha sido negociada ni con las CCAA ni con los ayuntamientos.

La titular de Hacienda respalda su amenaza de imponer

los objetivos fiscales de abril con un supuesto informe jurídico de la Abogacía del Estado basado en el artículo 135 de la Constitución que, sin embargo, se ha resistido a hacer público hasta ahora y que teóricamente vería la luz una vez el Senado tumbé definitivamente la senda fiscal propuesta. De cristalizar ese escenario, que supondría adentrarse en territorio desconocido, todo apunta a que el pulso acabaría judicializándose, en tanto que el PP parte de la tesis de que sin una senda fiscal aprobada no se pueden tramitar los Presupuestos. Todo ello no hace más que arrojar muchas sombras y dudas sobre el futuro de unas Cuentas aún pendientes de negociación con Junts y ERC y más en el alero que nunca.

Editorial / Página 2

La Aifef urge a “actuar ya” para revertir el aumento de la deuda

Expansión. Madrid

Mientras la senda de estabilidad para el próximo trienio se encuentra atascada entre el Congreso y el Senado por el pulso político entre PSOE y PP, la Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (Aifef) advierte de que este año será “crítico” para la política fiscal y reclama “actuar ya” para revertir el incremento de deuda pública que genera el envejecimiento. Así lo refleja en su *Memoria de Actividades del año 2023*, publicada ayer, en la que la presidenta de la institución, Cristina Herrero, subraya que el pasado fue “un año singular, marcado por la incertidumbre económica e institucional, un periodo de transición hacia un nuevo marco de reglas fiscales que exigirá un verdadero ejercicio de planificación a medio plazo por parte de todas las Administraciones Públicas y una necesaria adaptación del marco presupuestario nacional”. En otras palabras, la Aifef reitera la necesidad de organizar las finanzas públicas españolas para el retorno a las reglas fiscales de la UE, poniendo el foco en la sostenibilidad de la deuda. Así, la entidad insiste en su recomendación de que deben iniciarse los trabajos para la confección de una estrategia fiscal plurianual.

La víspera, Cristina Herrero ya advirtió de que “el gran reto para las finanzas públicas consiste en definir una estrategia integral que reduzca de manera sostenida la deuda pública, que tenderá a estabilizarse sobre el 100% del PIB”, al tiempo que mostró su preocupación por que el déficit se estanque en torno al 3% del PIB. La presidenta de la Aifef admitió que “la deuda ha tenido una senda descendente por el crecimiento económico”, pero avisó de que “en el futuro no sé si será suficiente el crecimiento para rebajar la deuda sin tocar las finanzas públicas”. De momento, la reactivación este año de las reglas fiscales tras un cuatrienio de hibernación (entre 2020 y 2023), primero por el Covid y después por el estallido de la guerra en Ucrania, obligarán a España a presentar en septiembre un plan de ajuste por unos 37.000 millones de euros entre reducción del gasto y mejora de los ingresos públicos, según los cálculos de Aifef.

Unos Presupuestos pendientes del hilo separatista

Aunque Pedro Sánchez intentó enmarcar las múltiples cesiones para su investidura en un pacto global de legislatura, lo cierto es que cada votación se ha convertido en un cara o cruz en el que ningún apoyo está garantizado, tampoco a unos futuros Presupuestos, porque su enorme debilidad parlamentaria hace que el

precio a pagar siga subiendo. Junts y ERC volvieron a apoyar ayer en el Congreso la senda de estabilidad de Montero, pero los republicanos catalanes avisaron de que ese respaldo está “absolutamente condicionado” a la presentación de unas Cuentas que “al menos lleven un 19% de inversiones

a Cataluña”. En el caso de Junts y de su líder, lo prioritario es la ley de amnistía, cuyo futuro es cada vez más nebuloso, máxime después de que el Tribunal Supremo haya decidido investigar al prófugo Carles Puigdemont por terrorismo. Un turbio escenario en el que un eventual apoyo al

Presupuesto es pura moneda de cambio. Todo ello sin olvidar a los nacionalistas, que llevan tiempo advirtiendo al PSOE de que sus fuerzas en esta legislatura van muy justas y que un resbalón en las Cuentas podría poner en riesgo la continuidad del Gobierno, al que insta a trabajar “las divergencias”.

La inflación se enfría al 2,8% pero la tasa subyacente sigue tensionada

DATO DE FEBRERO/ El incremento de los precios se ralentiza seis décimas en el segundo mes del año por la rebaja de la luz y el freno de los alimentos, pero los analistas prevén un rebote a partir de marzo.

Pablo Cereza. Madrid

La inflación vuelve a retomar la senda de la moderación, tras un pequeño repunte en enero, y lo hace gracias a la electricidad y los alimentos, dos elementos críticos en los presupuestos de muchas familias. El Índice de Precios de Consumo (IPC) se moderó en febrero al 2,8% anual, seis décimas menos que el mes anterior, de acuerdo con los datos publicados ayer por el Instituto Nacional de Estadística. Sin embargo, el hecho de que esta moderación se produzca en un momento de debilidad para la demanda interna lleva a plantearse hasta qué punto la ralentización de los salarios y del consumo pueden estar detrás de la moderación de la espiral inflacionista, lo que apuntaría a que las empresas están contrayendo sus márgenes ante la imposibilidad de repercutir por completo el incremento de los costes a los precios de venta al público.

La inflación interanual se moderó del 3,4% en enero al 2,8% en febrero, una ralentización que el organismo estadístico achaca a una combinación de dos factores: luz y alimentos. Esta evolución es debida a “la bajada de los precios de la electricidad, frente a la subida de febrero de 2023”, y a “la estabilidad de los precios de los alimentos y bebidas no alcohólicas, que aumentaron el mismo mes del año anterior”. Por el contrario, al alza,

“destacan los carburantes, cuyos precios aumentan, mientras que bajaron en febrero de 2023”. Y a ello habría que sumar una leve ralentización del resto de los bienes y servicios, dado que la inflación subyacente (la que excluye la energía y los alimentos por considerarlos más volátiles) también se modera otras dos décimas, hasta el 3,4%.

A pesar de todo, el hecho de que este dato siga tensionado podría indicar que las subidas de precios tardarán en volver a las cifras marcadas como objetivo por parte del Banco Central Europeo (BCE), el 2%, lo que podría hacer que las rebajas de tipos de interés se demoren, tal como ha apuntado su vicepresidente, Luis de Guindos, esta semana. “La inflación continúa su tendencia a la baja, aunque esta disminución no es tan pronunciada como se anticipaba en cuanto a su impacto en las decisiones sobre tipos de interés. Como resultado, los mercados de deuda no han reaccionado de manera positiva, ya que aún esperan noticias más alentadoras en el frente de la inflación que justifiquen una reducción más decidida de los tipos de interés por parte de los bancos centrales”, explica de Pedro del Pozo, director de inversiones financieras en Mutualidad.

De hecho, buena parte de la moderación de la inflación interanual no se debe tanto a un

LA INFLACIÓN VUELVE A AFLOJAR EL PULSO

Evolución del Índice de Precios de Consumo. Variación interanual, en %



*Excluye energía y alimentos, por ser productos más volátiles.

Expansión

Fuente: INE

freno de los precios como al efecto base respecto al año pasado, cuando los precios vivieron un pequeño repunte en febrero. Es más, si se mira el dato mensual (la tasa general sube un 0,3% y la subyacente, un 0,5%), se observa que el entorno sigue siendo inflacionario, ya que estas tasas se sitúan dos y tres décimas por encima del promedio de los 20 años anteriores. Y eso, después de que la tasa mensual de enero fuera ligeramente positiva (0,1%) en un mes en el que los precios tra-

dicionalmente caen en torno a un 0,8% por el efecto combinado de las rebajas de enero, el fin de la campaña navideña y la menor disposición al gasto de las familias. Por ello, no es de extrañar que los analistas proyecten un nuevo rebote de los precios a partir de marzo. “El efecto base jugará ligeramente en contra en los próximos tres meses, de forma que, si no remite la inflación en los sectores donde se está mostrando más resistente (los alimentos y parte del sector servicios incluyendo la

restauración), el IPC podría volver a acelerarse”, explica Santiago Martínez, jefe de Análisis Económico y Financiero de Ibercaja.

Uno de los elementos que apunta a la dificultad de que la espiral inflacionista siga moderándose es el hecho de que el descenso se ha fundamentado principalmente en la rebaja de los precios de la luz, que alcanzaron en febrero de 2023 máximos anuales y cayeron en febrero a mínimos que no se veían desde hace cuatro años, cerca de 40 euros

El freno de los salarios y el consumo pueden contribuir a la moderación del IPC

por megavatio/hora en el pool, un descenso que no podría repetirse en marzo en la misma magnitud porque sería necesario que la factura de la luz se situara en negativo a lo largo del mes entero. Y, si a ello se suma la subida del IVA de la luz aprobada esta semana marzo, del 10% al 21%, es muy probable que lo que suceda finalmente sea una moderación en el descenso de la factura de la luz o incluso un repunte. De hecho, la Fundación de Cajas de Ahorros (Funcas) preveía antes de conocerse esta subida de impuestos que la inflación se aceleraría al 2,9% anual en marzo, al 3% en abril y al 3,4% en mayo y junio.

Debilidad del consumo

Otro elemento que también ha podido estar detrás de la moderación de los precios es la debilidad de los salarios y del consumo. Por un lado, los sueldos pactados en convenio en enero subieron un 2,8% respecto al año anterior, una cifra por debajo del IPC en el primer mes del año y seis décimas inferior al promedio del año pasado. Por otro, el Índice de Comercio Minorista se frenó en diciembre del año pasado (último dato disponible) al 3,1% anual, dos puntos menos que el mes anterior y la mitad del promedio del resto del año. Con ello, la debilidad de la demanda podría haber provocado que las empresas sean más reacias a seguir trasladando a sus clientes los incrementos de costes en su totalidad, lo que llevaría a una contracción de márgenes.

Fedea: La reducción de la jornada restaría siete décimas al aumento anual del PIB hasta 2026

Expansión. Madrid

La reducción de la jornada laboral máxima legal hasta las 37,5 horas sin merma salarial podría afectar a ocho millones de asalariados, según se desprende del último *Observatorio Trimestral del Mercado de Trabajo*, elaborado por BBVA Research, Fedea y Sagardoy Abogados a partir de los datos de la Encuesta de Población Activa (EPA), informa *Europa Press*.

El estudio también muestra que, sin medidas compensatorias que alivien el aumen-

to estimado de los costes laborales -1,5% del Producto Interior Bruto-, el recorte del tiempo de trabajo restaría en torno a 7 décimas al crecimiento medio anual del PIB durante el próximo bienio, una décima más que la previsión realizada por BBVA Research en un estudio en diciembre.

El observatorio, presentado ayer en Sevilla por el responsable de Análisis Económico de BBVA Research, Rafael Doménech, y el investigador de Fedea, Florentino

Felgueroso, también muestra que esta reducción de la jornada sin medidas compensatorias restaría ocho décimas al empleo entre 2024 y 2025.

El empleo pierde fuerza

El estudio también muestra que, en el cuarto trimestre de 2023, la creación de empleo continuó, pero a menor ritmo. El avance en la ocupación se debió sobre todo a los asalariados del sector público y a los autónomos, mientras que el empleo asalariado del sector privado apenas cam-

bió. La creación de empleo impulsó las horas trabajadas por el conjunto de los ocupados, que aumentaron un 0,7% trimestral, mientras que las horas por ocupado, que habían disminuido en el tercer trimestre, se estabilizaron en el cuarto. A su vez, la ocupación y las horas trabajadas continuaron por encima de los registros de antes de la pandemia de 2020, mientras que las horas por ocupado se mantuvieron por debajo.

La productividad real por trabajador cayó, pero menos

que en el trimestre precedente. Es un 1,4% inferior al nivel anterior de la pandemia de 2020.

El *Observatorio Trimestral del Mercado de Trabajo* señala también que la tasa de paro no cambió a pesar de la estacionalidad desfavorable en el cuarto trimestre del año. Así, la incidencia del desempleo de larga duración, a partir de un año sin empleo, cayó cinco décimas hasta el 43% de los parados.

La revalorización salarial se moderó, pero el crecien-

DISCONTINUOS

Según Fedea, los trabajadores que, en algún momento de 2022 tuvieron un **contrato fijo discontinuo**, fueron 2,2 millones, el 22,4% de los que se dieron de alta en la Seguridad Social. Las ETT reunieron cerca del 75% de estos contratos.

to interanual de los costes laborales unitarios superó el 6%, mientras que la tasa de vacantes volvió a aumentar hasta niveles no vistos desde mediados de 2010.

El Supremo abre causa a Puigdemont por terrorismo y complica la amnistía

TS: El terrorismo va más allá de ETA y el yihadismo e incluye la violencia callejera organizada

NUEVO OBSTÁCULO PARA LOS PLANES DE SÁNCHEZ/ La sala de lo Penal del Tribunal Supremo desoye a Fiscalía y ve indicios suficientes contra el político de Junts por los disturbios de Tsunami Democràtic.

David Casals. Barcelona

Una vez más, la legislatura vuelve a pender de un hilo. Después de que la justicia haya calificado al exministro de Transportes y exsecretario general del PSOE, José Luis Ábalos, como “intermediario” en el caso Koldo, la presunta trama que cobró comisiones irregulares en la compra de mascarillas durante la pandemia, el Ejecutivo de Pedro Sánchez tiene otro frente abierto en los tribunales. Afecta a Carles Puigdemont, el principal rostro visible de Junts, cuyos votos son determinantes en el Congreso.

El jueves 7 expira el plazo para alcanzar un acuerdo sobre la ley de amnistía. Se trata de la piedra angular de la legislatura, ya que es la principal concesión que hizo el PSOE a Junts y ERC a cambio de que facilitasen la continuidad de Sánchez en La Moncloa.

Todavía no hay un acercamiento entre el PSOE y Junts sobre esta cuestión, como prueba el llamamiento que ayer hicieron a los neoconvergentes los ministros María Jesús Montero (Hacienda) y Ángel Víctor Torres (Política Territorial). En este contexto, cobra todavía más relevancia la decisión que ayer adoptó por unanimidad la sala de lo Penal del Supremo que, desoyendo el criterio del fiscal jefe del alto tribunal, acordó abrir una causa a Puigdemont por terrorismo por ser el “hombre

de atrás” de Tsunami Democràtic.

Así se autodenominó la ola de disturbios que tuvo lugar en otoño de 2019 para protestar contra la sentencia del Supremo que condenó a penas de hasta 13 años de cárcel e inhabilitación a buena parte de los promotores del *procés*. Posteriormente serían indultados por el Gobierno.

“Pluralidad de indicios”

El Supremo ve más que justificado que siga adelante la instrucción contra Puigdemont, ya que hay una “pluralidad de indicios” que apuntan a que el “autor meditado” de aquella ola de altercados. Incluyó, entre otros episodios de violencia, el asalto del Aeropuerto del Prat, el corte del paso fronterizo de La Jonquera (Girona) y vandalismo callejero en el centro de Barcelona.

Todos estos hechos no fueron algo espontáneo, sino que se organizaron con antelación. En este sentido, la instrucción pone de manifiesto que Tsunami Democràtic fue una organización piramidal, que “funcionaba desde la cúpula”. En este sentido, Puigdemont estuvo informado desde el minuto uno de todas las actuaciones y se implicó activamente en su difusión. Por esta razón, su rol fue de “liderazgo absoluto”.

Aunque Fiscalía y varios partidos políticos se han opuesto al carácter terrorista



El expresidente de la Generalitat, eurodiputado y principal rostro visible de Junts, Carles Puigdemont.

de Tsunami Democràtic, los magistrados del Supremo aseguraron ayer “no albergar ninguna duda” de que los hechos que se imputan “se incardinan en el delito de terrorismo”.

La sala de lo Penal cita una decena de sentencias que hacen referencia al terrorismo callejero, y recuerdan también que el terrorismo no sólo puede aplicarse a ETA y al yihadismo, sino también a actos planificados, organizados y con una jerarquía. Es lo que fue Tsunami Democràtic, se-

gún la instrucción.

Los magistrados recordaron ayer que los disturbios tenían como objetivo “subvertir el orden constitucional”. Además, causaron lesiones a miembros de los cuerpos de Seguridad del Estado, lo que significaría “delitos de atentado a agentes de la autoridad causados con instrumentos peligrosos”. Para asaltar las pistas del Aeropuerto, se falsificaron billetes y tarjetas de embarque, lo que evidenciaría que la acción fue planificada con antelación.

En este sentido, el Supremo recuerda que uno de los puntos que está investigando el juez instructor de la Audiencia Nacional, Manuel García Castellón, es el fallecimiento de un hombre de nacionalidad francesa por un ataque al corazón durante el bloqueo de las instalaciones aéreas. La ocupación de las pistas retrasó la llegada del equipo médico.

La decisión del magistrado García Castellón de ampliar la instrucción de la causa sobre Tsunami Democràtic tuvo lugar a principios de año. A fina-

les de enero, también se reactivó la denominada trama rusa del *procés*. En esta ocasión, lo que se investiga son los contactos que mantuvieron colaboradores de Puigdemont con agentes rusos en vísperas a la declaración unilateral de independencia que el Parlament aprobó en octubre de 2017. El juez instructor abrió la puerta a un posible delito de alta traición, que no está contemplado en la amnistía.

Junts, que había alcanzado en la Comisión de Justicia del Congreso un acuerdo con PSOE, Sumar y ERC para sacar adelante esta norma, acabó votando en contra del texto cuando llegó al pleno del Congreso tras los últimos movimientos judiciales. La decisión de los neoconvergentes fue un duro revés para Sánchez y tenía un objetivo muy claro: ampliar el plazo para negociar para ampliar su alcance y blindar otras causas, y no sólo las de malversación y sedición.

Los socialistas son conscientes de que la ley de amnistía, si se aprueba, será recurrida ante el Constitucional y la justicia europea, por lo que creen que buena parte de las peticiones de Junts no tienen recorrido. Pero algún gesto deberán hacer, ya que los neoconvergentes han dicho que, si el PSOE no cede, harán caer al Gobierno. A la espera de ver si hay un acercamiento, Puigdemont criticó en las redes la decisión del Supremo, a quien tildó de ser un “*Matrix* judicial”.

Editorial / Página 2

El juez apunta a Ábalos como “intermediario” en la ‘trama Koldo’

Expansión. Madrid

El escándalo sobre la presunta trama corrupta de cobro de comisiones por la compra de mascarillas durante el Covid se extiende como un reguero de pólvora a medida que se conocen nuevos detalles de la investigación. El juez de la Audiencia Nacional Ismael Moreno, que investiga el llamado caso Koldo, apunta al exministro de Transportes José Luis Ábalos como “intermediario” en la trama, según figura en un auto del pasado 7 de febrero. En concre-

to, el juez hace referencia a un encuentro que tuvo lugar el pasado 10 de enero en un restaurante de Madrid, donde “Koldo se reúne entre otras personas con José Luis Ábalos en una zona reservada de la marisquería La Chalana entre las 21:15 y las 22:20 horas aproximadamente, como queda reflejado en el oficio policial”, tal como adelantó ayer *El Mundo*. Una reunión que el magistrado enmarca en las gestiones para frenar la reclamación del gobierno de Baleares por unas mascarillas

defectuosas dentro de un contrato de 2,6 millones de euros. En dichas conversaciones, Koldo García se jactó de haber contactado con el portavoz del PP en el Congreso, Miguel Tellado, y un tal “Alberto” para solucionar el problema de la reclamación en Baleares, autonomía gobernada por el PP desde mediados de 2023. Tellado negó ayer rotundamente que hubiera mantenido ninguna conversación o reunión con el exasesor de Ábalos.

El líder del PP, Alberto Nú-

ñez Feijóo, redobló su presión sobre Pedro Sánchez y Francina Armengol tras el auto del caso Koldo que sitúa a José Luis Ábalos como intermediario en una reclamación de Baleares, mientras el Gobierno pide esperar a la investigación y recuerda que el exministro no está en el PSOE. Los reproches entre el PP y el PSOE han ido a más tras conocerse un auto del juez del caso que señala entre otros asuntos que Ábalos actuó de “intermediario” en las gestiones de su exasesor para



El exministro de Transportes José Luis Ábalos.

tratar de solucionar la reclamación de 2,6 millones de euros del Govern balear a la empresa de la trama por la compra de unas mascarillas que resultaron defectuosas.

De hecho, la actual presidenta de Baleares, Marga Prohens, declaró que su Gobierno se incorporará como parte acusadora al proceso judicial en curso.

El 'reality check' de Occidente



ENSAYOS LIBERALES

Tom Burns
Maraño

El funeral de Alexéi Navalni tendrá lugar hoy en la catedral del barrio de Mariino que se encuentra en el sudeste de Moscú y es donde vivió con su familia el disidente que Vladimir Putin envenenó, encarceló, torturó y finalmente remató hace quince días en un penal cerca del círculo polar. En el templo de Mariino cuelga un icono de la Madre de Dios que es popularmente conocido como *Apaga mis dolores*.

No hay que ser lector de Dostoyevski para imaginar la puesta en escena, en condiciones de frío ártico, del sepelio. Será un episodio de *Crimen y Castigo* envuelto en certezas y en ambigüedades morales. Los seguidores de esa imagen de valor y decencia que fue Navalni intentarán sortear cordones policiales y serán apaleados. Acabarán arrastrados por la nieve y serán detenidos.

Los grandes novelistas ofrecen a la inteligencia lo que los anglosajones llaman un *reality check*. La frase se puede traducir como un "tomar tierra" para mirar alrededor y entender con discernimiento lo que esta ocurriendo. Don José Ortega y Gasset decía que "lo que nos pasa es que no sabemos lo que nos pasa". Pues eso. El "aterrizaje" es un ITV que examina el estado de la situación y de las cosas.

Dostoyevski, Tolstoi, Pasternak, cualquier de los grandes, hubiera visto en Yulia Navalnaya, la viuda de Navalni, los valores de la eterna mujer de la madre Rusia. No se apagarán los dolores de Navalnaya, pero se erige en la conciencia de la humanidad. Hace ver, frente a frente y con toda crudeza, lo que es esa espantosa realidad que por comodidad se prefiere mantener oculta.

En la tribuna del Parlamento Europeo antes de ayer, Navalnaya miró primero al cielo y luego dijo a los legisladores: "Putin tiene que responder por lo que hizo a mi país. Putin tiene que responder por lo que hizo a un pacífico país vecino. Putin tiene que responder por todo lo que le hizo a Alexéi". ¿Responderá?

Lo que nos pasa es que Putin anda suelto y envalentonado y que Europa se muestra dividida y, sobre todo, débil y desprotegida. Donald Trump no tiene la más mínima intención de enfrentar a Putin con sus crímenes y forzarle a responder. Joe Biden, impopular inquilino de la Casa Blanca, seguramente quisiera hacerlo, pero no puede en este año electoral.

Trump, que va camino de ser de nuevo presidente de Estados Unidos, es el maligno que se pasea por toda novela que se precie. Dice que le dejaría a Putin atacar a todo miembro de la OTAN que no cumpla debidamente con su obligación de financiar la alianza militar. Europa ha de pagar por su defensa y Trump, incluso, le animaría al ven-

Lo que nos pasa es que Putin anda suelto y envalentonado y que Europa se muestra dividida y, sobre todo, débil y desprotegida. Trump no tiene intención de enfrentar a Putin con sus crímenes y forzarle a responder. Biden seguramente quisiera hacerlo, pero no puede en año electoral.



El opositor ruso Alexéi Navalni será enterrado hoy en Moscú.

gativo zar del Kremlin a invadir al país que no la haga.

Puede muy bien que esto no sea una fanfarronada. Trump regresa al aislacionismo para el *Make America Great Again* y los trumpistas le aplauden a rabiar. Es lo que más les puede enardecer a los que se desviven por el populismo del MAGA. A USA le basta y le sobra de costa a costa y su frontera está en el río Grande, no en el Elba. Ucrania es un asunto europeo. Punto.

Rusia ya funciona con una economía de guerra, y Europa, que arriesga perder el paraguas de Washington, no se pone guerrera porque está con las cuentas del bienestar. Putin lo sabe. Por eso apuesta con disparpajo por la incompetencia y la decadencia de la somnolienta Europa. Cualquiera en su lugar haría lo mismo.

El discurso de Von der Leyen

No hay un ejército europeo ni lo habrá. Ya puede Ursula von der Leyen, que le ha tomado el gusto a su puesto de presidenta de la Comisión Europea, hacer proselitismo, pero no conseguirá ningún acuerdo que rearme al viejo continente. Ni siquiera logrará una ayuda efectiva a Ucrania. El ejército ucraniano, desprovisto de armamento, se ve obligado a retirarse del campo de batalla.

Lo que le pasa a Europa es que Emmanuel Macron pone en vuelo un polémico globo sonda -nada menos que el envío de tropa de la OTAN al frente en el río Dniéper- y los gritos de protesta en la orilla del

Rusia ya funciona como una economía de guerra, y Europa está con las cuentas del bienestar

En la estrategia militar para pararle las botas a Putin no hay ninguna entente francoalemana

Rin se oyen en la del Sena. Alemania no tardó un telediario en derribar el dirigible que soltó el presidente francés. Fue otro *reality check*.

Puede que Macron no recuerde como acabó la excursión napoleónica en Rusia, pero el frágil gobierno de coalición que encabeza el canciller Olaf Scholz en Berlín no ha olvidado el desastre de la del Tercer Reich. Pegar tiros en la estepa que Putin dice que es suya es un total disparate. Macron, que fue el que más, y más inútilmente, hizo por negociar una paz con Moscú cuando se produjo la invasión de Ucrania, parecía haber perdido todos los papeles.

La unión aduanera, el mercado único y la libertad de movimiento de personas y de capitales, dependen del acuerdo entre Francia y Alemania. Cualquier estrategia militar, cualquier ejército europeo, cualquier ruido de sables y pavoneo bélico también. Y, a la vista está, que, en este crucial tema para pararle las botas a Putin, no hay ningún entente francoalemán.

Puede que el funeral hoy de Navalni provoque alguna que otra reflexión. De hacerlo el razonamiento no podrá ser otro que el de reconocer la miseria de la conversación en este y en los demás pagos europeos. En este, que es el que se conoce bien, el resultado de una ITV de lo que nos pasa es particularmente deprimente. Lo es más que en cualquier otra etapa en las más de cuatro décadas de monarquía parlamentaria.

Se ha glosado ya hasta el total aburrimiento lo patético que resulta un debate político que se reduce a acusaciones cruzadas de "y tú más" y "a mí lecciones ni una". Se ha comentado menos el porqué de tan pobre espectáculo. No se analizan debidamente las causas que puedan explicar una situación tan perversa. Tampoco las consecuencias.

Irrumpe Koldo

Lo peor es que un coloso corpulento llamado Koldo, ducho a la hora de dar hachazos y manotazos, pase en un pispás de ser un venerado gigante de la militancia socialista a ser un presunto estafador en tiempos de pandemia que se puede llevar por delante al mismísimo presidente del Gobierno. Por menos han dimitido de sus cargos docenas de dirigentes en otras democracias "plenas".

Dos cosas en la bronca surgida son tan curiosas como esclarecedoras. Una se ciñe a la figura de Koldo. Este personaje, tan salido del género picaresco, se ganó las espuelas en la saga de la "resistencia" porque durante cuarenta y ocho horas vigiló los cin-

cuenta y siete mil avales que le escopetearían de nuevo a Pedro Sánchez a la secretaria general del Partido Socialista. Aparentemente las veló cual manual del caballero de la tabla redonda que se acuesta con sus armas.

¿Por qué había que velar los avales? ¿Es el PSOE el partido del permanente pucherazo? Esto que es del todo anormal lo relata el mismo Sánchez como si fuese una anécdota de la más admirable normalidad.

El cuento de Koldo da la medida de la rampante mediocridad de quienes en este corral pisan las moquetas del poder. Entran y salen de despachos ministeriales como Pedro por su casa y se instalan en ellos. Da la medida, además, del ascenso de ese fenómeno llamado la militancia, el de la ciega y estaliniana obediencia, que sustituye a lo que antes eran los pertenecientes a los llamados "cuadros" donde se agrupaban profesionales con vocación política de servicio público.

Hubo un tiempo cuando el Partido Socialista tenía predilección por aquellos que tenían buenos estudios y carreras. El dirigente inteligente se rodeaba de los mejores. Pero, ya no se le pasa por la cabeza tal cosa porque a los profesionales hechos y derechos se le podrían pensar por sí mismos. Ahora son unos apestados elitistas que no tienen encaje en el universo sanchista.

El líder populista, personalista hasta llegar a niveles fatuos, se esforzaba antes por manipular al hombre masa. Hoy le basta con el militante que no crea ningún problema porque es el receptor de un bien montado sistema clientelar. El militante no dará ningún problema hasta que llegue el momento, porque la codicia no conoce límites y la rendición de cuentas es nula, en que fabrica uno formidable.

No menos curioso es todo lo que rodea a José Luis Ábalos, antes prácticamente todo en el sanchismo y ahora ni siquiera miembro del grupo de Socialista en el Congreso de los Diputados. El cuento es el de Koldo, pero la gran historia es la de Ábalos, el "resistente" de primera hora caído en total desgracia.

Si alguien conoce el latir de los corazones de esa militancia sanchista que ahora cuenta tanto ese es Ábalos. Lo conoce al dedillo y mucho más y mejor que Sánchez. Y resulta que Ábalos se hace la víctima y que la hace tan bien, al menos de momento cuando clama por su inocencia y no ha sido imputado, que les cae estupidamente a muchos. ¿Hay una rebelión de la militancia a la vista?

Aplácese esa pregunta para mejor ocasión, que la habrá y que se repetirá. Hoy el día y el *reality check* pertenece a Navalni. Que sirva su grandeza para ilustrar la mugre de nuestra decadencia moral.

Putin amenaza con la guerra nuclear si Occidente manda tropas a Ucrania

RUSIA/ El presidente ruso sugiere que usará armas nucleares si los aliados de Ucrania aumentan su implicación en la guerra y avisa de que ello supondrá “la destrucción de nuestra civilización”.

Amia Ormaetxea. Madrid

Al presidente ruso, Vladímir Putin, no le temblará el pulso si los países occidentales deciden implicarse más en la guerra de Ucrania, con el envío de tropas de combate. Al menos ese es el mensaje que el mandatario quiso transmitir ayer, durante su discurso sobre el Estado de la Nación, ante una audiencia compuesta por los principales responsables del aparato político y militar del país.

“Nosotros también tenemos armas que pueden atacar objetivos en sus territorios y lo que ahora están sugiriendo y con lo que están amedrentando al mundo eleva la amenaza real de un conflicto nuclear que supondrá la destrucción de nuestra civilización”, aseguró Putin, en referencia al debate que se ha suscitado en los últimos días en relación a la posibilidad de que los países aliados puedan enviar soldados a suelo ucraniano para ayudar a Kiev.

Fue el presidente francés, Emmanuel Macron, quien hizo saltar la liebre en la noche del lunes, después de una reunión que mantuvo en el Elíseo con los líderes europeos para hablar sobre la evolución de la guerra en Ucrania, cuando ya se han cumplido dos años de la invasión rusa.

En la conferencia de prensa posterior, Macron aludió a la posibilidad del envío de tropas como una opción que no había que descartar. Al día siguiente, sin embargo, la mayoría de los socios europeos y Estados Unidos (EEUU) ne-

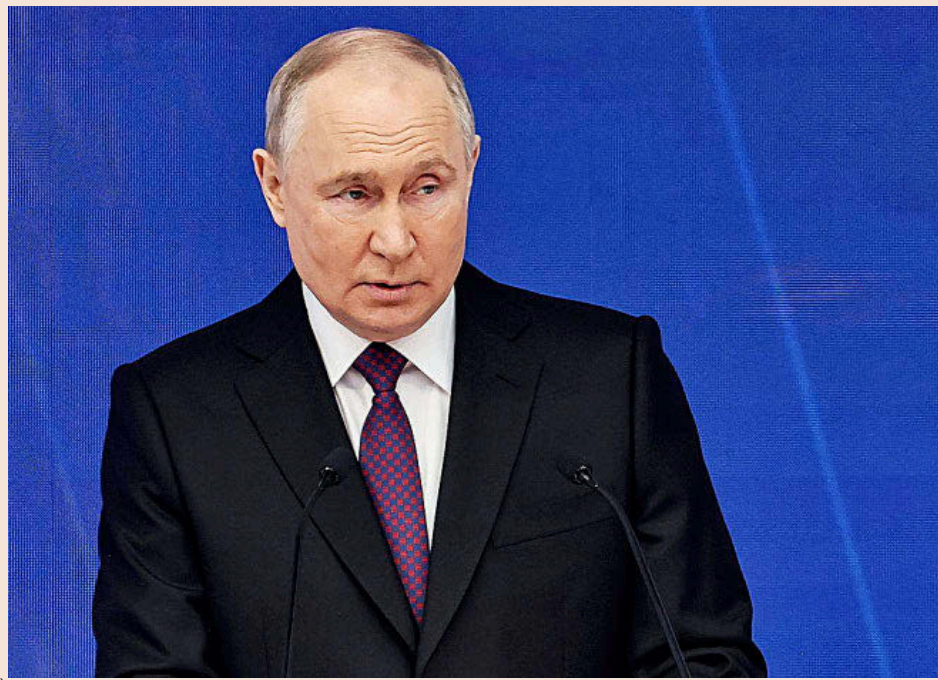
garon que se estén planteando esa vía de colaboración con Kiev.

El Kremlin reaccionó advirtiendo de que esa decisión conllevaría una escalada del conflicto y, coincidiendo en el tiempo con este debate, *Financial Times* ha publicado esta semana varios documentos filtrados desde el gobierno ruso con la hoja de ruta diseñada por la cúpula militar rusa para actuar ante una posible guerra nuclear.

Putin, que el mes que viene afronta unas elecciones presidenciales que nadie duda que volverá a ganar, es consciente de que la carta nuclear puede ser clave a la hora de evitar que los gobiernos de Europa y EEUU den un paso adelante en la guerra, más allá de las sanciones, el apoyo financiero y el envío de munición y armamento a Ucrania.

Según los datos recogidos por el Instituto Internacional de Estocolmo para la Investigación de la Paz (SIPRI), Rusia es el país con más armamento nuclear de todo el mundo, por delante de EEUU: se calcula que tiene 5.886 ojivas.

A mediados de este mes la Casa Blanca confirmó que sus servicios de inteligencia han detectado que Moscú está desarrollando un arma antisatélite en el espacio con un componente nuclear. Putin negó la veracidad de esa información, aunque ayer hizo hincapié en que las fuerzas nucleares rusas están “totalmente preparadas” y añadió que el ejército ha desplegado nuevas



El presidente ruso, Vladímir Putin, ayer, durante su discurso sobre el Estado de la Nación, en Moscú.

y potentes armas, algunas de ellas probadas en los campos de batalla en Ucrania.

El invierno ruso

“Recordamos la suerte de aquellos que enviaron sus contingentes de tropas al territorio de nuestro país”, afirmó el líder ruso, en alusión táctica a Napoleón y Adolf Hitler, cuyas tropas fueron derrotadas en el invierno ruso. “Ahora, las consecuencias para los posibles invasores serán mucho más trágicas”, añadió.

En su discurso, muy centrado en la guerra, pero también en la economía y en asuntos sociales, Putin dijo que Rusia está “defendiendo su soberanía y seguridad y protegiendo a nuestros compatriotas” en

Ucrania y apuntó que sus tropas tienen ventaja en la guerra. “No fue Rusia la que comenzó la guerra en el Donbás, pero nosotros haremos todo para terminarla, erradicar el nazismo y cumplir con los objetivos de la operación militar especial (en Ucrania)”, avisó el mandatario.

Elecciones

Aunque indicó repetidamente su deseo de negociar el final del conflicto, Putin mantiene unas líneas rojas inaceptables para Ucrania, ya que pone como condición que Rusia conserve el territorio conquistado.

En relación a la economía del país, duramente golpeada por las sanciones, el presidente ruso admitió que los bajos

ingresos son uno de los problemas más graves que afronta; subrayó que la pobreza afecta al 9% la población, pero se ceba particularmente en las familias numerosas, ya que el 30% de ellas la sufren.

En ese sentido, anunció que duplicará el salario mínimo para 2030, hasta alcanzar el equivalente a 390 dólares. También prometió que en los próximos seis años se destinará más de un billón de rublos (unos 11.000 millones de dólares) al sistema de sanidad del país.

Los comicios presidenciales de Rusia se celebrarán los próximos 15 y 17 de marzo. Putin confía en el férreo control del sistema político ruso que ha establecido durante

“Recordamos la suerte de los que enviaron tropas a nuestro país”, advirtió Putin

sus 24 años en el poder.

Los críticos más destacados que podrían desafiarlo están encarcelados o viven en el extranjero, y la mayoría de los medios de comunicación independientes han sido prohibidos, lo que supone que la reelección de Putin está prácticamente garantizada.

El líder opositor más conocido, Alexéi Navalni, cuyo intento de enfrentarse a Putin en las elecciones de 2018 fue rechazado, falleció repentinamente en una colonia penal del ártico a principios de mes mientras cumplía una sentencia de 19 años por extremismo. Su funeral se celebrará hoy en Moscú.

Mientras tanto, Europa se mantiene firme frente a Rusia. Alemania se posicionó ayer claramente a favor de utilizar los ingresos de los activos rusos congelados en el extranjero para ayudar a Ucrania a resistir la agresión de Moscú, que acaba de cumplir dos años. “Nosotros, como Unión Europea, estamos de acuerdo en que queremos utilizar los ingresos procedentes de los activos rusos para apoyar a Ucrania”, afirmó ayer el ministro de Finanzas alemán, Christian Lindner, quien añadió que “se trata de una oportunidad adicional de política financiera para ejercer presión sobre Rusia”.

Por su parte, el Parlamento Europeo insistió ayer en la necesidad urgente de fijar un régimen jurídico “sólido” que permita la confiscación de los activos rusos inmovilizados por la UE y su uso para la compra de equipo militar para Ucrania, pero también para la reconstrucción del país e indemnizar a las víctimas de la agresión rusa.

Los agricultores levantan el corte de la AP-7, en Girona

Expansión. Madrid

Los agricultores catalanes se mantienen en pie de guerra, aunque dan una válvula de escape para los transportistas que mueven mercancías entre España y Francia. Los trabajadores del campo decidieron ayer en asamblea levantar el bloqueo de la autopista AP-7, en Girona, tras los acuerdos alcanzados con el conseller de Acció Climàtica, David Mascort. Sin embargo, se mantiene por lo menos hasta el sábado el corte de

la A-2 en Tàrraga. Mascort, tras una reunión de varias horas con los representantes de los agricultores, aceptó darles voz en el pleno monográfico que tendrá lugar la semana que viene en el Parlament. También se comprometió a reestructurar la Agencia Catalana del Agua (ACA) y a cambiarle el nombre al Departamento de Acció Climàtica de la Generalitat. Algunos portavoces en ese corte en Pontós que afecta a la principal conexión entre Es-

Los manifestantes mantienen el corte en la A-2 por la desconfianza en el Gobierno catalán

paña y Francia se declararon “satisfechos” por el acuerdo, ya que entienden que se han aprobado las peticiones fáciles de ejecutar, si bien las más complejas tardarán.

Con todo, los agricultores también advirtieron de que

volverán a las carreteras sin ven falta de compromiso desde la Administración. De hecho, los agricultores concentrados en la A-2 a la altura de Tàrraga decidieron mantener el corte de la carretera hasta el sábado a mediodía precisamente por la desconfianza en los compromisos del Gobierno catalán. “La gente no quiere marchar porque quiere acuerdos firmes y ver resultados”, explicó Josep Arrufat, uno de los agricultores que se había reunido

con el presidente de la Generalitat, Pere Aragonès. “Queremos ver algún movimiento. Nos han dicho demasiadas mentiras y no nos los creemos”, insistió.

Transportistas

Por su parte, la Asociación del Transporte Internacional por Carretera (Astic) reclamó al Gobierno central y a los autonómicos “su intervención inmediata con medidas eficientes” para acabar con los cortes y bloqueos que se están

produciendo “indiscriminadamente” en las carreteras desde el pasado 6 de febrero. El vicepresidente ejecutivo de Astic, Ramón Valdivia, declaró ayer que les parece “totalmente incomprensible e inadmisibles que desde las distintas administraciones, central y autonómicas, no se sea eficaz a la hora de impedir que estas protestas afecten de manera tan negativa e indiscriminada” a la libre circulación de los camiones por toda España.

Milei afirma que no necesita el Congreso para salvar la economía

ENTREVISTA/ El libertario presidente de Argentina sostiene que “el capitalismo, el ahorro y el trabajo duro” son la solución para el país para salir de la pobreza. Critica con dureza a los legisladores.

Ciara Nugent y Michael Stott.

Financial Times

El presidente de Argentina, Javier Milei, está dispuesto a prescindir de los legisladores que han bloqueado sus reformas económicas y a recurrir a decretos y otros poderes ejecutivos para introducir su drástico plan de austeridad.

Aunque su estrategia para reactivar la maltrecha economía se considera de alto riesgo, Milei despejó las dudas durante una entrevista en la Casa Rosada, el palacio presidencial. Explicó que estaba avanzando más rápido de lo esperado con un ajuste fiscal tan radical que no tenía precedente “no sólo en Argentina, sino en el mundo”.

En su opinión, la posibilidad de que los ciudadanos argentinos se rebelen contra la austeridad es “nula”. Su mensaje a la población más pobre del país, que ha ido en aumento, es que “no se sale de la pobreza por arte de magia, sino con capitalismo, ahorro y trabajo duro”.

Milei, un advenedizo político que asumió el cargo en diciembre, sorprendió a Argentina al lograr en enero el primer superávit presupuestario del país en 12 años. Esto se consiguió recortando los pagos a las provincias, congelando los presupuestos y no actualizando las pensiones y prestaciones en función de la inflación, que el mes pasado era del 254% anual.

Aunque los economistas advierten de que un recorte tan drástico del gasto puede no ser sostenible, Milei, economista y antiguo comentarista de televisión, cree que, tras reducir la inflación de un máximo del 25,5% mensual en diciembre al 20,6% en enero y al 15% previsto para febrero, este mismo año puede dar un giro a la economía en crisis sin necesidad de tener que contar con la aprobación del congreso.

“Hemos evitado la hiperinflación. Nuestro objetivo es seguir bajando la inflación y terminar de sanear el balance del banco central. Una vez saneado el banco central, tenemos previsto levantar los controles cambiarios. El FMI calcula que podríamos hacerlo a mediados de año”, declaró el mandatario a *Financial Times*. El programa de reformas



El presidente de Argentina, Javier Milei.

El presidente ha sorprendido al país al lograr en enero el primer superávit en doce años

de Milei se topó con obstáculos casi de inmediato, cuando el Congreso, dominado por la oposición, empezó a rechazar cientos de medidas de desregulación propuestas en su amplio proyecto de ley.

Proyecto presupuestario

En lugar de rendirse, el presidente retiró el proyecto y ahora quiere esperar hasta después de las elecciones legislativas de mitad de legislatura, a finales del año que viene, antes de volver a intentarlo con un paquete de medidas completo. Sin embargo, el mandatario afirmó que no esperaría tanto para sacar adelante gran parte de su programa de reformas y añadió que estaba dispuesto a hacerlo sin el Congreso.

“Hay otras reformas que podemos hacer por decreto, cambiando la aplicación de las leyes, y todo eso lo haremos”, matizó Milei. También señaló que alrededor de una tercera parte de las 1.000 medidas de reforma propuestas se incluyeron en un decreto de emergencia que seguirá en vigor a menos que ambas cá-

maras del Congreso voten para rechazarlo.

“Pero mientras el Congreso tenga esta composición, será difícil aprobar reformas, porque lo que ha quedado claro es que los políticos no tienen ningún problema en perjudicar los intereses de los argentinos para mantener sus privilegios”.

Milei reconoció que “a largo plazo se necesita el Congreso”, pero insistió en que los niveles históricamente bajos de inversión de Argentina significan que las empresas pueden obtener grandes beneficios a corto plazo con sólo pequeños desembolsos de capital.

El presidente cree que el levantamiento del control de cambios activaría un círculo virtuoso de recuperación económica. “Podríamos tener mucha inversión a pesar de no tener cambios institucionales... y éste podría ser el punto de despegue para que el año que viene Argentina crezca de una manera sólida, sostenible y con una baja inflación”.

En su opinión, esto permitiría a su partido La Libertad Avanza, fundado hace sólo dos años y medio, ganar más escaños en las elecciones de mitad de mandato del próximo año. Entonces volvería a intentar legislar. “Estamos dispuestos a intentar aplicar

Milei ha mostrado su sintonía con Trump en un reciente encuentro en Estados Unidos

todas las reformas después del 11 de diciembre de 2025. Aunque ya vamos por el millar, aún tenemos que presentar 3.000 más”, aseguró.

Mientras tanto, Milei seguirá intentando introducir reformas parciales en el Congreso para desenmascarar lo que llamó juegos de la “casta” de políticos profesionales del país. “Los que voten en contra serán identificados como los enemigos del cambio”, sentenció. A pesar de los crecientes niveles de pobreza y de la oposición del poderoso movimiento obrero del país, dominado por los peronistas, Milei sigue confiando en que su popularidad y su sinceridad con los argentinos antes de las elecciones sobre la necesidad de introducir unos difíciles ajustes económicos le llevarán a conseguir sus objetivos.

“La palabra que mejor representa a este Gobierno es esperanza”, aseveró, afirmando que las encuestas muestran que cada vez son más los argentinos que creen que la economía estará mejor dentro de seis meses.

Argentina tiene que hacer

frente a 5.500 millones de dólares en pagos a tenedores de bonos privados externos en 2025, y con un nivel de reservas muy bajo, el país se arriesga a otro impago a menos que pueda refinanciar la deuda volviendo a los mercados internacionales de capitales.

Objetivo

Milei afirmó que Argentina estará en condiciones de lograrlo el año que viene. “Si mantenemos el déficit cero, podremos lograrlo”, afirmó.

Los analistas advierten de que la clave del éxito de Milei estará en cuánto tiempo toleen estas medidas los argentinos más pobres, que ya han tenido que hacer frente a drásticas subidas de precios. La confederación de sindicatos argentinos ya ha convocado una huelga general en todo el país contra su Ejecutivo.

Sin embargo, el presidente aseguró que no temía disturbios como los que golpearon al vecino Chile en 2019, cuando las protestas por la desigualdad y los deficientes servicios públicos paralizaron el país durante unos meses.

En su opinión, “hay cero posibilidades de que se produzcan revueltas sociales, a menos que haya un evento con motivaciones políticas [uno que involucre] a infiltrados extranjeros”.

Milei ha dado prioridad a

Está dispuesto a recurrir a decretos y otros poderes ejecutivos para su plan de austeridad

las alianzas con “países que defienden la libertad”, entre ellos Estados Unidos, Israel y Ucrania, país al que ha destinado dos helicópteros militares de fabricación rusa.

Milei dijo que planeaba organizar una “cumbre de apoyo latinoamericano” a Ucrania a finales de este año, marcando distancias con otros líderes regionales como el brasileño Luiz Inácio Lula da Silva y el mexicano Andrés Manuel López Obrador, que han adoptado una postura más neutral.

Uno de los acuerdos más importantes para Argentina es con Estados Unidos, el mayor accionista del FMI, ya que el fondo estudia cuánta flexibilidad conceder al Gobierno de Milei en los próximos años sobre el préstamo de 44.000 millones de dólares que el país intenta devolver con dificultad y si prestar más.

La relación con EEUU

El viernes pasado, el presidente recibió en Buenos Aires al secretario de Estado de Estados Unidos, Antony Blinken. Sin embargo, al día siguiente Milei voló a Maryland para pronunciar un discurso en una conferencia conservadora y abrazó entre bastidores a Donald Trump, rival del presidente Biden en las elecciones de 2024. “Espero que la próxima vez [que nos veamos], usted sea presidente”, le dijo Milei a Trump en un vídeo del encuentro compartido por asesores de ambos líderes.

“No fue una reunión bilateral, fue como si dos amigos se encontraran”, explicó Milei sobre el encuentro. “Estoy a favor de tener una buena relación con Estados Unidos, estén en el poder demócratas o republicanos, independientemente de mis preferencias”, puntualizó.

Javier Milei, economista de profesión antes de entrar en política, afirmó que los pensadores del libre mercado de la escuela austriaca de economía fueron una de sus influencias más importantes y rechazó lo que calificó de “basura keynesiana”, partidaria de una mayor intervención estatal.

De fuertes convicciones ideológicas, Milei rechazó la idea de que su terapia de choque fuera arriesgada. Concluyó: “¿Por qué iba a ser arriesgada, si estoy haciendo exactamente lo que dicen los libros de texto?”.

Fira de Barcelona

Más formación profesional en el Saló de l'Ensenyament

FORMACIÓN Los ciclos de grado medio y superior ganan protagonismo en la feria de orientación profesional que en marzo tendrá lugar en el recinto de Montjuïc.

Expansión. Barcelona

Este curso académico es el primero en el que ha empezado a aplicarse la reforma de la Formación Profesional (FP) puesta en marcha por el Gobierno. Es progresiva, deberá estar totalmente implementada en el curso 2025-26, y los cambios coinciden con la efervescencia que están experimentando los ciclos formativos de grado medio y superior. Esta tendencia se traslada en el Saló de l'Ensenyament, el encuentro dedicado a la orientación laboral, formativa y profesional que entre el 13 y el 17 de marzo tendrá lugar en el recinto de Montjuïc de Fira de Barcelona.

En su 33 edición, crece un 10% el espacio destinado a la FP hasta representar uno de



El certamen reúne en Fira a centros de FP y educación superior.

cada cuatro expositores. Estarán representados estudios sobre sector sanitario, informática y tecnología, gestión administrativa, marketing y publicidad, así como mecánica, estética y belleza, energías renovables, deporte, comunicación, gastronomía y turismo, entre otros ámbitos.

Además, grandes empresas públicas y privadas como Renfe o Seat darán a conocer sus programas formativos para ser maquinista de tren o profesional especializado en la fabricación de automóviles.

El otro gran grueso de la oferta del Saló de l'Ensenyament corresponde a los estu-

También van a estar presentes universidades, centros de idiomas y escuelas de negocio

Empresas como Renfe y Seat darán a conocer sus programas especializados

dios superiores, que representarán el 40% de los expositores. Se trata de las 12 universidades públicas y catalanas, sus centros adscritos y facultades, además de escuelas de negocios y centros de cine, moda, diseño, arte dramático, danza o música, entre otras disciplinas.



Taller de ciencia que tuvo lugar en la edición de 2023.

También estarán universidades de otras comunidades autónomas como Madrid, Andalucía y Castilla y León, y de países como Alemania, Francia, Eslovaquia, Lituania y Estados Unidos.

Otro sector al alza son los centros de idiomas. Los visitantes también podrán cono-

cer el deporte estudiantil y universitario, programas y talleres de ciencia y tecnología, autoescuelas, academias para ser auxiliares de vuelo, residencias estudiantiles así como espacios dedicados a la orientación laboral personalizada con psicólogos y pedagogos.

MEDIABRANDS**Expansión****CEOE** Empresas Españolas

AI DISRUPTION

La Inteligencia Artificial en la nueva era de las conexiones descentralizadas.

Desafíos y oportunidades para hacer crecer las marcas en un mundo en plena transformación.

#AIDisruption

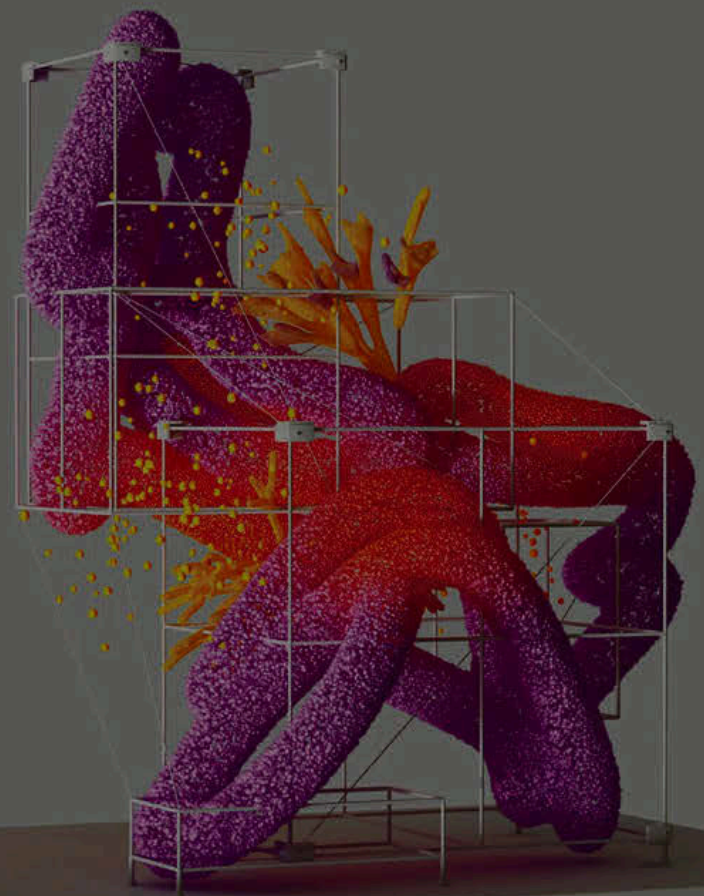
www.eventosue.com/AI_disruption

Miércoles 6 de marzo
9:00h – 12:00h

📍 **CEOE** (C/ Diego de León 50, Madrid)



ESCANEA PARA MÁS
INFORMACIÓN



IFEMA MADRID / SEMANA DE LA EDUCACIÓN



La novena edición de la Semana de la Educación incluirá numerosos espacios de reflexión y análisis, gracias a su completa programación de talleres, áreas participativas y encuentros entre profesores. A esta intensa agenda se añadirán concursos y entregas de premios, así como áreas especializadas entre las que destacan las de Convivencia Educativa, Igualdad, Robótica Educativa o Programación.

La semana más importante de nuestras vidas

Integrada por cinco eventos en paralelo, la Semana de la Educación desplegará entre el 6 y el 10 de marzo en Ifema Madrid más de 200 actividades impulsadas por un total de 177 instituciones de ocho países diferentes

Por **Ana Romero**

La mayor oferta formativa de España se dará cita en la Semana de la Educación de Ifema Madrid entre los días 6 y 10 de marzo. El fomento de la lectura será el eje temático de esta novena edición de un encuentro repleto de citas educativas, que llega cargado con más de 200 actividades programadas en cinco salones que se celebrarán en paralelo.

Un año más, la convocatoria integrará Aula (el Salón Internacional del Estudiante y la Oferta Educativa), el Congreso RED-Interdidac de recursos para la educación, el Salón Internacional de Postgrado y Formación Continua, y la feria de las familias, los colegios y los campamentos Schools Day. A ese extenso menú hay que añadir, también, el evento Madrid es Ciencia, organizado por la Comunidad de Madrid y la Fundación madri+d.

«Con unas cifras de participación que alcanzan las 177 empresas, la Semana de la Educación es el mayor evento de la comunidad educativa en España, donde los

jóvenes encuentran respuestas sobre su futuro académico y profesional; los ya licenciados, diversidad de propuestas para ampliar su formación, y las familias, un abanico de opciones en colegios y campamentos para sus hijos», explican desde Ifema Madrid. Y todo ello, con una clara función orientadora, «que es el rasgo distintivo de la Semana de la Educación frente a otros salones», matizan los organizadores, que destacan el apoyo del Ministerio de Educación y Formación Profesional.

El encuentro tendrá un fuerte componente internacional, al incluir la participación de firmas españolas y de otros ocho países (Bélgica, Costa Rica, Francia, Irlanda, Italia, Malta, Portugal y Suiza). También estrenará un nuevo logotipo: «La imagen visual es ahora más dinámica y actual, concebida para reforzar la marca Semana de la Educación, mientras potencia la visibilidad de cada salón integrado en ella, subrayando el valor de la suma de eventos especializados», explican fuentes de Ifema Madrid. Eso no impedirá que cada salón integrante de la Semana de la



El encuentro educativo organizado por Ifema Madrid presenta este año un nuevo logotipo. No será la única novedad, pues la feria Schools Day ampliará su duración e incluirá oferta de campamentos.

CONFLUENCIA DE VARIAS CITAS

AULA

Un año más, el Salón Internacional del Estudiante y de la Oferta Educativa ocupará los pabellones 3 y 5 de Ifema Madrid.

MATERIAL EDUCATIVO E INTERDIDAC

El pabellón número 1 acogerá entre el 7 y el 9 de marzo el Salón Internacional del Material Educativo y el Congreso de Recursos para la Educación Interdidac Espacio RED.

POSTGRADO Y FORMACIÓN CONTINUA

El Salón Internacional de Postgrado y Formación Continua también se celebrará en el pabellón número 1, del 7 al 9 de marzo.

SCHOOLS DAY

El pabellón número 3 albergará esta gran feria de las familias, los colegios y los campamentos.

MADRID POR LA CIENCIA Y LA INNOVACIÓN

Los contenidos científicos e innovadores tendrán su espacio en el pabellón número 5.

Educación cuente con su propio espacio, claramente diferenciado.

En concreto, el pabellón número 1 concentrará toda la oferta dirigida al público adulto y a los visitantes profesionales, albergando el Salón Internacional de Postgrado y Formación Continua, E-Learning y el Congreso RED-Interdidac de Recursos para la Educación. Por su parte, el pabellón número 3 acogerá las ferias Aula y Schools Day, mientras que el pabellón 5 albergará más contenidos de Aula, además de la tradicional Área de Orientación Educativa y la feria Madrid es Ciencia.

Cabe destacar que Schools Day, el evento dedicado a las familias que buscan las mejores opciones para sus hijos, ampliará su duración, pasando de una a cinco jornadas (del 6 al 10 de marzo). Además, incluirá en su oferta, por primera vez, los campamentos escolares. Por su parte, tanto el Salón Internacional de Postgrado y Formación Continua como el Congreso RED-Interdidac de Recursos para la Educación serán algo más cortos, desarrollándose entre los días 7 y 9 de marzo.

 Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



LOS PROTAGONISTAS DE LA BOLSA ESPAÑOLA

CUADROS

29-02-2024

Los valores que más suben

	%
Fluidra	8,62
ROVI	4,44
Iberpapel	4,40
Dia	4,07
Clínica Baviera	3,88
Indra	3,45
Endesa	3,39
Lingotes Especiales	3,27

Los valores que más bajan

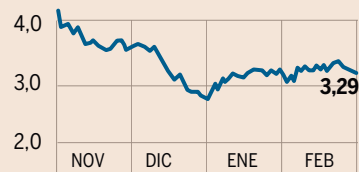
	%
Grifols Cl.B	-38,94
Grifols	-34,93
Pescanova	-19,80
Amrest Holdings	-13,05
Airtificial	-7,88
Tubos Reunidos	-7,78
Amadeus	-7,33
Nyasa	-7,14

Los valores más negociados

	Títulos
Dia	59.058.604
CaixaBank	50.885.043
B. Santander	48.265.445
Nyasa	44.894.880
Urbas Gr.Financiero	43.212.970
BBVA	28.843.663
IAG	27.594.692
B. Sabadell	27.214.743

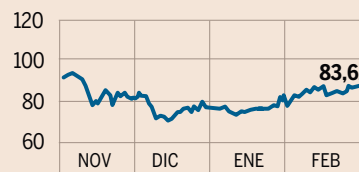
➤Bono español a 10 años

Rentabilidad en porcentaje.



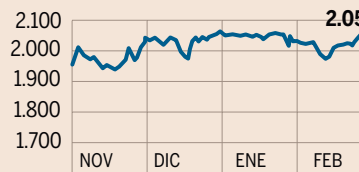
➤Petróleo

Barril de Brent, en dólares.



➤Oro

En dólares por onza.



ÍNDICES MUNDIALES Y SECTORIALES

29-02-2024

	Cierre	Variación diaria Puntos	%	Máximo anual	Mínimo anual	Variación anual (%)
ESPAÑA						
Ibex 35	10.001,30	-67,30	-0,67	10.209,00	9.858,30	-1,00
Ibex Medium Cap	12.995,30	-105,50	-0,81	13.629,20	12.995,30	-4,09
Ibex Small Cap	7.827,80	-18,80	-0,24	8.177,70	7.709,00	-1,48
Latibex Top	5.891,70	-25,60	-0,43	6.038,20	5.738,70	-1,91
Madrid	986,69	-7,48	-0,75	1.010,10	972,17	-1,04
B. Consumo	5.452,80	-127,34	-2,28	5.651,99	5.210,06	-1,40
Mat. / Const.	1.642,28	8,77	0,54	1.693,37	1.632,84	-1,45
Petróleo / Energía	1.636,02	18,54	1,15	1.806,68	1.617,48	-8,31
S. Fin./Inmobiliar.	579,54	-4,66	-0,80	584,28	532,23	6,52
Tecnol. / Comunic.	672,15	-19,73	-2,85	735,81	672,15	-5,22
Serv. Consumo	1.005,60	-13,49	-1,32	1.030,30	947,40	3,05
Barcelona	807,31	-5,18	-0,64	824,06	789,09	-0,57
BCN Mid-50	23.619,51	-245,01	-1,03	24.790,17	23.619,51	-2,69
Bilbao	1.564,01	-8,53	-0,54	1.603,70	1.549,45	-1,88
Valencia	1.535,02	-12,71	-0,82	1.580,00	1.521,82	-1,97
ZONA EURO						
Dax Xetra	17.678,19	76,97	0,44	17.678,19	16.431,69	5,53
CAC 40	7.927,43	-26,96	-0,34	7.966,68	7.318,69	5,09
Aex 25	848,44	0,98	0,12	858,11	771,43	7,83
Ftse Mib	32.580,94	-37,02	-0,11	32.706,44	30.077,46	7,34
PSI-20	6.157,96	-34,94	-0,56	6.602,22	6.100,10	-3,73
Austria-Atx Vienna	3.348,13	-40,60	-1,20	3.456,48	3.327,04	-2,53
Grecia-Atenas	1.424,77	17,03	1,21	1.424,77	1.301,34	10,18

	Cierre	Variación diaria Puntos	%	Máximo anual	Mínimo anual	Variación anual (%)
RESTO EUROPA						
FT-SE 100	7.630,02	5,04	0,07	7.728,50	7.446,29	-1,33
SMI	11.438,86	24,48	0,21	11.496,76	11.091,58	2,70
Dinamarca-Kfx Copenh.	2.534,15	-18,21	-0,71	2.614,09	2.283,27	10,98
Rusia-Rts Moscú	1.127,32	12,45	1,12	1.145,27	1.064,44	4,05
OMX Stockholm 30	2.452,81	5,60	0,23	2.452,81	2.297,85	2,28
PANEUROPEOS						
FTSE Eurotop 100	3.914,91	-3,38	-0,09	3.936,08	3.683,01	4,46
FTSE Eurofirst 300	1.959,87	-0,90	-0,05	1.969,42	1.850,49	3,77
DJ Stoxx 50	4.277,81	-5,89	-0,14	4.309,26	4.033,40	4,51
Euronext 100	1.459,20	-3,47	-0,24	1.467,12	1.368,00	4,56
S&P Europe 350	2.009,54	-1,39	-0,07	2.020,62	1.900,94	3,42
S&P Euro	2.106,65	-1,61	-0,08	2.111,44	1.943,00	5,82
Euro Stoxx 50	4.877,77	-6,00	-0,12	4.885,74	4.403,08	7,88
AMERICA						
Dow Jones	38.996,39	47,37	0,12	39.131,53	37.266,67	3,47
S&P 500	5.096,27	26,51	0,52	5.096,27	4.688,68	6,84
Nasdaq	16.091,92	144,18	0,90	16.091,92	14.510,30	7,20
Bovespa	129.020,02	-1.135,41	-0,87	132.833,95	126.601,55	-3,85
Merval	1.014.711,92	15.876,76	1,59	1.316.204,45	930.419,67	9,14
IPC	55.414,00	63,39	0,11	58.711,87	54.704,74	-3,44
Colombia Colcap	1.274,08	-11,39	-0,89	1.297,33	1.220,31	6,60
Venezuela-Ibc Caracas	49.444,03	196,13	0,40	58.288,82	49.247,90	-14,50

	Cierre	Variación diaria Puntos	%	Máximo anual	Mínimo anual	Variación anual (%)
Canada-Tse 300	21.363,61	119,84	0,56	21.413,15	20.584,97	1,93
Chile-Ipsa	6.449,88	105,44	1,66	6.449,88	5.844,56	4,07
ASIA-PACIFICO						
Nikkei	39.166,19	-41,84	-0,11	39.239,52	33.288,29	17,04
Hang Seng	16.511,44	-25,41	-0,15	16.790,80	14.961,18	-3,14
Kospi Seul	2.642,36	-9,93	-0,37	2.680,26	2.435,90	-0,49
St Singapur	3.141,85	2,92	0,09	3.244,06	3.125,68	-3,04
Australia-Sidney	7.959,50	42,40	0,54	7.959,50	7.575,60	1,66
AFRICA-ORIENTE MEDIO						
Egipto-Cma El Cairo	7.306,89	17,60	0,24	7.854,63	5.640,68	33,50
Israel-Tel Aviv 100	1.985,57	21,38	1,09	1.985,57	1.830,41	-3,45
Sudafrica-Jse All Share	72.729,73	525,20	0,73	75.709,14	71.693,09	-5,41
DIVISAS FRENTE AL EURO						
Euro/Dólar	1,0826	0,0018	0,1665	1,0987	1,0713	-2,03
Euro/Yen	162,5300	-0,3400	-0,2088	163,3800	155,6800	3,97
Euro/Libra	0,8566	0,0011	0,1251	0,8665	0,8510	-1,44
Euro/Franco Suizo	0,9534	0,0014	0,1471	0,9546	0,9305	2,96
BONOS A 10 AÑOS						
B. España 10 años	3,295	-0,04	-1,35	3,373	2,987	-0,35
B. Alemania 10 años	2,420	-0,03	-1,47	2,459	2,000	-0,13
B. EEUU 10 años	4,248	-0,03	-0,91	4,336	3,871	0,38
B. Reuno unido	4,165	-0,05	-1,30	4,235	3,639	0,46
B. Japón	0,705	0,01	1,73	0,738	0,562	0,29
Dif. EEUU/Alemania	1,828	0,00	-0,16	1,936	1,715	0,52

(1)A media sesion. (2)Festivo



IBEX

29-02-2024

Valor	ÚLTIMA SESIÓN					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		Año ant.	DIVIDENDOS			RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN			Sigla	Sector					
	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo		Por divi. 12 m. (%)	Reval. 2024 (%)	Total con divi. 2024	Número acciones	Capitaliza- ción (mill.)	PER		Valor contable										
																		Año act.	Año sig.											
Acciona	103,450	3,14	104,25	100,8	544.900	131,7	En	100,3	Fe	87.484	0,42	203,989	Ag22	17,523	My00	4,51	Jl-22	U 4,11	Jl-23	A 4,51	4,5	-22,39	-22,39	54.856.653	5,675	11,53	11,22	1,1	ANA	CON
Acciona Ener	19,100	-2,35	20,16	19,1	12.986.641	27,18	En	19,100	Fe	350.028	0,31	42,734	Ag22	19,1	Fe24	0,7	Ab-22	U 0,28	Jn-23	U 0,31	3,58	-31,98	-31,98	329.250.589	6,289	16,14	17,31	1,02	ANE	ENR
Acerinox	10,135	-0,64	10,26	10,095	601.209	10,565	Fe	9,542	En	705.321	0,67	11,054	En22	2,225	En99	0,6	Jl-23	C 0,3	En-24	A 0,31	5,98	-4,88	-1,97	270.546.193	2,742	7,41	6,8	0,92	ACX	MEI
ACS	37,940	0,45	38,2	37,13	1.547.166	39,892	En	35,66	En	483.198	0,45	39,892	En24	1,941	Fe00	1,96	Jl-23	A 1,48	Fe-24	C 0,46	5,13	-5,53	-3,25	278.164.594	10,554	15,74	13,94	1,82	ACS	CON
Aena	175,150	-0,43	175,9	172,35	264.872	176,3	Fe	159,8	En	130.184	0,22	176,3	Fe24	49,455	Fe15	4,75	Ab-19	U 6,93	My-23	A 4,75	2,7	6,73	6,73	150.000.000	26,273	16,3	14,93	3,38	AENA	TRS
Amadeus	54,380	-7,33	56,58	53,92	2.940.780	66,1	En	54,380	Fe	628.848	0,36	78,594	Oct18	8,742	My10	0,74	Jl-23	A 0,74	En-24	A 0,44	2,01	-16,18	-15,51	450.499.205	24,498	20,42	17,75	4,82	AMS	TUR
ArceIorMittal	24,130	0,12	24,225	23,71	282.132	26,495	Fe	24,04	Fe	236.414	0,07	121,556	Jun08	5,883	Fe16	0,35	Jn-23	A 0,17	Di-23	A 0,17	1,43	-5,98	-5,98	877.809.772	21,182	5,24	4,71	0,34	MTS	MET
B. Sabadell	1,197	-2,09	1,235	1,193	27.214.743	1,234	En	1,112	Fe	23.873.496	1,12	3,83	Fe07	0,233	Oct20	0,03	Di-22	A 0,02	Di-23	A 0,03	2,45	7,55	7,55	5.440.221.447	6,512	5,32	6,11	0,43	SAB	BCO
B. Santander	3,846	-0,35	3,898	3,833	48.265.445	3,93	En	3,572	En	34.237.340	0,55	5,192	Di07	1,325	Se20	0,14	My-23	C 0,06	No-23	A 0,08	3,64	1,75	1,75	15.825.578.572	60,857	5,44	5,25	0,59	SAN	BCO
Bankinter	5,868	-0,91	5,958	5,86	3.263.059	6,178	En	5,526	Fe	2.825.805	0,81	6,344	No23	0,687	Jl12	0,43	Se-23	A 0,13	Di-23	A 0,14	7,33	1,24	1,24	898.866.154	5,275	6,33	6,98	0,92	BKT	BCO
BBVA	9,186	-1,44	9,348	9,146	28.843.663	9,456	Fe	7,996	En	11.626.430	0,51	9,456	Fe24	1,83	Se20	0,47	Ab-23	C 0,31	Oct-23	A 0,16	5,04	11,67	11,67	5.837.940.380	53,627	6,8	6,96	1	BBVA	BCO
CaixaBank	4,170	0,07	4,23	4,157	50.885.043	4,170	Fe	3,826	En	10.554.085	0,34	4,197	No23	0,976	Mz09	0,23	Ab-22	U 0,15	Ab-23	A 0,23	5,53	11,92	11,92	8.060.647.033	33,613	6,29	6,67	0,81	CABK	BCO
Cellex Telecom	33,270	0,3	33,65	32,45	8.948.626	35,82	En	32,48	Fe	1.023.890	0,4	60,895	Ag21	9,441	No16	--	No-18	A 0,05	No-21	A 0,03	--	-6,7	-6,7	679.327.224	22,601	--	--	1,73	CLNX	TCL
Colonial	5,020	-0,99	5,14	5,02	1.951.147	6,51	En	5,020	Fe	1.051.288	0,5	3,314	Jl89	1,292	Jl12	0,73	Jl-22	A 0,07	Jl-23	A 0,2	3,89	-23,36	-23,36	539.615.637	2,709	15,34	14,49	0,55	COL	INM
Enagás	13,345	1,33	13,52	13,15	5.000.726	15,885	En	13,17	Fe	805.787	0,8	18,237	Fe20	1,591	Se02	1,72	Jl-23	C 1,03	Di-23	A 0,2	13,12	-12,58	-12,58	261.990.074	3,496	13,72	15,4	1,3	ENG	ENE
Endesa	16,640	3,39	16,71	16,06	4.360.740	19,8	En	16,095	Fe	1.221.640	0,3	19,8	En24	1,033	Se02	1,59	Jl-23	A 1,59	En-24	A 0,5	12,96	-9,86	-7,15	1.058.752.117	17,618	10,15	9,12	2,9	ELE	ENE
Ferrovial Se	34,650	0,58	34,65	34,2	2.777.401	35,65	En	33,33	En	883.639	0,22	35,65	Fe24	27,35	Oct23	0,43	--	--	No-23	A 0,43	1,24	4,94	4,94	740.688.365	25,665	--	--	--	FER	ATP
Fluidra	21,560	8,61	21,62	20,7	797.767	21,560	Fe	18,31	En	414.161	0,54	34,563	Oct21	1,452	Di11	0,7	Jl-23	R 0,35	Di-23	R 0,35	3,53	14,38	14,38	195.629.070	4,218	17,88	14,6	2,27	FDR	ING
Grifols*	7,584	-34,93	11,6	7,522	17.628.255	14,94	En	7,584	Fe	1.804.527	1,12	33,423	Fe20	1,894	My06	--	Oct-20	C 0,16	Jn-21	R 0,36	--	-50,93	-50,93	426.129.798	4,574	13,1	9,4	1,03	GRF	FAI
IAG	1,727	-3,3	1,834	1,726	27.594.692	1,826	Fe	1,656	En	2.262.432	0,48	5,223	En20	0,787	No11	--	Jl-19	C 0,17	Di-19	A 0,15	--	-3,03	-3,03	4.971.476.010	8,586	4,62	4,11	1,25	IAG	TRS
Iberdrola	10,620	1,34	10,675	10,485	17.992.255	11,834	En	10,48	Fe	9.011.817	0,36	11,834	En24	1,01	Oct02	0,19	En-23	A 0,19	En-24	A 0,2	1,91	-10,53	-7,13	6.423.299.000	68,215	13,61	12,81	1,43	IBE	ENE
Inditex	41,010	=	41,54	40,95	3.410.040	41,6	Fe	37,62	En	2.308.447	0,19	41,6	Fe24	1,853	Se01	1,2	No-23	E 0,4	No-23	C 0,2	2,93	4,01	4,01	3.116.652.000	127,814	23,71	21,68	7,05	ITX	TEX
Indra	17,670	3,45	17,96	17,19	1.075.947	17,670	Fe	13,93	En	486.210	0,71	17,67	Fe24	2,718	My99	0,25	Jl-22	A 0,15	Jl-23	A 0,25	1,46	26,21	26,21	176.654.402	3,121	12,61	11,7	2,18	IDR	ELE
Logista	24,840	-1,11	25,16	24,74	294.808	26,12	Fe	23,572	En	157.451	0,3	26,12	Fe24	7,714	Oct14	1,44	Ag-23	A 0,49	Fe-24	C 1,36	7,36	1,47	7,03	132.750.000	3,298	10,13	10,21	5,84	LOG	TRS
Mapfre	1,959	-0,15	1,978	1,955	4.265.819	2,046	Fe	1,921	Fe	2.565.486	0,21	2,085	My17	0,282	Jl00	0,15	My-23	C 0,09	No-23	R 0,06	7,43	0,82	0,82	3.079.553.273	6,033	7,01	6,54	0,72	MAP	SEG
Melia Hotels Int.	6,590	-1,86	6,685	6,5	766.212	6,98	Fe	5,795	En	668.022	0,78	16,548	Ab07	1,509	Mz09	--	Jl-18	A 0,17	Jl-19	A 0,18	--	10,57	10,57	220.400.000	1,452	13,7	12,67	2,47	MEL	TUR
Merlin Properties	8,755	-1,13	8,97	8,73	1.581.441	9,985	En	8,755	Fe	682.777	0,37	10,716	No19	4,579	Oct20	0,44	My-23	C 0,24	Di-23	A 0,2	4,98	-12,97	-12,97	469.770.750	4,113	14,52	13,22	0,69	MRL	INM
Naturgy	21,880	-0,18	22,46	21,88	18.677.445	27,18	En	21,880	Fe	315.323	0,1	28,216	Ag22	3,605	Mz09	1	Ag-23	A 0,5	No-23	A 0,5	4,56	-18,96	-18,96	969.613.801	21,215	12,01	13,37	2,61	NTGY	ENE
Redeia	14,700	1,24	14,78	14,52	3.038.221	15,43	En	14,4	Fe	969.214	0,46	18,387	Ag22	0,503	Fe00	1	Jl-23	C 0,73	En-24	A 0,27	6,89	-1,41	0,42	541.080.000	7,954	15,61	15,24	1,56	RED	ENE
RepsoI	14,725	0,79	14,765	14,575	8.948.549	14,755	Fe	12,93	En	3.651.389	0,77	15,266	Se23	3,49	Jun02	0,7	En-24	R 0,38	En-24	A 0,03	5,13	9,48	12,45	1.217.396.053	17,926	5,13	5,31	0,61	REP	PET
ROVI	74,050	4,44	75,2	71,2	236.428	74,050	Fe	60,75	En	100.835	0,48	74,05	Fe24	3,008	Mz09	1,29	Jl-22	U 0,96	Jl-23	U 1,29	1,82	23,01	23,01	54.016.157	4,000	23,59	19,78	5,82	ROVI	FAI
Sacyr	3,032	0,2	3,118	2,944	3.402.545	3,25	En	3,024	En	1.790.133	0,66	27,93	No06	0,675	Jl12	0,14	Jl-23	C 0,08	En-24	R 0,06	4,63	-3,01	1,01	695.616.503	2,109	12,88	11,87	1,94	SCVR	CON
Solaria	11,020	-5,04	11,845	11,01	2.553.522	17,87	En	11,020	Fe	547.858	1,14	30,94	En21	0,3	My12	--	My-11	A 0,02	Oct-11	A 0,02	--	-40,78	-40,78	124.950.876	1,377	13,34	11,27	2,58	SLR	ENE
Telefonica	3,793	-0,91	3,842	3,79	16.571.108	3,828	Fe	3,553	Fe	10.619.237	0,47	8,651	My10	1,978	Oct20	0,3	Jn-23	R 0,15	Di-23	R 0,15	7,84	7,33	7,33	5.750.458.145	21,811	11,43	11,26	0,88	TEF	TEL
Unicaja Banco	0,945	-1,97	0,966	0,939	11.302.071	0,977	Fe	0,839	En	7.076.706	0,68	1,439	My18	0,385	My20	0,05	Ab-22	U 0,03	Ab-23	A 0,05	5,02	6,12	6,12	2.654.833.479	2,507	5,37	6,02	0,37	UNI	BCO

CUADROS



Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



29-02-2024

RESTO DE MERCADO CONTINUO (Continuación)

Valor	ÚLTIMA SESIÓN					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		Año ant.	DIVIDENDOS				RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN			Sigla	Sector						
	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo		Por divi.	Reval.	Total con div.	Número acciones	Capitaliza- ción (mill.)	PER	Valor contable													
																			Año act.	2024 (%)	2024 (%)	Año act.	Año sig.									
Edreams Odigeo	6.800	-1,02	6,87	6,58	140.101	7,54	En	6.800	Fe	78.102	0,16	11,4	Ab14	1,023	Oc14	--	--	--	-11,34	-11,34	127.605.059	868	72,32	14,31	3,48	EDR	TUR					
Elecnor	18.300	-1,08	18,7	18,15	31.974	19,7	En	17,8	Fe	28.273	0,08	19,7	En24	1,218	No02	0,44	My-23	C	0,37	Di-23	A	0,07	2,37	-6,39	-6,39	87.000.000	1.592	14,98	13,31	0,79	ENO	FAB
Ence	2.852	-3,65	3,04	2,728	2.441.954	2,964	En	2,71	En	779.151	0,82	6,701	Oc18	0,684	Mz09	0,58	Mz-23	A	0,29	My-23	C	0,29	19,59	0,71	0,71	246.272.500	702	29,6	14,1	1,24	ENC	PAP
Ercros	2.465	2,28	2,465	2,415	101.405	2,705	En	2,28	Fe	121.031	0,34	197.146	Se87	0,309	Jn13	0,15	Jn-22	A	0,09	Jn-23	C	0,15	6,22	-6,63	-6,63	91.436.199	225	10,71	5,95	--	ECR	QUI
Ezentis	0.174	-3,01	0,184	0,165	5.658.719	0,216	En	0,089	En	17.813.453	0,9	55.529	Aq98	0,04	Oc22	--	Ab-91	C	--	Ab-92	U	--	--	94,41	94,41	463.640.800	81	--	--	--	EZE	TEL
Faes	3.000	0,33	3	2,955	805.291	3,214	En	2,99	Fe	239.259	0,2	6.537	Ab07	0,664	My12	0,16	Ab-23	A	0,12	En-24	A	0,04	5,25	-5,06	-3,83	316.223.938	949	10,31	9,97	1,34	FAE	FAR
FCC	13.280	2,15	13,28	13	14.765	14,8	En	11,92	Fe	47.365	0,03	33.695	Fe07	3,874	Ab13	--	Jl-21	A	0,4	Jl-22	A	0,4	--	-8,79	-8,79	436.106.917	5.791	11,82	12,09	1,37	FCC	CON
Gam	1.270	-5,93	1,35	1,27	5.351	1,36	Fe	1,21	En	22.512	0,06	199.158	J07	0,832	Se20	--	--	--	--	--	--	--	--	7,63	7,63	94.608.106	120	7,5	--	0,95	GAM	ING
Gestamp	2.930	-4,06	3,054	2,922	1.097.683	3,487	En	2,930	Fe	347.813	0,16	6,49	Jn18	1,847	Jl20	0,14	Jl-23	C	0,07	En-24	A	0,07	4,73	-16,48	-14,48	575.514.360	1.686	4,83	4,3	0,68	GEST	FAB
Global Dominion	3.465	-0,57	3,54	3,44	177.908	3,575	Fe	3,265	En	87.277	0,14	4,901	Jn18	2,04	Jn16	0,1	Jl-22	C	0,09	Jl-23	U	0,1	2,83	3,13	3,13	160.701.777	557	10,56	8,5	1,32	DOM	TEL
Grenergy Renovables	24.860	-3,19	26,18	24,78	74.707	33,28	En	24.860	Fe	43.326	0,36	44,4	En21	1,3	Fe17	--	--	--	--	--	--	--	-27,39	-27,39	30.611.911	761	11,78	7,78	2,16	GRE	ENR	
Grifols CLB	5.135	-38,94	8,35	5,135	1.389.790	10,59	En	5,135	Fe	224.593	0,22	22.803	Fe20	2,979	No11	--	Jn-21	C	0,01	Jn-21	R	0,36	--	-51,33	-51,33	261.425.110	1.342	--	--	--	GRF.P	FAR
Grupo Catalana Occ.	33.700	0,15	33,9	33,35	16.176	34,05	Fe	30,712	En	34.133	0,07	34,05	Fe24	1,525	Fe00	1,06	Oc-23	R	0,19	Fe-24	R	0,19	3,18	9,06	9,68	120.000.000	4.044	7,16	7,36	0,9	GCO	SEG
Grupo Sanjosed Iberpapel	3.690	0,82	3,7	3,65	13.753	4,26	En	3,49	En	24.255	0,1	12.668	J09	0,647	D14	0,1	My-22	U	0,1	My-23	U	0,1	2,73	6,65	6,65	65.026.083	240	--	--	--	GSJ	CON
Immobiliaria Del Sur(F)	19.000	4,4	19,15	18,7	11.873	19.000	Fe	17,1	Fe	4.552	0,11	33,21	Jl18	5,226	Mz09	0,9	Jn-23	C	0,15	Di-23	A	0,5	4,95	5,56	5,56	10.749.829	204	11,82	10,17	0,62	IBG	PAP
Innovative Solutions Eco.	7.200	=	7,4	7,2	187	7,5	Fe	6,902	En	2.967	0,04	32.887	No07	2,448	Jl13	0,32	Jl-23	C	0,17	En-24	A	0,14	4,31	2,86	4,86	18.669.031	134	11,25	7,24	0,84	ISUR	INM
Lar España	0.564	=	0,576	0,564	301	0.564	Fe	0.564	Fe	301	0	79.031	Se89	0,283	Oc20	--	Jl-90	U	--	Jl-91	U	--	--	0	--	57.688.133	33	--	--	--	LSE	COM
Libertats 7	6.430	1,74	6,46	6,3	105.872	6,46	Fe	6,12	Fe	60.365	0,19	9,87	Ab18	3,06	Oc20	--	My-17	A	0,04	My-18	A	0,19	--	4,55	4,55	83.692.969	538	9,23	8,96	0,58	LRE	INM
Línea Directa	1.150	2,68	1,15	1,15	210	1.150	Fe	1,02	En	3.923	0,05	14,048	J10	0,82	Mz23	0,04	Jn-23	C	0,02	No-23	A	0,02	3,13	12,75	12,75	21.914.438	25	--	--	--	LIB	INM
Lingotes Especiales	0.916	-1,08	0,93	0,895	1.356.730	0,996	En	0,87	En	491.238	0,12	1,728	Jn21	0,8	Jn23	0	Di-22	A	0,01	Ab-23	C	0	0,11	7,64	7,64	1.088.416.840	997	--	--	--	LDA	SEG
Mediaforeurope	6.940	3,27	6,94	6,54	2.298	7,26	En	6,36	En	2.554	0,07	19,842	My17	1,126	Se01	0,4	Mz-21	U	0,7	Jl-23	U	0,4	5,95	13,4	13,4	10.000.000	69	9,88	8,96	--	LGT	MET
Metrovacesa	2.051	-0,29	2,051	2,051	944	2.441	En	2.051	Fe	10.089	0,01	2,606	Jn23	1,728	No23	0,04	--	--	--	Jl-23	A	0,04	2,07	-12,11	-12,11	331.702.599	680	--	--	--	MFEA	PUB
Miquel y Costas	7.580	=	7,66	7,52	3.974	8,23	Fe	7,48	Fe	25.572	0,04	10,396	My18	3,137	No20	--	--	--	--	--	--	--	--	-6,19	-6,19	151.676.341	1.150	--	--	--	MVC	INM
Montehalito	11.380	-0,18	11,48	11,26	8.617	11,74	En	11	Fe	9.133	0,06	14,121	D17	1,014	Oc08	0,45	Oc-23	A	0,1	Di-23	A	0,11	3,94	-3,4	-3,4	40.000.000	455	--	--	--	MCM	PAP
N. Correa	1.350	-0,74	1,35	1,27	3.402	1,42	Fe	1,350	Fe	5.469	0,04	15,727	Fe07	0,311	D12	--	No-14	A	0,08	Jn-15	A	0,04	--	-7,53	-7,53	32.000.000	43	--	--	--	MTB	INM
Naturhouse	6.600	=	6,6	6,6	2.409	6.600	Fe	6,2	Fe	6.806	0,14	6,6	Fe24	0,522	Jl12	0,23	My-22	A	0,2	My-23	U	0,23	3,48	1,54	1,54	12.316.627	81	8,1	7,33	0,97	NEA	FAB
Neinor Homes	1.575	=	1,575	1,57	3.319	1,73	En	1,555	Fe	19.960	0,08	3,155	Se16	0,885	Oc20	0,1	Se-23	A	0,05	En-24	A	0,05	9,52	-2,78	0,31	60.000.000	95	11,25	11,25	--	NTH	ALI
Nexit	10.240	2,61	10,24	10	141.991	11,007	Fe	9,86	Fe	45.290	0,16	16,546	Jl17	5,778	Mz20	--	--	--	--	--	--	--	--	-3,03	1,99	74.968.751	768	11,47	11,47	0,97	HOME	INM
NH Hotel Group	0.298	-1,97	0,307	0,297	92.939	0,389	En	0,298	Fe	112.637	0,09	12,072	Fe99	0,121	Aq14	--	--	--	--	--	--	--	--	-21,58	-21,58	327.267.455	98	--	--	--	NXT	TEX
Nhyesa	4.550	-1,83	4,62	4,505	22.255	4,65	Fe	4,06	En	56.959	0,03	22,87	Se87	1,438	Mz09	--	Jl-18	U	0,1	Jn-19	A	0,15	--	8,59	8,59	435.745.670	1.983	15,71	17,83	1,77	NHH	TUR
Ohla	0.005	-7,14	0,006	0,005	44.894.880	0,006	Fe	0,005	Fe	10.665.019	2,78	371.464	Fe07	0,005	D123	--	Jl-06	U	0,12	Jl-07	U	0,12	--	8,33	8,33	995.688.289	5	--	--	--	NYE	INM
Opdenegry	0.385	0,1	0,405	0,385	4.293.891	0,466	En	0,377	Fe	2.660.744	0,98	15,623	Jn14	0,373	Oc23	--	Jl-16	U	0,05	Jn-18	A	0,35	--	-14,28	-14,28	591.124.583	228	38,58	8,57	--	ONL	CON
Orizon Genomics	5.850	0,52	5,85	5,82	225.014	5.850	Fe	5,76	En	93.918	0,16	5,85	Fe24	3,325	Oc22	--	--	--	--	--	--	--	--	1,04	1,04	148.033.474	866	--	--	--	OPDE	ENR
Pescanova	1.854	-0,75	1,87	1,854	98.434	2,215	En	1.854	Fe	109.470	0,45	5,14	No16	1,63	Mz20	--	--	--	--	--	--	--	--	-1,8	-1,8	62.031.938	115	--	--	--	ORY	FAR
PharmaMar	0.328	-19,8	0,428	0,324	1.224.808	0,436	Fe	0,2	Fe	151.735	1,39	30,577	No07	0,2	Fe24	--	Ab-11	U	0,5	Ab-12	U	0,55	--	60	60	28.737.718	9	--	--	--	PVA	ALI
Prim	30.400	-3,92	31,78	30,32	73.282	42,42	En	30.400	Fe	46.730	0,65	130,745	Jl20	10,623	Oc18	0,65	Jl-22	A	0,65	Jn-23	A	0,65	2,05	-26	-26	18.354.907	558	38,12	14,65	2,56	PNM	FAR
Prisa	10.050	-2,9	10,35	10,05	3.956	10,6	En	10	Fe	4.004	0,06	14,94	Ab22	1,393	En00	0,37	Jl-23	C	0,15	Di-23	A	0,11	3,54	-3,83	-3,83	17.036.578	171	9,08	--	1,23	PNM	FAR
Prosegur	0.318	=	0,318	0,311	220	0.318	Fe	0,272	En	174.825	0,04	432.516	Se00	0,272	En24	--	Mz-07	U	0,16	Mz-08	U	0,18	--	9,66	9,66	1.028.558.193	327	31,8	7,95	--	PRS	PUB
Prosegur Cash	1.772	0,34	1,776	1,766	982.464	1,78	En	1,728	Fe	469.108	0,22	5,204	En18	0,351	Oc99	0,07	Di-22	R	0,07	Di-23	R	0,07										

CUADROS
29-02-2024

S&P EUROPE 350

Nombre (*)	Precio (**)	Cambio %	Rentab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Mínima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
ALEMANIA (1)						
Aldias AG (C)	187,12	-1,40	1,60	197,40 D123	140,86 Mz23	33.486,18
Allianz SE (F)	253,85	2,10	4,90	255,10 Fe	199,98 Mz23	110.638,00
Basf SE (M)	47,08	0,20	-3,50	50,83 Ab23	40,59 Oc23	45.404,02
Bayer AG (S)	28,09	-1,60	-16,50	61,52 Ab23	27,75 Fe	29.821,93
Bayern Motoren Werke (C)	109,22	0,10	8,40	112,90 Jn23	87,63 Oc23	34.216,25
BMW Nvty (C)	132,55	-3,70	-2,30	141,70 Fe	111,00 Mz23	14.077,64
Brenntag AG (I)	84,38	0,70	1,40	84,38 Fe	65,90 Mz23	13.445,63
Commerzbank AG (F)	10,70	-1,60	-0,60	11,95 Mz23	8,88 Mz23	12.040,51
Continental AG (C)	74,08	-0,90	-3,70	78,26 Mz23	59,20 Oc23	8.646,15
Covestro AG (M)	50,30	1,80	-4,50	53,74 D123	35,36 Mz23	10.514,11
Daimler truck AG (I)	37,78	0,90	11,10	37,78 Fe	27,81 Mz23	21.167,13
Delivery Hero AG (C)	21,37	-1,60	-14,60	43,96 J123	16,65 Fe	4.624,28
Deutsche Bank AG (F)	12,36	-0,30	=	12,83 Fe	8,54 Mz23	27.255,02
Deutsche Boerse AG (F)	193,60	0,50	3,80	193,60 Fe	155,10 Oc23	39.750,63
Deutsche Post AG (I)	42,91	-0,60	-4,30	46,89 J123	36,37 Oc23	43.666,58
Deutsche Telekom AG (I)	21,99	=	1,10	23,30 En	18,56 Ag23	82.928,12
E.ON SE (SB)	11,81	0,60	-2,80	12,79 Se	10,05 Mz23	28.653,31
Fresenius Medical (S)	35,38	-1,00	-6,80	49,33 J123	31,19 Oc23	7.628,36
Fresenius SE & CO (S)	25,88	-0,40	-7,80	31,11 Se23	31,77 Oc23	6.324,43
GEA AG (I)	37,27	0,30	-1,10	44,12 Ab23	31,77 Oc23	15.462,84
Hammer Ruck SE (F)	237,30	1,10	7,70	237,30 Fe	162,65 Mz23	15.462,84
Heideltech Materials AG (M)	89,70	1,40	9,80	89,70 Fe	59,90 Mz23	12.813,95
Heideltech SE (C)	12,81	-0,60	-10,50	33,95 J123	11,12 Fe	2.386,60
Henkel AG & CO. KGaA (BC)	69,56	0,90	-4,50	78,40 Mz23	65,48 Mz23	12.187,19
Henkel AG & CO. KGaA (BC)	62,40	-0,20	-4,00	69,90 Mz23	58,62 Oc23	6.657,11
Infinion Technol. (IT)	33,10	-0,20	-12,40	40,00 J123	27,28 Oc23	46.705,10
LEG Immobilien AG (IN)	68,02	0,10	-14,20	79,68 D123	47,65 Mz23	5.447,44
Messers-Brenz (C)	73,64	0,30	17,70	76,10 Jn23	55,43 Oc23	63.852,47
MTU Aero Engines AG (I)	157,80	0,70	13,90	157,80 Fe23	135,45 D123	22.039,19
Merck KGaA (S)	222,30	1,60	9,50	244,50 Mz23	161,20 Se23	12.930,06
Michunig RE AG (F)	430,40	1,30	14,70	430,40 Fe	299,80 Mz23	63.472,87
Porsche AG VZ (C)	86,34	1,40	8,10	120,35 Mz23	72,60 En	8.499,93
Porsche Automobil (C)	49,38	-0,20	6,60	59,76 Mz23	41,95 Oc23	8.171,13
Puma SE (C)	42,47	-0,50	-15,90	65,00 Oc23	37,60 En	4.637,84
Qiagen NV (S)	39,64	-0,40	0,60	43,84 Mz23	33,35 Oc23	9.990,16
Rheinmetall AG (I)	424,00	0,60	47,70	424,00 Fe	233,00 Oc23	19.958,54
RWE AG (C)	31,00	0,70	-24,90	42,55 Ab23	30,36 Fe	22.676,09
SAP SE (IT)	172,88	1,00	23,70	174,80 Fe	106,62 Mz23	190.495,00
Sartorius AG Nvty - Pref (S)	349,80	1,30	5,70	409,50 Mz23	217,80 Oc23	10.189,98
Siemens AG (I)	182,94	1,70	7,00	182,94 Fe	121,20 Oc23	148.666,00
Siemens Energy AG (I)	14,21	2,00	1,80	24,45 Mz23	6,87 Oc23	7.852,75
Siemens Healthineers (S)	55,50	1,10	5,50	57,84 Ab23	44,64 Se23	16.924,20
Sysmex AG (M)	94,56	-0,10	-5,10	109,90 Mz23	88,28 Ag23	13.568,64
Volkswagen AG (C)	145,25	-0,20	-22,60	181,65 Mz23	106,40 Oc23	4.631,86
Volkswagen AG Nvty (C)	125,34	-0,40	-12,10	142,20 Mz23	99,14 Oc23	24.857,87
Vonovia SE (IN)	25,80	0,70	-9,60	29,05 En	15,66 Mz23	27.712,93
Zalando SE (I)	19,52	0,40	-9,00	39,12 Mz23	16,32 En	4.613,99
AUSTRIA (1)						
Erste Gr. Bank AG (F)	36,90	-4,50	0,50	40,33 En	28,19 Mz23	14.091,04
OMV AG (E)	40,74	0,30	2,40	46,40 Mz23	37,57 Jn23	6.195,62
Verbund AG (SB)	67,00	=	-20,30	89,25 Mz23	62,60 Fe	6.039,52
BÉLGICA (1)						
Aegae (F)	39,20	2,50	-0,30	43,63 Mz23	36,04 Oc23	7.246,08
Anheuser Busch (BC)	55,72	-3,20	-4,60	61,33 Mz23	49,45 Oc23	62.761,96
Argeneo SE (C)	343,20	-6,90	-0,10	491,80 J123	298,70 D123	21.911,17
Gr.EE Bruxelles Lamb. (F)	7,55	0,40	-2,60	81,34 Mz23	67,30 En	7.255,09
KBC GR. NV (F)	64,90	-1,80	10,50	71,72 Mz23	51,04 No23	23.698,82
Solvay (M)	23,50	-0,50	-15,30	112,40 J123	20,62 Mz23	1.855,24
Synepaq (M)	82,61	-0,60	-12,40	105,32 D123	= En23	6.521,75
UCB SA (S)	106,50	1,40	13,50	106,50 Fe	65,78 Mz23	13.879,94
Umicoire (M)	19,29	=	-22,50	32,39 Mz23	19,29 Fe	4.160,48
DINAMARCA (2)						
AP Møller - Maersk (I)	9.746,00	-3,40	-19,70	17.050,00 Mz23	9.746,00 Fe	6.643,47
AP Møller - Maersk AS A (I)	9.350,00	-5,00	-22,60	16.810,00 Mz23	9.350,00 Fe	3.562,23
Carlsberg AS B (BC)	961,00	=	13,50	1.141,50 Mz23	819,60 D123	12.564,93
Coloplast AS B (S)	915,60	1,40	18,60	990,80 Mz23	697,40 No23	16.462,85
Danske Bank A/S (F)	202,50	2,90	12,30	202,50 Fe	135,80 Mz23	19.997,11
DSV A/S (I)	1.106,00	1,90	-6,70	1.489,00 J123	958,40 Oc23	28.795,70
Gentnab AS (S)	1.930,00	1,80	-0,40	2.912,00 Mz23	1.854,50 Fe	18.486,58
Grønt Nord AS (C)	161,15	-0,20	-6,20	186,55 J123	111,00 Oc23	3.525,91
Novo Nordisk AS B (S)	819,70	-1,70	17,40	1.387,80 Se23	625,70 Oc23	383.743,00
Novozymes AS B (M)	388,80	1,40	4,80	369,80 Fe	276,60 Oc23	20.570,91
Orsted (SB)	386,70	4,50	3,30	673,40 Jn23	252,50 Mz23	10.610,41
Pandora A/S (C)	1.113,00	-3,20	19,30	1.153,50 Fe	546,40 Jn23	13.499,81
Tryg A/S (F)	146,50	1,00	-0,40	161,55 Mz23	126,55 Oc23	7.416,10
Vestas Wind Systems (I)	191,94	3,20	-10,00	215,00 D123	135,60 Oc23	28.102,45
ESPAÑA (1)						
ACS (I)	37,94	0,50	-5,50	40,35 Fe	28,00 Mz23	8.211,40
Aena (I)	175,15	-0,40	6,70	176,30 Fe	132,60 Oc23	13.911,77
Amadeus IT GR. SA (C)	54,38	-7,70	-16,20	69,92 J123	52,80 Oc23	26.473,91
Banco Santander SA (F)	3,85	-0,30	1,70	3,96 J123	3,05 Mz23	67.255,48
Bbva (F)	9,19	-1,40	11,70	9,46 Fe	6,04 Mz23	59.218,36
Caixabank (F)	4,17	0,10	11,90	4,20 Mz23	3,17 Mz23	18.255,75
Celtnet Telecom (F)	33,27	0,30	-6,70	38,61 Ab23	26,26 Oc23	21.082,05
Enagás SA (SB)	13,35	1,30	-12,60	18,52 J123	13,17 Fe	3.400,41
Endesa SA (SB)	16,64	3,40	-9,90	21,45 J123	16,10 Fe	5.711,55
Ferrovial SE (I)	3,65	0,60	4,90	35,65 Fe	26,22 Mz23	18.522,35
Grifols SA (C)	75,58	-34,90	-50,90	15,46 D123	7,58 Fe	2.409,76
Iberdrola SA (SB)	10,62	1,30	-10,50	12,17 J123	9,89 Oc23	66.319,88
Inditex SA (C)	41,01	=	-4,00	41,60 Fe	27,68 Mz23	49.723,95
Nature Energy GR. (SB)	21,88	-0,20	-19,00	28,74 J123	21,88 Fe	4.355,97
RED Electrica Corp. (SB)	14,70	1,20	-1,40	16,72 Jn23	14,40 Fe	6.446,52

Datos y precios facilitados por S&P. * Sector: (C) Consumo. (BC) Bienes de consumo. (E) Energía. (F) Finanzas. (S) Salud. (I) Industrias. (IT) Información y Tecnología. (M) Materiales. (T) Telecomunicaciones. (SB) Servicios básicos. ** (1) En euros. (2) En moneda local. Free float: % del capital que circula libre en el mercado.

Nombre (*)	Precio (**)	Cambio %	Rentab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Mínima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
FINLANDIA (1)						
Regposol SA (E)	14,73	0,80	9,50	15,73 Se23	12,53 My23	20.326,65
Telefonica SA (T)	3,79	-0,90	7,30	4,13 Ab23	3,51 J123	23.570,58
FRANCIA (1)						
Elisa Corporation (T)	41,66	-0,40	-0,50	56,32 Ab23	39,42 Oc23	6.780,06
Fortum OYJ (SB)	11,55	-0,20	-11,60	14,89 No23	10,31 Oc23	5.487,61
Kesko OYJ B (BC)	17,67	0,30	-1,50	20,91 Ab23	15,14 Oc23	5.213,98
Kone Corp B (I)	45,22	-2,00	0,10	52,86 Mz23	38,17 Oc23	19.709,84
Metsco Corporation (I)	9,87	-1,70	7,70	11,56 J123	8,07 No23	7.517,08
Neste OYJ (E)	25,37	-1,10	-21,20	45,71 D123	25,37 Fe	11.809,70
Nokia OYJ (IT)	3,26	-0,70	6,80	4,58 Mz23	2,82 Mz23	18.845,75
Sampo OYJ A (F)	41,37	1,20	4,40	46,15 Mz23	36,52 Mz23	20.854,92
Stora Enso OYJ R (M)	11,68	-0,90	-6,70	13,65 Mz23	10,11 J123	7.729,56
Upm-Kymmene OYJ (M)	30,93	-0,30	-9,20	35,36 Mz23	27,16 Jn23	17.839,86
Wartsila OYJ ABP (I)	14,30	0,60	8,90	14,72 Fe	7,94 Mz23	7.495,52
FRANCIA (1)						
Accor (C)	40,09	-0,70	15,90	41,03 Fe	28,08 Mz23	8.033,25
Air Liquide (M)	187,90	-0,40	6,70	189,74 Fe	146,50 Mz23	106.349,00
Airbus SE (I)	152,94	-0,50	9,40	153,72 Fe	116,30 Mz23	101.893,00
Alstom (I)	12,34	-0,30	1,30	28,20 J123	10,70 D123	3.703,60
Ankema (M)	95,76	-2,70	-7,70	103,05 En	79,42 Jn23	6.523,26
AXA (F)	32,88	0,50	11,50	32,88 Fe	25,35 J123	61.699,72
BNP Paribas (F)	55,38	-0,10	-11,50	66,15 Fe23	50,47 Mz23	60.912,72
Bouygues (I)	36,57	-1,00	7,20	36,95 Fe	29,17 J123	7.688,84
Bureau Veritas SA (I)	26,87	0,20	17,50	27,37 Fe	21,34 Oc23	8.300,26
CAP Gemini SE (IT)	224,70	0,60	19,90	225,90 Fe	152,40 Mz23	37.934,58
Carrefour SA (BC)	15,53	-1,00	-6,20	18,94 D123	14,95 Fe	8.921,46
Crédit Agricole SA (F)	12,52	-0,40	-2,60	13,47 En	9,94 Mz23	15.282,02
Danone (BC)	59,02	-1,20	0,60	62,24 En	51,31 Oc23	40.181,41
Dassault Systemes SA (IT)	43,19	-0,10	-2,40	48,44 En	33,96 Oc23	31.289,78
Eidgen (F)	45,79	0,30	-15,40	61,98 J123	45,66 Fe	12.350,35
Effiaque (I)	100,65	3,40	3,70	107,90 Ab23	82,58 Oc23	8.207,59
Engie (SB)	=	=	=	16,55 Se	13,43 Mz23	28.119,38
EssilorLuxottica (S)	196,16	-0,50	8,00	192,20 Fe	157,45 Mz23	60.576,79
Eurofins Scientific (S)	55,24	1,70	-6,30	66,00 Fe23	45,74 Oc23	7.718,29
Euronext (F)	85,25	0,20	8,40	85,65 Fe	60,80 J123	9.077,81
Gecina (M)	89,30	-0,70	-18,90	111,70 D123	89,10 Oc23	4.954,17
Gestimm SE (I)	15,79	1,60	-4,70	17,19 Ag23	14,29 Oc23	5.537,09
Hermès Int'l (C)	2.313,00	-0,20	20,50	2.316,50 Se	1.654,20 Oc23	84.439,78
Kering (C)	425,05	-0,20	6,50	600,00 Mz23	346,10 En	31.746,96
Legrand Promesses (I)	93,50	1,50	-0,60	96,90 D123	78,62 Jn23	26.974,25
Linh-Moet (BC)	441,70	-1,20	-2,00	455,75 Fe	371,15 Mz23	110.013,00
Lumix-Moët Vuitton (C)	842,80	-0,60	14,90	902,00 Ab23	647,40 En	23.771,00
Michelin Cade (C)	34,19	-0,80	5,30	34,47 Fe	26,12 J123	26.384,82
Orange (T)	10,61	-0,80	2,90	11,82 Ab23	10,09 J123	21.036,66
Pernod-Ricard (BC)	154,55	-1,40	-3,30	217,40 Ab23	140,80 En	33.301,51
Publicis Gré (T)	97,78	-0,50	16,40	98,44 Fe	68,22 My23	24.654,89
Renault SA (C)	38,53	-0,40	4,40	43,13 Mz23	31,29 My23	7.880,39
Safran SA (I)	193,70	0,20	21,50	193,70 Fe	127,14 Mz23	72.442,42
Saint-Gobain, CIE DE (I)	71,20	-0,10	6,80	71,29 Fe	49,45 Jn23	38.965,03
Santofi-Aventis (S)	87,89	-1,10	-2,10	104,62 D123	81,04 Oc23	105.712,00
Sartorius Stedim Bio, S.	254,30	1,40	6,20	312,40 Mz23	162,00 Oc23	7.756,68
Schneider Electric SE (I)	209,80	1,20	15,40	210,00 Fe	139,42 Oc23	122.081,00
Société Générale (F)	22,43	-0,40	-6,60	27,44 Mz23	19,75 Mz23	17.109,13
Sodeco (C)	73,70	1,50	-26,00	105,40 En	72,64 Fe	6.459,14
Teleperformance (I)	114,55	1,10	-13,30	250,00 Mz23	99,10 Oc23	7.940,16
Thales (I)	137,05	0,30	2,30	144,40 Oc23	127,50 Mz23	14.009,74
Totalenergies (E)	58,99	-0,70	-4,20	64,59 No23	50,18 J123	143.011,00
Unibail Rodamco (IN)	67,58	0,20	1,00	72,38 Fe	42,43 J123	7.412,57
Valeo (C)	10,71	-1,70	-23,00	21,80 J123	10,46 Fe	2.395,50
Veolia Environmentum (SB)	28,65	-3,50	0,30	30,35 Fe	25,20 Oc23	18.005,11
Vinci (I)	118,40	-0,10	4,10	118,74 Fe	99,62 Oc23	65.773,97
Vivendi SE (T)	10,33	1,20	6,80	10,46 En	8,00 Jn23	6.898,26
Worldline SA (F)	10,63	-3,40	-32,20	41,07 Mz23	9,42 Oc23	2.856,01
GRAN BRETAÑA (2)						
Abnir (F)	1,57	2,10	-11,90	2,37 J123	1,51 Oc23	3.720,29
Admoral (GR, F)	26,66	2,60	-0,70	28,01 Ag23	18,82 J123	8.870,90
Anglo American (M)	17,01	-0,50	-13,70	30,43 Mz23	16,70 D123	28.739,44
Antofagasta Hldgs (M)	18,18	2,50	8,20	18,18 Fe	12,93 No23	7.921,57
Astred (GR, I)	56,80	2,90	4,00	58,74 Mz23	44,44 Jn23	32.383,33
Asso. British Foods (BC)	22,73	-0,50	-4,00	24,55 No23	18,26 My23	9.666,73
Astrazena (S)	99,83	-1,90	-5,80	122,94 Mz23	95,01 Fe	195.445,00
Auto Trader GR (T)	7,40	3,00	2,60	7,45 D123	5,70 Mz23	8.579,07
Aviva (F)	4,46	-0,50	2,70	4,62 Mz23	3,69 Se23	15.438,83
Aviva Systems (I)	1,10	1,10	11,80	1,26 Fe	8,88 J123	47.829,33
Barclays (F)	1,64	-2,60	6,90	1,75 J123	1,29 D123	29.748,99
Barrett Develop. (C)	4,67	0,50	-17,10	5,66 D123	3,92 Oc23	5.742,84
Berkley GR, Holdings (C)	46,43	2,00	-1,00	47,33 Mz23	37,73 J123	6.737,66
BP (E)	4,61	-0,30	-1,20	5,61 Mz23	4,44 En	99.120,92
British A. Tobacco (BC)	23,45	0,50	2,20	31,56 Mz23	22,80 J123	66.226,47
British Land CO (IN)	3,48	0,30	-12,90	4,54 Mz23	2,92 Oc23	4.124,38
BTF GR (T)	1,04	3,00	-15,90	1,60 Ab23	1,02 Fe	7.496,38
Bunzl (I)	31,53	0,60	-1,20	33,06 Fe	26,87 Ag23	13.461,57
Burberry GR, (C)	12,85	0,70	-9,30	26,41 Ab23	12,12 En	5.904,62
Centrica (SB)	1,26	-0,30	-10,50	1,73 Se23	1,00 Mz23	8.921,97
Compass GR (C)	21,70	0,20	1,10	22,35 My23	18,74 Mz23	48.938,56
CRH (M)	65,74	6,60	21,50	65,74 Fe	37,90 Mz23	61.949,28
Croda Intl (M)	47,66	3,60	-5,60	70,96 Ab23	40,70 Oc23	8.580,97
DCC (I)	56,16	-0,40	-2,80	58,26 Fe	41,71 Ag23	7.188,48
Diageo (BC)	29,62	-1,40	3,70	37,77 Ab23	26,86 En	83.473,00
DS Smith (M)	3,22	1,20	4,80	3,43 Mz23	2,64 Oc23	5.604,31
Entain (C)	9,13	=	-8,20	14,93 Mz23	7,95 Mz23	7.366,78
Experian (I)	33,85	-0,50	5,70	34,36 Fe	23,90 Mz23	39.484,46
Flutter Entertainment (C)	171,05	0,10	22,70	171,05 Fe	121,55 No23	38.195,62
Glencore (M)	3,75	0,50	-20,50	5,23 Mz23	3,69 Fe	52.846,06
GSK (S)	16,65	-0,30	14,80	16,78 Fe	13,13 J123	86.134,56



Desde Orby, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



BOLSAS RESTO DEL MUNDO (Continuación)

29-02-2024

	Cierre	Difer. (%)	Reintab. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Min. anual (divisa)
Gral.Electric	156,89	0,82	22,93	155,61	124,06
Groupon	18,51	0,76	44,16	18,51	11,56
Hancock Whitney	43,60	2,71	-10,27	48,46	42,06
Health Thpk	16,75	1,21	-15,40	20,84	16,18
Henry Schein	76,47	-0,03	1,00	80,57	72,58
Honeywell Intl.	198,73	0,59	-5,24	209,00	193,01
Intuit	662,89	0,57	6,06	669,36	586,82
Intuitive Surg	385,60	-0,26	14,30	391,38	322,13
JD.com	22,62	-0,83	-21,70	27,47	21,66
JetBlue Airways Corp.	6,48	0,93	16,76	7,38	4,69
KLA-Tencor	682,30	1,38	17,37	683,82	544,31
Lamar Advert.	110,55	1,80	4,02	112,83	101,03
Mercury Interactive	29,87	1,01	-18,32	36,05	26,23
Meta Plataforma	490,13	1,26	38,47	487,05	344,47
Microchip Tech.	84,14	2,39	-6,70	91,99	80,58
Micron Technology	90,61	1,00	6,18	91,85	79,50
NetApp	89,12	1,24	1,09	90,66	84,60
Netflix	602,92	1,08	23,83	601,67	468,50
News Corp.	26,88	2,09	9,49	26,51	23,48
NVIDIA Corp.	791,12	1,87	59,75	790,92	475,69
Oracle	111,68	=	5,93	117,27	102,46
PACCAR Inc.	110,89	-0,43	13,56	112,25	93,59
Patterson Dental Co.	27,09	1,31	-4,78	30,36	26,74
Patterson UTI Ener.	11,57	-0,34	7,13	12,06	9,89
Paychex	122,62	0,17	2,95	124,71	116,84
PayPal Holdings	60,34	0,15	-1,74	65,10	56,13
Qualcomm	157,79	1,24	9,10	158,30	136,17
Regeneron Pharma	966,09	-2,18	10,00	993,35	902,69
Ross Stores	148,96	-0,99	7,64	150,45	134,50
Ryanair ADR	138,25	0,29	3,67	141,89	121,15
Sirius XM Holdings	4,42	-0,23	-19,20	5,49	4,43
Spotify	256,41	1,65	36,45	256,10	187,94
Starbucks	94,90	2,04	-1,16	97,30	91,77
Tesla Motors	201,88	-0,08	-18,75	248,42	181,06
Teva Pharmac	13,15	0,46	25,96	13,30	10,67
T-Mobile US	163,30	-0,31	1,85	165,60	160,41
Twenty-First Century	29,79	1,19	0,40	32,35	28,78
Verisign Inc.	195,29	0,45	-5,18	206,35	192,23
Verisk Analytics	241,90	-0,04	1,27	250,66	222,71
Vertex Pharma	420,74	-1,46	3,40	446,08	410,71
Viavi Solutions Inc.	9,55	1,27	-5,16	10,17	8,70
Vodafone	8,94	3,11	2,76	9,05	8,06
Western Digital	59,47	3,50	13,56	60,33	49,43
Workday Inc	294,66	-0,17	6,74	307,21	265,80
Zoom Video	70,73	1,59	-1,64	70,46	61,32
Zscaler Inc	241,97	1,97	9,21	254,93	209,81

	Cierre	Difer. (%)	Reintab. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Min. anual (divisa)
Resto					
Abbott Laboratories	118,64	-1,17	7,79	120,05	109,52
AbbVie Rq	176,05	-1,10	13,60	178,99	159,82
AES Corp.	15,20	0,93	-21,04	19,34	15,06
Altria Group	40,91	-0,20	1,41	41,91	39,93
Apache Corp	29,79	-0,53	-16,97	36,75	29,62
Bank of New York	56,09	0,81	7,76	56,04	51,80
BHP Group Ltd	57,34	0,44	-16,06	67,91	57,09
Black Rock Inc	811,34	0,21	-0,06	813,59	774,31
CIENA Corp.	56,98	0,64	26,59	57,38	44,58
Cincinnati Fin.	114,00	0,26	10,19	113,70	105,24
Citigroup Inc.	55,49	0,80	7,87	57,09	51,11
Clear Channel	1,72	1,18	-5,49	1,98	1,50
Colgate Palmolive	86,52	-0,33	8,54	86,81	79,89
Eaton Corp.	289,00	0,71	20,01	286,96	233,10
Expedia	136,82	0,95	-9,86	159,47	131,11
Federal Express	248,97	1,88	-1,58	253,13	236,39
First Solar	153,89	3,11	-10,67	172,16	139,80
Ford Motor	12,44	1,14	2,05	12,98	10,99
Gap Inc	18,94	-1,56	-9,42	21,66	18,53
Goodyear	11,88	0,68	-17,04	14,70	11,59
Gral. Dynamics	273,25	-0,39	5,23	274,31	249,37
Harley Davidson	36,27	-0,36	-1,55	38,02	32,45
Hewlett Packard Co.	28,33	-1,36	-5,85	31,00	27,95
Hewlett Packard Int	15,23	2,49	-10,31	17,72	14,86
Intercontinental	138,42	-0,30	7,78	139,29	124,81
Kellogg Co.	55,15	-1,71	-1,36	57,76	53,47
Levis	18,17	1,06	9,85	18,25	15,24
Lockheed Martin	428,24	-0,98	-5,52	463,18	418,19
Marsh & McLen.	202,27	-1,85	6,76	206,08	190,17
Marvell Tech	71,66	6,10	18,82	72,28	56,76
Mattel	19,70	0,20	4,29	19,72	17,41
Mondelez	73,07	-0,16	0,88	76,87	71,41
Moody's	379,42	-0,12	-2,85	405,17	366,48
Occidental	60,61	0,58	1,51	60,61	55,97
Pan Amer.Silver Corp	12,41	1,64	-24,00	15,92	12,21
Pepsico	165,34	-1,01	-2,65	173,85	165,11
S&P Global	428,38	-0,24	-2,76	459,72	421,21
Stanly Black& Decker	89,29	1,50	-8,98	98,20	86,99
Technip FMC	21,69	-1,00	7,70	21,97	18,51
Texas Instruments	167,33	2,63	-1,84	174,83	156,85
Union Pacific	253,69	-0,12	3,29	256,91	235,81
Unisys Corp.	5,19	-1,70	-7,65	8,05	4,99
Wells Fargo & Co	55,59	1,59	12,94	54,81	46,44
Wynn Resorts	105,20	2,27	15,46	106,11	91,16
Xerox	18,65	-0,59	1,75	19,61	15,62

	Cierre	Difer. (%)	Reintab. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Min. anual (divisa)
PERU					
Soles					
Alicorp	6,68	1,21	6,03	6,60	6,20
Banco BBVA Peru	1,73	1,76	8,13	1,75	1,57
Buenaventura	15,03	0,74	-0,99	15,80	14,28
Creditcorp	170,51	3,33	14,05	171,00	145,01
Unacem	1,85	0,54	21,71	1,85	1,52
SIDNEY					
Dolares Aus.					
ANZ Group	28,45	-0,11	9,76	28,51	25,54
ASX	65,77	0,97	4,30	67,83	62,44
Broken Proprie	43,93	-0,05	-12,85	50,72	43,93
Commonwealth Bk	116,41	0,39	4,12	117,53	111,49
CSR	8,83	0,23	33,79	8,83	6,37
Macquarie Bank	194,81	0,57	6,09	195,68	178,37
Nat.Aust.Bank	33,84	-0,12	10,23	34,08	30,46
Santos	7,08	-0,14	-6,84	7,90	6,99
Westpac BKG	26,35	0,57	15,07	26,35	22,64
TOKIO					
Yenes					
Aeon Co Ltd	3.575,00	1,25	13,46	3.668,00	3.175,00
Asahi Chem.Ind.	1.041,50	-0,48	0,24	1.122,50	1.010,00
Asahi Glass	5.353,00	-1,09	2,23	5.677,00	5.224,00
Awa Bank	2.707,00	2,77	14,80	2.707,00	2.340,00
Canon Inc.	4.377,00	0,76	20,91	4.377,00	3.628,00
Dai Nippon Print	4.367,00	-1,82	4,65	4.651,00	4.161,00
Daiwa House Ind.	4.330,00	0,21	1,36	4.614,00	4.227,00
Daiwa Secs.	1.102,00	-0,14	16,11	1.113,00	947,20
Fanuc	4.372,00	-1,60	5,43	4.443,00	3.903,00
Fuji Photo Film	9.523,00	-1,51	12,39	9.832,00	8.479,00
Fujitsu General	1.933,50	-3,08	-16,59	2.362,00	1.933,50
Fujitsu Ltd.	23.385,00	-0,53	9,92	23.630,00	19.460,00
Haseko Corp.	1.854,50	-1,07	1,23	1.982,00	1.829,50
Hitachi	12.665,00	-0,43	24,53	12.885,00	10.170,00
Honda Motor	1.782,00	0,45	21,56	1.799,50	1.450,00
JX Holdings	646,30	-0,48	15,33	653,90	562,60
Kajima Corp.	2.777,50	0,71	17,87	2.843,50	2.327,00
Keisei Electric R.	6.995,00	-1,85	4,97	7.580,00	6.543,00
Kirin Brewery	2.084,50	-0,33	0,90	2.206,50	2.070,00
Komatsu	4.346,00	-0,89	17,84	4.385,00	3.684,00
Konica Minolta	493,90	2,34	19,65	493,90	404,20
Matsumita Elec. Ind.	1.420,50	-0,73	1,72	1.446,00	1.373,50
Mazda Motor	1.758,00	-0,96	15,39	1.952,00	1.518,50
Mitsubishi Elec.	2.381,50	-1,41	19,13	2.415,50	2.006,50
Mitsubishi Hvy.	11.825,00	0,13	43,49	12.090,00	8.227,00
Murata M.	3.023,00	0,37	1,00	3.112,00	2.888,50
Naigai	259,00	0,39	-2,63	275,00	254,00
Nec Corporation	10.090,00	1,87	20,84	10.245,00	8.326,00
Nippon Yusen Kk.	4.772,00	1,14	9,17	5.108,00	4.384,00
Nip.Steel Corp.	3.715,00	-1,85	15,02	3.785,00	3.240,00
Nissan Cop.	588,80	0,14	6,24	625,40	547,70

	Cierre	Difer. (%)	Rentab. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Mín. anual (divisa)
Nomura Holdings	850,80	-1,08	33,42	860,10	637,90
NSK Ltd.	819,90	-1,06	7,46	828,70	760,20
Oki Electric	1.071,00	-1,47	17,56	1.112,00	910,00
Olympus	2.132,00	-1,91	4,48	2.260,50	2.022,50
Osaka Gas Co. Ltd.	2.994,00	-1,61	1,66	3.205,00	2.911,00
Rakuten Group	820,00	3,98	30,57	820,00	584,00
Ricoh Co.Ltd.	1.245,00	-1,27	14,96	1.278,50	1.092,00
Sato Shoji	1.815,00	1,00	24,57	1.815,00	1.454,00
Sharp Corp.	815,50	-0,28	-18,90	1.092,00	804,00
Sofbank Group	8.790,00	-1,46	39,68	8.993,00	6.050,00
Sony Corp.	12.945,00	0,19	-3,47	14.800,00	12.920,00
Sumitomo Forestry	4.279,00	0,92	1,81	4.649,00	4.041,00
Sumitomo M&F	3.904,00	-2,42	-8,05	4.297,00	3.904,00
Suzuki Motor	6.577,00	0,09	9,02	7.235,00	5.948,00
Taishisha	4.740,00	0,21	16,03	4.885,00	4.075,00
Takeda Ch.Inds.	4.387,00	-1,19	8,21	4.482,00	4.047,00
Taiseisha	794,00	-1,12	-9,05	885,00	775,00
Tokyo El.Pwr.	810,00	-4,66	9,68	849,60	736,70
Toyota Motor Corp.	3.621,00	1,43	39,78	3.621,00	2.556,00
Yamaha Corp.	3.271,00	0,49	0,43	3.518,00	3.171,00
Yamazaki Baking	3.525,00	-0,70	9,61	4.076,00	3.173,00
TORONTO					
Dolares Can.					
Barrick Gold Corp.	19,79	1,80	-17,34	23,83	19,04
BCE Inc	50,36	-0,12	-3,47	56,02	50,14
BK Nova Scotia	65,81	1,12	2,03	65,90	61,15
BK Of Montreal	122,84	1,04	-6,31	131,70	121,57
Canadian Nat	175,97	-0,10	5,66	177,79	165,71
Cascades	10,52	2,14	-17,36	14,94	10,30
CDN Natural Res.	94,54	5,15	8,90	90,20	80,60
Eastern Platinum	0,13	=	-31,58	0,21	0,12
Imperial Oil	84,92	0,74	12,51	85,32	74,24
Manulife Finac.	32,21	-0,09	10,01	33,35	28,34
Nat.BK.Of Can.	105,93	-0,13	4,88	106,07	98,10
Royal BK Canada	131,80	0,66	-1,64	135,33	128,54
Sheritt Inc.	0,28	=	-6,67	0,34	0,27
Suncor Energy	46,63	1,46	9,85	45,96	42,19
Tamarack Valley Energy	3,36	0,90	9,45	3,37	2,92
Toronto Dominion	81,49	1,09	-4,82	86,89	78,60
VENEZUELA					
Bolivares					
Banco del Caribe	32,50	=	-14,47	50,00	32,50
Bco. Provincial	16,30	1,88	-9,44	18,64	16,00
Bco. Venezuela	7,98	10,68	0,00	7,95	7,00
Bolsa de Valores Caracas	5,15	-1,34	-19,53	6,60	5,22
Dominguez & Cia.	16,35	-0,30	1,43	16,80	14,00
Envases Vzlam.	15,75	-1,56	-17,11	18,99	15,50
Fondo Valores	6,40	-1,39	-20,00	7,99	6,35
Grupo Zuliano	-	-	-	28,99	23,99
Mercantil	45,42	=	-15,89	59,00	44,50

CUADROS

FONDOS DE INVERSIÓN



Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
ABANCA Gestion de Activos SGIIC				
Serrano 45 3ª Planta 28001 Madrid. Tfno. 91 578 57 65. Fecha v.l.: 28/02/24				
1)Abanca Fondopósito	F	12,00	0,48	44/145
1)Abanca G. Agresivo*	V	14,51	5,03	105/260
1)Abanca G. Conservador*	I	10,02	-0,04	7/11
1)Abanca G. Decidido*	I	12,72	2,95	3/6
1)Abanca G. Moderado*	I	11,00	0,85	9/24
1)Abanca Rendimiento*	F	102,06	0,14	13/90
1)Abanca R.Fija Patrimonio*	D	12,06	-0,02	72/74
1)Abanca RF Gobiernos*	F	8,87	-1,89	73/76
1)Abanca RF Trans Clim 360*	F	8,76	-1,38	69/76
1)Abanca R. Fija Flexible*	F	11,70	-0,82	139/145
1)Abanca R. Fija Mixta*	M	11,00	0,71	32/131
1)Abanca Rentas Crec. 2026	F	9,78	-0,86	41/90
1)Abanca Rentas Crec. 2027	F	9,56	-0,95	42/90
1)Abanca R. Variable España*	V	10,43	0,47	12/81
1)Abanca R. Variable Europa*	V	6,09	5,84	12/114
1)Abanca R. Variable Mixta*	R	762,30	2,56	8/25
1)Abanca RV ESG 360*	V	12,75	7,53	37/260
1)Bankoa-Ahorro Fondo*	D	111,25	-0,09	73/74
1)Bankoa Seleccion Estrat 50*	R	118,45	-0,68	68/189
1)Bankoa Seleccion Estrat 80*	V	1.158,36	3,97	150/260
1)Bankoa Seleccion Flex ISR*	X	6,86	1,76	75/176
1)Imantia Ibox 35	V	14,91	0,03	25/81
1)Imantia Fondopósito Inst	D	12,49	0,51	58/74
1)Imantia Futuro*	V	26,99	-4,12	143/260
1)Imantia RF Dur 0-21 Inst*	F	7,10	-	-
1)Imantia R Fija Flexible*	F	1.772,69	-0,54	134/145
1)Imantia RF Flexible Insti*	F	1.792,32	0,00	91/145

Abante Asesores Gestión

Plaza de la Independencia 6 28001 Madrid. Marivi Herrera. Tfno. 917815750. Fecha v.l.: 28/02/24

1)Abante Asesores Global*	X	19,33	2,82	46/176
1)Abante Bolsa*	V	22,54	5,09	102/260
1)Abante Cartera Renta Fija	F	9,89	-0,46	31/90
1)Abante Índice Bolsa A*	V	15,15	5,09	101/260
1)Abante Índice Bolsa L*	V	15,65	5,14	99/260
1)Abante Índice Selec. A*	R	12,10	2,75	66/189
1)Abante Índice Selec. L*	R	12,46	2,72	67/189
1)Abante Life Sciences A*	V	10,35	11,12	4/39
1)Abante Life Sciences C*	V	8,77	11,13	3/39
1)Abante Moderado A*	I	15,46	1,90	5/15
1)Abante Patrimonio Global*	X	19,90	3,84	20/176
1)Abante Renta*	M	12,06	0,18	77/131
1)Abante R. F. Corto Plazo	D	12,40	0,65	15/74
1)Abante Quant Value SM	V	12,21	5,30	1/5
1)Abante Sect. Inmobiliario	V	15,67	-6,21	7/8
1)Abante Selección*	R	16,47	2,62	71/189
1)Abante Valor*	M	13,29	1,00	20/131
1)AGF-Abante Pangea-A*	X	8,30	0,29	143/176
1)AGF-Abante Pangea-B*	X	7,82	0,18	145/176
1)AGF-Abante Pangea-C*	X	8,20	0,29	142/176
1)AGF-European Quality-A*	V	19,21	5,64	13/114
1)AGF-European Quality-B*	V	18,84	5,53	15/114
1)AGF-Europ. Quality-C*	V	14,53	5,64	14/114
1)AGF - Equity Manager A*	I	11,86	5,39	1/24
1)AGF - Equity Manager B*	I	10,82	5,20	3/24
1)AGF - Equity Manager C*	I	12,47	5,38	2/24
1)AGF-Global Selection*	R	13,70	3,36	38/189
1)AGF-Spanish Opp.-A*	V	13,48	-2,03	60/81
1)AGF-Spanish Opp.-B*	V	12,65	-2,15	62/81
1)AGF-Spanish Opp.-C*	V	8,24	-2,03	59/81
1)Kalahari	R	13,54	-1,30	21/25
1)Okavango Delta A	V	14,40	-2,42	65/81
1)Okavango Delta I	V	16,25	-2,42	64/81
1)Rural Selección Decidida*	V	13,16	4,29	135/260
1)Rural Selección Equilib.*	R	119,09	2,22	85/189
1)Tabór*	M	10,18	0,36	56/131

Alken Asset Managant

61 Conduit Street, London W15 2GB Londres, UK. Isabel Ortega / Jaime Mesia. Tfno. +44207 440 1951. Fecha v.l.: 28/02/24

1)ALKEN Abs Rtn Europ A	I	137,64	0,50	21/33
1)ALKEN Abs Rtn Europ I	I	157,55	0,57	19/33
1)ALKEN European Opps A	V	256,72	1,48	78/114
1)ALKEN European Opps R	V	321,90	1,55	76/114
1)ALKEN SM Cap Europ R	V	317,38	1,86	6/23

Allianz Global Investors GmbH

Serrano 49 2ª planta 28006 Madrid. Maria Castellanos. Tfno. 910477400. Web. www.allianzglobalinvestors.es. Fecha v.l.: 28/02/24

1)AGI Adv FI Euro AT	F	93,73	-1,14	48/90
1)AGI AdvFI SD AT	F	99,03	-0,24	106/145
1)AGI Artificial Intell ATH	V	222,03	4,02	31/35
1)AGI Best Styles Glb E ATH	V	186,14	7,24	42/260
1)AGI Capital Plus AT	M	113,74	0,48	12/42
1)AGI Clean Planet AT	V	132,25	2,35	17/26
1)AGI Climate Transition AT	V	140,59	3,12	9/26
1)AGI Credit Opportun AT	F	102,21	0,88	8/89
1)AGI Credit Opps Plus	F	103,71	0,60	12/89
1)AGI Cyber Security AT	V	116,72	0,91	18/35
1)AGI Dynamic MA Str 15 AT	M	109,13	0,45	48/131
1)AGI Dynamic MA Str 50 AT	R	148,10	3,22	50/189
1)AGI Dynamic MA Str 75 AT	R	159,35	5,57	3/189
1)AGI E Oblig CT ISR RC	F	1.020,37	0,62	22/145
1)AGI Enhanced ST Eur AT	D	108,90	0,38	66/74
1)AGI Euro Credit SRI AT	F	102,36	-0,07	34/76
1)AGI Emerg Markets SD ATH	F	99,37	0,93	4/145
1)AGI Euroland Eq Grw AT	V	290,17	6,79	13/54
1)AGI Euro Inflation LB AT	F	105,83	-2,52	14/15
1)AGI Europe Eq Grw AT	V	394,58	5,91	10/114
1)AGI Europe Eq Grw S AT	V	240,60	5,91	11/114
1)AGI European Eq Div AT	V	319,92	2,38	68/114
1)AGI Floating Rate Note AT	F	102,29	0,61	25/145
1)AGI Food Security AT	V	83,92	0,42	4/5
1)AGI German Equity AT	V	208,08	2,62	2/6
1)AGI Global Eq Insights AT	V	181,74	0,90	226/260
1)AGI Global Floating RNN AT	F	102,29	1,24	1/145

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)AGI Green Bond AT	F	87,26	-1,92	81/89
1)AGI Gb Sustainability AT	V	146,54	3,85	155/260
1)AGI Global Water ATH	V	144,49	4,51	5/26
1)AGI Global Eq Growth ATH	V	106,74	3,64	167/260
1)AGI Gb Metals & Mining AT	V	62,18	-8,96	1/2
1)AGI Income & Growth ATH	R	150,29	1,46	1/1
1)AGI Japan Equity ATH	V	198,72	13,54	1/23
1)AGI Multi Asset LS ATH	I	109,20	0,59	10/13
1)AGI Oriental Inc AT	V	379,55	5,59	2/11
1)AGI Pet & Animal Well ATH	V	128,03	0,31	238/260
1)AGI Positive Change AT	V	99,97	2,45	201/260
1)AGI Securicash SRI	D	1.036,29	0,68	8/74
1)AGI Smart Energy ATH	V	119,83	-6,28	3/6
1)AGI Strategy 15 CT	M	152,44	-0,09	95/131
1)AGI Strategy 50 CT	R	224,19	3,05	58/189
1)AGI Strategy 75 CT	R	294,19	5,62	2/189
1)AGI Thematica AT	V	160,43	4,71	118/260
1)AGI US Investment GC ATH	F	100,29	-1,97	74/76
1)AGI US Short Durat HI ATH	F	115,76	0,47	12/30
1)AGI Valeurs Durables RC	V	976,05	5,09	23/54
1)AGI Volatility Strat PT2	O	1.044,72	0,63	2/5
2)AGI China A AT USD	V	9,01	-1,62	8/14
2)AGI US Large Cap V AT USD	V	11,04	6,51	53/86

Amundi
ASSET MANAGEMENT

Amundi Iberia

Pº de la Castellana, 1 28046 Madrid. Tfno. 914327200. Fecha v.l.: 28/02/24

1)AF Absol Ret MultiStrat	I	59,14	0,65	17/33
1)AF Cash EUR*	D	101,25	0,62	23/74
1)AF Emerg Mkt Bond	F	50,05	-0,32	19/30
1)AF Euro Agg Bond	F	124,29	-1,47	56/90
1)AF Euroland Equity	V	11,58	3,39	41/154
1)AF Europe Eq Conservat	V	193,41	1,12	83/114
1)AF European Eq Value	V	154,89	0,95	88/114
1)AF Global Agg Bond	F	103,15	-0,95	47/89
1)AF Global Ecology ESG	V	422,87	9,93	1/26
1)AF MultiAsset Conservat	M	102,89	-0,64	115/131
1)AF MultiAsst Sustain Fut	R	101,98	0,17	172/189
1)AF Pio US Eq Fundmt Grwth	V	525,61	10,02	10/86
1)AF Pioneer US Bond	F	44,38	-2,10	15/16
1)AF US Pioneer Fund	V	169,62	5,60	70/86
1)AF Volatility Euro*	O	111,05	-3,00	4/5
1)AM Enhncd Ultra ST Bd SRI*	F111.502,29	0,87	7/145	
1)AM Indx MSCI Emg Mkts*	V	123,57	1,10	41/57
1)AM Indx MSCI EMU*	V	237,56	3,76	37/54
1)AM Indx MSCI Europe*	V	269,12	3,83	36/114
1)AM Indx MSCI Nrth-Amer*	V	493,87	5,58	71/86
1)AM Indx MSCI World*	V	296,86	6,86	49/260
1)AM Indx S&P500*	V	310,57	6,10	57/86
1)AM RI Impact Green Bd*	F	90,56	-1,66	68/89
1)Amundi Corto Plazo*	D	12.640,20	0,61	26/74
1)Amundi Estrategia Glob*	M	1.027,64	-0,13	98/131
1)Amundi Rend Plus*	X	125,49	-0,69	159/176
1)Best Manager Conserv*	M	638,83	-0,25	28/42
1)Best Manager Seletion*	X	824,64	2,03	65/176
1)CPR Inv Climate Action*	V	165,34	8,33	2/26
1)CPR Inv Education*	V	110,23	1,32	222/260
1)CPR Inv Food for Gen*	V	126,80	2,85	3/5
1)CPR Inv Glb Disrupt Opp*	V	1.881,14	11,02	9/260
1)CPR Silver Age*	V	2.632,65	3,88	34/114
1)First Eagle Am Int AHE*	X	185,53	1,02	112/176
1)JING Cart.Naranja0/100*	F	10,16	-0,26	108/145
1)JING Cart.Naranja10-90*	M	9,61	-0,80	120/131
1)JING Cart.Naranja20-80*	M	10,16	-0,13	100/131
1)JING Cart.Naranja30-70*	M	10,66	0,27	65/131
1)JING Cart.Naranja40-60*	R	10,93	0,99	152/189
1)JING Cart.Naranja50-50*	R	11,49	1,59	126/189
1)JING Cart.Naranja75-25*	R	12,86	3,25	48/189
1)JING Cart.Naranja90*	V	14,59	4,54	127/260
1)JING D FN Eurostoxx50	V	21,52	8,14	4/54
1)JING DIR FN Conservad	I	12,02	-0,48	10/11
1)JING DIR FN Dinámico	I	15,82	-0,07	14/15
1)JING DIR FN Ibox35	V	19,36	-0,07	27/81
1)JING DIR FN Moderado	I	13,41	-0,50	23/24
1)JING DIR FN S&P500	V	30,98	8,25	27/86
2)First Eagle Am Int. AU*	X	8.868,78	3,55	31/176

Andbank Asset Management

4, Rue Jean Monnet L-2180Luxemburgo. Severino Pons. Tfno. +352 26 19 93 938. Fecha v.l.: 27/02/24

1)Merchbanc Merchfondo	V	84,80	-0,56	243/260
1)Merchbanc RF Flexible	F	105,98	0,36	14/89
1)Merchbanc Universal	R	100,32	1,67	122/189
1)SIH Balanced A	R	129,12	-0,11	176/189
1)SIH Balanced B	R	125,92	-0,01	174/189
1)SIH Best BlackRock	X	1,08	1,67	81/176
1)SIH Best Carmignac	X	1,11	4,29	17/176
1)SIH Best JP Morgan	X	1,08	3,63	27/176
1)SIH Equity Europe A	V	110,63	-11,19	114/114
1)SIH Best M&G	X	1,07	-0,44	154/176
1)SIH Best Morgan Stanley	X	1,05	6,77	3/176
1)SIH Equity Spain A	V	99,68	-6,23	81/81
2)SIH Flexible Fixed Inc US	F	108,90	1,62	1/16
1)SIH Global Equity	V	113,99	5,20	95/260
1)SIH Global Sustanable Imp	X	108,84	-0,41	153/176
1)SIH Multi Agresivo	R	12,08	2,96	63/189
1)SIH Multi Dinámico	R	11,49	2,31	80/189
1)SIH Multi Equilibrado	M	10,34	0,96	21/131
1)SIH Multi Inversión	R	10,82	1,72	117/189
1)SIH Multi Moderado	M	9,82	0,20	75/131
1)SIH Short Term A	F	102,59	0,29	62/145

Andbank Wealth Management
Fecha v.l.: 28/02/24

Serrano 37 28001 Madrid. Roberto Santos Hernández. Tfno. +34 917453400.

Fecha v.l.: 28/02/24				
1)AndBank Megatrends FI*	V	14,27	7,54	36/260
1)Foncess Flexible*	R	12,81	0,65	159/189
1)Fondibas	M	12,11	2,51	1/42
1)Gestión Talento*	V	12,33	0,84	227/260
1)Gestión Value A*	V	13,64	0,33	237/260
1)Medigestion	I	11,20	1,79	6/15
1)Merchfondo	X	130,48	-2,14	164/176
1)Merch-Fontemar	M	26,41	-0,31	109/131
1)Merch-Oportunidades	X	11,24	-2,47	166/176
1)Merch-Universal	R	60,55	1,53	131/189
1)Sigma Inv. House Ahorro	F	12,59	-0,08	95/145
1)Sigma Inv. House Flex Gbl*	X	20,78	-0,10	150/176
1)Sigma Inv. House Healthc	V	34,24	4,89	30/39
1)Sigma Inv. House R. Fija	F	19,94	-0,25	23/30
1)Sigma Inv. House Seleccion*	X	3,87	-0,48	155/176



Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)CBK Bolsa Improvers	V	2.444,00	3,87	35/114
1)CBK Gestión 30*	M	6,41	0,28	18/42
1)CBK Gestión 60*	R	8,18	1,73	9/25
1)CBK Gar Creciente 2024	G	120,54	0,23	4/31
1)CBK Gar Dinámico	G	103,98	0,40	29/68
1)CBK Gar EURIBOR	G	110,26	0,28	30/68
1)CBK Bolsa USA Div Cubier	V	13,35	6,07	58/86
1)CBK Gar EURIBOR II	G	109,83	0,27	31/68
1)CBK Comunicación Mundial	V	38,88	12,41	2/35
1)CBK Gar Sel XII	G	10,51	0,41	28/68
1)CBK Gar Val Responsables	G	98,48	0,00	45/68
1)CBK Gestión Total Plus*	X	8,07	3,69	25/176
1)CBK Iter Extra	M	7,30	0,39	52/131
1)CBK Iter PI	M	7,34	0,43	49/131
1)CBK Mix Dividendos Univ*	M	7,83	0,11	85/131
1)CBK Mix RF 15 Univ*	M	11,67	0,91	9/42
1)CBK Monetario Rdto. Est	D	7,84	0,51	56/74
1)CBK Monetario Rdto. Plat.	D	8,12	0,63	18/74
1)CBK Monetario Rdto. Plus	D	7,93	0,56	38/74
1)CBK Monetario Rdto. Prem.	D	8,02	0,59	29/74
1)CBK Multisalud Est	V	10,98	5,77	27/39
1)CBK Multisalud Plus	V	28,73	5,74	28/39
1)CBK Oportunidad Estandar*	V	13,82	2,07	209/260
1)CBK Renta F. Flex. Est.	F	6,54	-1,27	57/89
1)CBK Renta F. Flex. PI	F	8,92	-1,21	56/89
1)CBK Renta Fija Dólar	G	0,48	2,60	4/13
1)CBK Rentas Euribor	G	6,37	0,44	25/68
1)CBK Rentas Euribor 2	G	6,07	0,49	21/68
1)CBK RF Alta Cal Cred.	F	7,97	-2,36	86/90
1)CBK RF Enero 2026 Pla	F	6,44	-0,27	25/90
1)CBK RF Enero 2026 Ext	F	6,01	-0,23	22/90
1)CBK RF Corp Dur Cub Est	F	8,94	0,95	15/76
1)CBK RF Corp Dur Cub Plus	F	6,22	1,00	12/76
1)CBK RF Corporativa	F	7,54	-1,09	68/76
1)CBK RF Subordinada PI	F	6,96	-0,46	17/17
1)CBK Sel Futuro Sost E*	X	11,25	1,26	102/176
1)CBK Sel Futuro Sost P**	X	10,24	1,37	95/176
1)CBK Sel Ret Absoluto Est*	I	6,05	0,43	23/33
1)CBK Sel Ret Absoluto PI*	I	6,54	0,44	13/24
1)CBK Sel Tendencias Est.*	X	15,10	4,96	12/176
1)CBK Sel Tendencias Plus*	X	16,34	5,07	11/176
1)CBK Selección Alternativa*	I	6,33	1,73	4/6
1)CBK SI Impacto 0/30 RV*	M	14,47	-0,15	101/131
1)CBK SI Impacto 0/30 RV E*	M	13,78	-0,18	103/131
1)CBK SI Impacto 0/30 RV P*	M	14,80	-0,12	97/131
1)CBK SI Impacto 0/60 RV*	R	12,42	0,40	164/189
1)CBK SI Impacto 0/60 RV E*	R	11,97	0,36	168/189
1)CBK SI Impacto 50/100 RV*	V	14,24	2,09	208/260
1)CBK Small & Mid C Esp Uni	V	415,92	-1,35	52/81
1)CBK Soy Asi Cauto Univ*	M	131,47	0,75	31/131
1)CBK Soy Asi Flex Univ*	R	131,55	2,99	61/189
1)CBK Soy Asi Din. Univ*	R	145,78	4,84	9/189
1)Microbank Fondo Ético	I	9,71	2,70	1/15
1)Microbank SI Imp RV	V	11,88	2,39	16/26

Caja Ingenieros Gestión

Rambla Catalunya, 2-4, 2ª planta 08007 Barcelona. Virginia Prieto. Tfno. 933116711. Web. www.ingenierosfondos.es. Fecha v.l.: 28/02/24

1)CdE ODS Impact ISRA	R	7,50	3,80	20/189
1)CdE ODS Impact ISR I	R	7,76	3,95	16/189
1)CI Balanced Opp A	I	5,99	0,22	5/11
1)CI Balanced Opp I	I	6,31	0,37	4/11
1)CI Bolsa Euro Plus A	V	9,05	8,58	2/54
1)CI Bolsa Euro Plus I	V	9,70	8,74	1/54
1)CI Bolsa USA A	V	18,85	8,64	20/86
1)CI Bolsa USA I	V	20,85	9,60	14/86
1)CI CIMS 2026	F	103,84	-0,36	119/145
1)CI CIMS 2027	F	107,16	-0,96	43/90
1)CI CIMS 2027 2E	F	103,55	-0,62	36/90
1)CI Emergentes A	V	15,60	3,69	8/57
1)CI Emergentes I	V	16,83	4,18	5/57
1)CI Environment ISR A	R	129,96	4,69	10/189
1)CI Environment ISR I	R	140,30	4,85	8/189
1)CI Fondtesoro CPA	D	889,36	0,47	61/74
1)CI Fondtesoro CP I	D	903,58	0,52	52/74
1)CI Global A ISR	V	10,25	8,06	27/260
1)CI Global I ISR	V	11,17	8,22	26/260
1)CE Horizon 2027	F	103,06	-0,03	93/145
1)CI Iberian Equity A	V	10,91	-2,55	66/81
1)CI Iberian Equity I	V	11,61	-2,41	63/81
1)CI Premier A	F	679,36	-0,51	33/89
1)CI Premier I	F	703,03	-0,42	30/89
1)CI Renta A	R	14,30	1,52	15/25
1)CI Renta I	R	15,14	1,68	13/25
1)CIG Dinámica A*	I	103,68	0,40	10/15
1)CIG Dinámica I*	I	109,54	0,58	9/15
1)Fonengin ISR A	M	12,36	0,08	89/131
1)Fonengin ISR I	M	13,04	0,23	70/131

Caja Laboral Gestión

P. José M. Arizmendiarieta, 5 20500 Mondragón. Aitor García Santamaría. Tfno. 943790114. Fecha v.l.: 27/02/24

1)CL Bolsa Japón	V	10,40	12,43	9/23
1)CL Bolsa USA	V	15,90	4,52	80/86
1)CL Bolsas Europeas	V	9,73	3,64	42/114
1)CL Patrimonio	M	13,34	-0,32	30/42
1)Laboral Kutxa Horiz 2027	F	11,19	0,91	2/90
1)Laboral Kutxa Horizonte 2	F	6,66	-	
1)Laboral Kutxa Eurí Gar II	G	7,60	0,06	43/68
1)LK Bolsa Universal	V	10,90	6,19	67/260
1)Laboral Kutxa Ahorro	F	10,35	-0,02	92/145
1)Laboral Kutxa Aktibo Eki	M	5,83	-0,56	113/131
1)Laboral Kutxa Aktibo Hego	F	8,92	-1,80	77/89
1)Laboral Kutxa Aktibo Ipar	R	6,92	1,59	127/189
1)Laboral Kutxa Avant	F	7,60	-0,53	34/89
1)Laboral Kutxa Bolsa	V	19,75	-1,05	45/81
1)Laboral Kutxa Bolsa G VI	G	9,74	0,21	36/68
1)Laboral Kutxa Crecimiento	R	14,70	4,10	5/25
1)Laboral Kutxa Futur E	V	8,03	5,36	88/260
1)LK. Euribor Garantizado	G	6,18	0,06	42/68
1)Lab. Kutxa Euribor G III	G	10,90	0,06	44/68
1)Laboral.Kutxa B.G.XXIV	G	5,95	0,14	39/68
1)Laboral Kutxa Konpromiso	R	7,46	2,93	64/189
1)Laboral Kutxa Horiz 2027	F	11,77	-0,98	44/90
1)Laboral Kutxa RF Gar. X	G	7,42	-0,21	11/31
1)Laboral Kutxa RF Gar. XI	G	9,43	-0,36	15/31

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)LK.RF Garant. XVIII FI	G	5,94	-0,36	16/31
1)Laboral Kutxa RFGar XVII	G	6,01	-0,03	8/31
1)LK Mercados Emergentes	V	8,28	1,87	34/57
1)Laboral Kutxa RFG XIX	G	8,81	-0,14	10/31
1)LK Selekt Balance	R	6,00	1,04	149/189
1)Laboral Kutxa RF Gar. XX	G	12,11	-1,01	26/31
1)LK Selekt Base	M	7,08	0,31	62/131
1)Laboral Kuxta RF Gar XXI	G	10,53	-1,33	29/31
1)LK Selekt Extraplus	R	8,22	3,64	24/189
1)LK Selekt Plus	R	7,47	1,96	95/189



Candriam

Pedro Teixeira, 8 Pta. 4 28020 Madrid. Tfno. 919010533. Web. http://contact.Candriam.com. Fecha v.l.: 28/02/24

1)Cand. Bd Euro Diversi C C	F	954,35	-1,29	51/90
1)Cand. Bds Conv Def C C	F	129,08	0,45	4/20
1)Cand. Bds Credit Opp. C C	F	205,74	0,36	29/76
1)Cand. Bds Em Debt LC C C	F	91,92	-0,08	16/30
1)Cand. Bds Em. Mkts C C	F	1.171,53	-0,10	17/30
1)Cand. Bds Eur. C C	F	1.058,90	-0,91	68/90
1)Cand. Bds Eur. Corp C C	F	7.291,74	-0,71	55/76
1)Cand. Bds Eur. Gov C C	F	2.106,92	-2,02	75/90
1)Cand. Bds Eur. HY C C	F	1.297,64	0,76	18/52
1)Cand. Bds Eur. Lg T C C	F	7.277,75	-3,06	88/90
1)Cand. Bds Eur. Sh T C C	F	2.053,10	-0,40	125/145
1)Cand. Bds Gbl Gov. C C	F	128,10	-1,82	78/89
1)Cand. Bds Gbl HY C C	F	260,54	0,35	28/52
1)Cand. Bds Gbl Infl.SD C C	F	141,34	-0,87	5/15
1)Cand. Bds Inter C C	F	893,36	-1,67	69/89
1)Cand. Bds Tot Ret C C	I	136,64	-0,84	28/33
1)Cand. Divers.Futures C C	I	13.731,53	1,25	9/33
1)Cand. Eq.L Aust C C	V	305,53	-1,75	3/3
1)Cand. Eq.L Biotech C C	V	226,40	0,74	20/39
1)Cand. Eq.L Biotech C C	V	203,96	4,44	33/39
1)Cand. Eq.L Em Mkts C C	V	880,22	2,94	14/57
1)Cand. Eq.L Emu Innovation	V	134,20	3,62	39/54
1)Cand. Eq.L Eu. Inn C C	V	2.965,88	0,90	90/114
1)Cand. Eq.L Eu. OptQua C C	V	140,72	-2,35	108/114
1)Cand. Eq.L Gbl Demogr C C	V	308,23	6,93	46/260
1)Cand. Eq.L Rob&In Tech CC	V	384,92	10,56	17/35
1)Cand. Indx Arbitrage C	I	1.460,45	0,47	2/2
1)Cand. Lg Sh Credit C	F	1.237,72	0,69	21/76
1)Cand. Mon.Mkt Eur AAA C C	D	105,52	0,55	41/74
1)Cand. Mon.Mkt Eur. C C	D	526,11	0,59	30/74
1)Cand. Monetaire SIC C	D	1.075,16	0,66	11/74
1)Cand. Risk Arbitrage C	I	2.530,34	0,86	1/2
1)Cand. Sust Bd Eur.Cor.CC	F	100,03	-0,77	56/76
1)Cand. Sust Bd Eur.Sh.T.CC	F	97,09	-0,47	133/145
1)Cand. Sust Bd Eur. CC	F	90,13	-1,93	70/90
1)Cand. Sust Bd Global CC	F	91,88	-1,44	64/89
1)Cand. Sust Bd Gb HghYd CC	F	110,35	-0,14	46/52
1)Cand Sust Def AssetAlli C*	M	147,86	-0,27	107/131
1)Cand. Sust Eq Em Mkt CC	V	117,05	3,94	6/57
1)Cand. Sust Eq EMU CC	V	183,84	3,84	36/54
1)Cand. Sust Eq Europe CC	V	27,38	1,90	73/114
1)Cand. Sust Eq World CC	V	34,80	7,14	44/260
1)Cand. Sust Money M Eur CC	D	1.137,69	0,62	21/74
1)Cleo Index Europe Eq C C	V	258,11	3,26	55/114
1)Cleo Index Usa Eq C C	V	597,55	8,09	29/86
1)NYLIM GF US HYCor C C	F	141,51	2,40	7/52
2)Cand. Bds CrOpp. CUSDH C	F	182,56	2,84	2/76
2)Cand. Bds EmDeb LocCu C C	F	100,09	0,21	14/30
2)Cand. Bds EMs C C	F	2.581,01	2,40	1/30
2)Cand. Bds Eur. HY C C	F	227,93	3,24	1/52
2)Cand. Bds Total Ret C C	I	170,25	1,60	7/33
2)Cand. Eq.L Biotech C C	V	866,15	7,04	18/39
2)Cand. Eq.L Oncol Imp C C	V	268,81	8,43	10/39
2)Cand. Eq.L Rob&In Tech CC	V	417,07	10,86	15/35
2)Cand. Mon.Mkt Usd C C	D	589,41	3,01	9/15
2)Cand. Sust Bd Em Mkt CC	F	105,09	0,72	11/30
2)Cleo Index USA Eq C C	V	394,81	8,39	24/86
3)Cand. Sust. Eq. Japan CC	V	3.915,00	-1,73	17/23
6)Cand. Eq.L Aust C C	V	2.037,12	-1,38	2/3
6)Cand. Eq.L Aust R C	V	232,23	-1,23	1/3
2)NYLIM.GF US HYCorp Bd C C	F	139,13	2,15	9/52

Carmignac Gestion Luxembourg

Spain Branch Paseo de Eduardo Dato nº 18 28010 Madrid. www.carmignac.es. Tfno. (+34) 914361727. Fecha v.l.: 28/02/24

1)Carmignac Abs Ret Europ A	I	420,10	2,96	5/13
1)China New Economy	V	44,34	-6,24	14/14
1)Climate Transitt A EUR	V	295,29	1,51	18/26
1)Cr A EUR Acc	F	138,17	0,96	14/76
1)Credit 2025	F	105,80	1,40	10/76
1)Emergents	V	1.163,64	1,09	42/57
1)Emerging Debt	F	135,51	-0,23	18/30
1)Emerging Discovery	V	1.786,04	6,11	1/57
1)Emerging Patrimoine	R	136,31	0,28	1/9
1)Family Governed	V	174,22	8,32	25/260
1)FB A EUR Acc	F	1.264,62	0,85	3/90
1)Glb Bd A EUR Acc	F	1.480,43	-0,82	43/89
1)Grandchildren	V	18,78	11,65	7/260
1)Grande Europe	V	332,44	9,00	1/114
1)Investissement	V	1.943,27	11,48	8/260
1)Patrim Inc A EUR	R	67,62	1,18	145/189
1)Patrimoine	R	672,15	2,23	84/189
1)Patrimoine Europe	R	128,05	2,06	91/189
1)Profil Réactif 100	X	260,24	7,18	2/176
1)Profil Réactif 50	R	197,14	3,02	60/189
1)Profil Réactif 75	R	261,73	4,97	7/189
1)Sécurité	F	1.796,14	0,71	12/145

Carterio Inversiones SGIICSA

Plaza de Rubén Darío 3 28010 Madrid. Alicia Pérez Vioque. Tfno. 91 31062 40. Email. info@carterio.com. Fecha v.l.: 28/02/24

1)Carterio Funds Equity R	X	110,44	-0,66	157/176
1)Carterio Funds Income R	M	108,12	0,20	22/42
1)Carterio X	M	2.097,64	0,26	19/42
1)Carterio Y	X	2.641,99	-0,60	156/176

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
CBNK Gestión de Activos				
Almagro 8 28010 Madrid. José Luis de la Fuente García. Tfno. 913102152. Fecha v.l.: 28/02/24				
1)CBNK Cartera Pr 10*	M	0,98	0,32	60/131
1)CBNK Cartera Pr 25*	M	1,00	0,57	39/131
1)CBNK Cartera Pr 50*	R	1,04	1,86	102/189
1)CBNK Fondedépósito B	D	1,01	0,54	46/74
1)CBNK Fondedépósito Pr	D	1,01	0,56	36/74
1)CBNK Mixto 25 A	M	15,02	-1,06	40/42
1)CBNK Mixto 25 B	M	15,41	-0,98	39/42
1)CBNK RF C. Plazo A	F	1.294,27	0,55	36/145
1)CBNK RF C. Plazo B	F	1.296,54	0,56	34/145
1)CBNK RF Euro A	F	1.871,68	-0,55	34/90
1)CBNK RF Euro B	F	1.900,77	-0,51	33/90
1)CBNK RF Flexible A*	F	8,67	-1,14	54/89
1)CBNK RF Flexible B*	F	8,85	-1,08	51/89
1)CBNK RV Dividendo A	V	1,07	2,11	52/54
1)CBNK RV Dividendo B	V	1,08	2,15	51/54
1)CBNK RV España A	V	73,07	-4,51	73/81
1)CBNK RV España B	V	76,92	-4,39	72/81
1)CBNK RV Global A*	V	1,42	4,68	121/260
1)CBNK RV Global B*	V	1,46	4,77	114/260
1)Gestifonsa Mixto 10 A	M	805,00	-0,31	29/42
1)Gestifonsa Mixto 10 B	M	820,55	-0,25	27/42
1)Gestifonsa RV Euro A	V	5,56	3,26	47/54
1)Gestifonsa RV Euro B	V	5,89	3,40	40/54
1)Gestifonsa Sel Caminos A*	R	1,00	-0,87	183/189
1)Gestifonsa Sel Caminos B*	R	1,02	-0,80	182/189
1)Gestifonsa Sel. Hfarma A*	R	1,00	3,06	57/189
1)Gestifonsa Sel. Hfarma B*	R	1,02	3,15	54/189

CUADROS



Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Gesiuris Mltg. Int. Glob A*	R	1,00	-0,73	180/189
1)Gesiuris Mltg. Int. Glob C*	R	1,01	-0,63	179/189
1)Gesiuris Patrimonial	X	18,80	-2,29	165/176
1)Japan Deep Value	V	20,67	8,66	18/23
1)Magnus Intl Allocation FI	R	11,66	3,90	18/189
1)Panda Agricultur&Water	V	13,73	-2,02	4/4
1)PSN Multi. Int. Calidad*	V	1,07	4,01	147/260
1)PSN Multi. RF Mixta Int.*	M	0,99	0,02	93/131
1)PSN Multi. RV Int.*	V	0,94	0,39	236/260
1)PSN Multi. RV Mixta Int.*	R	0,97	1,10	147/189
1)Torsan Value	V	1,24	-4,99	251/260
1)Truvi Value	V	1,02	0,60	232/260

G.I.I.C. Fineco

Erdila 24 2ª planta 48011 Bilbao. Esther Arriola García. Tfno. 944000300. Fecha v.l.:28/02/24

1)Financials Credit Fund B	F	11,86	0,89	13/17
1)Financials Credit Fund D	F	11,97	0,92	12/17
1)Financials Credit Fund N	F	12,04	0,93	11/17
1)Fon Fineco Base	D	965,52	0,61	24/74
1)Fon Fineco Euro Líder	O	16,66	4,48	1/5
1)Fon Fineco Patr. Global	R	20,92	1,78	109/189
1)Fon Fineco Gestión	X	21,86	1,17	106/176
1)Fon Fineco Gestión II	X	8,76	0,62	128/176
1)Fon Fineco Gestión III	X	10,80	0,81	123/176
1)Fon Fineco Interés I	F	13,94	0,59	31/145
1)Fon Fineco Interés 0*	F	14,24	-	
1)Fon Fineco Inversión	X	16,27	2,25	57/176
1)Fon Fineco RF Intern.	F	8,68	-0,67	38/89
1)Fon Fineco Top RF Serie A	F	10,95	0,01	90/145
1)Fon Fineco Top RF Serie I	F	11,41	0,06	87/145
1)Fon Fineco Valor	V	12,60	3,32	44/54
1)Millenium Fund	X	21,10	2,19	62/176
1)Multifondo América	V	30,73	6,23	54/86
1)Multifondo Europa	V	27,66	3,14	58/114

GVC Gaesco Gestión

Dr. Ferran, 3-5 08034 Barcelona. Tfno. 933662727. Web. www.gvcsa.co.es. Fecha v.l.: 28/02/24

1)Acapital Fertility Geno.I	V	14,02	2,66	34/39
1)Financiaifond *	V	31,29	3,69	162/260
1)Fondguissona	M	14,02	0,80	10/42
1)Fondguissona Global Bolsa	X	29,88	3,26	40/176
1)Fonardar Internacional*	I	13,61	2,17	3/15
1)Fonsglobal Renta*	R	11,38	3,54	27/189
1)Fonsvila-Real	X	6,40	-1,00	161/176
1)GVC Gaesco Asian Fixed *	F	9,47	2,42	4/9
1)GVC Gaesco BlueChips RFMI*	M	10,04	2,53	3/131
1)GVC Gaesco BlueChips RVMI*	R	10,61	5,26	4/189
1)GVC Gaesco Bolsalider	V	10,22	1,06	6/81
1)GVC Gaesco Bona-Renda	R	14,64	0,22	171/189
1)GVC Gaesco Constantfons	D	9,33	0,55	40/74
1)GVC Gaesco Emergentfond*	V	209,59	2,99	12/57
1)GVC Gaesco Europa	V	5,50	2,98	61/114
1)GVC Gaesco Fdo. de Fondos*	V	18,06	3,64	168/260
1)GVC Gaesco Fondo FT CP	D	1.374,10	0,52	54/74
1)GVC Gaesco Col Europ Valor*	V	9,95	-1,23	104/174
1)GVC Gaesco Global Eq DS*	V	12,62	1,94	211/260
1)GVC Gaesco Japón	V	11,30	10,78	12/23
1)GVC Gaesco Multig Equilib*	R	10,16	2,96	62/189
1)GVC Gaesco Multinacional	V	89,78	0,94	225/260
1)GVC Gaesco Op Emp Immob A	V	20,61	-1,14	2/8
1)GVC Gaesco Op Emp Immob I	V	24,54	-0,90	1/8
1)GVC Gaesco Patrim A*	X	12,43	3,40	38/176
1)GVC Gaesco Renta Fija	F	21,28	0,14	80/145
1)GVC Gaesco Renta Valor*	M	11,26	0,67	11/42
1)GVC Gaesco Ret Abs Clas I*	I	161,58	2,87	3/33
1)GVC Gaesco RF Flexible	F	10,28	0,43	13/89
1)GVC Gaesco RF Horiz. 2028	F	102,07	0,85	4/90
1)GVC Gaesco Ret Absoluto*	I	154,14	2,77	4/24
1)GVC Gaesco Small Caps*	V	15,13	4,37	1/23
1)GVC Gaesco Sostenible ISR	R	166,74	2,37	78/189
1)GVC Gaesco 1K + RV	V	102,25	3,57	172/260
1)GVC Gaesco TFT	V	13,76	3,00	34/35
1)GVC Gaesco 300 P WorldW	V	13,85	2,59	1/1
1)GVC Gaesco Crossover M&S*	V	10,87	0,28	239/260
1)GVC Crossover FO 75 RVME*	R	11,24	2,80	7/25
1)GVC Crossover Gov Mixt I*	R	10,68	2,26	81/189
1)GVC Crossover Momen RFME*	R	9,88	0,62	162/189
1)GVC Crossover SE 75 RVME*	R	11,05	-3,00	25/25
1)GVC Crossover 50 RVME*	R	11,08	1,68	12/25
1)GVC Gaesco Mul. Crecimiento*	R	10,15	4,19	13/189
1)GVC Gaesco Gbl EqValuePlus*	V	9,25	3,43	175/260
1)GVC Gaesco Zebra US SM LP	V	101,79	-1,09	6/6
1)J.M. 93 Renta*	X	14,03	1,48	90/176
1)Novafondisa	R	13,33	0,53	18/25
1)Robust RV Mixta Int.	R	9,43	-1,44	186/189
1)Tramontana R. A. Audaz	I	93,43	3,04	2/33
1)Value Minus Growth Mkneut	I	8,37	-7,86	13/13

Horos Asset Management, SGIC, S.A.

Nuñez de Balboa 120 2ª Izda. 28006 Madrid. José María Concejo Díez. Tfno. 917370915. Fecha v.l.: 28/02/24

1)Horos Value Iberia	V	119,65	-1,08	46/81
1)Horos Value Internacional	V	145,76	0,77	228/260

Ibercaja Gestión S.G.I.I.C., S.A

Pr. de la Constitución, 4 50008 Zaragoza. Lily Corredor. Tfno. 976239484. Fecha v.l.:28/02/24

1)Ibercaja Ahorro RF A	F	7,03	0,20	74/145
1)Ibercaja All Star A*	V	11,31	3,69	163/260
1)Ibercaja Bolsa España A	V	25,58	0,16	22/81
1)Ibercaja Bolsa Europa A	V	7,78	1,54	77/114
1)Ibercaja Bolsa Internac.	V	16,53	6,58	55/260
1)Ibercaja Bolsa USA A	V	20,95	8,88	15/86
1)Ibercaja Confianza Sost A	M	6,11	1,81	9/131
1)Ibercaja Deuda Corp 2024	F	7,80	0,63	22/76
1)Selecc. Banca Priv.60 A*	R	6,11	3,40	36/189
1)Ibercaja Deuda Corp2025 A	F	5,70	0,35	30/76
1)Ibercaja Divers. Empresas*	M	6,08	1,10	19/131
1)Ibercaja Dividendo Gbl A	V	9,20	2,85	185/260
1)Ibercaja Dólar A	D	7,55	2,13	14/15
1)Ibercaja Esp-Ita 2025 A	D	6,18	0,54	49/74
1)Iber España Italia 2024 A	F	6,14	0,20	75/145
1)Iber España Italia 2026	F	5,90	-0,43	30/90
1)Ibercaja Emerging Bond*	F	6,64	1,81	7/30
1)Ibercaja BlackRock ChinaA*	V	12,23	2,00	1/14

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Ibercaja Estrategia Din A*	I	7,01	0,59	10/24
1)Ibercaja Europa Star A*	V	8,00	3,20	56/114
1)Ibercaja Financiero	V	4,40	3,69	6/8
1)Ibercaja Gest Equilibrada*	M	6,22	1,16	17/131
1)Ibercaja Gestión Audaz*	V	14,15	6,23	65/260
1)Ibercaja Gestión Crec.*	R	11,37	3,49	31/189
1)Ibercaja Gestión Evol.*	M	9,73	1,73	11/131
1)Ibercaja Global Brands	V	9,65	7,79	32/260
1)Ibercaja High Yield A	F	6,91	1,34	14/52
1)Ibercaja Horizonte	F	10,40	-0,15	20/90
1)Ibercaja Japón A	V	8,58	12,16	10/23
1)Ibercaja Megatrends A	V	10,02	10,46	10/260
1)Ibercaja New Energy CI A	V	15,27	-4,14	25/26
1)Ibercaja Objetivo 2026	F	5,82	-0,71	39/90
1)Ibercaja Objetivo 2024	F	6,26	0,47	45/145
1)Ibercaja Objetivo 2028 A	F	5,46	-1,54	59/90
1)Ibercaja Op Renta Fija A	F	7,49	-0,59	137/145
1)Ibercaja Plus A	D	9,09	0,32	70/74
1)Ibercaja R. Fija Empresas	D	6,06	0,30	71/74
1)Ibercaja Renta Fija 2025	F	7,11	0,34	58/145
1)Ibercaja Renta Fija 2026	F	5,85	0,22	69/145
1)Ibercaja Renta Fija 2027	F	5,90	0,00	17/90
1)Ibercaja RF Horizonte2024	F	6,00	0,43	50/145
1)Ibercaja Infraestructur A	V	26,08	-3,14	6/8
1)Ibercaja RF Sostenible A	F	5,41	-0,13	19/90
1)Ibercaja Sanidad A	V	16,12	6,06	26/39
1)Ibercaja Selección Banca*	M	6,53	1,96	6/131
1)Ibercaja Selección RF*	F	12,14	-0,03	94/145
1)Ibercaja Small Caps	V	12,48	-0,51	21/23
1)Ibercaja Sost. y Solidari	R	8,55	3,25	64/189
1)Ibercaja Tecnológico A	V	6,76	12,56	1/35

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Ibercaja Europa Star A*	V	8,00	3,20	56/114
1)Ibercaja Financiero	V	4,40	3,69	6/8
1)Ibercaja Gest Equilibrada*	M	6,22	1,16	17/131
1)Ibercaja Gestión Audaz*	V	14,15	6,23	65/260
1)Ibercaja Gestión Crec.*	R	11,37	3,49	31/189
1)Ibercaja Gestión Evol.*	M	9,73	1,73	11/131
1)Ibercaja Global Brands	V	9,65	7,79	32/260
1)Ibercaja High Yield A	F	6,91	1,34	14/52
1)Ibercaja Horizonte	F	10,40	-0,15	20/90
1)Ibercaja Japón A	V	8,58	12,16	10/23
1)Ibercaja Megatrends A	V	10,02	10,46	10/260
1)Ibercaja New Energy CI A	V	15,27	-4,14	25/26
1)Ibercaja Objetivo 2026	F	5,82	-0,71	39/90
1)Ibercaja Objetivo 2024	F	6,26	0,47	45/145
1)Ibercaja Objetivo 2028 A	F	5,46	-1,54	59/90
1)Ibercaja Op Renta Fija A	F	7,49	-0,59	137/145
1)Ibercaja Plus A	D	9,09	0,32	70/74
1)Ibercaja R. Fija Empresas	D	6,06	0,30	71/74
1)Ibercaja Renta Fija 2025	F	7,11	0,34	58/145
1)Ibercaja Renta Fija 2026	F	5,85	0,22	69/145
1)Ibercaja Renta Fija 2027	F	5,90	0,00	17/90
1)Ibercaja RF Horizonte2024	F	6,00	0,43	50/145
1)Ibercaja Infraestructur A	V	26,08	-3,14	6/8
1)Ibercaja RF Sostenible A	F	5,41	-0,13	19/90
1)Ibercaja Sanidad A	V	16,12	6,06	26/39
1)Ibercaja Selección Banca*	M	6,53	1,96	6/131
1)Ibercaja Selección RF*	F	12,14	-0,03	94/145
1)Ibercaja Small Caps	V	12,48	-0,51	21/23
1)Ibercaja Sost. y Solidari	R	8,55	3,25	64/189
1)Ibercaja Tecnológico A	V	6,76	12,56	1/35

J.P.Morgan Asset Management

JPMorgan Asset Management

Paseo Castellana 31 28046 Madrid. Isabel Cánovas del Castillo. Tfno. 915161408. Email. jpmorgan.assetmanagement@jpmorgan.com. Fecha v.l.:28/02/24

1)JPM Aggr.Bd Dacc(Hdg)	F	73,50	-1,66	67/89
1)JPM Aggregate BdAacc(Hdg)	F	8,36	-1,65	66/89
1)JPM Ame Eq A-Acc (Hdg)	V	26,84	7,45	43/86
1)JPM Ame Eq D-Acc (Hdg)	V	23,66	7,25	45/86
1)JPM Asia Grth A - Acc	V	80,47	-0,11	11/11
1)JPM BetaBChAggBnUCETF€Hac	F	99,42	1,78	5/9
1)JPM BetaBuiEURGovtBd UE	F	90,17	-2,06	77/90
1)JPM BetaBuiEURGovtBd1-3UE	F	97,06	-0,60	138/145
1)JPM Carbt Gb Eq(CTB)ETFHdg	V	32,59	5,52	80/260
1)JPM China A-Share Opp.A	V	18,49	-2,74	11/14
1)JPM China Bd O A-Acc EUR	F	88,96	0,02	9/9
1)JPM Divers Risk AAcc(hgd)	X	80,29	5,38	71/176
1)JPM Divers RiskD-Acc(Hdg)	X	74,86	5,27	9/176
1)JPM Em Mkt Eq D-Acc (Hdg)	V	103,92	-1,22	53/57
1)JPM Em Mkts DbtA.Acc(Hdg)	F	12,41	-0,72	23/30
1)JPM Em Mkts DbtD.Acc(Hdg)	F	13,05	-0,91	24/30
1)JPM Em Mkts Div EqA-Acc	V	106,18	5,22	2/57
1)JPM Em Mkts Divid A(div)	V	74,63	2,49	23/57
1)JPM Em Mkts Divid D(div)	V	68,57	2,36	26/57
1)JPM Em Mkts Eq AAcc(hgd)	V	84,67	-1,09	51/57
1)JPM Em Mkts Inc A-Acc	V	114,17	2,41	25/57
1)JPM Em Mkts IvGrAacc(Hdg)	F	88,71	-1,60	28/30
1)JPM Em Mkts IvGrDacc(Hdg)	F	83,95	-1,66	29/30
1)JPM Em MktsCorpBdAacc(hg)	F	107,62	0,39	28/76
1)JPM Em MktsCorpBdDacc(hg)	F	96,64	0,30	31/76
1)JPM Em MktsStratBdAaccHdg	F	89,89	-1,19	26/30
1)JPM Em MktsStratBdPaccHdg	F	68,72	-1,31	27/30
1)JPM Em MktsSustEqA(acc)-E	V	102,69	-1,00	50/57
1)JPM Em SocAdv A acc EUR	V	92,91	-1,29	54/57
1)JPM EU G.Sh.Dur.Bd A-A€	F	10,89	-0,42	127/145
1)JPM EU G.Sh.Dur.Bd D-A€	F	10,77	-0,43	128/145
1)JPM EU Gvt Bnd A-Acc EUR	F	14,16	-1,92	69/90
1)JPM EU Gvt Bnd D-Acc EUR	F	13,72	-1,94	73/90
1)JPM EU HY Sh.Dur.Bd A-Acc	F	113,41	0,67	21/52
1)JPM EU Sust Eq A-Acc	V	165,40	4,37	18/114
1)JPM EUR CorbD1-5yrResEnlidx	F	100,30	-0,44	49/76
1)JPM EUR CorpBdResEnlidxUE	F	99,40	-0,88	60/76
1)JPM EUR Liq LVNAV A-Acc	D	10.360,34	0,55	39/74
1)JPM EUR Liq LVNAV W-Acc	D	10.387,04	0,62	22/74
1)JPM EUR EqAbsAlphaA(P)Acc	I	159,46	5,77	1/13
1)JPM EUR EqAbsAlphaD(P)Acc	I	122,63	5,64	2/13
1)JPM EUR Mon Mkt VNAV AAcc	D	107,79	5,99	31/74
1)JPM EUR Mon Mkt VNAV DAcc	D	108,60	0,55	43/74
1)JPM EUR St M Mkt VNAV W	D	10.299,81	0,64	16/74
1)JPM EUR UltraShort Inc UE	F	102,63	0,55	37/45
1)JPM Euro AggrBdD-Acc EUR	F	102,02	-1,94	72/90
1)JPM Euro Aggregate BdAacc	F	12,68	-1,93	71/90
1)JPM Euro Corp.Bd A-A€	F	15,15	-0,85	59/90
1)JPM Euro Corp.Bd D-A€	F	14,26	-0,97	65/76
1)JPM Euro Dy A-Acc EUR	V	33,26	4,43	17/114
1)JPM Euro Dy D-Acc EUR	V	28,01	4,28	19/114
1)JPM Euro Eq A-Acc EUR	V	27,83	4,15	23/114
1)JPM Euro Eq D-Acc EUR	V	20,15	4,03	25/114
1)JPM Euro SC A-Acc EUR	V	34,08	1,01	9/23
1)JPM Euro SC D-Acc EUR	V	23,59	0,81	10/23
1)JPM Euro Sel Eq A-Acc	V	2.048,86	3,96	28/114
1)JPM Euro Sel Eq D-Acc	V	170,27	3,82	37/114
1)JPM Euro Str G A-AccEUR	V	43,79	8,12	2/114
1)JPM Euro Str G D-AccEUR	V	26,25	7,98	3/114
1)JPM Euro Str V A-AccEUR	V	19,87	0,91	89/114
1)JPM Euro Str V D-Acc	V	20,72	0,78	91/114
1)JPM EuroL A-Acc EUR	V	26,05	5,85	18/54
1)JPM EuroL D-Acc EUR	V	18,09	5,73	19/54
1)JPM EuroL Dyn.A(P)AccEUR	V	363,18	6,99	11/54
1)JPM EuroL Dyn.D(P)AccEUR	V	330,86	6,86	12/54
1)JPM Europe Dyn SC A(P)Acc	V	50,68	2,67	4/23
1)JPM Europe Dyn SC D(P)Acc	V	28,57	2,51	5/23
1)JPM Europe Dyn Tech AAcc	V	76,32	4,23	29/35
1)JPM Europe Dyn Tech Dacc	V	23,45	4,04	30/35
1)JPM Europe Eq PIs A(P)Acc	V	21,01	6,70	8/114
1)JPM Europe Eq PIs D(P)Acc	V	21,32	6,55	9/114
1)JPM Europe High YdsSDBdDacc	F	108,87	0,58	23/52

CUADROS



Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)March Cartera Decidida*	V	1.104,25	1,98	210/260
1)March Cartera Defensiva*	M	11,19	-0,41	111/131
1)March Cartera Moderada*	R	5,68	0,40	165/189
1)March Europa Convicción	V	13,03	3,99	27/114
1)March Global Quality	V	1.136,20	0,43	235/260
1)March I.Family Busin-A-€*	V	18,58	2,57	198/260
1)March Int.Vini Catena-A-€*	V	17,75	0,42	5/5
1)March I.Torrenova Lux-A-€*	X	11,67	-0,18	151/176
1)March I.Valores Iberi-A-€*	V	14,32	0,32	19/81
1)March Mediterranean A €*	V	14,03	2,82	187/260
1)March Pagarés	D	10,07	0,65	13/74
1)March Patrimonio CP	D	10,93	0,60	27/74
1)March RF 2025 Gar	G	10,19	-0,29	13/31
1)March Renta Fija 2025	F	10,32	0,18	78/145
1)March RF 2026 Gar	G	10,32	-0,51	18/31
1)March RF Corto Plazo A	D	930,04	0,64	17/74
1)March Renta F. Flexible A*	F	9,36	-2,11	84/89
1)March Renta F. Flexible B*	F	93,91	-2,08	83/89
1)March Renta F. Flexible L*	F	9,50	-1,97	82/89
1)March Tesorero C	D	10,38	0,67	9/74
1)March Tesorero I	D	1.030,95	0,61	25/74
1)March Tesorero S	D	10,25	0,58	34/74
2)March I.Family Busin.-A-\$*	V	21,77	5,11	100/260
2)March Int.Vini Catena-A-\$*	V	19,56	2,90	2/5
2)March I.Torrenova Lux-A-\$*	X	13,06	2,25	58/176
2)March Mediterranean A \$*	V	2.538,05	3,03	184/260

Mediolanum Gestión

Agustina Saragosa 3-5 Local 2-4 08017 Barcelona. Alfonso Casas. Tfno. 932535400. Fecha v.l.: 28/02/24

1)Compromiso Med. E*	X	11,10	3,06	43/176
1)Compromiso Med. L*	X	9,98	2,84	45/176
1)Mediolanum Activo E-A	F	10,81	0,63	19/145
1)Mediolanum Activo L	F	11,24	0,60	27/145
1)Mediolanum Activo S	F	10,98	0,58	33/145
1)Mediolanmu Europa RV E	V	11,99	2,68	64/114
1)Mediolanum Europa RV L	V	10,13	2,54	65/114
1)Mediolanum Europa RV S	V	9,50	2,47	67/114
1)Mediolanum Fondcuenta	D	2.664,48	0,60	28/74
1)Mediolanum Fondcuenta E	D	10,39	0,65	14/74
1)Mediolanum Merc.Emrgts EA	F	11,49	2,05	3/30
1)Mediolanum Mercados Em L	F	15,27	1,94	4/30
1)Mediolanum Mercados Em S	F	14,43	1,87	6/30
1)Mediolanum Real EstateE-A	V	8,82	-1,72	3/8
1)Mediolanum Real EstateL-A	V	8,24	-1,85	4/8
1)Mediolanum Real EstateS-A	V	7,93	-1,92	5/8
1)Mediolanum Renta E	F	11,10	0,60	6/90
1)Med. R.V. Global Selec.E	V	9,98	-	
1)Med. R.V. Global Selec.L	V	9,98	-	
1)Med Small&Mid Caps Esp. E	V	10,09	0,12	23/81
1)Mediolanum Renta L	F	31,87	0,55	7/90
1)Med Small&Mid Caps Esp L	V	9,80	-0,01	26/81
1)Mediolanum Renta S	F	30,95	0,53	8/90
1)Med Small&Mid Caps Esp S	V	9,38	-0,08	28/81

Mediolanum International Funds Ltd

4th floor, The Exchange George's Dock, I.F.SDublin 1 Irlanda. Furio Petribiasi. Tfno. 35312310800. Fecha v.l.: 28/02/24

1)BB Carmignac Stra Sel LA	X	6,10	3,66	26/176
1)BB Carmignac Stra Sel SA	X	11,82	3,68	28/176
1)BB Chns Rd Opp LA	V	3,89	-2,19	9/14
1)BB Circular Economy L	V	4,92	4,65	4/26
1)BB Circular Economy LH	V	4,72	3,24	8/26
1)BB Convertible St Col LHA	F	5,18	-1,09	15/20
1)BB Convertible St Col LHB	F	4,63	-1,09	14/20
1)BB Convertible St Col SHA	F	10,03	-1,12	16/20
1)BB Convertible St Col SHB	F	8,98	-1,13	17/20
1)BB Convertible Str Col LA	F	5,89	-0,22	9/20
1)BB Convertible Str Col LB	F	5,27	-0,23	10/20
1)BB Convertible Str Col SA	F	11,42	-0,27	11/20
1)BB Convertible Str Col SB	F	10,21	-0,27	12/20
1)BB Coupon Strategy L-B	X	4,36	1,53	88/176
1)BB Coupon Strategy HL-A	X	6,00	0,89	118/176
1)BB Coupon Strategy HL-B	X	3,76	0,89	119/176
1)BB Coupon Strategy HS-A	X	11,37	0,83	121/176
1)BB Coupon Strategy HS-B	X	7,15	0,82	122/176
1)BB Coupon Strategy L-A	X	6,94	1,55	87/176
1)BB Coupon Strategy S-A	X	13,18	1,48	91/176
1)BB Coupon Strategy S-B	X	8,30	1,46	92/176
1)BB Dynamic Coll. Hed. L	R	8,32	3,46	34/189
1)BB Dynamic Coll. Hed. S	X	15,79	3,43	36/176
1)BB Dynamic Collection L	R	8,99	3,72	21/189
1)BB Dynamic Collection S	R	15,33	4,44	11/189
1)BB Dynamic Intl Val Op LA	V	7,16	3,72	160/260
1)BB Dymnic Intl Val Op LHA	V	6,50	2,78	190/260
1)BB Dymnic Intl Val Op SA	V	13,86	3,68	164/260
1)BB Dymnic Intl Val Op SHA	V	12,60	3,05	183/260
1)BB Em. Markets Coll. L	V	11,21	2,32	27/57
1)BB Em. Markets Coll. S	V	17,54	2,24	29/57
1)BB Em Mkt Mlt Asst Col LA	V	4,88	1,33	38/57
1)BB Em Mkt Mlt Asst Col SA	V	9,24	1,28	39/57
1)BB Emrgin Mkt Fxd Inc LB	F	4,63	1,89	5/30
1)BB Emrgin Mkt Fxd Inc LA	F	3,88	0,78	9/30
1)BB Emrgin Mkt Fxd Inc LHA	F	4,03	0,02	15/30
1)BB Emrgin Mkt Fxd Inc LHB	F	3,40	-1,11	25/30
1)BB Enrgy Transit LH EUR	V	4,60	-7,47	4/6
1)BB Enrgy Transit LH EUR	V	4,54	-8,28	5/6
1)BB Equilibrium SHA	M	8,54	0,25	68/131
1)BB Equilibrium SHB	M	7,42	-0,76	119/131
1)BB Eq.Pow.Coupon Col LHB	V	4,82	1,88	213/260
1)BB Eq.Pow.Coupon Coll SB	V	10,62	2,53	199/260
1)BB Eq.Pow.Coupon Coll SHB	V	9,22	1,83	215/260
1)BB Eq.Power Coupon Col LB	V	5,55	2,60	196/260
1)BB Equilibrium LA	M	4,60	0,50	43/131
1)BB Equilibrium LB	M	4,00	-0,52	112/131
1)BB Equilibrium LHA	M	4,36	0,30	63/131
1)BB Equilibrium LHB	M	3,79	-0,71	118/131
1)BB Equilibrium SA	M	9,02	0,46	45/131
1)BB Equilibrium SB	M	7,84	-0,56	114/131
1)BB Equity Power Coll L	V	7,74	2,26	205/260
1)BB Equity Power Coll LH	V	7,19	1,93	212/260
1)BB Equity Power Coll S	V	13,25	2,57	197/260
1)BB Equity Power Coll SH	V	13,33	1,86	214/260
1)BB Euro Fixed Income L	F	5,93	0,20	73/145
1)BB Euro Fixed Income LB	F	4,57	0,22	68/145
1)BB Euro Fixed Income S	F	11,35	0,20	72/145

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)BB Euro Fixed Income S B	F	8,82	0,19	77/145
1)BB Europ Cpn StrgyCol LA	X	5,56	1,83	69/176
1)BB Europ Cpn StrgyCol LB	X	4,49	1,06	109/176
1)BB Europ Cpn StrgyCol LHA	X	5,48	1,80	72/176
1)BB Europ Cpn StrgyCol LHB	X	4,43	1,03	111/176
1)BB Europ Cpn StrgyCol SA	X	10,87	1,78	74/176
1)BB Europ Cpn StrgyCol SB	X	8,80	1,01	113/176
1)BB Europ Cpn StrgyCol SHA	X	10,72	1,76	76/176
1)BB Europ Cpn StrgyCol SHB	X	8,67	0,97	115/176
1)BB European Coll. Hed. L	V	8,57	3,63	43/114
1)BB European Coll. Hed. S	V	15,60	3,96	29/114
1)BB European Collection L	V	8,12	3,40	52/114
1)BB European Collection S	V	11,77	3,95	30/114
1)BB Eurp Sm CAP Eq LA	V	5,27	1,86	7/23
1)BB Fidelity Asian Cnp LA	R	5,01	0,16	29
1)BB Fidelity Asian Cnp LB	R	4,05	-0,74	6/9
1)BB Fidelity Asian Cnp LHA	R	4,42	-0,29	4/9
1)BB Fidelity Asian Cnp LHB	R	3,57	-1,22	8/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SA	R	9,81	0,11	3/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SB	R	7,93	-0,78	7/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SHA	R	8,65	-0,36	5/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SHB	R	6,98	-1,24	9/9

1)BB Financ Inc Strat LA	M	6,62	0,65	36/131
1)BB Financ Inc Strat LB	M	4,99	-1,36	127/131
1)BB Financ Inc Strat SA	M	13,11	0,63	38/131
1)BB Financ Inc Strat SB	M	9,85	-1,41	41/42
1)BB Fut Sust Nutr L EUR	V	4,66	1,22	1/4
1)BB Fut Sust Nutr LH EUR	V	4,65	0,65	2/4
1)BB Gblb Demograph Opp L	V	6,44	5,18	96/260
1)BB Gblb Demograph Opp LH	V	5,94	4,34	133/260
1)BB Gblb Impact L	V	5,13	3,05	182/260
1)BB Gblb Impact LH	V	4,69	1,76	216/260
1)BB Gblb Leaders LA	V	7,10	6,61	53/260
1)BB Gblb Leaders LHA	V	6,40	5,38	87/260
1)BB Global High Yield L	F	13,22	1,74	13/52
1)BB Global High Yield S	F	19,27	1,97	10/52
1)BB Global H.Y. Hed. L B	F	3,63	0,05	33/52
1)BB Global H.Y. Hed. S B	F	6,82	0,00	41/52
1)BB Global H.Y. Hedged L	F	7,43	0,16	30/52
1)BB Global H.Y. Hedged S	F	13,96	0,01	37/52
1)BB Global H.Y. L B	F	4,76	1,86	12/52
1)BB Global H.Y. S B	F	7,36	1,97	11/52
1)BB India Opps L EUR Acc	V	6,23	5,72	1/3
1)BB Infrastruct Op Col LHA	V	5,82	-1,59	4/13
1)BB Infrastruct Op Col LHB	V	4,64	-2,48	8/13
1)BB Infrastruct Opp Col LA	V	6,80	-0,80	1/13
1)BB Infrastruct Opp Col LB	V	5,45	-1,70	5/13
1)BB Infrastruct Opp Col SA	V	13,09	-0,94	2/13
1)BB Infrastruct Opp Col SB	V	10,47	-1,81	6/13
1)BB Infrastruct Opp Col SHA	V	11,15	-2,06	7/13
1)BB Infrastruct Op Col SHB	V	8,89	-2,94	11/13
1)BB Innovative Themt Op L	R	7,55	7,97	1/189
1)BB Innovative Themt Op LH	V	6,68	6,36	62/260
1)BB Invesco Balance Sel LA	X	6,07	1,81	70/176
1)BB Invesco Balance Sel LB	X	4,84	1,80	73/176
1)BB Invesco Balance Sel SA	X	11,77	1,75	77/176

1)BB Invesco Balance Sel SB	X	9,39	1,73	78/176
1)BB Med MStanley GLB H L	V	9,67	5,71	72/260
1)BB Med MStanley GLB H S	V	18,15	5,64	75/260
1)BB Med MStanley GLB L	V	12,26	6,65	51/260
1)BB Med MStanley GLB S	V	23,09	6,58	54/260
1)BB Multi Asset ESG L EUR	M	4,88	-0,33	110/131
1)BB Multi Asset ESG LH EUR	M	5,01	0,38	55/131
1)BB New Opportun. Coll. L	X	7,08	1,68	79/176
1)BB New Opportun. Coll. LH	X	6,16	1,03	110/176
1)BB New Opportun. Coll. S	X	13,53	1,61	82/176
1)BB New Opportun. Coll. SH	X	11,74	0,97	114/176
1)BB Pacific Coll. Hed. L	V	7,53	5,36	4/11
1)BB Pacific Coll. Hed. S	V	13,77	5,57	3/11
1)BB Pacific Collection L	V	8,39	3,63	8/11
1)BB Pacific Collection S	V	11,68	3,56	9/11
1)BB Premium Coupon Col SHB	M	7,64	-0,24	105/131
1)BB Premium Coupon Coll L	M	6,25	0,84	27/131
1)BB Premium Coupon Coll LH	M	5,81	0,55	40/131
1)BB Premium Coupon Coll S	M	11,96	0,79	29/131
1)BB Premium Coupon Coll SH	M	11,09	0,53	41/131
1)BB Premium Coupon Collect	M	4,21	0,10	87/131
1)BB Premium Coupon Col.LHB	M	3,95	-0,18	102/131
1)BB Premium Coupon Coll.SB	M	8,22	0,05	90/131
1)BB Socially Respns LA	R	6,50	4,23	12/189
1)BB Socially Respns LHA	R	6,22	3,51	30/189
1)BB Socially Respns SA	R	12,83	5,08	6/189
1)BB Socially Respns SHA	R	12,20	4,16	14/189
1)BB US Collection Hed. L	V	10,30	5,18	76/86

1)BB US Collection Hed. S	V	19,07	5,86	62/86
1)BB US Collection L	V	11,44	7,83	36/86
1)BB US Collection S	V	17,38	7,03	47/86
1)BB US Coupon Strgy LA	X	6,74	4,45	16/176
1)BB US Coupon Strgy LB	X	5,46	3,82	22/176
1)BB US Coupon Strgy LHA	X	5,54	2,37	49/176
1)BB US Coupon Strgy LHB	X	4,48	1,56	85/176
1)BB US Coupon Strgy SA	X	13,21	4,45	15/176
1)BB US Coupon Strgy SB	X	10,70	3,75	24/176
1)BB US Coupon Strgy SHA	X	10,85	2,34	52/176
1)BB US Coupon Strgy SHB	X	8,77	1,49	89/176
1)Ch Solidity & Return LA	F	4,59	-1,48	65/89
1)Ch Solidity & Return LA	I	10,33	-1,49	32/33
1)Ch Solidity & Return LB	F	4,34	-2,19	85/89
1)Ch Solidity & Return LB	I	8,23	-1,50	33/33
1)Cha. Emerging Mkts. Eq. L	V	8,87	3,18	9/57
1)Cha. Emerging Mkts. Eq. S	V	18,97	3,09	11/57
1)Cha. Euro Bond L-B	F	5,47	-2,20	84/90
1)Cha. Euro Bond S-B	F	10,20	-2,22	85/90
1)Cha. Euro Income L-B	F	4,43	-0,16	99/145
1)Cha. Euro Income S-B	F	8,47	-0,28	111/145
1)Cha. Europ. Eq. L Hedged	V	8,90	3,57	47/114
1)Cha. European Eq S Hedged	V	16,75	4,20	22/114
1)Cha Financial Eq Evo L	V	5,04	5,51	1/8
1)Cha Financial Eq Evo S	V	9,47	5,42	2/8
1)Cha Healthcare Eq Evo L	V	7,07	6,96	19/39
1)Cha Healthcare Eq Evo S	V	14,19	7,69	17/39
1)Cha Ind&Mat Eq Evo L	V	12,35	3,79	2/3
1)Cha Ind&Mat Eq Evo S	V	24,09	3,73	3/3
1)Cha. In.Income L A Units	F	4,92	-0,02	2/9
1)Cha. In.Income L B Units	F	4,54	-0,02	3/9

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Cha. Int. Bon L B Units	F	4,67	-1,35	59/89
1)Cha Int. Bond Hed. L-A	F	7,28	-1,80	76/89</

CUADROS



Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Sabadell EEUU Bolsa-Base	V	28,19	7,80	38/86
1)Sabadell EEUU Bolsa-Cart.	V	30,98	8,05	30/86
1)Sabadell EEUU Bolsa-Empr.	V	30,27	7,91	34/86
1)Sabadell EEUU Bolsa-Plus	V	29,72	7,91	33/86
1)Sabadell EEUU Bolsa-Prem	V	31,17	8,00	31/86
1)Sabadell EEUU Bolsa-Pyme	V	29,58	7,85	35/86
1)Sabadell Equilibrado-Base*	R	11,77	1,68	121/189
1)Sabadell Equilibrado-Cart*	R	12,24	1,78	110/189
1)Sabadell Equilibrado-Empr*	R	12,05	1,71	118/189
1)Sabadell Equilibrado-Plus*	R	11,99	1,71	119/189
1)Sabadell Equilibrado-Prem*	R	12,31	1,77	112/189
1)Sabadell Equilibrado-Pyme*	R	11,95	1,69	120/189
1)Sabadell Euro Yield-Base	F	19,44	-0,06	45/52
1)Sabadell Euro Yield-Cart.	F	20,40	0,06	32/52
1)Sabadell Euro Yield-Empr	F	20,30	0,00	39/52
1)Sabadell Euro Yield-Plus	F	20,05	0,00	42/52
1)Sabadell Euro Yield-Prem	F	20,41	0,03	34/52
1)Sabadell Euro Yield-Pyme	F	20,03	-0,03	43/52
1)Sabadell Euroacción-Base	V	19,53	3,18	49/54
1)Sabadell Euroacción-Cart	V	20,99	3,35	42/54
1)Sabadell Euroacción-Empr	V	20,68	3,26	45/54
1)Sabadell Euroacción-Plus	V	20,40	3,26	46/54
1)Sabadell Euroacción-Prem	V	21,22	3,33	43/54
1)Sabadell Euroacción-Pyme	V	20,26	3,22	48/54
1)Sabadell Fondtesoro LP	F	8,14	-0,11	97/145
1)Sabadell Garan. Fija 19	G	10,21	0,49	2/31
1)Sabadell Garantía Fija 20	G	10,14	-0,01	7/31
1)Sabadell Gtia. Extra 15	G	9,93	-0,61	56/68
1)Sabadell Gtia. Extra 17	G	8,73	-0,39	54/68
1)Sabadell Gtia. Extra 24	G	11,17	0,08	41/68
1)Sabadell Gtia. Extra 25	G	10,34	0,26	33/68
1)Sabadell Gtia. Extra 26	G	10,29	0,27	32/68
1)Sabadell Gtia. Extra 27	G	10,77	-0,22	53/68
1)Sabadell Gtia. Extra 28	G	10,27	1,02	5/68
1)Sabadell Gtia Extra 29	G	9,53	-0,62	57/68
1)Sabadell Gtia Extra 30	G	12,49	-0,02	47/68
1)Sabadell Gtia. Extra 32	G	11,28	0,24	34/68
1)Sabadell Horizont 02 2026	F	10,58	0,09	84/145
1)Sabadell Horizonte11 2026	F	10,03	-	
1)Sabadell Gtia Fija 17	G	9,18	-1,40	31/31
1)Sabadell Gtia Fija 18	G	10,02	-0,59	19/31
1)Sabadell Interés Eur-Base	F	9,15	-0,37	120/145
1)Sabadell Interés Eur-Cart	F	9,41	-0,27	109/145
1)Sabadell Interés Eur-Emp	F	9,27	-0,32	116/145
1)Sabadell Interés Eur-Plus	F	9,27	-0,32	115/145
1)Sabadell Interés Eur-Prem	F	9,44	-0,28	110/145
1)Sabadell Interés Eur-Pyme	F	9,21	-0,35	118/145
1)Sabadell Planif. Base	M	9,87	0,13	82/131
1)Sabadell Planif. Plus	M	10,11	0,21	74/131
1)Sabadell Planif. Prem	M	10,24	0,25	67/131
1)Sabadell Planif. Pyme	M	9,98	0,17	80/131
1)Sabadell Planif.Empr	M	10,11	0,21	73/131
1)Sabadell Prudente-Base*	M	10,86	0,09	88/131
1)Sabadell Prudente-Cartera*	M	11,26	0,18	76/131
1)Sabadell Prudente-Empresa*	M	11,10	0,13	83/131
1)Sabadell Prudente-Plus*	M	11,06	0,12	84/131
1)Sabadell Prudente-Premier*	M	11,32	0,17	78/131
1)Sabadell Prudente-Pyme*	M	11,01	0,11	86/131
1)Sabadell Rendimiento Sup.	F	9,69	0,69	14/145
1)Sabadell Rendimiento-Z	F	10,39	0,72	10/145
1)Sabadell Rendimiento-Base	F	9,41	0,59	29/145
1)Sabadell Rendimiento-Cart	F	9,61	0,70	13/145
1)Sabadell Rendimiento-Emp.	F	9,49	0,64	17/145
1)Sabadell Rendimiento-Plus	F	9,49	0,64	18/145
1)Sabadell Rendimiento-Prem	F	9,58	0,69	15/145
1)Sabadell Rendimiento-Pyme	F	9,45	0,62	21/145
1)Sabadell Urq. Patr.Priv.2*	M	24,29	1,29	16/131
1)Sabadell Urq. Patr.Priv.5*	X	12,45	4,02	19/176
1)Sab.Economía Digital-Base*	V	19,33	11,86	12/35
1)Sab.Economía Digital-Cart*	V	20,12	12,01	6/35
1)Sab.Economía Digital-Empr*	V	19,82	11,96	9/35
1)Sab.Economía Digital-Plus*	V	19,82	11,96	8/35
1)Sab.Economía Digital-Prem*	V	20,07	12,00	7/35
1)Sab.Economía Digital-Pyme*	V	19,58	11,91	10/35
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Base	R	12,91	1,73	116/189
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Cart	R	13,97	1,92	98/189
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Empr	R	13,81	1,82	104/189
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Plus	R	13,56	1,82	105/189
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Prem	R	14,17	1,90	99/189
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Pyme	R	13,53	1,77	111/189

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Sab.España B. Futuro-Base	V	20,26	-5,22	80/81
1)Sab.España B. Futuro-Cart	V	22,11	-5,02	75/81
1)Sab.España B. Futuro-Empr	V	21,64	-5,14	77/81
1)Sab.España B. Futuro-Plus	V	21,18	-5,14	78/81
1)Sab.España B. Futuro-Pyme	V	21,23	-5,18	79/81
1)Sab.EspañaB. Futuro-Prem	V	22,34	-5,05	76/81
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Base	I	1.294,03	-0,03	14/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Cart	I	1.390,94	0,15	8/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Empr	I	1.371,47	0,11	11/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Plus	I	1.371,42	0,11	10/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Prem	I	1.384,92	0,14	9/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Pyme	I	1.323,63	0,02	12/15
1)Sab.Selec.Altern.-Base*	I	10,09	0,84	16/33
1)Sab.Selec.Altern.-Carte*	I	10,42	0,92	11/33
1)Sab.Selec.Altern.-Empresa*	I	10,25	0,87	13/33
1)Sab.Selec.Altern.-Plus*	I	10,25	0,87	14/33
1)Sab.Selec.Altern.-Premier*	I	10,41	0,91	12/33
1)Sab.Selec.Altern.-Pyme*	I	10,17	0,86	15/33
1)Sab.Selec.Epsilon-Base*	I	18,56	5,02	7/21
1)Sab.Selec.Epsilon-Cart.*	I	20,01	5,16	2/21
1)Sab.Selec.Epsilon-Empresa*	I	20,04	5,10	5/21
1)Sab.Selec.Epsilon-Plus*	I	19,64	5,10	4/21
1)Sab.Selec.Epsilon-Premier*	I	20,29	5,15	3/21
1)Sab.Selec.Epsilon-Pyme*	I	19,66	5,06	6/21

Sabadell Asset Management Luxembourg				
Del Sena 12 P&AE Can Sant Joan 081745. Cugat del Valles. info@bancasabadell.com.				
Tfno. 902323555. Fecha v.l.: 26/02/24				
1)SabFunds Capital Apprec.2	R	915,42	1,75	114/189
1)SabFunds Capital Apprec.3	R	13,61	2,18	87/189
2)Sab.Balanced Alloc.40	R	119,46	3,22	49/189
2)Sab.US Core Equity	V	171,07	7,39	44/86

Santander Asset Management				
Paseo de la Castellana 24 28046 Madrid. Web. http://www.santanderassetmanagement.es. Fecha v.l.: 27/02/24				
1)Aurum Renta Variable	V	24,62	10,39	11/260
1)Fonemporium*	M	21,21	0,17	79/131
1)Inveractivo Confianza*	M	15,43	-0,10	25/42
1)Sant. Acciones Esp. A	V	22,47	-1,94	57/81
1)Sant. Acciones Esp. B	V	25,42	-1,89	56/81
1)Sant. Acciones Esp. C	V	25,17	-1,83	54/81
1)Sant. Acciones Euro	V	4,71	3,86	35/54
1)Sant. Acciones Latinoam	V	25,23	-0,97	5/7
1)Sant. Dividendo Europa A	V	10,37	-2,55	111/114
1)Sant. Dividendo Europa B	V	10,94	-2,47	109/114
1)Sant. Eurocrédito	F	97,01	-0,18	43/76
1)Sant. Future Wealth*	V	123,41	3,86	154/260
1)Sant. GB Cremiento AJ*	M	104,49	0,41	51/131
1)Sant. GB Cremiento S*	M	106,27	0,41	50/131
1)Sant. GB Decidido AJ*	V	231,61	3,57	173/260
1)Sant. GB Equilibrado AJ*	R	145,26	1,56	130/189
1)Sant. GB Equilibrado S*	R	147,57	1,56	129/189
1)Sant. Gest Dinam Alternat*	I	68,67	1,19	10/31
1)Sant. Índice España B	V	124,36	0,36	17/81
1)Sant. Índice España I	V	136,35	0,50	10/81
1)Sant. Índice Euro B	V	257,53	7,23	10/54
1)Sant Índice Euro Clase I	V	280,33	7,39	8/54
1)Sant.Ind.España Openbank	V	122,92	0,34	18/81
1)Sant. PB Aggressive Port*	V	337,97	3,72	161/260
1)Sant. PB Balanced Port*	R	10,28	1,46	133/189
1)Sant. PB Dynamic Port*	R	119,95	2,41	76/189
1)Sant. PB Moderate Port*	M	101,80	0,63	37/131
1)Sant. PB System Balanced*	I	92,79	0,96	7/24
1)Sant. PB System Dynamic*	I	120,10	2,44	1/15
1)Sant. Rendimiento B	D	89,67	0,53	51/74
1)Sant. Rendimiento Clase A	D	84,16	0,48	60/74
1)Sant. Rendimiento Clase C	D	89,56	0,56	37/74
1)Sant. Renta Fija A	F	861,89	-1,50	57/90
1)Sant. Renta Fija B	F	912,51	-1,45	55/90
1)Sant. Renta Fija C	F	976,44	-1,42	54/90
1)Sant. Renta Fija I	F	1.002,97	-1,38	53/90
1)Sant. Renta Fija Privada	F	95,71	-1,08	66/76
1)Sant. Resp. Solidario A	I	130,39	-0,51	15/15
1)Sant. RF Convertibles	F	941,12	-1,36	18/20
1)Sant. Sel. RV Asia*	V	283,09	1,07	7/11
1)Sant. Sel. RV Japon*	V	41,03	-	
1)Sant. Sel RV Norteamérica*	V	125,25	7,12	46/86
1)Sant. Seleccion RV Emerger*	V	120,34	3,12	10/57
1)Sant. Small Caps España	V	260,82	-3,21	68/81
1)Sant. Small Caps Europa	V	139,03	-2,28	20/23

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Sant. Sostenible RF Ahorr	F	92,56	-0,18	101/145
1)Sant. Sost. Crecimiento 1	I	98,19	-1,43	24/24
1)Sant. Sost. Evolución	I	102,29	-1,83	6/6
1)SPB RF Ahorro A	F	9,67	0,56	35/145
1)SPB RF Ahorro I	F	9,91	0,63	20/145

Santander SICAV				
Cantabria s/n 28660 Boadilla del Monte. santanderassetmanagement.com.				
Fecha v.l.: 27/02/24				
1)Sant. Active Portfolio 1AE	M	133,94	1,41	14/131
1)Sant. AM Euro Corp Bond A	F	8,33	-0,93	63/76
1)Sant. AM Eur Corp Bond AD	F	87,40	-0,94	64/76
1)Sant. AM Euro Corp Bond B	F	8,91	-0,89	61/76
1)Sant. AM Eur Corp Bond BD	F	89,22	-0,89	62/76
1)Sant. Corp. Coupon CDE	F	113,36	1,49	8/76
1)Sant. Euro Equity A	V	203,65	3,96	34/54
1)Sant. Euro Equity B	V	150,39	4,05	32/54
1)Sant. European Dividend A	V	6,25	-2,55	112/114
1)Sant. European Dividend B	V	7,16	-2,47	110/114
1)Sant. Latin Am. Corp. A	F	208,48	0,85	19/76
2)Sant. Active Portfolio 1A	M	112,40	1,81	8/131
2)Sant. Active Portfolio 1B	M	121,02	1,90	7/131
2)Sant. Corp. Coupon AD	F	95,15	1,82	6/76
2)Sant. Corp. Coupon CD	F	99,33	1,90	5/76
2)Sant.European Dividend AU	V	151,33	-2,16	107/114
2)Sant.G0 North America C-A	V	23,81	11,39	6/86
2)Sant.G0 North America C-B	V	27,58	11,52	5/86
2)Sant.Lat Ame Corp.Bond AD	F	73,08	3,11	1/76
2)Sant.Short Durat. DollarA	F	26,325,16	0,53	9/13
2)Sant.Short Durat. DollarB	F	29.164,30	0,58	8/13

Singular Asset Management SGIC					
Goya 11 28001 Madrid. Cristina Nadal Jiménez. Tfno. 910621500. Fecha v.l.: 28/02/24					
1)Alma V FIL A*	F	105,32	0,97	13/76	
1)Belgravia Delta A	I	8,00	-1,32	31/33	
1)Belgravia Delta Z	I	8,03	-1,23	30/33	
1)Belgravia Epsilon C	I	2.441,26	-0,52	26/33	
1)Belgravia Epsilon R	I	2.405,42	-0,56	27/33	
1)Belgravia V Strategy A	V	12,55	1,16	82/114	
1)Belgravia V Strategy Z	V	12,59	1,28	81/114	
1)Dalmatian	M	8,67	-0,64	116/131	
1)Gamma Global A	X	11,27	0,12	147/176	
1)Gamma Global Z	X	11,31	0,15	146/176	
1)Global Div. Fund *	V	6,43	0,69	229/260	
1)Global Value Selection*	X	7,03	0,68	126/176	
1)Kappa *	X	9,94	-0,10	149/176	
1)Lambda Universal*	X	10,26	6,57	4/176	
1)Megatendencias A*	V	87,21	4,01	148/260	
1)Megatendencias Z*	V	89,39	4,10	144/260	
1)Multiactivos 100, A*	V	13,94	4,70	119/260	
1)Multiactivos 20 A*	M	9,87	-0,13	99/131	
1)Multiactivos 40 A*	R	10,52	0,97	153/189	
1)Multiactivos 40 Z*	R	10,58	0,97	154/189	
1)Multiactivos 60 A*	R	11,58	2,25	83/189	
1)Multiactivos 60 Z*	R	11,65	2,13	90/189	
1)Multiactivos 80 A*	V	12,81	3,63	169/260	
1)Principium A	X	15,80	0,67	127/176	
1)Principium Z	X	16,27	0,73	124/176	
1)RHO Selección A*	X	10,35	2,33	53/176	
1)RHO Selección B*	X	10,32	2,30	55/176	
1)RHO Selección C*	X	10,28	2,23	59/176	
1)Sigma I A	V	12,49	-4,50	250/260	
1)Sigma I Z	V	12,56	-4,41	249/260	
1)SWM Capital 2 Plus*	I	6,55	-0,25	25/33	
1)SWM España GA A	V	16,14	0,06	24/81	
1)SWM España GA Z	V	16,99	0,21	21/81	
1)SWM Estrategia RV A	V	5,52	3,14	181/260	
1)SWM Estrategia RV Z	V	5,64	3,22	178/260	
1)SWM Global Flexible I*	X	34,22	0,32	140/176	
1)SWM Global Flexible A*	X	32,31	0,25	144/176	
1)SWM Global Flexible Z*	X	36,29	0,23	141/176	
1)SWM RF Flexible A	F	6,35	-0,06	19/89	
1)SWM RF Flexible Z	F	6,44	-0,02	17/89	
1)SWM RF Objetivo 2025 A	F	10,21	-0,43	129/145	
1)SWM RF Objetivo 2025 Z	F	10,22	-0,40	128/145	
1)SWM RF Objet 2025 II FI A	F	10,17	0,28	64/145	
1)SWM RF Objet 2025 II FI Z	F	10,17	0,32	61/145	
1)SWM Valor A	F	6,07	0,48	43/145	
1)SWM Valor Z	F	6,35	0,51	39/145	
1)Tarfondo *	X	16,08	4,66	14/176	

Banca: 337 contratos en patrocinio en 27 deportes

REPARTO CaixaBank, Caja Rural y Grupo Santander, en el podio de los acuerdos del sector.

Estela S. Mazo. Madrid
El patrocinio deportivo conquista la banca española. En total, las entidades financieras mantienen 337 acuerdos de patrocinio en el mercado español, que reparten entre un total de 27 deportes. Según datos del estudio sectorial de Strock Consulting, al que ha tenido acceso EXPANSIÓN, el sector financiero se sitúa así en quinto lugar en cuanto a número de contratos de los 181 subsectores representados en el estudio de la consultora.

Running (con 89 acuerdos), fútbol (con 74) y baloncesto (con 61) son, por este orden, los deportes que cuentan con un mayor número de patrocinios de las entidades, lo que supone el 66% de los acuerdos analizados. Les siguen a distancia balonmano (18), hipica y tenis (ambos con diez), ciclismo (nueve), fútbol sala (ocho), los deportes de invierno (siete) y los eSports (seis). Fuera del top ten de disciplinas con más contratos con *sponsor* quedarían rugby, *mountain bike*, voleibol, vela, triatlón, deportes extremos, multideporte, golf o motociclismo como los más presentes entre los bancos.

En el análisis por entidades, “CaixaBank es, con diferencia, la empresa que cuenta con el mayor peso dentro del sector: por sí sola acapara el 37% de todos los acuerdos de patrocinio”, apunta Strock Sponsorship & Event Consulting. Son, en concreto, 123 acuerdos, incluyendo en esa cifra los de su banco digital Imagin. Completan el podio Caja Rural, con 52, y Grupo Santander, con 38, que en este caso computa también los contratos de OpenBank. Les siguen Abanca (22), Unicaja (18), Kutxabank (trece), Ibercaja (diez), Banco Sabadell (ocho), Laboral Kutxa y Caixa Popular, ambos con seis acuerdos.

Mapa nacional

El estudio incluye el detalle por zonas geográficas, un análisis “interesante porque mientras que Caixa-

TRÍO GANADOR



CaixaBank

Entre los 123 acuerdos de la entidad, los líderes en la lista por territorios son ‘running’ (35), fútbol (42) y baloncesto (21). Cataluña, Andalucía, Madrid y Comunidad Valenciana concentran el mayor número de alianzas. La estrategia del banco pasa por un punto de vista global pero siempre pensando en la cercanía, con acuerdos que incrementen la notoriedad de marca y capten y fidelicen a los clientes en un entorno cada vez más competitivo, generando negocio al ofrecer experiencias y ventajas exclusivas a sus clientes.

Caja Rural

Su hoja de ruta se centra en ‘running’ (con quince acuerdos), baloncesto (diez) y fútbol (nueve), con presencia menor en otras disciplinas. Castilla y León, Asturias, País Vasco y Andalucía son sus principales territorios de patrocinio, algo coherente con su ADN pues el grupo reúne treinta cajas rurales y otras entidades participadas que conforman un grupo bancario único.



Grupo Santander

‘Running’ (con once acuerdos), tenis (cinco) y motociclismo (tres) son los deportes en los que está más presente está Santander. En su caso, el 34% de los contratos tiene carácter nacional, en un mapa donde tienen mucho peso Madrid y Cantabria, que concentran cada uno de ellos un 13,2% de sus alianzas. La misma representación tienen los contratos internacionales. La estrategia del grupo combina así patrocinios globales, que le aportan “notoriedad y una gran visibilidad de marca internacional, solidez y fortaleza en todo el mundo”, con otros locales para “conectar con los clientes de forma física y emocional en cada país”.

Récord de asistencia en la victoria de España en la Liga de Naciones

Expansión. Madrid
La selección de España de fútbol, vigente campeona de mundo, logró ayer en el estadio de La Cartuja (Sevilla) el segundo título de su historia al imponerse a Francia por 2-0 en la final de la primera edición de la Liga de Naciones. La concurrencia fue de 32.657 espectadoras, cifra récord para un partido de la selección femenina en el país. Al hito se suma que más de 1,9 millones de espectadores vieron el partido por televisión. La retransmisión de La 1 logró un 19,1% de cuota de pantalla, líder de audiencia en ese horario.

El equipo que dirige Montse Tomé se marchó al descanso con un 1-0, gracias al gol de Aitana Bonmatí y en la segunda parte puso el segundo Mariona Caldentey. La Roja nunca había ganado a la selección francesa, pero rompió el *maleficio* en el momento más decisivo. “A pesar de todos los baches, aquí estamos: levantando otra Copa”, aseguró Bonmatí, que logró el trofeo a la mejor jugadora del partido.

No era un partido cualquiera, pues se medían dos selecciones potentes en esta final: España, campeona del mundo hace seis meses, y Francia, con la asignatura pendiente de que buscaba su primer título absoluto, a pesar de sus éxitos en las categorías inferiores y del potencial de su liga.

El próximo reto para las internacionales españolas, vigentes campeonas del mundo, son los Juegos Olímpicos de París, para los que se clasificaron con su pase a la final de la Liga de Naciones.



Bonmatí tras marcar el primer gol.

Entidades con más acuerdos...

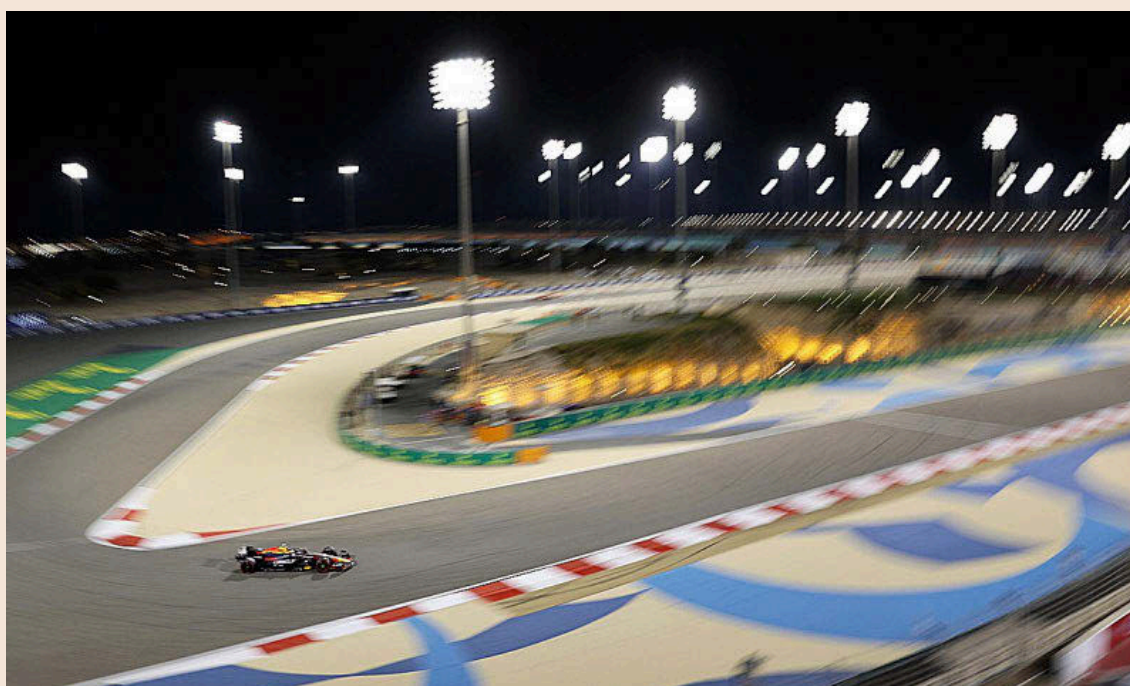
CaixaBank	123
Caja Rural	52
Grupo Santander	38
Abanca	22
Unicaja	18
Kutxabank	13
Ibercaja	10
Banco Sabadell	8
Laboral Kutxa	6
Caixa Popular	6

Fuente: Strock Sponsorship & Event Consulting

... y deportes con más alianzas

‘Running’	89
Fútbol	74
Baloncesto	61
Balonmano	18
Hípica	10
Tenis	10
Ciclismo	9
Fútbol sala	8
Deportes de invierno	7
eSports	6

Fuente: Strock Sponsorship & Event Consulting



Efe

El Gran Premio de Baréin marca el inicio de la temporada mañana sábado.

Arranca la Fórmula 1 más larga de la historia

MOTOR Récord de 24 carreras y valoración de equipos en máximos.

E.S. Mazo, Madrid

La F1 arranca este fin de semana con el Gran Premio de Baréin en una temporada histórica pues contará con un récord de 24 carreras, número nunca visto en la categoría reina del automovilismo y que se compara con cifras como los 17 grandes premios del turbulento 2007 por la polémica entre Alonso y Hamilton.

El récord se debe al regreso a China, fuera del circuito desde antes del inicio de la pandemia del Covid, y a Imola, que fue cancelada el año pasado por las inundaciones en Italia, país que visitará dos veces al celebrarse también en Monza. Además, la F1 viajará tres veces a Estados Unidos (Miami, Austin y Las Vegas), con los ojos puestos en 2026 con la llegada de la competición a Madrid. El punto final será el 8 de diciembre en Abu Dabi, en un contexto de preocupación en todo el paddock ante la duración y la agrupación de carreras del calendario.

La Fórmula 1 está tratando de regionalizar el calendario para así evitar los viajes largos e iniciar el camino de reducción de la huella de carbono con el objetivo de cero emisiones netas en 2030. Por el momento, ya ha trasladado a Japón a la primavera para encajar en el ritmo de carreras con Australia y China y empa-

La competición facturó 3.222 millones en el año 2023, un 25% más que en el ejercicio previo

Hamilton, que será el piloto mejor pagado en 2025, ha fichado por Ferrari, la escudería más valorada

rejar a Azerbaiyán con Singapur. Pero, como recopila *The Athletic*, todavía quedan tres carreras triples en el calendario (España/Austria/Gran Bretaña, Estados Unidos/México/Brasil y, lo más preocupante, Las Vegas/Qatar/Abu Dhabi) que plantearán importantes exigencias a los asistentes a cada carrera.

Hamilton, a Ferrari

Esta temporada también será histórica por ser la última de Lewis Hamilton en Mercedes. El piloto pasará a Ferrari a partir de 2025 tras doce años y seis títulos mundiales, en un movimiento que afecta de manera directa a Carlos Sainz, que tendrá que dejar su asiento en Maranello cuando termine la campaña y que también alterará el ranking de los pi-

lotos mejor pagados. Su sueldo será de 100 millones, según el medio *Formula.uno*, lo que le colocaría a la cabeza de una lista que ahora ocupa Max Verstappen con 70 millones tras completar la temporada más dominante en la historia de la Fórmula 1, consiguiendo un récord de 19 victorias (en 22 carreras). Fernando Alonso queda en tercer puesto, con 34 millones, de los que diez millones corresponden a ganancias fuera de las pistas, según *Forbes*.

También hay perspectivas positivas para la valoración de las diez escuderías de la competición. En promedio, su tasación actual es de 1.880 millones de dólares, lo que multiplica por cuatro los registros de hace cinco años. En este caso el líder es Ferrari, con 3.900 millones, seguido de Mercedes con 3.800 millones.

También Liberty Media está sacando rédito como dueño de la competición desde septiembre de 2016, cuando cerró una transacción que se valoró en 8.000 millones de dólares. La compañía ahora negocia la compra de Dorna (el gestor de Moto GP), como adelantó EXPANSIÓN el lunes, para afianzar su reinado en el motor. La Fórmula 1 facturó 3.222 millones en 2023, un 25% más que el año previo, pese a perder 184 millones.

“Terror” en la Premier por las secuelas del ‘caso Everton’

Artur Zanón, Londres

El Everton ha conseguido esta semana que se le reduzca de diez a seis puntos la sanción por quebrantar las reglas de rentabilidad y sostenibilidad de la Premier League, pero, más que una victoria, se trata de la constatación de que incumplir los límites económicos comienza a castigarse. Consecuencia: el gasto en la ventana de verano probablemente se desplomará.

El club de Liverpool redujo la penalización porque la comisión independiente que analizó su caso cometió “errores” en dos ámbitos: no hubo mala fe –fue un error– en la información que el Everton proporcionó sobre la deuda para la construcción del nuevo estadio, y porque la multa era poco proporcional respecto de otras anteriores a otros conjuntos.

Los clubes de la Premier no pueden perder más de 105 millones de libras (123 millones de euros) en un periodo de tres temporadas consecutivas, con algunos elementos que mitigan, como partidas para categorías inferiores o en infraestructuras. La sanción se aplicó por exceder ese límite en 19,5 millones de libras para el trienio terminado en la campaña 2021-2022. Los argumentos del desplome de ingresos por la pandemia y la pérdida de un patrocinador por las sanciones a Rusia por Ucrania no sirvieron.

Esto que podría suponer un alivio se ha traducido en un quebradero de cabeza para los clubes que más alegremente han gastado. El propio Everton se enfrenta a otra investigación igual por el trienio

acabado en la temporada 2022-2023 (las pérdidas superaron el tope en 9,7 millones de libras), lo que ha despertado las críticas porque, en esencia, la entidad sufrirá un castigo por prácticamente los mismos hechos por los que ya ha sido sancionado.

Varios clubes se han echado las manos a la cabeza porque pueden ser los siguientes: el Manchester City, con 115 acusaciones; el Chelsea, por los pagos hechos en la época de Roman Abramovich como presidente, y el Nottingham Forest, que será, junto con el propio Everton, el próximo en intentar justificarse en una audiencia ante el comité que investiga y sanciona.

Desplome del gasto

Tras una ventana de invierno en la que los clubes ingleses han gastado sólo 96,2 millones de libras (780 millones justo un año antes), se esparcen las dudas sobre qué clubes deberán ajustar sus cuentas antes de junio para evitar ser sancionados. Por ejemplo: el Chelsea deberá levantar 100 millones, según sus rivales, aunque él lo niega. “Quienquiera que ahora esté cerca de los límites está aterrorizado por tomar cualquier riesgo”, explicaba recientemente el ejecutivo de un equipo.

“No hay motivos para no pensar que lo adecuado es, al menos, restar puntos por quebrar las normas financieras, como algo necesario para hacerlas cumplir”. Esto lo dijo el tribunal que suavizó la sanción al Everton, pero muchos parecen haber puesto sus barbas a remojar.



Europa Press

El Everton ha perdido seis puntos por quebrar normas financieras.

El museo del origen del universo

GINEBRA Así es el CERN Science Gateway, la exposición interactiva del colisionador de partículas.

Álvaro Pérez-Alberca. Madrid

Si accediera a las instalaciones de la Organización Europea para la Investigación Nuclear (CERN) en Ginebra (Suiza), su imaginario le trasladaría sin quererlo a una cinta de ciencia ficción. Películas donde el último bastión de la humanidad –ya sea para combatir a una raza alienígena, un virus o asteroide– recae sobre los hombros de los siempre olvidados científicos y su lenguaje tan críptico como necesario. Héroe que desde la retaguardia investiga cada día en el CERN los orígenes de nuestro universo a través de las infinitas pruebas atómicas en el gran colisionador de hadrones: la máquina más grande jamás creada por el ser humano. Bajo un túnel de 27 kilómetros que ocupa tanto territorio de Suiza como de Francia, más de 9.000 trabajadores e investigadores de todos los rincones del mundo erran cada día para despejar una minúscula incógnita de nuestro paradójico origen.

No obstante, la visita al CERN puede ser algo tediosa si usted no habla el mismo lenguaje que los jóvenes físicos que trabajan en el proyecto. Por ello, la Fundación Carla Fendi, junto a varios donantes privados, apoyó la creación y configuración de un pabellón o museo interactivo donde poder palpar y sentir el inicio del universo: el CERN Science Gateway. Ubicado justo en frente de las instalaciones del colisionador, desde el 8 de octubre más 150.000 visitantes han descubierto esta especie de museo de las ciencias pedagógico e interactivo donde se habla de protones, electrones, energía nuclear, robótica, física y mundos cuánticos.

A priori no suena tan feliz como unas vacaciones en Disneylandia. Sin embargo, el pabellón del CERN Science Gateway está concebido para ser un juego tanto para niños como para adultos capaz de generar el gusanillo de la ciencia en las futuras generaciones. “Uno de los objetivos principales del proyecto es crear entusiasmo en torno a la ciencia, promoviendo así las carreras STEM (*Science, Technology, Engineering and Mathematics*) en todos los niveles y proporcionando muchas oportunidades laborales para las jóvenes generaciones”, asegura Maria Teresa Venturini Fendi, presidenta de la Fundación Carla Fendi.

Para Venturini Fendi, “es paradójico que nuestras vidas estén más o



En pocos meses el CERN Science Gateway, financiado por la Fundación Carla Fendi y otros fondos privados, ha recibido más de 150.000 visitantes. Sus instalaciones y arquitectura corresponden a la forma del colisionador de hadrones que se encuentra soterrado entre Suiza y Francia. En su interior el objetivo es jugar con la ciencia y conocer el origen de la vida.



El complejo cuenta con un nuevo pabellón interactivo para visitantes que quieran disfrutar de la ciencia

El CERN planea construir un nuevo colisionador de 91 kilómetros para recrear fielmente el Big Bang

menos dominadas por la tecnología, mientras que el acceso a la ciencia sigue siendo limitado. A menudo, las personas dan por sentado las revoluciones tecnológicas de nuestro tiempo sin ser participantes activos. Pero no deberíamos ser sujetos pasivos para evitar nuevas formas de analfabetismo y desigualdad”. Para la presidenta de la fundación, el CERN Science Gateway es una oportunidad única para sentirse cautivado por el misterioso origen de la vida. “Es un tema fundamental y existencial que va más allá del conocimiento, la filosofía o la religión. La ciencia no puede proporcionar todas las respuestas, pero una visita al CERN

puede contar al menos parte de la historia del universo y su evolución, mostrando su belleza y fascinación”, añade.

En este sentido, “el arte y la ciencia comparten una forma de intuición similar y la capacidad abstracta de crear, experimentar y superar límites. No me fue difícil aprovechar el bagaje de la Fundación Carla Fendi en el arte para transmitir el mensaje de que la ciencia también puede ser una expresión de belleza y creatividad”, concluye la presidenta, agregando que en su fundación hay más proyectos científicos sobre la mesa.

De hecho, quizá el mundo de la ciencia y la tecnología en el CERN

esté cerca de una nueva revolución tecnológica. Diversos científicos que trabajan en el complejo, aseguraron a EXPANSIÓN que planean construir un nuevo colisionador de 91 kilómetros a lo largo de las próximas décadas. ¿El motivo? Recrear el origen del universo se necesita velocidad, por ello a lo largo de la historia del CERN los colisionadores han ido aumentando su recorrido. A más longitud, mayor es el impacto en la colisión de protones y por ende, más posibilidades de acercarnos y recrear el Big Bang. “No se preocupen, esto no es ciencia ficción y es completamente seguro”, aseguran los científicos del CERN.



Una estancia en busca de la longevidad

Rosewood Villa Magna y el centro Longevity Hub by Clinique La Prairie, ambos en Madrid, han creado dos experiencias para los huéspedes. Destaca Longevity Stay, que incluye dos noches de alojamiento en habitación con *beauty bar* de La Prairie, menú de alimentación antiinflamatoria, consulta en la clínica que realiza estudios de longevidad, entrenamiento privado y masaje en el spa. También, en versión de una sola noche bajo el nombre de Detox Escape.

Un vino para acumular recuerdos

Desde su vibrante color rojo picota, hasta sus aromas frescos y profundos a frambuesa, fruta negra, flores azules, incienso y sutiles cacaos, cada sorbo del tinto Tarsus Finca El Canto promete despertar los sentidos y evocar recuerdos perdurables. Algunos pueden ser junto a nuestros padres si se elige este vino para brindar por su día más especial. Tiene una crianza de 19 meses en barrica de roble francés. Cuesta 96,70 euros.

Un premio a jóvenes a favor de la igualdad

La Fundación Mutua Madrileña lanza la décima edición de su concurso Nos duele a todos, con el que premiará las creatividades e ideas más impactantes de los jóvenes a favor de la igualdad y contra la violencia de género. Los estudiantes de más de 14 años de cualquier punto de España pueden participar subiendo una pieza original en cualquier formato (vídeo, canción, cartel...) a la web nosdueleatodos.com hasta el 31 de mayo.

LIBROS



La biografía autorizada de Joan Manuel Serrat

Después de haber escrito varios libros sobre la trayectoria artística de Joan Manuel Serrat, con el reconocimiento del propio cantautor, Luis García Gil presenta la biografía definitiva del músico barcelonés, coincidiendo con su ochenta cumpleaños. *Serrat, se hace camino al cantar* (Alianza) explica su trayectoria no solo a través de sus canciones y su música sino también a través de momentos trascendentes de una vida íntimamente ligada con la historia de nuestro país.



► Maestra del terror

Vuelve la escritora argentina Mariana Enriquez, que alcanzó un gran éxito como especialista en el género de terror con *Nuestra parte de noche*, y lo hace con *Un lugar soleado para gente sombría* (Anagrama), una colección de doce relatos sobre el horror, el mal que acecha y los monstruos que surgen de pronto en la realidad más cotidiana, en grandes urbes o pequeños pueblos recónditos.



► Una fascinante historia

Ningún ladrón de arte ha tenido tanto éxito como Stéphane Breitwieser, que con su novia, robó más de trescientos objetos a lo largo de casi ocho años en museos y catedrales de Europa, entre ellos cuadros de Pieter Brueghel el Joven, Antoine Watteau o François Boucher, llegando a acumular más de mil millones de dólares en obras. Michael Finkel relata esta historia fascinante en *El ladrón del arte* (Taurus).

ARTE

“Incluso en Marte nos haría falta la cultura”

DENISE DE LA RUE La artista inaugura una sala en el Palacio de Liria.

Nerea Serrano. Madrid

¿En qué se parecen Cristóbal Colón y Elon Musk? Está claro en lo que no. Del descubridor de América no se sabe con exactitud cómo era físicamente, puesto que sus retratos se hicieron por artistas que no le conocieron, mientras que de Elon Musk, Google ofrece 234 millones de imágenes. Si ponemos el foco en las similitudes, destaca una: el deseo de ambos de trascender los límites establecidos. Este anhelo humano que dominó la exploración de nuevos territorios en el pasado y que mueve las misiones espaciales que tanto obsesionan a Musk hoy es el motor de una nueva exposición que podrá verse hasta el 31 de julio en Madrid: *Un Nuevo Mundo*. Un título oportuno; para empezar porque es la primera exposición de arte contemporáneo que se realiza en el Palacio de Liria y porque se basa en las 21 cartas autógrafas de Cristóbal Colón pertenecientes a la Colección de la Casa de Alba, las únicas que existen en manos privadas en el mundo.

La artista mexicana Denise de La Rue ha creado un diálogo entre este material epistolar y las expediciones de la NASA en esta exposición de 17 esculturas inspiradas en artefactos y objetos que han estado presentes en misiones espaciales y una serie de recreaciones de meteoritos. Sobre estas obras, la artista superpone extractos de las mencionadas cartas de Colón y de documentos de las Misiones Apollo. “Esta fusión evoca la gran pregunta que todos nos hemos hecho y que no tiene respuesta: ¿quién soy?, ¿de dónde vengo y a dónde voy? Al conectar materia interestelar con lo que hacemos los seres humanos aquí, se engloba todo esto y se cierra el círculo”, considera De la Rue. La mexicana acorta con su discurso la línea temporal: “La motivación de todas estas hazañas a lo largo de la historia siempre ha sido la misma: el impulso que tenemos los seres humanos de ir más allá de nuestros límites, de nuestros miedos, de trascender y de descubrir nuevos mundos. Aunque las causas en concreto puedan diferir, este estudio primero del planeta y ahora del cosmos es, en última instancia, una exploración de nuestra alma y de nuestra interconexión con el universo”.

Otro momento de exploración fue cuando se convirtió en la primera artista a la que la Sucesión Picasso otorgó el permiso para utilizar la obra del Guernica en una



Las esculturas de la muestra fusionan artefactos de la NASA con las cartas de Colón

“Todas las hazañas tienen la misma motivación: ir más allá de nuestros límites y trascender”

El Palacio de Liria ha inaugurado su sala de arte contemporáneo con la exposición ‘Un Nuevo Mundo’, formada por las obras de Denise de La Rue.

creación contemporánea. Una mezcla de estilos que la mexicana defiende. “Hay ciertos mensajes que están vigentes en todos los tiempos, como el tema de la violencia, de la guerra o la eterna pregunta de quiénes somos”.

También sigue vigente la exploración del universo, algo que a la propia artista le “fascina”. “Creo que es lo mismo que Colón vivió cuando quería salir al mar y se topó con un nuevo continente sin haberlo pedido. Es aventurarte, es lanzarte hacia lo desconocido. Es, como dijo Jimmy Carter en su discurso en el lanzamiento de las sondas Voyager 1 y 2: “Esperamos que algún día, después de haber solucionado nuestros propios problemas, podamos unirnos a una comunidad de civilizaciones galácticas”.

Y es que una posible vida en Marte en 2030 también está presente en la obra de De la Rue. ¿Seguiríamos necesitando el arte y la cultura en otro planeta? “Definitivamente sí. Si llegamos a Marte y la habitamos, la naturaleza humana seguirá teniendo este tipo de impulsos aunque sea en distinta escenografía y ambiente”.

PARA DESCONECTAR



UVNT Art Fair se celebra este año en Matadero Madrid.

FERIA

UVNT Art Fair vuelve con su octava edición del 7 al 10 de marzo. La feria del Nuevo Arte Contemporáneo estrenará además ubicación: una carpa de tres mil metros cuadrados en Matadero Madrid. En la feria se celebrarán las UVNT Mahou Talks, una serie de charlas, debates y conferencias que reunirán a perfiles como Julio Galindo y Teresa Sapey.

TALLER

Esta Semana Santa, École Ducasse Paris Studio, la escuela fundada por Alain Ducasse, ofrece talleres con el chocolate como protagonista. Un programa para sumergirse en este exquisito mundo y donde los alumnos podrán descubrir desde la creación de huevos de Pascua artísticos hasta el aprendizaje de técnicas de manipulación del chocolate para extrapolar esos trucos a la cocina de casa.

ÓPERA

Hoy ofrece el Teatro Real la primera función de *La pasajera*, una ópera silenciada por la censura soviética que se verá en ocho funciones hasta el 24 de marzo. Dedicadas a la memoria de Gerard Mortier, director artístico del teatro entre 2010 y 2013, en el décimo aniversario de su fallecimiento, este título tuvo un discreto estreno póstumo en Moscú hasta que en 2010 el Festival de Bregenz presentó una gran coproducción, que es la que llega ahora a Madrid.



El Teatro Real estrena ‘La pasajera’.

Opinión

Déficits a resolver



Fabián Márquez

El optimismo de algunas fuentes eximiendo los datos reales de crecimiento del empleo no está justificado si tenemos en cuenta los déficits existentes. Sin duda, el más importante es la persistencia que ofrece nuestra economía en relación con el paro existente: 12% de la población activa, y más de 3,2 millones de trabajadores en desempleo si tenemos en cuenta los más de 400.000 en situación de no disponibilidad, para atender una oferta de empleo a tiempo completo o parcial.

Por otra parte, es evidente que debemos congratularnos de que la reforma laboral de 2021 haya producido efectos inmediatos en la reducción del empleo temporal, 13,8% en el sector privado, frente a cifras de años anteriores superiores al 26%, pero sin que la administración pública haya contribuido un ápice a tal reducción al mantener una cifra por encima del 30%. No sólo es conveniente exhibir la cifra del desempleo global como preocupación primordial, sino que además hemos de apuntar la no resolución de múltiples problemas relacionados con el funcionamiento del mercado de trabajo, y todo ello conectado con la falta de respuesta a muchas ofertas de empleo, lo que nos permite deducir que la reforma ya producida en la FP, y otras medidas adoptadas por el Gobierno, no han venido seguidas de la suficiente inversión.

Los salarios han crecido de manera moderada, aunque las diversas estadísticas relacionadas con costos salariales, y salarios propiamente dichos pactados en convenios colectivos, ofrecen tasas anuales del 4,4%, en el primer caso y del 2,83% en el segundo; prácticamente los convenios colectivos de distinto ámbito, inclusive el empresarial, han moderado la subida de salarios a pesar de la preocupación creciente que ofrece la inflación, en sus dos versiones, tasa global del 3,4% y la subyacente del 3,6%, y la enorme preocupación que suscitan la subida de los alimentos. Pese a ello, los salarios crecen en medida prudente y las cláusulas de revisión salarial en base a la diferencia de los salarios pactados y el IPC existente, al término del convenio colectivo, solo han afectado al 21,70% de éstos y al 32,56% de las personas cubiertas por tales convenios. Además, los conflictos colectivos lo hacen en cifras muy inferiores a las del año anterior, menos de 1,5 millones de horas

perdidas, el 70% de las cuales se han producido en el sector público hasta el extremo de que la suma de conflictos en transportes, comunicaciones y actividades sanitarias excederían del 66%, del total frente a solo un 2,98% del metal; por otra parte, los descuelgues producidos de convenios casi siempre sectoriales de diversos ámbitos, en favor de la negociación en la empresa, han sido resueltos mediante acuerdos en ese ámbito, en un 94,3% de los supuestos planteados; luego el sistema funciona, pero se haya sobrepasado por los déficits existentes que se ciernen sobre el horizonte de manera preocupante, y que es inevitable considerar.

Crecimiento insuficiente

La economía española sigue siendo de servicios y registra una caída importante en el sector industrial, pero la suma del PIB respectivo apenas asciende al 14%, a lo que deberíamos añadir dos puntos más correspondientes al sector de la energía, pero ambos muy lejos del 20%, cuantía a la que aspiraba el Gobierno ya hace varios años. Debemos congratularnos de que la economía crezca por encima de la media europea, 1,7% ó 2% los más optimistas, pero a sabiendas que es insuficiente para resolver los déficits que arrastramos. De otra parte no es una buena noticia que las encuestas y datos que ofrece el BCE auguren que el empresario prefiera amortizar deudas, con prioridad a efectuar nuevas inversiones; ello puede ser resultante natural de la persistencia de los tipos de interés por encima del 5% en un mercado internacional muy volátil, y las amenazas en el horizonte que tienen su origen en la voluntad política del Gobierno de mantener una fuerte presión fiscal convirtiendo en ordinarios impuestos extraordinarios de los dos últimos años, manteniendo un crecimiento de las cuotas de la Seguridad Social por encima del 9% por la no sostenibilidad del sistema. Todo ello produce el efecto indudable de que los beneficios de las empresas se desacelerasen en 2023 hasta una tasa interanual del 2,4%, inferior a la subida de salarios y al crecimiento de los impuestos, hasta el extremo de que el componente más negativo con el que nos enfrentamos es la reducción de la cuantía de la inversión, factor principal y determinante para pronosticar un insuficiente crecimiento económico y con él, del empleo.

En conclusión, los déficits existentes son tan graves, y solo hemos contado algunos, que resolverlos exige concertar.

Presidente de Analistas de Relaciones Industriales

El empeño en tropezar dos veces en la misma piedra



José María Rotellar

Este jueves se ha debatido en el Congreso la nueva senda de estabilidad presupuestaria propuesta por el Gobierno tras ser rechazada en el senado la anterior, siendo dichas sendas idénticas. Ya escribí hace un par de semanas que esta senda de estabilidad no es creíble, pues el incremento de gasto ha sido de casi 80.000 millones de euros desde que gobierna el presidente Sánchez, al pasar el techo de gasto no financiero de 119.834 millones de euros en 2018 a 199.120 millones en 2024. Eso supone un aumento de 2023 a 2024 del 0,5% incluyendo fondos europeos y del 9,3% sin incluirlos. Es decir, se está acelerando el gasto estructural sin financiación europea, que atenta contra la estabilidad presupuestaria.

Y ese aumento de gasto hay que pagarlo. El Gobierno pretende financiarlo con un incremento de impuestos que desincentivaría la actividad económica, máxime en un momento de clara desaceleración de la economía, como muestran, por ejemplo, el indicador de actividad del sector servicios o la cifra de negocios de la industria, que anticipan un languidecimiento de la economía, que provocará que la recaudación no vaya tan bien como en 2022 y, en parte, en 2023, que es lo que ha permitido que la rienda suelta dada al gasto no hiciese tanto daño en el saldo presupuestario.

Tampoco es de recibo las amenazas de la vicepresidenta Montero a CCAA y entidades locales con aplicar la senda enviada a Bruselas si vuelve a ser rechazada, basándose en un supuesto informe de la Abogacía del Estado que tampoco ha mostrado, pues el Gobierno, con ello, confirma su afán expansivo del gasto, cuando lo que tendría que hacer es velar por el cumplimiento del objetivo de estabilidad y no por incentivar que las CCAA y entidades locales aumenten su gasto. Este jueves, Montero reincidió en acusar al PP de ir contra los intereses de las CCAA donde gobierna. Esa afirmación muestra la idea que tiene María Jesús Montero de la economía, a la que contempla sólo como una máquina de gasto público, déficit y deuda. Realmente, si se quiere beneficiar a los ciudadanos lo correcto es oponerse a esta senda de estabilidad, ya que incrementa los de-

sequilibrios estructurales de la economía española, con presión sobre el gasto y déficit estructurales y, como consecuencia de ello, tensa todavía más la deuda pública. Esto confirma que los intervencionistas sólo conciben gestionar gastando sin límite, sin eficiencia alguna, que es lo que marcará el período de gobierno del presidente Sánchez, cuyo fin puede estar más próximo -aunque tratará de agarrarse al cargo todo lo que pueda- debido al escándalo que salpica a diversos ministerios por el caso Koldo.

Así, la senda de estabilidad aprobada ayer en el Congreso volverá a ser rechazada, con toda probabilidad, en el Senado, donde el PP tiene mayoría absoluta. Puede el Gobierno hacer valer ese informe desconocido, por no hecho público, de la abogacía del Estado, pero difícilmente serán creíbles unas cuentas que no respetan en el procedimiento de su senda de estabilidad la norma-

las guerras existentes y lo que puede ser un nuevo encarecimiento de la energía, que tensarán más la situación económica.

Vuelvo a decir lo mismo que hace dos semanas: el Gobierno, al reincidir con esta senda en su error, agrava los desequilibrios de la economía española al aplicar más gasto, más déficit, más deuda y más impuestos. España no necesita más gasto, sino gestionar de manera eficiente el que tiene e incluso reducir el que no sirve de nada, para así, precisamente, mantener el grueso de los servicios esenciales. Y España no necesita más impuestos, sino mantenerlos sin subir y bajarlos en cuanto sea posible, especialmente los directos y las cotizaciones sociales, aunque fuese a costa de redefinir con los indirectos el mix impositivo, que son mucho más neutrales para la actividad económica, aunque lo óptimo sería bajar todos y no subir ninguno. Nadie discute el gasto coyuntural derivado de la pandemia, pero sí el hecho de que se esté convirtiendo el grueso del mismo en estructural, como vemos con 80.000 millones de gasto nuevo consolidado desde 2018.

Insisto en que no puede ser que siempre que hay un problema económico el Gobierno mire sólo hacia el lado de los ingresos. El Ejecutivo -y toda la sociedad- debería mirar hacia el lado del gasto y preguntarse si podemos permitirnos el nivel del mismo que tenemos. Toda familia, empresa y persona hace eso en su día a día; por tanto, como sociedad debemos hacernos la misma pregunta, extensible principalmente a quien administra los recursos públicos, que es la Administración. Es obvio que estamos en unos niveles de gasto que no podemos

sufragar. Para mantener lo esencial y prioritario hay que eliminar mucho, muchísimo gasto absurdo y clientelar y circunscribir las actuaciones a las que son más necesarias, con una gestión eficiente que permita aprovechar mejor los recursos. Hay, por tanto, que reducir el gasto de manera drástica. Esta senda es papel mojado, porque claramente no cumple con los requisitos necesarios para alcanzar la estabilidad presupuestaria, al estar asentada sobre decisiones de gasto que agravarán los desequilibrios ya existentes, especialmente el déficit estructural que tanto le preocupa a la UE.

Profesor de Economía. Director del Observatorio Económico de la Universidad Francisco de Vitoria



@costhanzo

tiva al respecto, trazada ni más ni menos que en la Constitución.

Puede, aun así, empeñarse el Gobierno en mantenerla, pero seguirá sin ser creíble, pues el escenario económico actual donde la inflación no baja, pues desacelera su crecimiento interanual por efecto base, pero aumenta mensualmente tres décimas el IPC general y medio punto la subyacente, con lo que en febrero parece que coge, de nuevo, bríos sobre un nivel de precios ya muy elevado, hará que la política monetaria contractiva se mantenga durante más tiempo del previsto por algunos, mientras el gasto habrá de ser ajustado para cumplir con las reglas fiscales, vigentes de nuevo. Junto a ello, un conjunto de perturbaciones, como

Al tiempo que algunas naciones emergen como futuros centros de crecimiento económico, China se enfrenta a un panorama complejo.

‘Quo vadis’, China?



Rubén García-Quismondo

Voy a comenzar con un análisis que desvela la habilidad de China en lo que podríamos denominar como la maestría de la manipulación estadística. Un arte en el cual, sorprendentemente, han surgido adeptos por todo el mundo, incluyendo España. Según los reportes de medios chinos, la población de China ha disminuido en unos 2 millones en el año 2023, mientras que los nacimientos fueron poco más de 9 millones en el mismo periodo, con un promedio de hijos por pareja rondando el 1. Para que estos datos fueran coherentes, se necesitaría que la esperanza de vida media fuera aproximadamente de 127 años, lo cual es, sin duda, una cifra impresionante.

Eso suponiendo que la población sea de unos 1.400 millones, una cifra que muchos hemos puesto en duda desde hace años, pero que aceptaremos para simplificar los cálculos basándonos en datos del National Bureau of Statistics de China. Si la población decrece en 2 millones, habiendo 11 millones de muertes ya que nacen 9 millones, esto significaría que la esperanza de vida media sería de 127 años, una conclusión que deja poco espacio para comentarios adicionales. Ahora, imaginemos que la esperanza de vida real fuera de 78 años, una cifra que aún no se ha alcanzado para las generaciones actuales. Esto implicaría aproximadamente 17,9 millones de fallecimientos, y con 9 millones de nacimientos, la población decrecería en 9 millones anualmente. Esto evidencia que la población ha estado decreciendo desde hace años.

Avanzando, nos preguntamos ¿quién asume los costes sociales del envejecimiento? No es una cuestión menor, y la respuesta es sencilla: los ciudadanos chinos disfrutarán de muchos menos servicios. Conscien-

tes de esta realidad, aunque forzados al silencio, optan por consumir menos y ahorrar para sus cuidados sanitarios, pensiones, hijos y, en definitiva, su vejez. Con muchos habiendo invertido en propiedades cuyos precios están en caída, parece que la población muestra más sabiduría que ciertos economistas.

Si actualmente existen más de 50 millones de viviendas sin vender, con varios millones más en construcción, y un costo de construcción promedio de 70.000 dólares por unidad, implicaría reconocer pérdidas sobre activos valorados posiblemente entre 3,5 billones a 5 billones de dólares estadounidenses. Estos activos, que no se venden a su precio, se convierten en impagos no declarados que incrementarán a medida que el valor de los activos inmobiliarios colapsa, arrastrando a la quiebra a empresas del sector o forzando la gestión y recapitalización de entidades financieras, extendiendo sus efectos recesivos y deflacionistas a través de la economía. Dado que estos activos figuran en los balances de bancos y empresas, la necesidad de rescates o recapitalizaciones es inminente.

Enorme endeudamiento

La deuda total del país, combinando lo público y lo privado, ya no rondaría el 320%-330% del PIB, especialmente si consideramos que el PIB real podría ser de 16 billones de dólares y no de 18 billones, como se afirma oficialmente. Esto elevaría aún más el porcentaje de deuda sobre el PIB.

Excluyendo las exportaciones a países con sistemas de verificación de datos más robustos, donde las importaciones pueden corroborarse, el resto de la economía china permanece como una “caja negra”; es decir, una entidad cuyos verdaderos datos son desconocidos. Incluso la intervención del FMI en China, con in-

La influencia relativa global de Pekín podría disminuir en las próximas dos décadas

vestigaciones en el terreno, no garantiza transparencia, ya que las conclusiones dependerán de los datos proporcionados por el país. Por tanto, es esencial que analistas independientes realicen su trabajo, aunque su impacto mediático sea limitado. Las afirmaciones de analistas o gestores de carteras con inversiones en China deben tomarse con precaución, ya que es probable que sus declaraciones estén influenciadas por el interés en proteger la venta de sus fondos o por justificar inversiones previas.

En los últimos años, China ha experimentado una emigración empresarial masiva, un éxodo silencioso de inversores que, desalentados por las barreras de acceso al mercado interno chino y las políticas orientadas principalmente a la exportación, han decidido no reinvertir. Esta diáspora continúa, evidenciando las dificulta-

des que enfrentan las empresas extranjeras, incluso mientras las compañías chinas buscan expandirse internacionalmente, invirtiendo en regiones que les permitan acceder a mercados esenciales como la Unión Europea, Estados Unidos, Japón y otros países desarrollados, que juntos representan más del 60% del PIB mundial y, proporcionalmente, una mayor parte del consumo global.

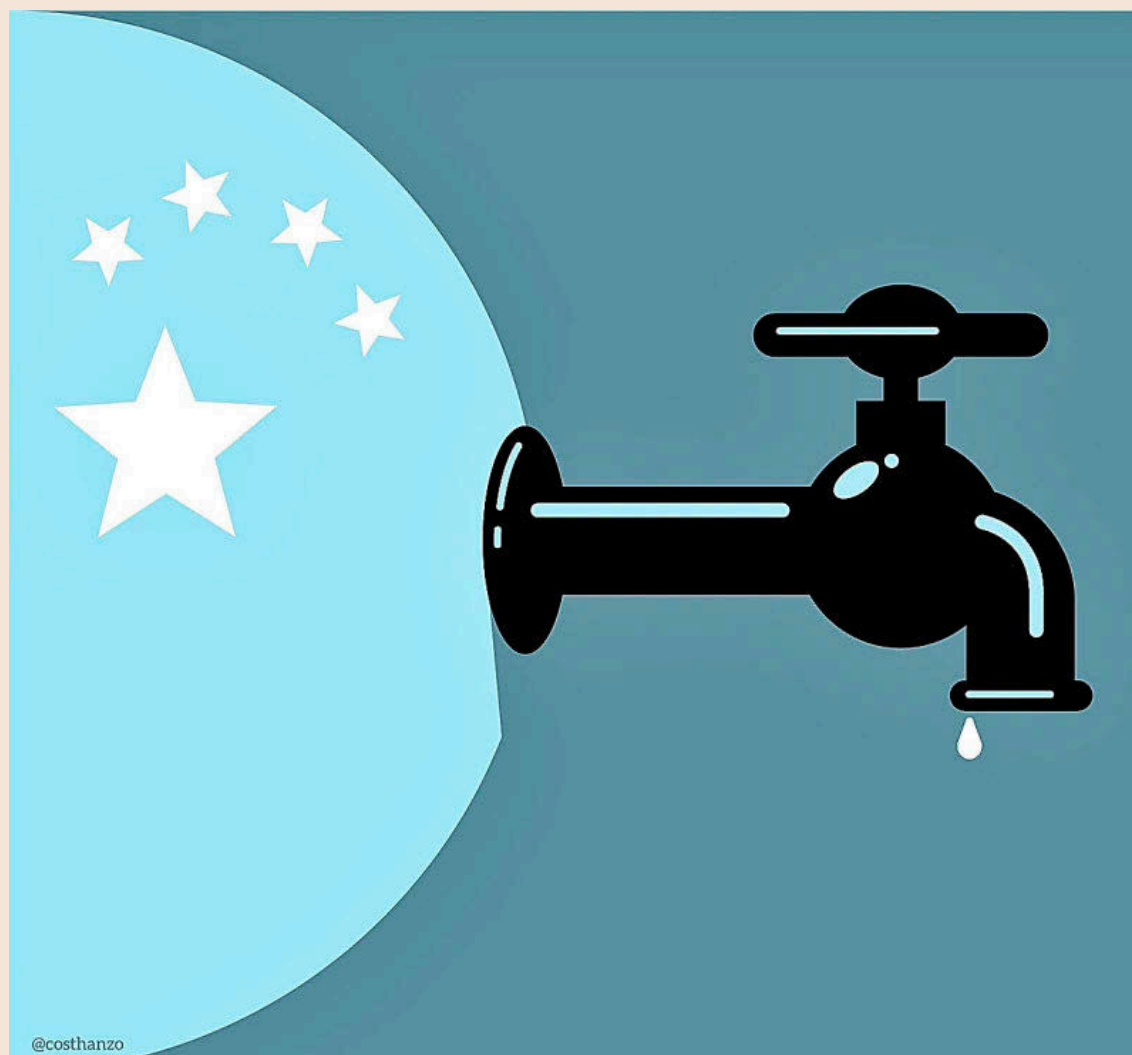
La estrategia de China, sin embargo, parece oscurecida por la reticencia a admitir abiertamente sus desafíos económicos, incluyendo una posible deflación y recesión, así como una crisis inmobiliaria de gran magnitud que podría durar más de una década. El país enfrenta el fin del dividiendo demográfico, con una población que envejece y disminuye la fuerza laboral activa, quedando atrapada en la “trampa de ingreso medio” y creciendo, con suerte, sólo un 1,5% en 2023 según estimaciones realistas, pese a que las cifras oficiales reporten un avance del 5,2%.

Mientras, el mundo busca nuevos

vectores de crecimiento en economías emergentes como India, Brasil, México, Turquía, Nigeria, Pakistán, Bangladesh, Vietnam, Filipinas, entre otros. La Unión Europea enfrentará reformas estructurales significativas y, si logran implementarlas con éxito, podrán experimentar un declive relativo más suave, similar al camino ya emprendido por Japón.

En conclusión, al tiempo que algunas naciones emergen como futuros centros de crecimiento económico, China se enfrenta a un panorama complejo. A pesar de sus desafíos, es probable que mantenga su posición como la segunda economía mundial, pero su influencia relativa podría disminuir en las próximas dos décadas. La gestión de su imagen internacional, la transparencia de sus datos económicos y la adaptación a un contexto global cambiante serán cruciales para su futuro desarrollo y relación con el resto del mundo.

Socio director de Quabbala, abogados y economistas



Expansión

DIRECTORA ANA I. PEREDA

DIRECTORES ADJUNTOS: Manuel del Pozo, Iñaki Garay

Subdirector: Pedro Biurrun. Desarrollo digital: Amparo Polo. Corresponsal económico: Roberto Casado. Redactores jefes: Mayte A. Ayuso, Juan José Garrido, Tino Fernández, Javier Montalvo, Emelia Viana, Clara Ruiz de Gauna, Estela S. Mazo, José Orihuel (Cataluña) y Miguel Ángel Patiño

Empresas Víctor M. Osorio / Finanzas/Mercados Laura García / Economía Juan José Marcos / Opinión Ricardo T. Lucas / Directivos Nerea Serrano Nueva York Sergio Saiz / Londres Artur Zanón / Comunidad Valenciana Julia Brines / Diseño César Galera / Edición Elena Secanella



EDITORIA

Unidad Editorial Información Económica, S.L.U.
Avenida de San Luis, 25 (28033 Madrid)
Teléfono de contacto: 91 443 50 00

ADMINISTRADORES

Marco Pompignoli
Laura Múgica

COMERCIALIZACIÓN DE PUBLICIDAD
Unidad Editorial, S.A.

DIRECTOR GENERAL DE PUBLICIDAD
Sergio Cobos

Expansión

© Unidad Editorial, Información Económica SLU, Madrid 2024. Todos los derechos reservados. Esta publicación no puede ser -ni en todo ni en parte- reproducida, distribuida, comunicada públicamente ni utilizada o registrada a través de ningún tipo de soporte o mecanismo, ni modificada o almacenada sin la previa autorización escrita de la sociedad editora. Conforme a lo dispuesto en el artículo 32 de la Ley de Propiedad Intelectual, "queda expresamente prohibida la reproducción de los contenidos de esta publicación con fines comerciales a través de recopilaciones de artículos periodísticos".

LA JOVEN COMPAÑÍA, QUE DESARROLLA UN ROBOT HUMANOIDE CAPAZ DE TRABAJAR JUNTO A LOS HUMANOS, CIERRA UNA RONDA DE 675 MILLONES DE DÓLARES. LA 'START UP' SE VALORA EN 2.600 MILLONES DE DÓLARES.

Los robots de Figure AI atraen a Microsoft, Nvidia y OpenAI



Miriam Prieto, Madrid

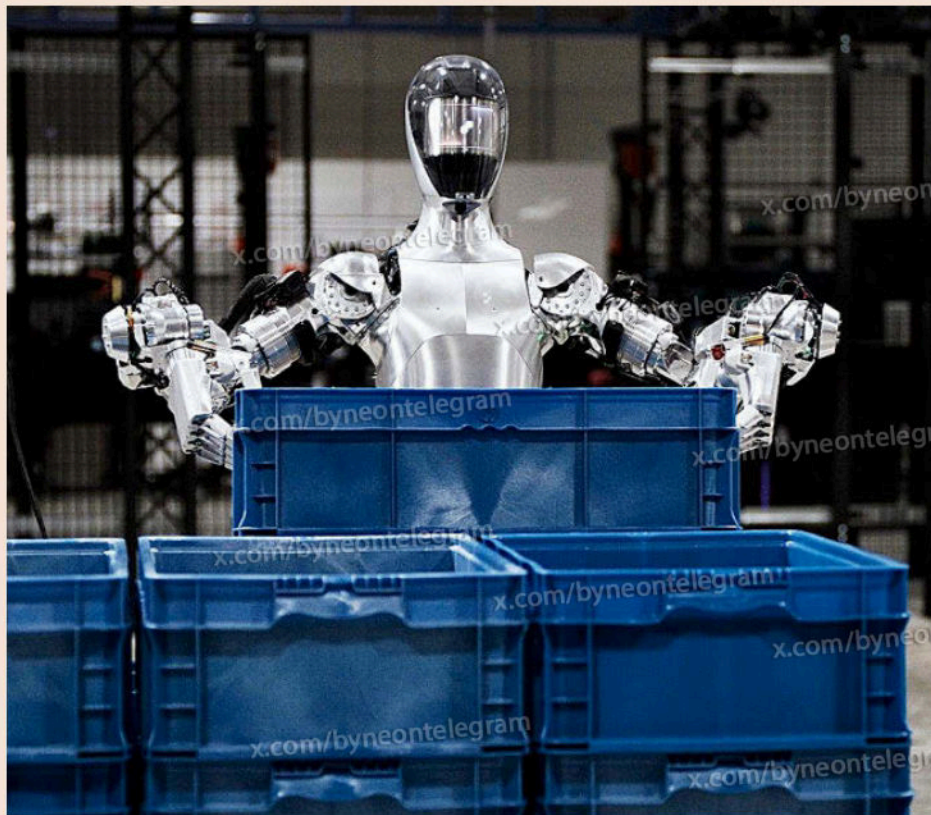
La industria tecnológica toma posiciones en el incipiente negocio de los robots humanoides dotados con inteligencia artificial. Figure AI, una compañía emergente estadounidense que trabaja en el desarrollo de andróides de propósito general capaces de trabajar codo con codo con los humanos, emerge como una nueva estrella de Silicon Valley, tras recibir el apoyo de varios gigantes del sector.

Microsoft, OpenAI y Nvidia, tres de las grandes empresas de inteligencia artificial del momento, son algunos de los inversores que respaldan a esta joven empresa, que acaba de cerrar una ronda de financiación de 675 millones de dólares obteniendo una valoración de 2.600 millones de dólares.

En la operación también participa Jeff Bezos, fundador de Amazon, así como la multinacional de comercio electrónico, a través del fondo Industrial Innovation Fund. Parkway Venture Capital e Intel Capital, que invirtieron en una operación de financiación previa de 70 millones de dólares cerrada en mayo, también se han sumado a la ronda.

Alianza con OpenAI

Además de la inyección financiera, Figure AI ha cerrado una alianza con OpenAI para el desarrollo de modelos de lenguaje específicos para estos robots humanoides. "El objetivo de la colaboración es acelerar el calendario comer-



Jeff Bezos, Amazon e Intel también tienen acciones en esta 'start up' de Silicon Valley

cial de Figure mejorando la capacidad de los robots humanoides para procesar y razonar a partir del lenguaje", dice la compañía en un comunicado. Por su parte, Microsoft proveerá infraestructura en la nube a la start up estadounidense.

Figure AI fue fundada en 2022 por Brett Adcock, con-

siderado uno de los pioneros del taxi volador con su empresa Archer Aviation.

Durante estos años, Figure AI ha desarrollado en Silicon Valley un modelo de robot humanoide bautizado como Figure 01. Con 1,68 metros de altura y 60 kilos de peso, es capaz de cargar con hasta 20 kilos y caminar a una velocidad de 4,3 km/hora.

La compañía asegura que su misión es crear un robot comercialmente viable que pueda utilizarse en procesos de fabricación, en el comercio minorista, así como en diferentes labores de transpor-

Tesla, Boston Dynamics y Agility Robotics compiten en la carrera de los robots humanoides

te y de logística.

La start up ha publicado varios vídeos en los que se puede ver a este androide en acción. En el más reciente, se observa al robot en un almacén moviendo una caja de manera autónoma. En otro, es capaz de manejar correctamente una máquina de café.

Figure AI ha comunicado



ROBOTS HUMANOIDES El robot Figure 01 (izquierda) mide 1,68 metros, pesa 60 kilos y es capaz de cargar con hasta 20 kilos de peso. BMW ha anunciado su interés en emplearlo en su fábrica de vehículos en Carolina del Sur (EEUU). Amazon ya está probando en sus almacenes Digit (arriba) un robot desarrollado por la compañía Agility Robotics, capaz de cargar con paquetes de hasta 16 kilos.

que utilizará el capital recaudado en esta ronda de Serie B para la fabricación de sus robots, la contratación de nuevos ingenieros y la ampliación de sus actividades de formación en IA.

Contrato con BMW

BMW es una de las compañías que ha mostrado interés en utilizar los robots de Figure AI. Tras una primera fase en la que se identificarán los casos de uso, los primeros modelos Figure empezarán a desplegarse por etapas en las instalaciones de fabricación de la marca de automoción en

Spartanburg (Carolina del Sur).

En la actualidad hay una carrera para llevar estos robots humanoides autónomos a la industria, con propuestas diversas de empresas como Tesla (con su robot Optimus) y Boston Dynamics.

Amazon también está probando este tipo de robots en sus almacenes. La compañía está testando el robot Digit, diseñado por la empresa Agility Robotics. Digit, que mide 1,75 metros y pesa 65 kilogramos, es capaz de cargar con paquetes de hasta 16 kilogramos.

PRÓXIMO MIÉRCOLES GRATIS CON **Expansión**



MENSUAL DE BOLSA

Evolución de la bolsa en el mes y perspectivas para el siguiente

ANALIZAR PARA GANAR



TEATRO REAL
CERCA DE TI

Expansión

Expansión Casas y estilo de vida

Suplemento semanal/Nº 490

1 de marzo de 2024

→ CÁDIZ



Viviendas para sumergirse en la Costa de la Luz

→ PORTUGAL

La alternativa más rentable en la Península Ibérica



ACTIVOS SINGULARES PROPIEDADES CON SIGLOS DE ANTIGÜEDAD Y PROTEGIDOS POR LEY

Con mucha historia



Vivir como un rey en el Castillo de Castilnovo

Esta propiedad en Segovia, clasificada como monumento de interés cultural, es de estilo gótico-mudéjar. Su origen no está claro, pero sus investigadores lo sitúan entre los siglos VIII y X. Fue morada de los Reyes de Aragón en el siglo XIV y, posteriormente, fue adquirido por los Reyes Católicos. Con una superficie habitable de 5.457 metros cuadrados, cuenta con veinte habitaciones y veinte baños. Además, se levanta sobre un terreno de 788.300 metros cuadrados. Lo vende Sotheby's por **15 millones de euros**.



Castillos, palacios y casas señoriales atraen a compradores que buscan algo más que lujo

Beatriz Amigot. Madrid

La fortaleza de la demanda en el sector inmobiliario premium, que se ha convertido en uno de los refugios preferido por grandes fortunas, ha impulsado también el interés en un tipo de propiedades cuyo valor histórico, la preservación de materiales nobles que han resistido el paso de

Su venta es compleja por los requisitos legales y la dificultad para valorarlos

las décadas y el legado artístico de castillos, palacios o casas señoriales las convierten en viviendas únicas que atraen a los inversores.

“El mercado de inmuebles históricos está experimentando un momento especialmente favorable, impulsado por el reconocimiento del valor patrimonial y la comprensión

de las ventajas que surgen al permitir el acceso a capital privado para la preservación de estas auténticas joyas arquitectónicas”, asegura Paloma Pérez Bravo, consejera delegada de VIVA Sotheby's International Realty.

Pasa a la página 2 >

GRANDES FORTUNAS ATRAE A UN COMPRADOR QUE BUSCA POSICIÓN SOCIAL Y PRESTIGIO

Castillos y palacios

que aúnan inversión y patrimonio cultural



Una propiedad se puede considerar histórica cuando es reconocida como Bien de Interés Cultural, está protegida y posee cierta relevancia artística

< Viene de la página 1

Para ello, estos inmuebles tan peculiares deben cumplir una serie de requisitos. El primero, tener una antigüedad mínima de cincuenta años, marcando un hito temporal que resalta su conexión con el pasado. Además, deben contar con diseños arquitectónicos representativos de un estilo o período específico como es el caso de la Casa Palacio, situada en la Judería de Sevilla y fiel reflejo del Siglo de Oro en la ciudad. También es habitual que estén vinculados a personajes famosos, eventos históricos o movimientos culturales. Así, que haya sido la morada de los Reyes Católicos como el Castillo de Castilnovo, por ejemplo, es un plus que sólo este tipo de viviendas puede aportar.

“Los compradores valoran ese componente emocional que otorga a una vivienda su capacidad única para contar una historia”, asegura Pérez Bravo. Además, Joan Lluís Marigot, director de Engel & Völkers Costa Brava, resalta que “estas propiedades son únicas e irrepetibles; hoy en día, sería imposible pensar en su construcción por la falta de profesionales y su elevadísimo coste”.

Esta singularidad hace que los procesos de venta de las propiedades históricas sean algo más largos y complejos que en el resto del sector del lujo. Por un lado, se requiere una exhaustiva recopilación de documentación para acreditar su condición. Desde la declaración como Bien de Interés Cultural, hasta informes que recojan las medidas que se han desarrollado para la protección patrimonial o un análisis detallado sobre elementos originales que conserva el inmueble. A esto se añade que, en muchas ocasiones, su venta está sujeta a regulaciones estrictas y requiere la tramitación de permisos especiales.

Por otra parte, “la valoración de estos activos puede ser complicada, ya que no sólo se basa en factores inmobiliarios convencionales, sino también en su valor histórico”, expli-



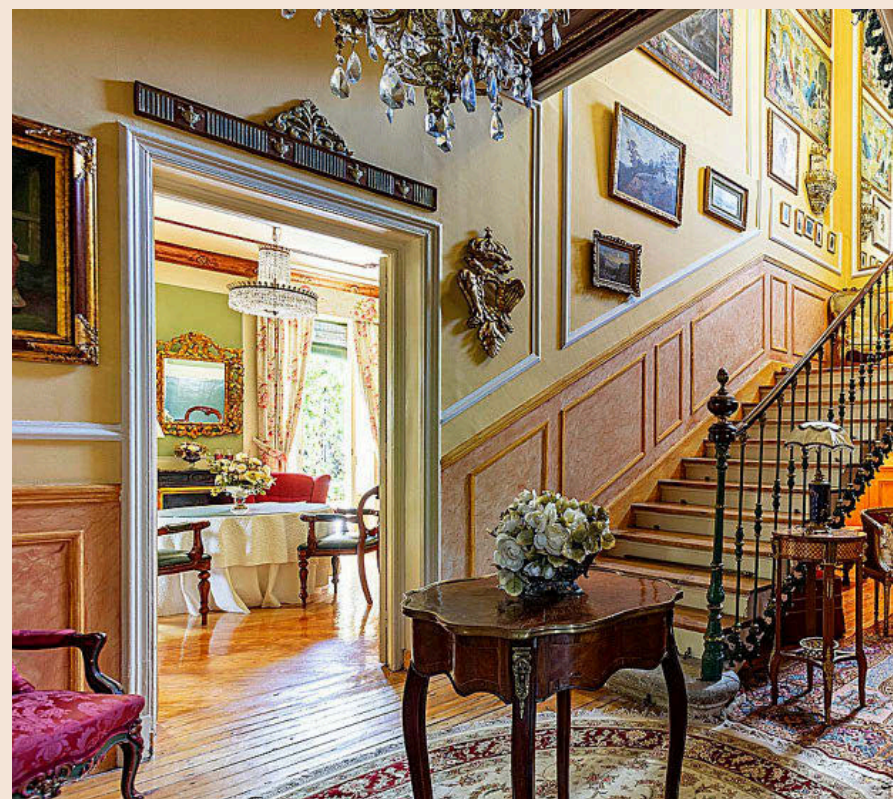
Casa palacio en la Judería de Sevilla

Con una superficie construida de 1.725 metros cuadrados y 600 metros cuadrados de terrazas, esta vivienda se distribuye en cuatro plantas en torno a tres patios (uno de ellos con piscina). Con vistas a la Giralda, es un claro ejemplo del Siglo de Oro sevillano (XVII). En ella, hay muestras del Renacimiento, el arte Mudéjar, el Barroco, el Romanticismo y el Historicismo de Sevilla. Cuenta con diez salones, catorce dormitorios, diez baños, dos cocinas, bodega y capilla. Vende Engel & Völkers por **8 millones de euros**.

ca Oscar Larrea, vicepresidente sénior de Evernest en España. También, “el estado de conservación puede influir significativamente en el precio”, añade este experto. En estos momentos, en este peculiar mercado las viviendas a la venta se mueven en una horquilla muy amplia que va desde los 1,2 hasta los 15 millones de euros. “No son compras impulsivas como las villas en la costa, por ejemplo. Adquirir un castillo o un palacio es algo mucho más meditado y que se suele alargar en el tiempo”, explica Marigot.

En la comercialización de este tipo de activos impera la discreción y la confidencialidad. Se realiza en un

mercado especializado formado por inversores, coleccionistas y organismos gubernamentales. Los expertos coinciden en que el perfil más habitual corresponde a personas con un elevado patrimonio neto que muestran interés por la historia, la cultura, la arquitectura y la restauración (algo crucial para mantener en buen estado estos inmuebles). Mayoritariamente son extranjeros de más de cincuenta años que buscan una posición social y prestigio. Estos compradores ven estos activos como una inversión en arte a largo plazo y valoran los beneficios fiscales y las subvenciones que existen para incentivar la conservación del patrimonio.





Casa señorial del siglo XIX con vistas a Mahón y su bahía
La propiedad se construyó en 1800 alrededor de un molino que databa del siglo XVI. Su estilo 'art déco' colonial se aprecia en los suelos de mármol negro y blanco y en su mobiliario hecho a medida en los años treinta del siglo pasado. Cuenta con tres salones, comedor y biblioteca, así como diez dormitorios y cinco baños. Destaca su torre, antiguo techo del molino, con vistas a Mahón y su bahía y su jardín con piscina y zona de barbacoa. Vende Sotheby's por **3,8 millones de euros**.



Castillo de estilo francés en Sant Hilari Sacalm
Construido en 1895, tiene la firma de uno de los grandes arquitectos de la Barcelona burguesa, Enric Sagnier. Dispone de comedor con chimenea, dos salones (uno de ellos con vistas a la montaña y acceso directo al jardín); una sala de música, una capilla de 44 metros cuadrados y un aseo. Este inmueble tiene diecinueve dormitorios y dieciséis baños y se levanta sobre una finca de 15.500 metros cuadrados. Lo comercializa Engel & Völkers por **3,5 millones de euros**.

El palacio de la Duquesa de Villahermosa

Construido a finales del siglo XIX por la XV Duquesa de Villahermosa y su esposo, este inmueble está situado frente al Palacio Real del Pardo (Madrid). Supone una joya arquitectónica con un mobiliario que recorre todas las épocas desde el Renacimiento hasta el siglo XX, obras de arte y tapices. Tiene catorce dormitorios y ocho baños. Además, destacan sus jardines con estatuas y su cenador de hierro. La vende Engel & Völkers por **8,9 millones de euros**.



El palacio de Juan González de Sisniega

Situado cerca de Laredo (Cantabria), fue el hogar del arquitecto Juan González de Sisniega, que ejerció su actividad entre los siglos XVI y XVII. Rehabilitado recientemente, tiene cinco dormitorios y seis baños y se vende con muebles y cuadros. Además del edificio histórico principal, la propiedad incluye el jardín y una finca anexa de más de 3,5 hectáreas. La comercializa Engel & Völker y su precio es de **1,2 millones de euros**.



El palacete de Johan Cruyff

De estilo neoclásico, fue construido en 1936 y renovado por el exfutbolista y extécnico del FC Barcelona Johan Cruyff en 1991. Recientemente, ha vuelto a ser reformado. La Casa Torre, como se la conoce, tiene 600 metros cuadrados. Destacan sus seis dormitorios, cuatro baños y dos salones que se acceden al jardín. Además, tiene zona de servicio. La vende Font Real Estate y su precio está por determinar.





Amplia casa junto a buenas playas

Propiedad en Valdelagrana (El Puerto de Santa María) que vende Seville Sotheby's International Realty, con cuatro dormitorios y cuatro baños, distribuidos en 467 metros cuadrados construidos, sobre 758 de parcela. Cuenta con jardín, piscina, porche y cenador con barbacoa. La urbanización se sitúa próxima a la playa, en un entorno con multitud de servicios, incluyendo restaurantes, tiendas y opciones de ocio. **852.000 euros.**

RESIDENCIAL LA CAPITAL Y SU ENTORNO ATRAEN A UN CLIENTE NACIONAL DE ALTO NIVEL ECONÓMICO

Viviendas en Cádiz para sumergirse en la Costa de la Luz



Los expertos destacan el incremento de la demanda en la zona, superior a la oferta, al tiempo que siguen creciendo los precios

Sonia Mora. Sevilla

Situada en la costa suroeste de España, el área de la Bahía de Cádiz y su entorno es un destino ideal para quienes buscan combinar sol con playas de arena dorada, historia y belleza natural. Desde villas junto al mar en plena Costa de la Luz hasta elegantes apartamentos en el corazón de los municipios, la zona ofrece una amplia variedad de viviendas exclusivas en venta en este rincón de España.

El mercado residencial de lujo, a diferencia del resto, “es independiente a datos macroeconómicos, no se ve influido por variaciones en los tipos de interés, al tratarse de compradores que no tienen habitualmente necesidad de financiación”, explica para EXPANSIÓN Jesús Fernández, gerente de Keller Williams Hércules. Afirma que es un mercado “en creci-



Vivienda señorial en el casco antiguo de Cádiz

Piso de 232 metros cuadrados, a pocos metros de la Plaza de San Antonio de la capital gaditana. Consta de hall de entrada, amplio salón, cocina, cinco dormitorios con varios armarios empotrados y dos baños. Destacan la luminosidad, la distribución y la decoración, con un estilo clásico y elegante. Se ubica en una zona con una amplia oferta de ocio y restauración. Vende AT Inversiones y Gestión Inmobiliaria, por **750.000 euros.**

miento, tanto en número de ventas como en incremento de precios, hasta el punto de que la demanda es mayor que la oferta en la zona”, al tiempo que subraya que en la Bahía de Cádiz el perfil de compra es “para segunda vivienda y el cliente suele ser nacional”.

Por su parte, fuentes del área inmobiliaria de Acciona exponen que “al margen del mercado de vivienda más prémium de la costa gaditana, donde destaca Sotogrande, Cádiz también dispone de ubicaciones como El Puerto de Santa María o Costa Ballena, atractivas para un público de alto nivel económico tradicionalmente nacional y que se caracterizan por brindar una experiencia con un alto nivel de servicios durante todo el año”.

Sobre Cádiz capital, expone Amparo Torres, gerente de AT Inversiones y Gestión Inmobiliaria, que “la demanda evoluciona al alza y está muy por encima de la oferta, con una subida de precios en enero de 2024 respecto a 2023 cercana al 9%”. Remarca que el cliente potencial es foráneo, en busca de “segunda vivienda, mientras el de la zona compra como inversión, dada la alta rentabilidad que ofrece el alquiler y la revalorización del inmueble a corto plazo”. Señala que en la provincia los precios están más estabilizados, aunque “dependiendo de las zonas”.



Villa de lujo y diseño en San Fernando

Vivienda que comercializa Keller Williams Hércules, con primeras calidades y ubicada en Villa Maruja, una de las zonas residenciales mejor comunicadas de la Bahía de Cádiz. Cuenta con una zona exterior muy cuidada, que aporta un plus de luminosidad y exclusividad al inmueble. Posee además numerosos extras como suelo radiante, domótica, cristales de seguridad o aire acondicionado sectorizado. **1,3 millones de euros.**



Exclusivo piso en el centro histórico de la capital

Elegante vivienda de cinco dormitorios, ubicada en el centro histórico de Cádiz, con su encanto y rica historia, a la venta por Gilmar. Cuenta con 212 metros cuadrados construidos, distribuidos en amplio salón comedor con balcones al exterior, cocina, 'office', cuatro dormitorios, dos baños y un dormitorio adicional con baño. Destaca por su luminosidad, gracias a su orientación y a su ubicación. **640.000 euros.**



Inmueble de alto 'standing' con lujosas calidades

Amplio apartamento que comercializa AT Inversiones y Gestión Inmobiliaria, en el exclusivo barrio de Bahía Blanca de Cádiz capital, con casi 400 metros cuadrados construidos. Consta de un cálido salón, terraza, cocina con electrodomésticos de alta gama, cuatro dormitorios, cuatro baños, dos salas de estar, despacho y trastero, además de plaza de garaje. La playa se encuentra a solo cinco minutos a pie. **1,3 millones de euros.**



Conjunto residencial en El Puerto de Santa María

El área inmobiliaria de Acciona presenta esta promoción de 104 viviendas con altos estándares de calidad, así como de sostenibilidad y eficiencia energética, en la privilegiada zona de Vistahermosa. El residencial posee un diseño innovador del estudio GCA, con terrazas privadas, bajos con jardines, amplias zonas comunes con piscinas, gimnasio, club social, locales polivalentes y amplios jardines. **Desde 809.500 euros.**



Chalet independiente en Jerez de la Frontera

Casa con 500 metros cuadrados construidos sobre un terreno de 1.150, en una de las mejores zonas de la ciudad jerezana. La parcela está solada en su mayor parte, lo que facilita su mantenimiento. Cuenta con un amplio garaje techado, con capacidad para cuatro vehículos. La casa consta de tres plantas. En el semisótano hay una bodega, chimenea, barra de bar y zona de ocio con mesa de billar. Vende Gilmar, por **850.000 euros.**



Vivienda premium a pocos metros del mar

Villa de lujo en la urbanización Roche de Conil de la Frontera, con seguridad 24 horas, situada muy cerca de las conocidas calas del municipio y de la playa de La Barrosa. La parcela cuenta con 1.240 metros y una superficie total construida de 533. La casa, de muy reciente construcción, posee todos los detalles para vivir con las máximas comodidades. Comercializa Keller Williams Hércules, por **2 millones de euros.**



Raíces atlánticas

Esta finca con arquitectura de estilo clásico y costumbrista portugués se encuentra en el Vale do Lobo, en el sur de Portugal. La propiedad está cerca de campos de golf, playas, instalaciones deportivas y opciones gastronómicas. La casa principal original cuenta con dos suites principales y la casa de la piscina con salas de estar y juegos. Además tiene dos casas para invitados, una a modo de apartamento y otra que ofrece dos dormitorios. Comercializa Knight Frank por **9,95 millones de euros**.

TENDENCIA EL IMPUESTO A LAS GRANDES FORTUNAS PERJUDICA EL MERCADO ESPAÑOL

Casas en Portugal,

una alternativa rentable en la Península



La elevada presión fiscal a las grandes fortunas en España podría suponer un cambio de paradigma en el mercado inmobiliario ibérico en favor de Portugal

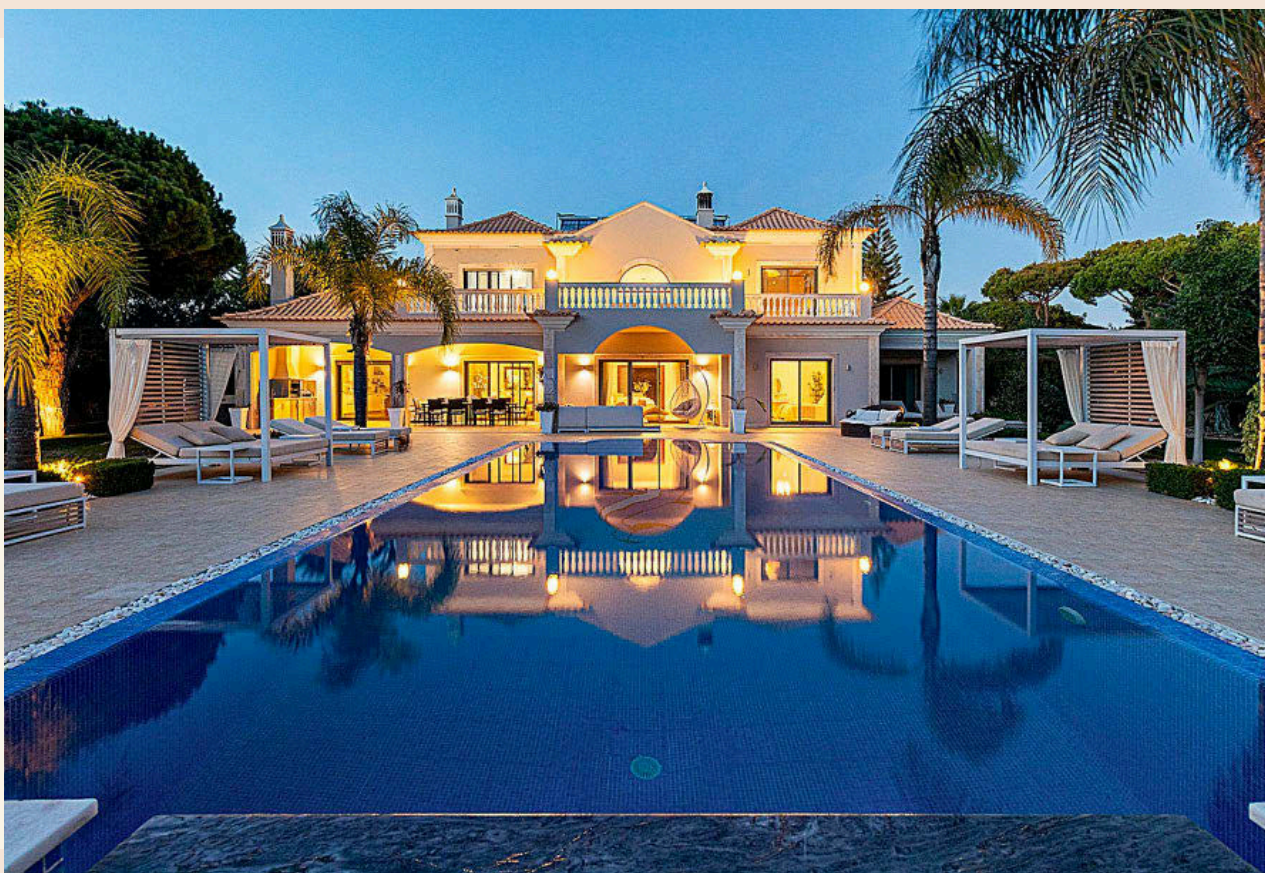
Álvaro Pérez-Alberca. Madrid

En noviembre de 2023, el Tribunal Constitucional español aprobó un impuesto a las grandes fortunas. “¿El impacto en el mercado inmobiliario? Muchos españoles adinerados están considerando mudarse a Portugal”, asegura un análisis elaborado por la inmobiliaria James Edition. El texto recoge que por culpa de este nuevo tributo “algunos de los contribuyentes más ricos del país están recurriendo a abogados para cambiar su lugar de residencia; las consultas han aumentado en volumen”.

El mayor interés proviene de extranjeros, explican, principalmente de latinoamericanos que “en algún momento se trasladaron a España. Dado que ya han cambiado de residencia anteriormente, se sienten cómodos volviendo a realizar el proceso, especialmente cuando se

Lujo en Vilamoura

Esta mansión se encuentra en Vilamoura, un destino conocido por su puerto deportivo en el Algarve portugués. La vivienda, de 720 metros cuadrados, se eleva en un terreno de aproximadamente 8.660 metros. Conformada por cuatro dormitorios, la propiedad edificada en 2012 ofrece una amplia zona ajardinada con piscina y varias zonas ‘chill out’ además de siete baños, tanto en los dormitorios como para invitados. Destaca su entrada empedrada con rotonda. Vende Engel & Völkers por **6,5 millones de euros**.

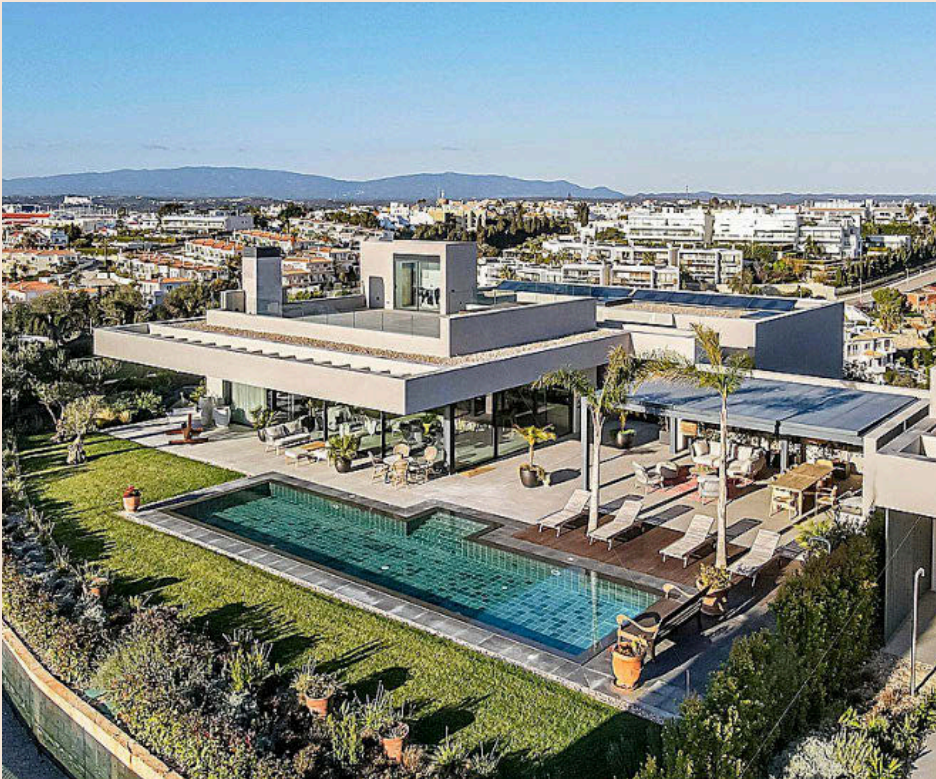


trata de un país vecino”. Por su parte, Francisco Iñareta, portavoz de la plataforma inmobiliaria Idealista, concreta que “el mercado inmo-

biliario de Portugal lleva varios años experimentando un enorme dinamismo, que se percibe en las subidas de doble dígito que regis-

tran algunas de las zonas de lujo del país. Es posible que los incrementos de precio sigan siendo muy relevantes este año en zonas como la

península de Troia (Grândola), Comporta, Cascais, Estoril y las zonas lisboetas cercanas al Parque de las Naciones”.



Ferragudo, vistas panorámicas en el corazón del Algarve

En 632 metros cuadrados construidos, se levanta esta villa sobre una superficie de 1.440 metros con cuatro dormitorios y cuatro baños en Ferragudo, en pleno Algarve portugués. Además de contar con unas vistas panorámicas al océano, la propiedad cuenta con su propia piscina ajardinada y azotea. Asimismo, la vivienda está completamente equipada y lista para vivir desde el momento de su compra. Vende Engel & Völkers por **4,7 millones de euros**.



Entorno privado en el sur de Portugal

Ubicada en un entorno exclusivo del Algarve, con fácil acceso a servicios locales, colegios privados, restaurantes y todo tipo de instalaciones, se levanta esta villa de 903 metros cuadrados. La propiedad cuenta con cuatro dormitorios, tres baños, piscina y acceso privado a un centro de equitación. En su sótano podemos descubrir espacios top como una sala de cine y gimnasio, además de varias áreas de almacenamiento. Vende Knight Frank a un precio bajo consulta previa.

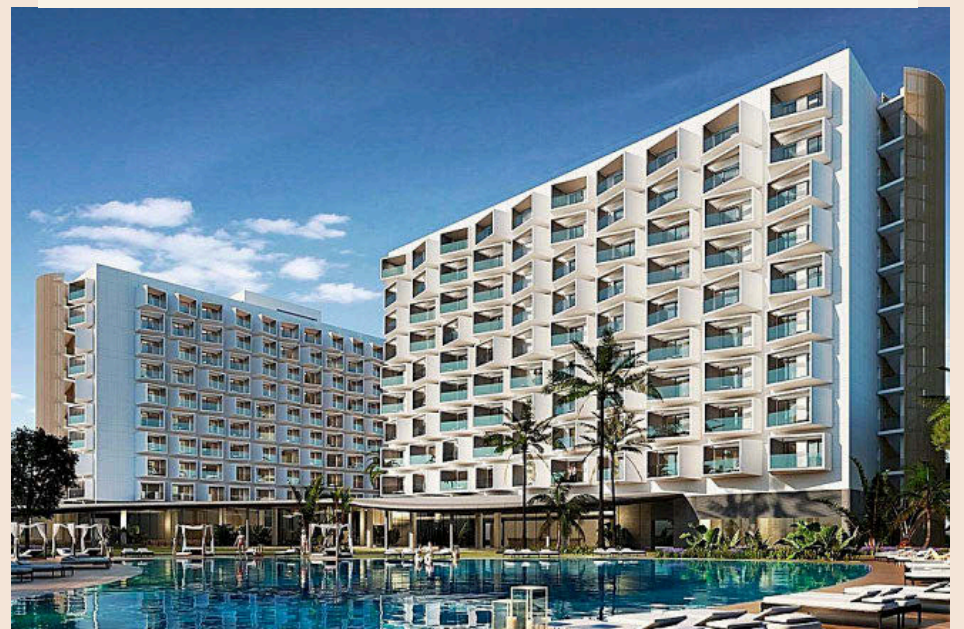
Brisa de nueva construcción en Estoril

Ubicadas entre las playas de la costa de Estoril y la región de Sintra-Cascais, se levanta esta promoción de siete villas situada en una de las zonas más exclusivas del municipio luso. Cada vivienda cuenta con jardín con piscina infinita que se conecta a una zona común ajardinada de estilo tropical. Asimismo, las propiedades tienen azotea privada y entre cuatro y cinco dormitorios con seis baños por villa. Comercializa Sotheby's International Realty desde **2,1 millones de euros**.



Proyecto de apartamentos en Lagos

Insertado en el Algarve, en el célebre Ponta da Piedade en Lagos encontramos el proyecto de viviendas Sun Cliffs Resort, rodeado por tres famosas playas: Dona Ana, Camilo y Canavial. El edificio constará de 72 apartamentos anexos a un complejo hotelero de cinco estrellas gestionado por Sonae Capital. Las viviendas serán de entre 82 y 146 metros cuadrados y constarán de entre uno y tres dormitorios. Comercializa Sotheby's International Realty desde **500.000 euros**.



En la costa de Lisboa

Esta casa se encuentra en una ubicación privilegiada en Cascais dentro de una parcela de 1.700 metros cuadrados y ofrece aproximadamente 896 metros cuadrados de espacio habitable. La vivienda ofrece una piscina así como tres suites con baños integrados y dos áreas de estar. La vivienda está equipada y lista para ser habitada. Vende Knight Frank por **13 millones de euros**.



En este sentido, “las casas en venta en Portugal tienen un precio medio de cotización de 932.000 dólares, oscilando entre 490.000 y 24 millones de dólares. El precio medio por metro cuadrado es de 4.260 dólares”, agregan desde James Edition. “Regiones populares como Lisboa –con un promedio de 5.380 dólares por metro cuadrado–, el Algarve –4.380 dólares–, Madeira –3.930 dólares– y los distritos de Oporto –3.850 dólares–,

Évora –3.280 dólares– y Leiria –2.750 dólares–, son los destinos más exclusivos del territorio luso como alternativa al mercado español”, perfilan desde James Edition.

No obstante, “las personas y familias adineradas que quieren dar el paso deberían analizar la situación cuidadosamente, “teniendo en cuenta factores como el impuesto de salida de España”, concluye el análisis de la inmobiliaria.

Pistas de
decoraciónNuevo punto de encuentro
en el Barrio de Salamanca

Vitra. Obra del arquitecto Antonio Palacios, en Castelló 19 hay un edificio que se utilizó inicialmente como instalación de suministro eléctrico para el metro de Madrid, después como garaje y finalmente como estudio de arquitectura. Desde esta semana es el nuevo 'showroom' de Vitra



en Madrid, un lugar de inspiración y trabajo con más de 400 metros cuadrados que serán punto de encuentro para diseñadores y arquitectos con zonas comunes, áreas para concentración y zonas de reunión.

Proceso artesano y diseño industrial

Alban Le Henry. El diseñador de origen ibiza con un proyecto que toma como punto de partida la silla payesa ibicenca y que desarrolla en código abierto para permitir que el público sea parte del proceso. Le Henry aúna la sencillez del proceso artesano y el diseño industrial contemporáneo, para obtener

unas sillas que serán ensambladas de acuerdo al gusto y la necesidad de cada persona que las adquiera. La propuesta se enmarca en el proyecto Something for an island, de la Fundación Ses Dotze Naus (Ses12naus) en Ibiza, que se traducirá en una exposición que tendrá lugar del 8 al 24 de marzo.



Textiles lavables en la habitación de juegos

Lorena Canals. La marca, que ofrece alfombras, accesorios y juguetes textiles hechos a mano con materiales naturales y reciclados y que lanzó hace 25 años la primera alfombra lavable del mundo, apuesta por el color del año, el 'peach fuzz', en

su portfolio. Como en el gran cojín Pink Daisy (en la imagen), pensado para que los niños se acomoden en el suelo mientras juegan o la alfombra redonda Nohecomb Rose, inspirada en el patrón geométrico del panel de las abejas y también lavable.

ENTREVISTA ROCÍO LA ROCHE Y LEONOR MORALES, COCINAS MORETTI

“La cocina es el núcleo vital del hogar”



Fundado en 1977, este negocio familiar, que presume de ser el estudio de diseño de cocinas más antiguo de Madrid, cede los 'fogones' a la segunda generación

Emelia Viaña. Madrid

Moretti es el estudio de diseño de cocinas más antiguo de Madrid, ya que tiene más de 47 años de experiencia, pero serlo no es hoy garantía de éxito ya que vivimos en un mundo demasiado condicionado por la redes sociales o las modas. Fundada por tres socios –Antonio Morales Gardey, Conrado La Roche Brier y Leonor Gómez-Cuétara Fernández–, esta empresa familiar ya ha cedido sus fogones a la segunda generación, Rocío La Roche y Leonor Morales, que reconocen sentirse afortunadas por unir sus dos pasiones en su trabajo: familia y diseño.

–¿Sienten el peso del legado?

Asumimos el reto con gran respeto porque queremos hacer pervivir el legado de nuestra familia, pero a la vez debemos reorientarnos hacia un futuro más tecnológico. Para ello contamos con un equipo humano maravilloso, muchos de ellos han trabajado casi cuarenta años en la empresa, y algunos, incluso después de jubilarse, siguen compartiendo con nosotros grandes momentos.

–¿Qué ha supuesto heredar?

No hay nada más valioso que el saber heredado. Nuestros padres nos han inculcado valores como la calidad, la atención al detalle, la generosidad, la disciplina, el respeto o la responsabilidad y nos sentimos muy orgullosas de ello.



Legado. Rocío La Roche y Leonor Morales asumen el reto de hacer perdurar un conocimiento heredado.

–¿Es más fácil diseñar una cocina que el futuro de la empresa?

Ambos retos tienen muchos puntos en común y los afrontamos con la misma ilusión pues requieren de planificación, atención al detalle, trabajo en equipo y visión de futuro. No sabríamos planificar el futuro de la empresa sin entender adecuadamente el diseño de cada cocina.

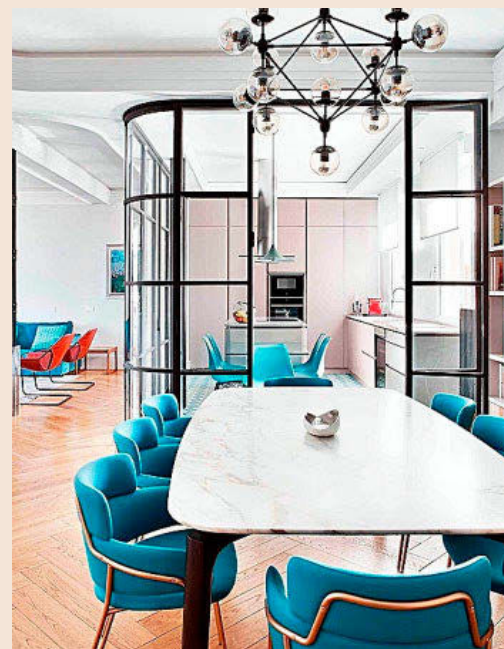
–¿Qué tendencias hay en el sector?

La cocina es la zona más noble y valorada de la casa; es el espacio más social y donde ocurren las cosas verdaderamente importantes; es el núcleo vital del hogar. Por eso no pueden faltar las islas donde se pueda disfrutar de momentos en familia o con amigos. También, se están introduciendo obras de arte y otros elementos decorativos que antes esta-

ban reservados para otro tipo de estancias, como el salón principal. No pueden faltar los espacios decorativos abiertos, pero con una clara funcionalidad, como vitrinas con una cuidada iluminación donde exponer pequeñas joyas como esculturas, cerámica de autor, vajillas de diseño... Los muebles altos desaparecen dando lugar a estantes infinitos, generalmente de piedra o madera, donde colocar libros de cocina, utensilios o recipientes de vidrio. También hay una clara tendencia que apuesta por los tonos cálidos, los materiales naturales y los contrastes de texturas.

–¿Tenemos mejores cocinas gracias a MasterChef?

Hay más conocimiento de los electrodomésticos y sus prestaciones, y sobre todo vemos que se quie-



Con la llegada del nuevo año, ha vuelto el gusto por el acero inoxidable para los electrodomésticos. También hay una clara tendencia que apuesta por los tonos cálidos, los materiales naturales y los contrastes de texturas en las cocinas. Y, como principal novedad, se están introduciendo obras de arte y otros elementos decorativos que antes estaban reservados a otro tipo de estancias, como el salón principal. “La cocina es la zona más noble y valorada de la casa”.



re introducir en las cocinas domésticas técnicas culinarias como las que se emplean en las cocinas profesionales como envasadores al vacío, hornos de vapor o abatidores de temperatura.

–¿Y qué papel juega Instagram?

Los clientes encuentran en las redes sociales espacios inspiradores que muchas veces son un muy buen punto de partida, pero funcionan sobre todo a nivel aspiracional.